各地新亮点

□ 本报记者 余 健

与山盟与水盟共兴兴安盟

——京蒙协作助力当地特色产业提质增效

“与山盟、与水盟、与兴安盟。”在内蒙古兴安盟，跨越千里的京蒙协作持续走深走实。北京资金、市场、技术、人才等资源精准滴灌当地特色产业、产销链条、乡村建设，让闲置资源变资产、小微产业成链条、乡土好物走出草原，跑出了兴安盟特色产业高质量发展的加速度。

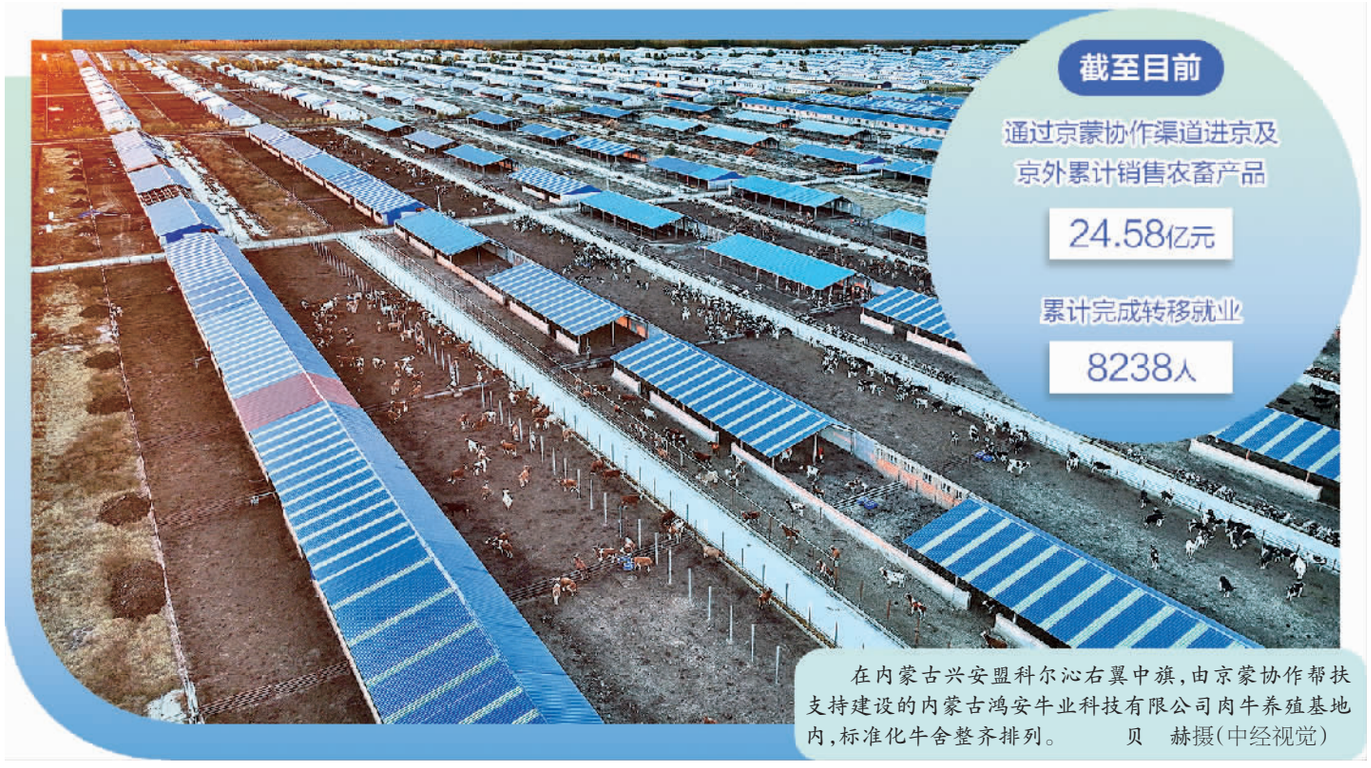
在科尔沁右翼前旗，一处由闲置资产盘活改造的陆基循环水海鲜养殖基地内，一派生机勃勃的养殖景象，大西洋鲑、三倍体虹鳟、南美白对虾等海鲜长势喜人。“项目总投资2540万元，其中京蒙协作资金精准赋能2040万元，企业配套自筹500万元，依托8000多立方米养殖水体实现特色水产规模化养殖。”该基地厂长王晓峰说。

