

开局起步看产业

□ 本报记者 梁 睿 李思隐

安徽全链条服务支持科创升级

第四届中国(安徽)科技创新成果转化交易会上,技术经理人往来穿梭,精准对接高校科研成果与市场企业需求;合肥综合性国家科学中心能源研究院内,大科学装置衍生的中子检测技术向产业开放,铜渣品位检测周期从4小时压缩至2分钟……近年来,安徽省以科技服务为重要抓手,持续加大项目、平台、资金、人才等支持力度,着力培育潜力领域、巩固新兴领域、推动重点领域转型升级,在支持科技企业发展方面取得显著成效。

数据显示,2025年安徽省科技服务业固定资产投资达263.1亿元,同比增长13.6%。全省职务科技成果累计赋权2153项,成立入股科技型企业148家,分别较上年增长94.1%、60.1%。科技服务正成为安徽推动科技创新与产业创新深度融合的重要引擎。

开放平台

“不少人觉得,科研平台等资源,就像‘藏在实验室里的宝贝’,只能拿来写论文,跟产业实际需求差距很大。”合肥综合性国家科学中心能源研究院副研究员钟国强认为,高精度测试设备可开放给企业做产品验证,海量实验数据能助力企业优化工艺参数,专业团队可协助企业攻克专项技术难点,将这些资源模块化、贴合企业痛点定向服务,将助力科研资源转化为现实生产力。

合肥金星智控科技股份有限公司是深耕工业在线检测领域30余年的国家级专精特新“小巨人”企业,致力于打通从技术研发到产业应用的“最后一公里”。“面对流程工业中长期存在的关键生产参数依赖人工经验判断,难以实时精准检测等行业痛点,创新必须立足生产实效,真正解决问题。”该公司副总经理周慧介绍,2020年,企业与合肥综合性国家科学中心能源研究院联合攻关,开发基于可控中子源的铜渣在线元素分析仪,依托“人造小太阳”装置中的中子技术,聚焦工业领域重大产业发展需求,历经5年联合创新,实现了从小试、中试到工程化验证再到产品应用落地的关键性跨越。

该设备投用后,实现入磨铜渣品位在线高精度检测,检测周期由过去的4个小时左右缩短到2分钟出结果。这一突破不仅填补了该领域的技术空白,还让创新成果切实赋能产业发展。

钟国强告诉记者,依托核聚变等大科学装置集群的技术、设备和人才优势,能源研究院将科研优势转化为共享服务资源,梳理开放技术、设备、人才清单,建立企业需求对接台账,推行“一企一策”服务模式,让科研资源真正落地赋能企业发展。

作为全国大科学装置最密集的城市之一,合肥已形成13个大科学装置梯次推进格局,装置建成和在建数量位居全国前列。同时,合肥拥有57家新型研发机构,集聚36名两院院士,6400余名科研人员,通过设备共享平台整合上千台(套)入网设备,覆盖多类检测领域,成为吸引科技企业的“强磁场”。“开放完善的服务切实帮我们降本增效。”合肥领新博瑞生物科技有限公司副总经理周鹏表示,对于初创生物医药企业来说,搭建完善的生产和验证等平台成本高昂,初创企业难以负担。

2025年年底,领新博瑞落户合肥,合肥大健康研究院主动对接赋能。依托研究院公共技术平台,企业无需自建生产和动物试验平台,直接对接大健康研究院的资深团队,借助高标准细胞药物研发平台、试验动物平台及平台专业的技术团队攻克工艺开发、药物生产、质量检测、药效验证等难题,保障临床转化工作有序推进。

合肥大健康研究院细胞药物研发平台负责人陈育圣介绍,聚焦“支撑+转化”两大功能,研究院公共技术平台全面开放6个专业技术子平台,对内提供科研支撑,对外面向社会开放共享。企业不仅可租赁仪器自主实验,也可委托平台完成全流程科研服



合肥市科技局工作人员走进企业,查看设备运行状况。 曹国摄(中经视觉)

务。同时,研究院建立严格保密机制,通过签署专项协议、核心机密权限管理等方式,打消企业对技术泄露的顾虑。

数据显示,“十四五”时期,合肥同步辐射装置、稳态强磁场、全超导托卡马克装置等大科学装置开放机时累计近50万小时,服务用户近500家。

集成赋能

在合肥蜀山区硅谷大厦内,墨测科技有限公司董事长刘欢正带领团队,小心翼翼地高灵敏度原子磁力计装入屏蔽筒。一切就绪,测试正式启动。霎时间,一旁的电脑屏幕上不断跳动着传感器的实时读数与起伏波形。

