

把共识转化为实实在在成果

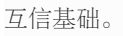
世贸组织发布《2009年世界贸易报告》指出——

多边贸易体制面临关键抉择

本报记者 梁 桐

这是历史给出的深刻启示。今年是中国独立250周年,两国都站在发展的关键节点,把降税安排落实为清单,把机制建设转。只要双方相向而行、久久为功,就一定能开花结果,为中美两国人民带来更多福祉,定性和确定性。

全球贸易合作受挫有多方面原因。报告指出,当今全球贸易合作难度急剧上升,规则屡屡受挫,是背后多重驱动力互动作用的结果共同所致。经济力量格局经历深刻重塑,新兴市场与发展中经济体在过去数十年快速崛起,彻底改变了国际贸易的权力结构与利益版图,传统的由少数发达国家主导的规则制定模式已难以为继,各方对权利与责任重新平衡的诉求日益迫切。政府干预与产业政策全面回潮,出于对供应链安全、关键技术自主以及就业保障的焦虑,各国政府对经济的直接干预急剧增加。巨额产业补贴与本土化要求泛滥,使得关乎“公平竞争环境”的争议成为当前世贸组织面临的棘手难题之一。贸易形态发生数字化、绿色化转变,数字贸易、跨国数据流动、全球价值链的深度重构以及绿色能源转型,正在重塑跨境贸易的形态。既有的传统货物与服务贸易规则严重滞后于新技术和新业态的发展需求,规则空白导致摩擦频发。地缘政治紧张局势传导共振,地缘政治考量正日益主导各国的经济决策,“泛安全化”倾向显著。国家安全概念的无界延伸,导致原本属于纯经济领域的贸易往来不断被政治化,极大地削弱了成员经济体之间的



任何单边行动或阵营对抗。

报告呼吁世贸组织 160 多个成员经济体必须展现出政治勇气,尽快在争端解决机制修复、电子商务与数字经济规则制

定、绿色贸易标准统一以及补贴政策透明化等关键议题上达成妥协。只有国际社会重拾合作初心,才能共同推动多边贸易体制迈向现代化。

跨国公司在中國

ADM 总部设在美国,业务覆盖农业、食品及人类、动物营养等领域。近年来,公司持续完善在华业务布局,陆续落地浙江平湖香精生产工厂、上海膳食补充剂创新中心等多个重要投资项目,天津工厂是又一个代表性项目。

“中国是 ADM 非常重要的市场。公司在中国投资项目,既为了服务中国客户,也希望辐射整个亚太地区。”ADM 动物营养中国区总经理埃里克·卡尔非表示,天津新工厂正是这一布局中的一环,使公司能够更贴近中国及亚太市场客户的需求,并进一步提升区域供应效率。

此前,ADM已为后续水产养殖阶段提供专业饲料、饲料原料、添加剂及相关技术支持。新增苗料产能后,其在中国的水产营养产品与服务进一步向孵化、育苗环节延伸,覆盖不同养殖阶段的产品与服务组合进一步完善。

ADM 动物营养亚太区技术销售总监马克·康佩表示,水产饲料是一个高度专业化的领域,早期营养不仅涉及饲料产品,还涉及专业服务 and 整体解决方案。在他看来,如何将研发、生产与客户连接起来至关重要。在他看来,需求正在发生变化,过去本身,如今则更希望获得贯穿整个过程的解决方案。这意味着要证明的不仅是能否提供,还有能否将产品、技术服务需求更好地结合起来。

中国庞大的水产养殖业务提供了市场基础,而品种和生产方式的变化,也不适配要求。对跨国企业而言,市场获得成功,不能简单地产品直接复制到本地。

马克·康佩说,ADM一

跨国公司在中國

对接中国需求

这也是天津工厂与 ADM 亚太研发体系协同的意义所在。根据公司规划,ADM 依托全球研发网络开展水产营养研究,位于越南的亚太水产研发中心开展鱼虾营养研究和应用试验,为配方开发、产品验证及养殖应用研究提供支持。天津工厂则承担苗料生产职能,并结合中国及亚太市场的需求与应用反馈,持续推进配方验证和产品优化。由此,中国市场在业务体系中的作用,不仅是承接产能和销售产品,也包括为产品改进提供应用场景与需求反馈。

如何衡量天津项目的投资成效,埃里克·卡尔菲表示,客户满意度、产品质量以及能否帮助客户盈利和长期发展,都是 ADM 非常看重的目标。

“苗料从投产到形成合格成品,需要经过大量检测和验证。”埃里克·卡尔菲说,专业苗料业务的关键并不止于新增多少产能,产品能否保持稳定质量,技术服务能否解决实际问题的以及客户能否获得良好的经营结果,都是新投资需要回答的问题。

除了产品和技术,天津工厂的选址也体现了ADM对区域供应链的考量。埃里克·卡尔非表示,天津拥有显著的地理位置优势和综合交通优势,天津工厂将同时承担中国市场供应和亚太市场供货职能。ADM此前在天津已有工厂和业务基础,当地政府及相关部门对公司业务运营给予了极大支持,也增强了公司在天津投资的决心。