王晓峰告诉记者，借力京蒙协作平台，基地谋划投资2400万元的三期项目，布局种苗孵化、绿色能源设施建设，持续攻坚水产养殖核心技术。立足生态循环发展理念，基地正创新加工低值杂鱼制作生态饵料，研发鱼羊鲜特色产品，推动渔业从单一养殖向养殖、加工、研发、销售全链条升级。

一边是高端水产“无中生有”，一边是乡土食用菌产业落地富民。在科尔沁右翼前旗居力很镇红峰村，一排排食用菌大棚错落排布，棚室内木耳、赤松茸长势喜人，四季轮种、常年生产，让村民实现家门口稳定就业。“我们这个岁数，能在家门口挣钱，真好。”今年67岁的村民刘玉华是一名长期工，负责采摘、包装等，按小时计酬，月均收入两三千元。

红峰村党支部书记、村委会主任陆晓惠介绍，依托110万元京蒙协作资金，村里建成4000平方米冷棚和配套仓储库房，让红峰村食用菌产业从零起步。“目前村里以种植黑木耳、桃红木耳、蘑菇为主，配套种植赤松茸，产业基础稳步夯实。下一步，我们将从鲜品售卖转向深加工赛道，开发木耳面、木耳酱等产品，持续把产业附加值、集体经济收益、群众务工收入留在乡村。”

产业赋能不止于种养扩面，更在于技术下沉、模式创新、品牌提质。在科尔沁右翼中旗，内蒙古励业教育科技有限公司依托京蒙协作资源，深耕兴安黑猪特色养殖产业，走出一条“技术赋能、兜底联农、品牌兴农”的发展路径。该公司总经理李永龙介绍，企业立足北方地域特点，深耕本地品种改良、标准化科学养殖，培育优质兴安黑猪品类。依托京蒙协作帮扶体系，企业累计免费培训当地农牧民超万人次，创新推行赊销母猪、技术指导、保底回收的联农模式，带动养殖户年均增收超万元。



在内蒙古兴安盟科尔沁右翼中旗，由京蒙协作帮扶支持建设的内蒙古鸿安牛业科技有限公司肉牛养殖基地内，标准化牛舍整齐排列。 贝 赫摄（中经视觉）

产业链补短板、强链条、提能级的势头，在科尔沁右翼中旗持续升温。在内蒙古华阳牛业科技集团有限公司百万只肉羊屠宰车间项目建设现场，机器轰鸣、施工有序，生产线主体工程已全部完工，年底即将试生产。

“这条总投资约1.26亿元的肉羊屠宰生产线，京蒙协作资金支持了4250万元。”该公司副总经理王治涛告诉记者，在他看来，京蒙协作是全方位、全链条的赋能，协作资金解决了企业“建得起”的硬件难题，北京广阔市场、展会资源、渠道平台，精准破解了农产品“卖得掉、卖得远、卖得好”的市场难题。

市场端的持续发力，带来实打实的产销数据。科尔沁右翼中旗农牧和科技局副局长董媛媛介绍，截至9月底，科右中旗今年已举办9场“兴安好物进北京”推介活动，线上线下农畜产品销售额达6.2亿元。“卖产品只是第一步，接下来想围绕肉牛产业和农文旅做全产业链招商。”

近年来，兴安盟持续深化京蒙协作，统筹推进各项重点任务落地落实。今年以来，全盟累计争取北京市各级财政援助资金3.91亿元，聚焦牛、羊、米、奶等特色产业实施96个京蒙协作项目，做强京蒙协作特色产业与产业集群，引进一批企业落地。加快“兴安好物进北京”工作进程，搭建线上线下销售渠道，截至目前，通过京蒙协作渠道进京及京外累计销售农畜产品24.58亿元。培育劳务品牌，开展订单式技能培训，累计完成转移就业8238人。同步推进农文旅融合，打造和美乡村与精品旅游线路，提升区域品牌影响力。

