

# “手搓”火爆，打开创新创业新天地



民生  
使用

近日，青岛科技大学、江苏大学医学院等多所高校相继发布通知，严禁学生使用AI工具生成论文核心观点、研究方法、研究结论等关键内容，不允许利用AI工具代替本人进行学术问题的思考、逻辑推理和论证过程，不能依赖AI生成未经本人深入思考的论述内容。此前，清华大学、复旦大学等多所高校已给AI的使用划出红线，传递出一致导向：AI可以是学术辅助工具，但绝不能代替主体思考；技术可以赋能学习，但绝不能让学生把“脑子”轻易外包。

李丹

对于大学生而言，撰写论文不只是完成一项学业任务，更是锤炼思维、构建体系、提升能力的关键过程。从文献梳理到框架搭建，从观点提炼到完善逻辑，从引用格式到查重标准，论文写作要求学生将零散的知识碎片串联成逻辑链条，要求学生主动构建学科知识框架，形成对专业领域的系统性认知。通过强制性的深度思考，帮助学生完成从“知识消费者”到“知识生产者”的转变。论文写作中培养出的批判思维、问题解决能力和学术诚信，是伴随学生一生的核心竞争力。

一旦学生将关键学术训练交由AI代劳，看似省时省力，实则丢掉了成长中最宝贵的独立思考环节。从各大高校发布的AI使用规则细节中不难看出，学校并非限制学生使用AI工具，而是要求学生不能在涉及学术训练的关键环节依赖AI。不少学校明确支持在非创新环节合理运用AI，例如文献检索管理、图表制作、格式校对等，既发挥AI技术优势，又守住能力培养底线，体现出理性包容的育人态度。

同时也要清醒看到，AI仍处于快速发展阶段，自身存在明显短板与风险。不少AI工具给出的答案看似条理清晰、层次丰富，实则论证浅薄、经不起推敲；AI有时会“一本正经地胡说八道”，生成看似合理但实际虚构的内容，基于虚假信息、数据得出的结论危害无穷；此外，数据安全与隐私泄露隐患同样不容忽视，若不加甄别地依赖AI，不仅会拉低学术质量，更可能埋下诚信与安全的双重隐患。

面对人工智能浪潮，一味排斥不可取，盲目依赖更不可行，顺应大势、趋利避害才是理性选择。教育部门与高校应加强引导，将AI素养教育纳入人才培养体系，帮助学生认清过度依赖AI的危害，树立正确的工具观与伦理观。既要教会学生善用AI提升效率，更要引导学生坚守学术底线、保持独立思考，让技术真正服务于成长，而不是替代成长。



## 今年《政府工作报告》提出

打造智能经济新形态，  
培育智能原生新业态新模式

图① “手搓”创作者顾玉鹏在焊接16轮“床车”的底盘。(资料图片)

图② “手搓”创作者周明轩在进行机械手人机交互测试。(资料图片)

## 数智时代新创造

在一间弥漫着金属与机油气味的工作室里，几张工作台、各类元器件、满墙工具，构成了一个微型“智造空间”。

“从创意到制图再到产出，我都可以独立完成。”创作者周明轩手拿一只动作灵敏、结构精密的机械臂自信地说道。意念控制开合的机械花、可穿戴机械臂、能视觉跟随的机器人……这些原本只出现在电影里的装置，全部出自他的“手搓”。

究竟什么是手搓？从形式上看，它不依赖标准化生产线，由个人或极小团队主导，将创意思想转化为可落地、可使用、可商业化的产品。表面上，手搓与传统DIY相似，都强调动手过程、分享属性与社交价值，是年轻人表达个性、参与创造的重要方式，但在本质上，手搓与传统DIY早已截然不同。

传统DIY多依托手工技艺，以兴趣消遣为核心，而当下的“手搓”深度融合3D打印、人工智能、编程控制、模块化元器件等现代技术，产品具备功能性、交互性与商业化潜力，能够走向教学、展演、文旅、消费等真实场景。安徽省社会科学院研究员刘连连认为，“手搓”已超越简单手工范畴，成为技术普惠时代的创新形态。

