

第十七届夏季达沃斯论坛与会人士热议——

以开放合作筑牢发展确定性

本报记者 韩叙袁勇

当前,全球地缘格局持续震荡,突发性风险接连涌现,全球供应链在安全、效率与成本之间寻找平衡。开放合作是否仍是全球发展的最大公约数?安全底线与互利共赢能否兼容?在第十七届夏季达沃斯论坛,这些问题频频出现在与会人士的发言与讨论中。面对世界变局,如何在守住本国发展安全底线与核心利益的同时,拓展全球合作,成为各方共同关注的焦点。

夏季达沃斯论坛是观察国际社会情绪与关切的重要窗口。本届论坛期间,“不确定性”被反复提及,折射出当今时代的鲜明特征。

美国经济分析机构The Overshoot创始人马修·克莱因表示,当前全球发展正陷入一种抉择困境。疫情冲击、地缘冲突等一系列突发风险,大幅降低了各国对全球经济体系稳定性的信心,一些国家出台保护性政策,试图为自身发展购买“安全保险”。但他认为,这样的选择很难实现政策目标。

企业对于不确定性的感受尤为直接且强烈。“我们对15个国家超百位企业首席执行官的调研显示,‘发展不确定性常态化’已成为企业界的普遍共识。”波士顿咨询公司董事总经理佐佐木靖说,“对企业而言,供应链布局不再只追求成本最优和效率最高,多元化、灵活性与抗风险能力正成为新的考量。如何适配风险多变的外部环境,已不只是战略选择,而是企业必须面对的生存命题。”

如何应对显著的不确定性和复杂性?各方依然普遍认为,单边主义和闭关自守绝非正确答案。

“在10多年前的论坛上,我们很难找到关于‘闭关自守’的讨论。大家普遍认为这是一个已经被历史抛弃的选择。但在今天,它竟然出现了,并且成为焦点。”约翰·霍普金斯大学政治经济学钱德勒讲席教授洪源远表示,一些国家出台关税壁垒、出口管制等保护性政策,直接抬高了全球贸易成本,削弱了资源配置效率,也难以真正实现安全与效率的统一。

新南威尔士大学国际政治经济学教授伊丽莎白·瑟本表示,保守化、封闭化的发展倾向正在蔓延,这种以零和博弈为底层逻辑的发展模式成本极高,也具有很强的外溢破坏性,不仅会削弱全球产业链供应链的运行效率,也会压缩技术普惠、产业协同与共同发展的空间。

在此过程中,中小国家受到的冲击尤为明显。“各国资源禀赋、经济体量、地缘位置和产业基础存在差异,决定了其在全球经贸格局重构过程中所承受的压力并不相



同。大国往往拥有更加多元的政策工具和更坚实的产业基础,能够通过多重方式对冲外部风险。但许多中小国家缺乏风险对冲能力,对外开放正是其生存和发展的根基。我是新加坡人,我的国家没有资源优势,贸易是立国之本,唯有依托全球化合作,才能获取生产生活所需物资。”洪源远的话,道出了许多开放型经济体的共同处境。

越是在不确定性上升的时代,越需要开放合作以寻找确定性。施耐德电气执行副总裁、中国及东亚区总裁尹正表示,开放是经济全球化的基石,协作是产业转型升级的内在要求。当前,全球正共同面对科技迭代、能源转型、气候变化等一系列重大挑战,任何国家和企业都难以单独应对。唯有坚持开放协作,才能实现技术价值最大化,破解发展难题,共享发展机遇。

“在这一进程中,中国持续推动规模化创新,并不断扩大高水平对外开放,充分彰显与全球共享发展机遇的决心,也为跨国企业深耕中国、共赢未来夯实了信心基础。”尹正表示,施耐德电气始终坚持“中国中心”战略,秉持开放协作理念,深度融入本土生态,与中国核心供应商紧密协作,不断推出创新产品与解决方案。同时,凭借遍布100多个国家和地区的业务网络,施耐德电气助力中国优势产业出海,推动全球

产业链加速迈向高效与可持续发展。与会者还表示,在开放协作的基础上,各国应以长期主义思维布局未来,通过供应链多元化、技术创新、风险预案储备等方式提升发展韧性。

洪源远说:“韧性建设与风险储备需要长期投入,这类布局短期内可能增加成本,也可能面对外部质疑,但其长远价值极为突出。中国对清洁能源的长期布局便是典型案例。尽管前期投入巨大,但最终推动能源供应体系实现了多元化升级,使中国在全球能源危机中具备很强的风险抵御能力。这为各国提升发展韧性提供了有益