兴安盟农牧局党组书记、局长，盟乡村振兴局局长卢正春介绍，下一步，兴安盟将全方位推进京蒙协作项目实施，继续抓实项目储备、前期手续与资金监管，保障项目落地见效。产业上延伸产业链条，引进延链补链企业，稳定产业项目资金占比；持续完善产销地仓与物流补贴体系，做强“盟选好物”，支持开设农特产品直营店。深化校企合作，培育劳务品牌，拓宽农牧民就业渠道。依托平台企业赋能农文旅融合，持续扩大品牌影响力，全方位推动京蒙协作提质增效，助力乡村全面振兴。

红灯 城市杂谈

红灯停表，别让骑手等得太久

贺建明

今年以来，北京、苏州、无锡等多地陆续试点“红灯停表”外卖配送机制，骑手等候红灯的时间，由系统自动补进配送时长。近期，拉萨交警也积极召集本地外卖配送企业座谈，推动这一机制在高原城市落地。

几十秒的红灯补时，看起来只是配送系统一处微小调整，背后却是平台经济一次价值纠偏。现实中，部分外卖骑手闯红灯，并非主观上愿意冒险，而是算法不断压缩配送时限，把交通安全风险、守法时间成本，转嫁给议价能力最弱的一线劳动者。推行“红灯停表”，卸下骑手因守法产生的时间焦虑，既补交通安全底线，更补数字时代的规则公平。

好机制虽落地，不少骑手对此仍心存顾虑：会不会只是名义上补时，暗地里压缩总配送时长？会不会出现配送单价下调、考核标准变相收紧的情况？在拉萨举行的外卖企业红灯补时机制推进会上，警企双方围绕信号灯识别、轨迹核验、时长核算等技术细节逐一磋商，本地配送企业也表态将加快系统调试，为机制落地打下技术基础。

技术调试只是起点，核心在于重构算法的底层逻辑。平台不能只在系统层面简单做时间加减，更应将安全权重嵌入算法设计之中。美团取消超时罚款、淘宝闪购推出“安全分”正向激励，这些探索值得肯定。各平台企业可借红灯补时的契机，将补时、考核相关规则向骑手公开，纳入协商协议，推动算法规则看得见、读得懂、可监督，避免改革沦为“纸上利好”。

政府监管发力，贵在常态长效。各地主动推动机制落地值得点赞，但制度不能止于一次座谈。要推动路面交通执法和平台考核规则联动：对补时期间因个人冲单量、抢时间而闯红灯的骑手，在处罚的同时还应加大曝光力度；假若平台变相挤压配送时间，监管部门也要及时出手约谈问责。唯有做到守法者不吃亏、违规者受约束，制度规则才能成为更多人主动遵守、维护的硬杠杠。

消费者同样是治理链条上的重要一环。不少消费者随手点击催单按钮时，未必知晓这一操作会转化为骑手端紧绷的倒计时压力。目前部分平台已经用时间区间替代精确送达时刻，是很好的尝试。更重要的是全社会凝聚共识：比起送达时效，骑手出行安全更值得优先考量。消费者多一份理解与耐心，骑手路上就能多一份从容。

数十秒的红灯，照见平台经济治理的大命题。这项改革的要义，不只是要求骑手不闯红灯，更在于确立“守法的劳动者不该吃亏”的价值准则。平台扛起社会责任，监管部门守好监管关口，消费者多一些包容体谅，骑手绷紧守法这根弦，城市街头每一次红灯下的从容等待，才真正具有制度意义。