“手搓”创作者鲁昌亮也认为，现代手搓离不开技术创新与AI赋能，普通人可以借助各类工具快速完成从0到1的学习与突破，大大降低了创造门槛。

凭借个性化强、可定制、交互体验突出等特点，“手搓”产品应用场景日益广泛。周明轩的订单覆盖科技馆展馆、中小学教学设备、游乐场互动装置、舞台科幻道具以及Cosplay装备等，可根据需求灵活调整，让创意真正落地生活。

## 一人创业成新风

如今，短视频平台上“手搓万物”话题阅读量已突破70亿次，越来越多年轻人加入“手搓”行列，用双手把想象变为现实。这股风潮的背后，是技术、市场、政策多重因素共同推动的结果。

技术下沉与工具普及，让创造不再遥不可及。周明轩感慨，如今控制模块、动力装

置等核心部件都有高性价比的国产替代方案，复杂逻辑与数据计算可借助AI快速解决，不必再像早年那样四处奔波寻找材料。模块化硬件、开源代码、AI辅助设计，共同降低了研发与制作门槛。开源社区和知识分享平台更让学习者能站在前人肩膀上，缩短从创意到落地的距离。可以说，数字技术的普惠化发展让创新不再是“专属权利”，为“手搓”的发展扫除了最关键的技术障碍。

市场需求个性化、小众化，为“手搓”产品提供了广阔空间。从功能复杂的机械车辆，到小巧实用的生活用品，再到轻量便捷的小程序，“手搓”形态日益多元。而传统大厂的生产模式往往围绕大众普遍需求展开，追求规模效应，难以覆盖各类小众群体、情绪需求和细分场景。自媒体博主顾玉鹏9年制作300余款“手搓”车辆，功能覆盖出行与运输；仅用1小时由AI辅助生成；成本仅1500元左右的安全软件“Demumu”迅速走红，都印证了小而美、轻而新的产品拥有旺盛市场。

更值得关注的是，一人公司(OPC)等轻量化创业形态兴起，与“手搓”模式高度契合。轻资产、小规模、高灵活度的特点，让创作者可以快速决策、自由试错、避免过度束缚。周明轩表示，单人模式省去场地与人力成本，决策效率更高，也能保持

跨学科整合的优势；遇到复杂项目则灵活组建临时团队，既保持独立又能协同互补。目前，“Demumu”团队已在杭州注册公司，不少创作者看好“小而美”团队的未来潜力。

与此同时，多地积极营造创新创业生态，苏州、上海、深圳、北京等城市跻身OPC创业发展前列，从精准破解痛点、定向赋能支持，到系统搭建体系、优化产业生态，让“手搓”创作者更敢创新、更愿意深耕。

## 规范引导新业态

热潮之下，“手搓”也进入成长阵痛期，不少现实难题制约着行业健康发展。

对创作者而言，资金不足、商业运营能力欠缺、规模化落地困难是普遍瓶颈。鲁昌亮凭借“手搓”铠甲与机器人收获大量粉丝，不少家长建议他开展青少年创新创业教育，但因缺乏运营经验难以推进；顾玉鹏希望将作品批量生产，却受制于资金与生产线资源；周明轩也坦言，样机研发试错成本高，隐性投入较多，个人力量仍显有限。

从消费与市场角度看，问题更为突出。刘连连指出，当前“手搓”产品质量参差不齐，定价缺乏依据，知识产权保护薄弱、售后服务体系不完善，部分产品靠噱头吸引关注，热度过后易损害消费者权益；抄

