

三农瞭望

肉牛业仍需强筋健骨

最近,牛肉价格回升明显。据农业农村部监测,从2026年第27周起,我国牛肉批发市场周均价已连续16周环比上涨。

这轮涨价前,肉牛产业全行业深度亏损。2023年起,牛肉价格大幅下跌,养殖场户普遍亏损,上下游企业经营困难,行业面临多年未遇的严峻形势。价格大跌的重要原因是进口牛肉的冲击。牛肉是2023年我国进口规模最大的肉类产品,2024年上半年进口量更是达2019年同期的2倍以上。在此情况下,国内牛肉和活牛价格快速下跌,至2024年末,牛肉价格跌到5年来最低水平,活牛价格跌到10年来最低水平。

过度进口对我国肉牛产业造成实质性损害,不仅表现为经营主体亏损,更表现为对基础母牛的危害。基础母牛是肉牛产业的根本,产能一旦大幅下滑,没有四五年时间是难以恢复的。国际经验表明,只有本国保有一定的产量和自给率,才可能对进口价格有话语权。如果国内产业垮掉,绝大部分牛肉靠进口,那么曾经廉价的进口牛肉就不一定廉价了。依据世贸组织规则,2024年12月,商务部决定对进口牛肉进行保障措施立案调

2026年10月27日 星期二

我国对进口牛肉实施国别配额保障措施,是为了解决国内产业面临的阶段性困难。要把握来之不易的窗口期,加力转型升级,更好应对价格波动、适配消费需求、推进产业协同。

查。今年1月1日起,我国对进口牛肉实施为期3年的国别配额保障措施,配额外加征55%的关税。

近期牛肉价格回升,有多重原因。最重要的,是国内供给在减少。由于2023年至2025年连续3年亏损,大量中小养殖户难以支撑,率先淘汰能繁母牛。基于自然生长周期,这对应着两年后的肉牛出栏量减少。巴西、澳大利亚等主产国牛肉价格上涨,一定程度带动了我国牛肉价格提升。进口量下降,也是价格上涨的因素之一。总结起来,国内产能调整与进口成本抬升叠加,价格上行是必然。

如今,行情好了,但行业不能有躺赢的想法。一方面,价格上涨对消费有一定抑制作用。考虑到同期猪肉价格下行、鸡肉价格平稳,一些人会减少牛肉消费。另一方面,价格上升期,赚钱容易了,一些深层次矛盾容易被掩盖。须知,没有降价不

止的产品,也没有永远涨价的产品。我国对进口牛肉实施国别配额保障措施,是为了解决国内产业面临的阶段性困难,为产业恢复发展争取时间和空间。要把握来之不易的窗口期,加力转型升级。

更好应对价格波动。单头牛的生物资产价值远高于猪和羊,肉牛产业是典型的资金密集型产业。近年来,产业规模化水平在提高,设施越来越好。但从整体看,肉牛养殖依然以中小散户为主,尤需提高抗风险能力。养殖场户不妨根据自身情况,合理确定养殖规模和出栏节奏,确定软硬件投入量和贷款金额,不跟风、不盲从。只有财务可持续,经营才有希望。

更好适配消费需求。人们对牛肉的消费已从季节性变为全年性,消费场景日益多元。目前,我国牛肉人均消费量尚不及世界平均水平。随着经济增长,

作为优质动物蛋白来源,牛肉消费还有提升潜力。可以利用国人偏好新鲜的特点,在品种、加工、交易、品牌等环节补齐短板,适应不同消费场景,开发不同部位、不同品质牛肉产品,推进分级上市,主打物美价优。

更好推进产业协同。从行业整体看,要引导繁育、育肥、屠宰、加工等各环节风险共担、收益共享,完善利益联结机制。探索销售模式创新,既卖牛肉也卖牛肉加工食品,建立供应链一体化经营模式。持续节本增效、提质增效,淘汰落后产能、壮大优质产能,不断促进生产、流通、贸易协调。