“别看这个装备不起眼,它的精度比手机内置磁力计高出10的9次方倍。”刘欢介绍,磁场强度能揭示探矿分布、地震监测、大脑磁检测等信息,应用前景广泛。

2021年,刘欢团队在中国科技大学对面的立基大厦开始创业,几间办公室,就是他们挑战这项“卡脖子”技术的全部家当。“初创企业就像刚出生的婴儿,什么都缺。”刘欢回忆,一直到2024年产品样机下线,团队里也没几个人懂公司注册、融资对接、市场拓展,每走一步都很艰难。

2024年4月,通过安徽科大硅谷全球合伙人计划,墨测科技链接到科大硅谷。之后的两个月内,科大硅谷服务平台(安徽)有限公司(以下简称“科大硅谷公司”)服务人员为他们提供免费的律师和法务团队,重新设计了股权架构,注册新公司,协调电力公司提供测试场景;科大硅谷公司还先后牵线合肥市种子基金,为企业发展提供初期天使轮融资。

“科技初创企业成长逻辑与成熟企业不同。成熟企业可以把融资、人才、市场等问题分步拆解、逐一解决,但初创企业体量小,容易陷入没有人有才做不出好产品、没有产品就融不到资、没有融资就打不开市场、没有市场又留不住人才的死循环。”科大硅谷公司助理总裁吴丹认为,科技服务需要集成,不能各自为政。

为破解难题,科大硅谷公司依托“平台公司吹哨,省市校有关部门响应”机制,并借助中国科大等600多所高校校友组织资源优势,统筹多方资源,理顺运行机制,在公司内部设立了科技招商中心、成果转化中心、资本赋能中心、合伙人生态中心、企业人才服务中心等多个专职部门,围绕“找人、找钱、找市场”三大企业核心诉求,将分散的资源串成一条全周期服务链。

吴丹告诉记者,一家企业落地后,由项

目经理统筹负责,企业人才服务中心统一收集具体需求,再分发给对应合伙人,企业无需再逐个部门对接。

这种集成服务理念,正在更多科创企业中复制推广。合肥中科图灵九章科技有限公司董事长郭先勇介绍,2025年,他们开发的人工智能精准学习产品上线,公司进入从技术攻关到市场推广的关键转型期。科大硅谷公司服务团队主动上门,不仅协调解决了工商变更、高新技术企业申报等基础事务,还帮助对接雄鹰基金,获得30万元直接扶持。“平台还链接营销策划公司和财务咨询机构,减少企业商务成本。”郭先勇说,目前,企业产品已在精准批改、作文润色等环节实现了技术突破。

“做好集成式科技服务,不能止步‘科技物业’式浅层帮扶,需要有合伙共成长的理念。”吴丹说,从可持续发展视角来看,科技服务是一种双向赋能的过程,“我们为企业提供服务,企业本身亦是我们的资源。今天引进的企业,或许明天便能成为某家核心企业的供应商,这正是产业生态构建过程”。

数据显示,2022年至今,安徽科大硅谷新增科技型企业2800余家,累计汇聚企业7300多家,吸引各类创新创业人才超8万名。

深化对接

今年4月26日,第四届中国(安徽)科技创新成果转化交易会在合肥开幕。众多高校科研团队携最新科技成果亮相现场,并进行应用演示,吸引投资人驻足围观,与科研人员进行交流探讨。

自2021年首次启幕以来,科交会已成功举办四届。数据显示,前三届共促成签约科技成果项目780项,总金额近2300亿元。

“科研成果找不到市场出口,企业创新摸不到科研资源,要摆脱这种困境,关键在于科技成果高效对接。”合肥辰展生物工程有限公司总经理王伯驹告诉记者,早年他在安徽求学,看好当地科创氛围,2024年带着肾脏靶向药物研发项目回安徽创业。谁料,刚落地就撞上了“钉子”。