袭模仿现象普遍，原创者维权成本高、难度大。

此外，“手搓”业态多元、定义模糊，涉及硬件、软件、文创、教育等多个领域，监管边界尚不清晰，容易出现责任交叉或空白，难以实现全覆盖、高效率治理。

面对痛点，专家建议采取分类施策、柔性监管、多方协同的思路，既守住安全底线，又保留创新空间。

刘连连建议，在标准建设上，可对涉及安全、健康的领域先行建立基础性准入规范，借鉴小作坊登记、低风险产品备案等模式，以“可追溯、可检测、可退换”为核心，不搞“一刀切”限制创意；在监管体系上，推动监管主流化，将“手搓”产品纳入现有部门职能框架，网信部门负责数字产品数据安全，市场监管部门把控硬件质量与资质，文旅部门规范文创开发，形成横向到边、分工明确的治理格局。

上海交通大学国际与公共事务学院副研究员张静如认为，监管应聚焦产品安全、知识产权、隐私保护等核心风险，优先覆盖量大面广、隐患突出的领域，避免过度管制抑制创新活力。

从长远来看，各地可通过创业辅导、原创扶持、共享工坊建设等举措，系统培育人力资本，帮助小团队、个体创作者补短板、强弱项。在规范中发展、在支持中成长，“手搓”业态有望走出一条独具特色的发展之路，成为创新创业版图中的亮眼风景。

# 定期存款到期后该怎么转存

从胡椒冰淇淋到糟粕醋果冻——

# “海南鲜品”破圈出海

本报记者 潘世鹏

一旦忘了转存，此期间的资金收益将按照活期存款计息。

在选择自动转存的情况下，假设存款人与银行约定，第一笔存款到期后再存1年，当第二笔存款到期，即使存款人没有操作，该笔存款的本金与利息可依然按照此前约定的1年期继续转存至第三期存款。也就是说，自动转存方式能够滚动循环，可以避免因存款人遗忘等原因造成的利息损失。

## 具体如何操作

如果选择自动转存，存款人可以通过线下网点、线上渠道与银行约定自动转存事宜。以手机银行为例，存款人登录后，先点击“定期存款”选项，选择存款期限、输入存款金额，如需约定自动转存，则可留意下方的“约转存期”选项，存款人可根据自身实际需求，与银行约定3个月、6个月、1年、2年、3年、5年期限。

如果选择人工转存，从线上渠道看，存款人登录手机银行、选择存款期限、输入存款金额后，可在“约转存期”选项中选择“不约转”；如果存款人选择线下渠道，可与银行网点工作人员详细沟通，选择更加契合自身实际需求的存款产品与转存事项。

(文本报记者 郭子源)



更多报道  
请扫二维码

转存期”选项中选择“不约转”；如果存款人选择线下渠道，可与银行网点工作人员详细沟通，选择更加契合自身实际需求的存款产品与转存事项。

(文本报记者 郭子源)

问：“定期存款到期自动还是人工转存”的话题引发讨论，一笔定期存款到期后，如果用户想继续存，到底哪种方式更划算？具体如何操作？

答：自动转存，是指当某笔定期存款到期后，银行根据与存款人的合同约定，自动将本金与利息一并转入新一期存款的过程。

人工转存则相反。存款人没有与银行约定相关转存事宜，当某笔定期存款到期，存款人与银行重新签订新一期存款合约。

## 各有什么优势

人工转存更“划算”。银行的挂牌利率，是指大家在银行网站上可以查到的“明码标价”的利率水平。相比之下，银行的执行利率更灵活。各家银行出于市场竞争需求，通常会结合存款人的存款金额、期限以及银行实际经营情况，在挂牌利率的基础上上浮一定比例，形成执行利率。

存款人如果选择自动转存，则只能按照挂牌利率转存，但如果选择人工转存，则可根据银行当天的执行利率转存，执行利率通常高于挂牌利率，存款人可因此获得更高的利息收益。

自动转存更“省心”。在选择人工转存

做成冰淇淋的胡椒、包饺子馅的菠萝蜜、跨界融合的红肉榴莲蜜……如今的海南热带特色农产品，早已摆脱只有椰子糖、椰子粉的传统印象，跳出“土气”标签的束缚，凭借充满潮流感的创意形态、贴合消费需求的口感升级，以“新国货”的崭新姿态强势出圈，既征服了国内消费者的味蕾，更借助政策东风走向全球市场。