风雨之后,机遇犹存。而强筋健骨练好内功,则一直在路上。



漫评

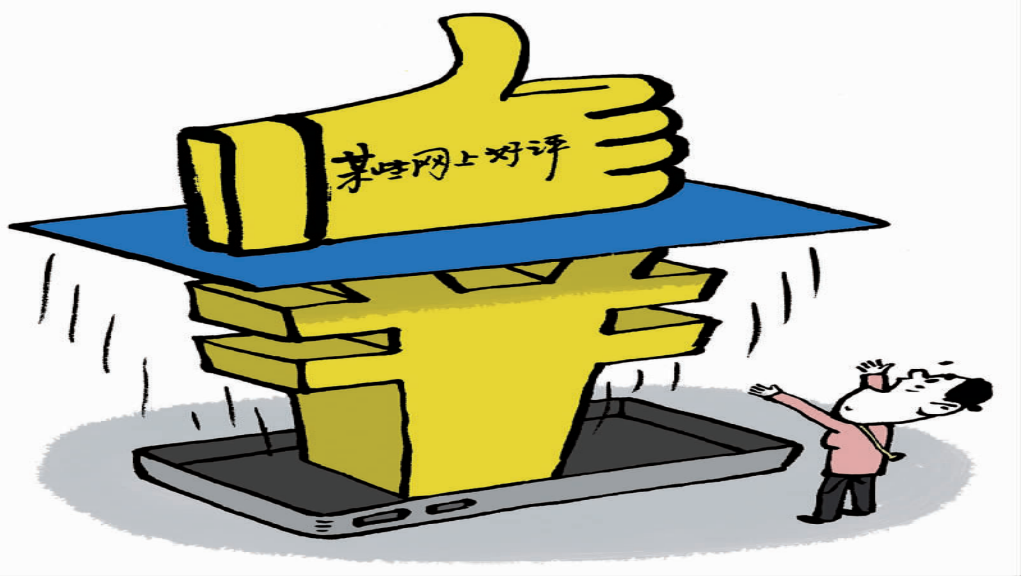
“预制好评”撑不起真实口碑

在电商平台,真实评价是消费者下单前的重要参考。然而,近期不少消费者反映,网购时被满屏好评吸引,收到货后却发现商品货不对板,回头查看评论发现部分好评发布时间集中、话术雷同,连配图也一致。

深挖“预制好评”背后的产业链,一些第三方代运营公司以“口碑提升”为名,明码标价承接虚假好评业务。五星好评只需10元一条,可由服务商安排空包发货。虚假好评屡禁不止,与商家对平台流量的依赖有关。治理乱象,不但需要监管部门介入,更需要平台压实责任,优化流量分配机制,开展监管抽查,推动相关标准落地。



扫码题词



王 锋作

社会组织莫沦为敛财“马甲”

李 磊

不久前,民政部公布多起打击整治非法社会组织典型案例。值得注意的是,部分社会组织分支机构沦为敛财“马甲”,社会影响较坏,必须重拳整治。

社会组织本是连接政府与群众的桥梁纽带,承载着公益服务、行业引领、学术交流的重要使命。设立分支机构、办事处、专业委员会,初衷是延伸服务触角、凝聚专业力量。现实中,部分社会组织与社会人员合作设立的分支机构,却偏离了公益初心,沦为少数人借公共信用敛财的“马甲”,破坏了社会组织的公信力,扰乱了行业管理秩序。

一些社会组织缺乏严格的准入审核与管理机制,轻易与不具备专业资质的社会人员合作,巧立名目,设立各类专委会、办事处多达几十家。这些分支机构往往与社会组织的主要负责人勾

连,以个人注册的公司为依托,表面打着社会组织的旗号,实则将公平台异化为敛财工具——有的违规收取会费、服务费,有的借“学术交流”“项目合作”之名举办收费会议,有的甚至冒用社会组织名义进行虚假宣传、招商敛财。

乱象背后,是多重因素的叠加失衡。其一,主体责任虚化。部分社会组织自身治理松散,为追求规模扩张或短期利益,随意放权给合作方,对分支机构的人员资质、业务开展、财务收支缺乏有效监管,甚至存在向分支机构收取或变相收取管理费的违规行为。

其二,准入门槛偏低。对分支机构的设立缺乏严格的可行性论证,不少合作的社会人员既无相关专业背景,也无公益服务意识。

其三,监管体系存在短板。此前对

分支机构的名称规范、权责划分、活动监管不够细化,部分分支机构甚至擅自刻章、开设账户,形成“独立王国”。

整治现存乱象,关键是让社会组织回归公益本位。社会组织要压实主体责任,审慎设立分支机构,严格审核合作方资质,建立健全分支机构管理制度,加强对人员、财务、活动的全流程监管,严禁将分支机构委托给个人或企业运营,杜绝“放权不管”“坐收渔利”的现象,严禁承包式运营分支机构的做法。强化监管力度,形成监管合力,严格落实分支机构审查、年检年报制度,对违规敛财、虚假宣传等行为坚持“零容忍”,依法从严处罚。完善信用惩戒机制,让违规者无处遁形,对“分支下设分支”、私开账户、私刻印章等行为发现一起、查处一起。

有序开采退役电池这座“城市矿山”

李 帆

近期出台的《关于发展新质生产力的意见》提出,构建绿色低碳循环发展经济体系;健全废弃物循环利用体系;加快绿色科技创新和先进绿色技术推广应用。实践中,推动退役电池规范化、高值化、规模化回收,避免其沦为无序堆放的“城市矿山”,能够循环再生锂、钴、镍等战略金属,降低关键矿产对外依存度,稳固产业链供应链韧性,筑牢国家战略资源安全底线。