本版编辑 周颖一 美 编 王子萱

中国银行

从三季报看中行服务实体经济成果

制造企业投入大、回报周期长，难融资；轻资产科创企业缺抵押物、中试“落地难”；跨境经营企业受制于单证流转，资金大量被占用……在加快建设现代化产业体系、培育发展新质生产力的背景下，这些复杂的产业资金诉求，对金融服务的适配性提出了更高要求。

如何将金融资源从产业链的关键节点渗入产业肌理？这比拼的不仅是金融产品的丰富度，更是各类工具的协同能力。中国银行立足自身全球化、综合化特色优势，深入发挥“一点接入 全球响应”机制作用，将金融嵌入产业链的关键节点和完整生命周期，推动金融服务与现代化产业体系建设更深度地适配。

信贷投向的变化，直观映照出这场服务模式的转型：截至2026年9月末，境内制造业贷款余额达3.9万亿元，较年初增长16.4%，其中先进制造业占比超过40%；战略性新兴产业贷款较上年末增长17.32%；基础设施建设领域贷款较上年末增长4.37%。

向“高”攀登：为产业升级注入底气

推动传统产业向高端化、智能化、绿色化转型，是建设现代化产业体系的重要任务。制造业是实体经济的根基，传统产业增加值占其中约80%。不少制造企业想向高端化、智能化、绿色化转型，却被投入大、回报周期长绊住脚步，仅凭自身积累很难快速完成迭代。

面对这一共性痛点，中国银行跳出单一项目授信思维，把企业转型升级放在产业链整体升级中考量，既看单个项目的资金缺口，也看企业在产业链中的位置和升级方向。

江阴兴澄特种钢铁有限公司作为全球领先的特钢生产企业，其高端产品研发投入大、回报周期长，流动资金一度紧缺。中国银行没有按单一项目授信处理，而是创新推出“流动资金贷款+外币贸易融资”综合金融服务，2026年以来累计为兴澄特钢核定授信总量超88亿元，助力企业向高端化、智能化迭代升级。

资金难题解开，服务如何向全链条延伸？中国银行服务湖南省长沙市长沙县某工程机械制造商的案例给出了答案。10余年间，中国银行见证并助力其从技术追赶走向全球领先。针对企业“重研发、强链主、多海外项目”的经营特点，构建“专属方案+全链服务+全球响应”的一体化金融支撑体系。在企业面临短期资金周转压力时，中国银行通过产品组合累计提供20亿元资金支持；针对“装备出海”中的跨境结算与工程履约需求，为其开立境内外保函近10亿元、国际信用证1亿元，以全链条跨境金融服务为企业出海保驾护航。

沿产业链向高端制造延伸，设备更新贷款同样快速响应。中国银行针对设备更新政策，开辟绿色审批通道，配套政策咨询、贴息申请一站式服务，切实降低企业技改门槛。以集成电路为例，全产业链信贷余额超2000亿元，较年初增长超25%。机床制造、仪器仪表制造信贷余额均超200亿元，较年初分别增长11%、12%。截至2026年9月末，中国银行先进制造业贷款占制造业贷款比重超40%，制造业中长期贷款余额达1.58万亿元。

向“新”图强：陪伴科创企业闯过一道道关口

战略性新兴产业与未来产业，普遍具备轻资产、高研发、长周期的特点。对这类企业，如果只看厂房、抵押物的老评价体系，往往会“看走眼”。中国银行换了一套看法，即“看团队、看技术、看赛道”。

深圳赛桥生物就曾面临这样的困境。这家深耕细胞与基因治疗装备国产化的战略性新兴企业，按照传统授信逻辑，很难拿到贷款。中国银行没有盯着抵押物，而是先以500万元普惠授信介入，帮企业度过初创阶段；后来企业进入C轮融资节点，中国银行协调集团投资机构完成3000万元股权投资，同步把授信提升至5000万元，以“股贷联动”实现了从早期研发到成长期的全周期接力。