刚刚落幕的第六届中国国际消费品博览会上，一股浓郁的“海南风”席卷全场。来自海南的各类热带农产品，以创意化呈现、高品质质感，吸引了全球参展商与逛展人群的目光。“水果也要赛博朋克！”在陵水展台，“海红一号”红肉榴莲蜜成了当之无愧的“流量担当”。这款融合了榴莲香气与菠萝蜜口感的“混血儿”，果肉呈诱人的橘红色，软糯无纤维。因其品质出众，还未上市就已接到国内多家高端商超送来的“橄榄枝”。据了解，这种“金果子”亩产超1000斤，地头收购价每斤超20元，真正实现了“一亩果、一亩金”。

海垦集团以“海南鲜品”运营商的崭新身份，首次采用“生活场景沉浸式”体验的方式，让观众在客厅、咖啡馆等日常场景中零距离感受农产品的魅力。海垦集团党委书记、董事长包洪文说，此次海垦集团精心打造

海南鲜品、海垦臻膳、海垦会客厅、海垦雅居、海垦数字平台等特色展区，整合全省特色农产品资源，推动区域品牌抱团发展。

农产品出圈，不仅要靠品质，更要靠创意。长久以来，胡椒作为海南特色农产品，始终以调味品的单一身份出现在大众视野，而如今，它正凭借创意创新，以全新姿态征服年轻人的味蕾。

在海垦热作集团的展区，一款“胡椒冰淇淋”成为展会的“网红单品”，吸引过往客商排起长队品尝。来自海南的各类热带农产品，以创意化呈现、高品质质感，吸引了全球参展商与逛展人群的目光。“水果也要赛博朋克！”在陵水展台，“海红一号”红肉榴莲蜜成了当之无愧的“流量担当”。这款融合了榴莲香气与菠萝蜜口感的“混血儿”，果肉呈诱人的橘红色，软糯无纤维。因其品质出众，还未上市就已接到国内多家高端商超送来的“橄榄枝”。据了解，这种“金果子”亩产超1000斤，地头收购价每斤超20元，真正实现了“一亩果、一亩金”。

不止胡椒，海南的“乡愁味道”糟粕醋也玩出了新花样，解锁了新场景。在去年的消博会采购活动中，来自苏州的采购商甚至将直播间搬到了文昌的东郊椰林，现场采买糟粕醋，并计划开发“糟粕醋果冻”“糟粕醋饺子”等衍生品，让“万物皆可糟粕醋”成为可能。

出圈是为了更好地走出去。依托《区域全面经济伙伴关系协定》(RCEP)生效与海南自贸港建设的双重政策红利，海南热带农产品正以前所未有的速度布局全球市场。本届消博会上，海垦集团与北京同仁

堂、汇源集团等龙头企业签约，项目涵盖冷链物流与国际贸易。而在文昌，锦山牛肉干、糟粕醋等传统美味正通过跨境电商和“共享工厂”模式，销往10多个国家和地区。

近年来，海南省农业农村厅始终将“海南鲜品”品牌国际化作为热带特色高效农业发展的核心战略，围绕品牌出海系统谋划、全域布局，为农产品国际化发展筑牢制度与产业根基。

今年，海南省农业农村厅还制定发布《“海南鲜品”农业品牌提升三年行动方案(2026—2028年)》，明确将品牌国际化作为核心发展目标。2025年，海南热带水果出口量达9999.94吨，同比增长187.90%，荔枝、芒果、百香果等首次出口尼泊尔、白俄罗斯等10余个国家。三亚蓬陵、陵水“晓蜜”蜜瓜成功出口加拿大及东南亚等市场，三亚榴莲依托RCEP关税优惠政策填补了国产榴莲出口

《“海南鲜品”农业品牌提升三年行动方案(2026—2028年)》明确将品牌国际化作为核心发展目标

2025年  
海南热带水果  
出口量达  
9999.94吨  
同比增长187.90%