当前,我国动力电池回收产业呈现出退役集中释放、市场扩容提速、政策逐步完善、技术水平先进的特征。按动力电池5年至8年的服役周期测算,行业已进入退役高峰,预计2030年退役量突破100万吨。在市场扩容方面,我国新能源汽车产销规模连续多年居全球第一位,2024年国内动力电池回收市场规模已超480亿元,2030年有望破千亿元。在政策搭建方面,《新能源汽车废旧动力电池回收和综合利用管理暂

行办法》于今年4月起施行,要求持续压实生产者责任延伸制度,白名单管理与配套国家标准构建起制度约束。在技术发展方面,国内骨干企业的锂、钴、镍金属回收能力达到国际先进水平。规范回收这些战略金属,有助于带动上下游产业集聚,降低电池成本,催生新增长极。

要看到,推进行业规范化、高值化、规模化回收仍存在多重堵点。例如,回收渠道秩序混乱,“劣币驱逐良币”现象显著。受检测、环保成本约束,小作坊收购报价较合规企业高出20%至30%,约七成退役电池流向非正规渠道。部分电池经简易翻新或粗暴拆解后再次入市,不仅造成资源浪费、产生二次污染,也持续挤压合规主体生存空间。又如,溯源管理与标准体系仍存短板。动力电池“一车一档”全生命周期溯源体系尚未完全闭环,拆解、检测、再生利用等细分环节标准有待优化。对此,有必

要坚持系统观念,多措并举打通回收利用的循环。

强化制度刚性约束。推动“白名单”由行业引导向强制准入升级,加快相关立法,将无资质拆解、非法收购纳入常态化执法重点,依法清退环保不达标、安全存隐患的主体,从源头压缩非正规渠道生存空间。

纵深压实相关方责任。细化整车企业、电池企业回收义务,依托动力电池唯一编码完善全生命周期溯源体系,实现“来源可查、去向可追、责任可究”。规范退役电池交易竞价机制,防止电池流入不合规范渠道。

健全标准与创新支撑。加快完善拆解、余能检测、再生材料及再利用产品安全评估等标准,支持龙头企业突破湿法冶金、直接修复等绿色高效技术,探索“回收商—处理商—材料商—电池厂”闭环协同,提升回收率与产品附加值,推动行业迈向高值化。

宁波银行绍兴分行

“养老+科技”赋能养老院焕新“智”变



宁波银行绍兴分行员工走进绍兴市老年大学，宣传金融知识

宁波银行绍兴分行围绕金融“五篇大文章”持续发力,认真落实《银行业保险业养老金融高质量发展实施方案》要求,用好用足服务消费与养老再贷款政策工具,立足区域实际,以实际行动走出了一条养老金融与数字金融深度融合的实践路径。

绍兴一家养老院长期专注高龄、失能、半失能老人照护服务,是当地承担民生养老、兜底老年康养服务的重要阵地。随着社会养老服务标准不断升级,原有楼栋装修老旧、消防设施滞后、硬件配套不足等问题日益凸显,已无法满足群众对高品质、智慧化养老服务的需求。为全面提升康养服务承载力与服务品质,院方启动院区升级改造工程,对护理居室、公共活动区域进行整体翻新升级,迭代更新适老化配套设施,扩充养老服务床位,项目整体改造投入规模较大。由于机构长期依靠自有资金维持运营发展,集中升级改造产生阶段性资金周转压力,亟须金融活水纾困赋能,以保障改造工程稳步推进。

循着“地瓜经济”的脉络,在雄安新区的创业群,居住条件、福利待遇不低

“一号”成功发射入轨。此外,数字经济和人工智能、新材料的产业链也在加快生长。

地瓜长得壮,离不开良好土壤。这个“土壤”是城市的发展环境。近年来,雄安推进京雄“同城化”,围绕“三个不低于”,即薪酬不低于雄安新区的创业群,居住条件、福利待遇不低

实践证明,“地瓜经济”模式迸发出勃勃生机。接下来,必须继续发挥链主央企产业链主导和供应链聚合优势。培育更多具有强大竞争力的产业链,促进空天信息和卫星互联网、人工智能、新材料等产业生态加快成型。全面融入北京(京津冀)国际科技创新中心,建设京雄新质生产力走廊、雄安人才科创走廊,细化完善“雄才十六条”政策和配套措施,建强创新创业载体,做好人才安居保障,围绕创

创新成果产业化推进平台建设,培育更多有影响力的品牌企业。

随着高标准高质量推进雄安新区建设不断深入,将有更多央企总部、二三级子公司及分支机构落户。用好“地瓜经济”模式,将让“藤蔓”更有韧劲、“块茎”更粗壮、“土壤”更丰沃,助力企业在参与雄安新区建设中获得更广阔发展空间。

本版编辑 梁剑箫 原 洋 来稿邮箱 mzjjgc@163.com



广告