赛桥不是孤例，背后是中国银行用好集团综合经营牌照，统筹信贷、股权、债券、保险、租赁工具，为新兴产业提供“融资+融智+融资源”的一整套打法。

人工智能赛道上，中国银行率先发布产业链专项行动方案，推出特色产品“中银算力贷”，解决企业算力采购的大额资金压力。截至2026年9月末，已和超5300家AI产业链企业建立合作，投放资金超6900亿元，服务覆盖算力基础设施、基础软硬件、模型、数据和行业应用等重要环节。

生物医药领域，中国银行搭建“1+4”产品服务矩阵，推出管线研发贷、BD贷、集采贷等适配企业不同发展阶段的工具，服务近1.3万家生物医药产业链企业，较年初增长22.1%。

在商业航天领域，中国银行综合运用股贷、租赁、发射保险，覆盖“箭、星、场、频、网”全链条，累计服务400余家商业航天企业，授信余额超170亿元。

各类金融工具协同发力，解决了企业成长多个节点的“钱从哪里来”难题，但技术从实验室走向生产线，中试是绕不开的“关键一跃”。在相关部门的指导下，中国银行联合中国人保推出“中试保融通”，构建“保—贷—投—补”风险共担机制。目前已对接近200家国家、部级重点培育中试平台，重点平台覆盖率近80%。

针对量子科技、具身智能、可控核聚变这类尚处在极早期的未来产业，中国银行以“耐心资本”拉长服务周期，推出“中银科创贯通式客户培育计划”。首期配置600亿元股贷专项资金，已有数十家硬核技术企业纳入培育通道，其中近60%布局未来产业赛道。此外，中国银行还向具身智能代表性企业银河通用、量子计算龙头企业本源量子分别提供了上亿元股权投资。

无论是人工智能、生物医药、商业航天等战略性新兴产业的规模化支持，还是中试环节的风险共担、未来产业的耐心资本培育，中国银行服务科创企业的方式，正从单一信贷投放转向覆盖企业不同成长阶段的“股、贷、债、保、租”协同发力，推动资本、科技、产业实现良性循环。

向“深”扎根：精准滴灌现代化基础设施

现代化基础设施是现代化产业体系的有机组成部分。这类项目往往投资规模大、回报周期长，对金融工具的期限结构和协同能力提出更高要求。

面对动辄跨越数年的建设周期，中国银行以长周期信贷与绿色债券的组合来匹配资金需求。在能源领域，深度服务华龙一号等大国重器，支持风光大基地、海上风电及新型电网建设。截至2026年6月末，绿色贷款余额达5.62万亿元，较年初增长13.32%，承销境内绿色债券约795亿元。在数字基建领域，中国银行已为全国30余个大型算力中心项目新增超200亿元中长期授信，其中80%以上投向八大国家算力枢纽节点，并为中国信科配置近200亿元授信，助力新一代通信网和6G技术攻关。

不仅支持新建，中国银行同样注重打通基础设施的“物流动脉”与“资产循环”。在国内，核定60亿元信用总量支持平陆运河建设，为汉口滨江综合管廊提供8.6亿元授信助力城市地下管网改造。在海外，作为牵头筹组行筹组秘鲁钱凯港银团贷款并配套运营期服务；面对传统陆运单证物权凭证属性薄弱的痛点，创新提出“中欧班列跨境金融专列”方案，缓解跨境在途资金占用；为国产大型邮轮提供大额履约保函，首创“现金下船”服务。此外，中银中外运仓储物流REIT成功上市，募集规模13.108亿元，帮助物流基础设施打通“投资—建设—盘活—再投资”的闭环。

依托覆盖境外64个国家和地区的服务网络，中国银行通过各类金融工具的灵活组合，将金融活水精准滴灌到能源、算力、管网、水运等各类基础设施的建设运营和全球产业链。截至2026年9月末，中国银行基础设施建设领域贷款余额超4.4万亿元，较上年末增长4.37%。

面向“十五五”，中国银行将持续发挥全球化、综合化特色优势，助力传统产业“升级”、新兴产业“壮大”、未来产业“生根”，为加快建设现代化产业体系、推进中国式现代化贡献中行力量。

（数据来源：中国银行股份有限公司）



·广告