参考。”佐佐木靖认为,在不确定性常态化的背景下,企业是构建产业韧性、应对全球变局的重要主体,企业家精神则是突破发展困境的重要力量。在优秀企业家的带领下,企业往往能摒弃短期逐利思维,以中长期视角研判全球产业趋势,优化企业治理与商业模式,并跳出单一竞争逻辑,通过行业联动和产业协作实现集体利益最大化,找到穿越周期的长期发展路径。



金融创新护航外向型经济

本报记者 温济聪

第十七届夏季达沃斯论坛于6月23日至25日在辽宁大连举办。夏季达沃斯论坛第九次“牵手”大连,为大连经济社会高质量发展带来了诸多收获,推动金融业对外开放就是其中之一。

如今,大连金融业支持本地企业“走出去”,助力外贸企业经贸往来,推动个人支付更便利……金融活水润泽这片对外开放沃土。

位于西岗区的大连重工是重型装备制造领域的骨干企业,产品远销多个国家和地区。今年春节前夕,因澳大利亚子公司境外项目推进,亟需向银行申请两笔分离式反担保履约保函金额近300万澳元。了解客户需求后,中国建设银行大连分行迅速对接澳大利亚悉尼建行,针对客户实际,采用分离式反担保保函方案,既满足了境外项目合约要求,又降低了客户综合成本。

“建行境内外联动,还有专人跟进,效率极高。”大连重工子公司大连华锐国际工程有限公司总会计师刘梅说。

位于金普新区的大连周氏水产食品有限公司主营水产品加工等,近年来将目光投向海外市场。“随着南美等市场需求增长,公司计划扩大产能,但原材料采购资金却捉襟见肘,亟需贷款支持。”公司负责人周晓说。

中国银行大连分行与大连海关专为外贸小微企业打造的线上融资平台“关银惠企平台”发挥了作用。该平台运用大数据,结合单一窗口数据、国际收支数据等外贸

企业指标,形成外贸企业“画像”,为企业融资授信提供参考。

“这个平台额度匹配更精准、风控管理更可靠,为企业带来了实实在在的好处。”周晓说。

大连金融监管局最新数据显示,截至今年一季度,大连地区银行机构服务外贸企业客户数同比增长13.21%,累计投放外贸业务贷款增长11.87%;出口信用保险累计保障全市对外经贸规模20.21亿美元,同比增长65.24%。

交通银行大连分行行长张魄介绍,该行依托大连建设东北亚国际航运中心、区域对外开放前沿阵地优势,以离岸本外币一体化服务为核心,聚焦外贸发展、跨境经贸、便民支付三大方向,创新产品、优化服务、赋能实体,全力护航区域高水平对外开放,助力本地企业深耕沿线市场。

农业银行大连分行国际金融部副总经理徐红梅介绍说,该行创新研发并推出出口跨境电商直接结算系统。作为东北地区首家获得出口跨境电商直接收款业务牌照的金融机构,该行通过降低对第三方支付机构的依赖,不收取任何结算手续费,有效降低企业运营成本,提升跨境资金结算效率,精准赋能跨境经贸往来,为区域贸易新业态发展注入金融动能。

此外,工商银行大连分行聚焦外贸客户跨境运输费用结算痛点,通过简化单证审核、优化支付流程,实现代垫款项

快速、合规跨境结算,显著缓解了外贸企业以往在跨境运费支付中面临的资金垫付压力大、单证准备繁琐、流程耗时长等难题。兴业银行大连分行依托总行“寰球司库”跨境金融体系,以“一点接入、联通全球”创新模式,为企业提供数字化跨境金融解决方案。在资本项目数字化领域,浦发银行大连分行率先实现境外投资、外资引入等全流程线上化,让企业“足不出户”享一站式服务。跨境支付再升级,支付服务再优化,让大连的国际化金融服务更加畅通。中国人民银行大连市分行副行长贺聪介绍,大连聚焦境外来往人员支付堵点难点,坚持供需对接、共建共享,支付服务精准性、包容性和示范性显著增强。



图为6月23日举行的第十七届夏季达沃斯论坛现场。本报记者 钟梓溪摄

6月23日至25日,大连湾畔,形似海浪的大连国际会议中心迎来第十七届夏季达沃斯论坛。来自世界各地的千余名代表汇聚于此,触摸中国高水平对外开放的最新脉动,感知中国经济高质量发展的澎湃活力。

从2007年夏季达沃斯论坛首次落户中国,到如今迈入第20个年头,这一平台见证了中国与世界的深度互动。当前,国际形势变乱交织,单边主义与保护主义逆流涌动。在这一充满变数的时刻,来自90多个国家和地区的1700余名专业人士选择奔赴中国,齐聚大连湾畔,共同寻找破解增长困局的钥匙。这一选择是对中国投下的信任票。