随着中国市场不断成熟,ADM在相关业务领域也面临诸多国际同行和本土企业的竞争。埃里克·卡尔菲表示,ADM在水产早期营养领域有25年的研发和应用经验,并在全球建立了成熟的供应链体系,这些都是公司的竞争优势。但是ADM需要持续关注客户需求变化,只有以此为基础推进产品创新,对接中国需求推动产品创新,才能在中国市场实现长远发展。

俄罗斯炼油业承受更大盈利压力

本报记者 王宝钊

受俄乌冲突持续的影响,俄罗斯炼油行业正在遭受重大挑战。过去18个月以来,乌克兰加大对俄罗斯炼油厂实施纵深无人机打击的力度,导致俄炼油能力严重受损。根据国际能源署公布的最新数据,8月俄罗斯炼油厂至少遭到22次袭击,为俄乌冲突爆发以来单月最高,原油加工量减少到380万桶/日,较俄乌冲突爆发前下降约10%。其中,汽油产量同比下降20%,柴油产量同比下降超过23%,促使俄政府限制燃料出口以保障国内供应。

历史上，俄罗斯一直是世界第三大成品油生产国，仅次于美国和中国，拥有32家大型炼油厂，炼油能力约为650万桶/日。乌克兰越来越多地针对俄罗斯一个炼油厂使用多波次无人机袭击，试图破坏防护网，今年前8个月，平均每3天就有1座俄罗斯炼油厂遭到袭击。俄罗斯最大原油一次加工和二次加工装置遭受严重损坏。7月初，俄罗斯天然气工业石油公司位于鄂木斯克的炼油厂遭袭，该厂日加工能力约44万桶，是俄罗斯最大的炼油厂，距离乌克兰边境超过2500公里。截至8月下旬，只有位于东西伯利亚和远东地区的5座俄罗斯大型炼油厂未遭到乌克兰无人机袭击。

鉴于当前形势,俄罗斯政府已出一系列紧急措施,以稳定国内燃料供应。4月,为应对燃料供应紧张,俄已禁止汽油出口。但到了6月底,夏季燃油需求旺盛导致多个地区报告出现汽油燃料短缺,虽然在7月下旬情况有所改善,但8月下旬再次出现短缺。7月8日,俄首次实施柴油出口禁令;7月下旬,又将柴油出口禁令延长

5月16日，
行人走在俄罗斯
首都莫斯科街头。
新华社记者
冯开华摄

至8月31日;8月底,该禁令再次延长至9月30日。市场预计,该禁令可能进一步延长至10月底。俄乌冲突爆发前,俄罗斯约50%的柴油和粗柴油产量用于出口,此次调整可见影响之深,也凸显当前俄柴油供应面临的巨大压力,尤其是进入秋收季节,农业活动对柴油的需求将进入季节性高峰。8月底,俄罗斯联邦国家统计局报告称,自年初以来汽油平均价格上涨超过19%,柴油价格上涨约18%。

为稳定国内市场供应，俄罗斯能源部出台了一项临时降低燃料质量标准的措施，自2013年以来首次允许生产、进口和销售欧2、欧3、欧4标准的较高硫含量的汽油，该措施有效期至2027年7月1日。俄罗斯政府还放宽了燃料调和要求，今年7月颁布法案，正式允许将石脑油与辛烷值增强剂调和后作为汽油。同时，为进一步维持

国内燃料供应，俄罗斯也开始进口油。俄罗斯石油公司陆路通过白俄罗斯和哈萨克斯坦获得汽油，海运渠道拓展至摩洛哥、韩国、印度和土耳其国家。

国际能源署分析认为,除非俄之间实现持续停火,否则对俄罗斯石油基础设施的袭击可能继续,并使石油行业面临更大盈利压力。国际能源署据此将对俄罗斯炼油厂未来18个月原油加工量的预测,下调至约400万桶/日的水平。根据俄罗斯财政部公布的数据,今年4月至7月俄炼油企业通过“燃油阻尼机制”“反消费税”获得的补贴总额1.221万亿卢布。尽管中东冲突导致全球原油价格上涨,增加了俄油气收入,但今年1月至8月,俄联邦算中的石油和天然气收入约为5.1万亿卢布,同比下降16.7%。与此

柴油价格上涨
约18%

时,俄罗斯总体预算赤字持续上升,今年前8个月达到5.8万亿卢布,占国内生产总值(GDP)的2.5%,并且已经超过2025年全年5.6万亿卢布的赤字规模。

俄罗斯原油产量和出口急剧下降，加剧了国际中间馏分油市场的供应压力。今年前8个月，全球海运柴油和粗柴油出口量平均为470万桶/日，较2025年同期下降了10%，且二、三季度降幅呈现扩大趋势，叠加中东局势紧张导致的柴油出口大幅减少，使国际柴油市场更加脆弱。国际能源署的数据显示，8月，中东和俄罗斯柴油出口合计降至52万桶/日，较去年同期下降75%，美国和亚洲部分国家柴油出口增幅难以抵消全部损失。除非俄罗斯或中东产油国的炼油活动恢复，或者市场需求走弱，否则全球柴油市场在未来数月将继续承压。