“靶点验证、动物实验……投入动辄几百万元上千万元,还得配上专业科研团队。这对初创企业来说根本扛不动。”王伯驹直

言,更棘手的是,离皖多年,人生地不熟,“明明知道研发该往哪走,就是找不到门路对接,项目一下子就卡住了”。

转机,来自一次企业走访。安徽科技大市场蜀山分市场服务团队在调研生物医药企业时,高级项目经理张海超走进王伯驹的办公室,耐心听取研发痛点。这一需求被带回平台,依托安徽科技大市场的资源整合能力,迅速匹配到安徽医科大学孟晓明教授团队。该团队长期深耕RNA修饰与肾脏疾病领域,其技术积累与王伯驹团队的靶向药落地需求“完美契合”。

王伯驹表示,匹配成功只是开始,更重要的是原来模糊的技术要求,拆解成具体可落地的合作项目。同时,平台协调高校简化实验室对接流程,全程“一对一”跟进。在安徽科技大市场支持下,这种精准高效的对接机制,不仅成功破解科研平台面临的诸多难题,更依托安徽科技大市场线上线下渠道,使后续研发需求得到及时响应,打通中小企业科创“梗阻”。

“一些人以为,科技对接就是‘摆成果、拍价格’,像拍卖会一样。但科技成果是非标品,‘一锤子买卖’根本体现不出它的真实价值,反而容易让好技术被低估。”安徽科技大市场公司科技市场二部副部长王瑞芳介绍,做好科技成果对接,不只是搭建一个展示平台,更在于深度介入、全流程陪伴,才能真正提高对接实效性。

2025年年初,作为专注高端MLCC瓷粉研发制造与规模化生产的科技企业,合肥清瓷科技有限公司进驻合肥市包河区。早在2023年,安徽科技大市场技术经理人团队便主动靠前对接,深入调研项目规划,论证落地可行性,并在推进过程中全程跟进,协助落实办公场地、链接投融资、拓展上下游合作,为项目保驾护航。2025年12月,企业年产百吨级MLCC瓷粉生产线投产,完成了从实验室到生产线的转化。

作为安徽科技大市场牵头运营方,安徽创新馆成果转化部部长胡金霞告诉记者,截至目前,安徽科技大市场已汇聚培育出5000多人的技术经理人队伍,聚集科技成果2.5万余项,挂牌转化成果4000余项,服务企业近5万家(次),举办各类对接活动790余场,孵化企业440余家。



合肥大健康研究院细胞药物研发平台助理工程师开展细胞治疗项目早期研发工作。 孙利萍摄(中经视觉)

随着创新驱动发展战略深入实施,科技创新对高质量发展的支撑作用越发关键。作为连接实验室与产业端的“桥梁”,科技服务正成为培育新动能的有力抓手。从技术交易市场的全域覆盖到孵化器的广泛布局,从成果转化对接机制的完善到科创金融的持续探索,各地纷纷加码科技服务,为创新活动添柴加火。

在快速发展的同时,也存在一些问题。部分地方的孵化器入驻企业虽多,却缺少全链条成长帮扶,甚至成为只收租金的“二房东”;支撑科创的资金供给与服务主体“嫌小爱大”,只盯着成熟的大企业、大项目,对尚在萌芽期的硬科技初创企业缺乏耐心投入。

究其根源,在于一些地方对科技服务的理解出现了偏差,将其当成可快速变现的“生意”,或是可以快速出成绩的“指标”。从产业规律来看,从实验室成果到产业化产品,往往要经历漫长周期,其间充满不确定性。这就决定了科技创新是一项需要久久为功的长期事业,而与之配套的科技服务自然也需要保持足够耐心,不能以短期得失来衡量成败。如果只想着快出成果、快要回报,最终可能会透支创新潜力,让科技服务成为“盆景”。科技服务需避免浮于表面,而要成为持续生长的“生态雨林”,才能真正取得实效。

首先,要重塑评价导向,让“长跑者”获得应有激励。衡量科技服务成效的标尺,不能止于交易额、入驻率等即时指标,而应转向成果落地率、企业存活率和长期成长性。只有把指挥棒指向“育苗子”而非“摘果子”,服务机构才有动力去陪伴企业长周期成长,而不是追逐短期的账面繁荣。

其次,要建立敢为“未知”买单的风险分担机制。通过完善天使投资机制、设立风险补偿资金池、落实尽职免责条款,让政府、资本和机构共同为不确定性托底。唯有真正包容失败,创新才敢于挑战高风险,硬科技的种子才不会过早放弃。