这份信任源自中国开放向“制度高地”跨越。制造业外资准入限制全面“清零”,电信、互联网等服务领域自主开放有序推进,海南自贸港实现全岛封关运作……近年来,中国开放的大门越开越大、领域越拓越宽。作为增进中外交流、推动务实合作的重要平台,本届论坛围绕中国开放政策、产业转型、创新生态等议题展开研讨,让全球从趋势中感知中国机遇、从对话中达成合作共识。

这份信任源自中国正成为全球创新落地的“加速器”与“试验场”。本届论坛以“规模化创新”为主题,精准切中当下全球经济的深层痛点:技术突破层出不穷,但前沿技术往往因初期成本高昂、应用场景碎片化而止步于小规模试点,难以形成商业闭环。这正是“规模化”作为主题的深意所在:中国拥有14亿多人口的超大规模市场、全球最完整的产业链条、从智慧城市到智能制造的海量应用场景,为技术走出实验室提供了一条最佳商业路径。正因如此,本届论坛跳出单纯讨论前沿技术的框架,设置贸易转型、中国经济展望、实体经济中的技术发展、下一代就业以及推动具有竞争力的能源转型五大关键议题,直击创新“落地难、转化不足”的普遍困境。

这份信任更根植于中国在动荡世界中提供的稳定预期。当前,世界经济复苏乏力,而中国始终坚持稳中求进工作总基调,以战略定力应对不确定的外部环境。从“十四五”到“十五五”的有序衔接,到稳步推进制度型开放的一系列部署,让中国以政策和环境的连续性、稳定性,为各国企业在华长期发展提供了清晰指向和稳定预期。恰逢中国“十五五”规划开局,本届论坛特设多场规划纲要解读活动,向世界阐释中国发展蓝图,与各国共享机遇、共创未来。

与中国同行,就是与机遇同行。当单边主义与保护主义搅动全球经济,一个日新月异、欣欣向荣的中国,正以更大担当、更高格局,为全球发展增添新动力。站在新的历史起点上,中国将继续以开放之姿拥抱世界,与各国携手在不确定的时代为世界注入确定性。

图① 图为第十七届夏季达沃斯论坛主会场大连国际会议中心外的会议标志。图② 图为第十七届夏季达沃斯论坛“AI无处不在,却非一蹴而就”论坛现场。本报记者 周明阳摄

更好满足多样化消费需求

——访帝斯曼-芬美意中国总裁周涛

本报记者 袁勇

“尽管全球经贸格局不确定性明显增多,但是帝斯曼-芬美意对中国市场的乐观态度始终不变。公司将持续加码在华投资布局,更好满足中国市场多样化的消费需求。”帝斯曼-芬美意中国总裁周涛在第十七届夏季达沃斯论坛期间接受经济日报记者采访时表示。

帝斯曼-芬美意是一家在华深耕60余年的跨国公司,业务聚焦“营养”“健康”“美丽”三大板块。近年来,公司通过升级在华创新中心、扩充本土产能、加强与国内科研机构合作以及战略投资中国企业等方式,持续深化在华布局。

“中国市场具备独特的发展优势与特质。一方面,中国市场体量庞大,消费者乐于接纳新品、包容创新;另一方面,中国地域广阔,各地消费偏好差异明显,对企业的市场适配能力提出了更高要求。”周涛表示,中国多元化、品质化的消费需求,是跨国公司在华深耕的重要动力。此外,中国政策导向清晰,延续性与前瞻性突出,为跨国企业营造了稳定优质的发展环境。

“中国市场有一个很显著的趋势,就是跨国公司本土化发展逻辑发生了转变,逐渐告别了过去照搬全球成熟技术、产品和运营方案的模式,都在探索如

何扎根本土、精准服务中国消费者。”周涛表示,帝斯曼-芬美意在华投资布局,均以对本土市场的深入研究为基础,以技术和产品创新为驱动。公司依托丰富的本土合作资源,持续布局高增长细分市场、完善供应链体系,从而快速响应、精准匹配中国市场需求。无论是产能扩建、研发基地升级,还是全新产业投资项目落地,帝斯曼-芬美意始终遵循市场导向、因地制宜、贴近客户等原则,针对不同地区的市场特色与消费需求,实施差异化布局,提升产品适配度与市场服务效率。

谈及在中国推进创新发展的有利条件,周涛表示,中国拥有完整的产业体系、众多优质科研院所以及大量顶尖科研人才,为跨国公司落地研发、转化技术、创新发展提供了优质土壤。公司在中国的创新成果,不但用于满足本土市场需求,还面向全球市场。

“中国市场不仅潜力巨大,竞争也十分激烈。对于帝斯曼-芬美意来说,这是挑战也是机遇。公司将始终坚守科学实证原则,依托持续的高质量研发投入,不断推进创新发展,深度对接中国市场生态,持续提升产品竞争力,更好地服务中国消费者。”周涛说。