更关键的是构建全生命周期的服务接力体系。从科技创新到产业创新,创意、验证、中试、量产、市场各环节分属不同主体。做好科技服务本质是培育创新生态,这需要孵化器、中试平台、技术转移机构与金融机构形成闭环,让服务链条环环相扣。

作为科技创新的“守灯人”,科技服务需要秉持长期意识,耐心陪伴、精心培育,才能让一粒粒创新的种子,最终长成支撑高质量发展的参天大树,为创新驱动发展注入源源不断的动力。

本版编辑 徐 达 美 编 王子莹

河北创新实招保障项目落地

本报记者 王胜强



近日,江西省南昌市红谷滩区摩天湾营地,江边音乐吧、咖啡馆、美食市集吸引市民游客体验游玩。 南昌市近年来统筹规划夜经济消费区,培育集旅游购物、餐饮美食、文化演出和赛事观于一体的休闲营地和消费市集,提升多业态消费活力。 朱柏臣摄(中经视觉)

近期,河北坤铤能源装备有限公司在河北省衡水市故城县分批次竞得出让年期为30年的4宗地块共165余亩,用于建设数字化智能制造共享工厂。“该宗地出让年期30年,打破工业用地长期以来50年出让年期的单一局面,直接节约用地成本近1500万元,大幅减轻一次性资金占用压力。”故城县自然资源和规划局局长许宏光说,弹性年期出让方式,有效降低企业初期拿地门槛,有助于企业将有限资金更多用于生产研发。

衡水市自然资源和规划局自然资源开发利用科科长秦玉红说,近年来,衡水加快推进工业用地弹性供应机制,并与“标准地”出让相结合,打出了一套精准供地“组合拳”。今年以来,全市以弹性年期出让方式供应土地5宗230余亩。

弹性年期出让,是河北省2023年针对工业用地出让出台的一项举措,旨在鼓励各地根据项目产业类型、生产经营周期等因素,合理确定土地使用年限,采用长期租赁、先租后让、弹性年期出让等适宜的用地方式,探索灵活高效的土地供应新举措,促进土地资源合理配置。“出让年限可长可

短,变‘一刀切’为分类供应。”河北省自然资源厅自然资源所有者权益处一级主任科员胡兴邦说,通过创新优化工业用地供应方式,推出长期租赁、先租后让、弹性年期出让三大优惠“套餐”,为企业发展注入新动能。

据了解,河北围绕智能装备制造、新一代信息技术、新材料、生物医药等新兴产业发展,着重引入前沿、高端、大型项目落户,按照布局集中、产业集聚的要求,重点培育先进制造、高端研发产业集群,推动节约集约用地。将“长期租赁、先租后让、弹性年期出让”新机制先后列入《河北省民营经济促进条例》《河北省先进制造业发展促进条例》,为支持实体经济发展提供有力法治保障。

与此同时,河北加强土地储备管理,打造更多“净地”“优地”,深入推进新增工业用地“标准地”出让,为新产业新业态引育提供土地空间,为项目尽早开工、尽早建成、尽快投产做好用地保障。

河北天星生物科技有限公司是一家研发生产医药中间体的新兴精细化工企业,两年前在石家庄高新区竞得74.8亩国有建设用地使用权,亩均投资强度达668万元,预计亩均税收53.5万元。“拿

地即开工建设,项目预计今年7月竣工投产,实现了快速落地,投产达效。”该公司总经理孙青说。

“与传统工业用地相比,新型产业用地的土地容积率明显提高。”石家庄高新区自然资源和规划局开发利用科副科长崔立柯说,在项目入区阶段,明确开发强度、建设标准,提出产业类型和投资强度不低于500万元/亩、亩均税收不低于35万元/亩等标准。该宗地出让前,重点加快通水、通电、通路、通信、排污管网铺设等“七通一平”基础设施建设,达到“净地”交付标准。完成压覆矿产资源调查评估、地质灾害危险性评估、水土保持评估等9项区域评估,降低企业用地成本,整体压缩时间85%以上,实现土地集约高效利用。

下一步,河北将继续坚持土地要素跟着项目走,创新土地要素保障举措,在土地节约集约利用上谋新路出实招求实效,通过推行弹性年期出让、区域评估和“标准地”出让等供应模式,优化土地资源配置,建立“交地即开工”“交地即交证”项目建设服务体系,进一步降低企业用地成本,保障产业项目快速落地。