记者来信

为高压线路后退六公里点赞

[illegible]月20日凌晨，四川省南充市高坪区江陵镇，成达万高铁（南充段）500千伏南充—长坪山变电站间线路（以下简称“南长二线”）成功送电。为守护嘉陵江流域候鸟迁徙的必经“鸟道”，包括南长二线在内的7条超高压或高压线路，较原设计线路后退了6公里。这一“发展为生态让路”的实践蕴含着多重启示，是“生态优先”取代“进度至上”的认知升级，是科学论证与多方协作的破题智慧，是短期成本让位于长期生态效益的远见。当生态保护融于“退线6公里”等细微之处，绿色发展的温度便触手可及。

“生态优先”的认知升级，不是一句空话，而是藏在“多替候鸟琢磨一步”的细微考量里。过去部分工程建设常以“赶工期、控成本”为首要目标，对生态影响往往持“事后补救”态度。此次高铁建设者发现候鸟迁徙高度与高压线路辐射范围重叠后，迅速与地方政府达成“为候鸟让路”的共识，并转化为具体行动：为减少鸟类撞线风险，尽量降低新建铁塔高度；为提醒候鸟避让，加装航空灯与航空球；为确保湿地生态不受干扰，让线路与湿地区保持700米以上安全距离。正是基于“生态优先”的理念，才让工程设计把“不伤害生态”作为前提，守住了候鸟的“回家路”，也保住了嘉陵江流域生物多样性的重要一环。

科学协作是平衡发展与保护的关键，而科学的力量恰恰体现在多方协作当中。根据有关监测，建设者精准掌握候鸟“40米至45米高度集中迁徙”的习性，为线路修改提供核心数据支撑。地方政府、专家学者、施工单位历经一年多实地勘测，反复测算线路位移距离、铁塔高度与生态影响的关系，最终敲定最优方案。从捕捉候鸟迁徙高度数据，到协调各方进度的具体衔接，每一步都彰显着科学方法的严谨性。这也证明，生态保护切忌“大而化之”，而需聚力于细微之处，依靠科学支撑、凝聚多方力量，方能找到发展与保护的平衡点。

工程进度的“慢”恰是生态保护的“快”。线路后退6公里、工期延后、成本增加，这些可控的短期投入看似“不划算”，实则规避了漫长的生态修复周期和巨大的生态修复成本。中老铁路恰巧经过亚洲象的栖息地，为保护亚洲象家园，铁路建设过程中大量施工作业要么在地下进行，要么在桥梁上进行，建设者们用善意和决心尽可能减少了对当地生态的干扰。短期成本的增加，终将转化为长远的生态红利和发展动能，这种“算大账、算长远账”的决策逻辑，正是“生态优先”理念的生动注脚。

越来越多鲜活的案例告诉我们，生态保护与经济发展并非对立，而是可以通过理念升级、科学决策、细节践行实现共生。当“生态优先”融入每一次工程决策，当科学协作聚焦每一个具体细节，当每一个为自然考量的“小事”落地生根，生态保护便成为融入发展的日常实践。

记者刘畅于成都

2025年10月23日

本版编辑 张 虎

各地新亮点

云南持续为民企注入金融活水

□ 本报记者 管培利

建立民营企业常态化融资对接机制，着力破解民营企业融资堵点；引导金融机构聚焦高原特色农业、科技型企业等创新特色信贷产品，满足差异化融资需求；深化融信服平台建设，做实数字信用、贷款撮合、政策直达、融资增信功能，提升服务水平……近年来，中国人民银行云南省分行、云南省发展改革委协同发力，引导金融机构加大投入，金融活水为民营经济破解发展瓶颈、转型升级提供了有力支持。据统计，截至今年7月底，云南省民营经济贷款余额9625.1亿元，同比增长12.8%；普惠小微贷款余额5295.13亿元，同比增长15.6%。

云南富宁湘桂糖业有限公司自2011年起获得农发行云南省分行信贷支持，农发行年均为其提供2亿元生产流动资金贷款。公司发挥优势帮扶蔗农提高产量，带动蔗农持续增收，助力产业稳定发展。公司总经理郭光海表示，农发行团队深入了解公司业务模式和融资需求，提供糖贷专属、定制化的金融解决方案。农发行办贷效率提升后缩短了放款周期，融资方案在利率、费用上的优惠降低了企业综合融资成本。

为助力民营经济发展，农发行云南省分行在信贷准入上，不区分企业所有制性质设置差别准入条件，按照企业实际经营状况和风险承受能力进行评审；在信贷业务授权和流程上，对符合条件的民营小微企业，执行相应的差异化授权及简化流程；在资源配置上，对民营小微企业适度倾斜，给予民营普惠小微企业贷款差异化定价政策。

云南省积极用好用足支农支小再贷款、再贴现等货币政策工具，激励引导金融机构加大对民营小微企业支持力度，今年前7个月，云南省累计发放支农、支小再贷款228.6亿元，累计办理再贴现167.6亿元；同时，通过融信服平台提升金融服务水平，平台已入驻金融机构241家，发布金融产品1043款，注册经营主体171.11万户，累计成功对接融资5056.13亿元，年内新增授信2161.65亿元。

巴食川珍农业发展（彝良）有限公司是一家深耕农业科技领域的民营企业，采用“公司+基地+农户”模式，在云南昭通彝良县有5000余亩高山生态种植基地，与200余户农户签订长期合作协议，主营竹笋、天麻等特色农产品。

今年2月，巴食川珍公司通过融信服平台向农行昭通分行提交信贷需求，计划用于扩大生产经营规模。农行昭通分行快速核查企业状况，结合其高新技术企业资质，采用免抵押贷款模式的“科技e贷”产品，量身打造了融资方案，审批后为其发放800万元贷款用于原材料采购等。巴食川珍公司负责人黄中权表示，贷款降低了融资成本，还根据生产周期定制了灵活还款方案，为公司扩大规模、拓展市场提供了保障。

“我们始终将支持民营企业作为服务实体经济的重要抓手，多维度破解民营企业融资难题。”农行昭通分行党委书记、行长赵鸿介绍，“针对抵押物不足、融资难融资贵问题，灵活运用‘科技e贷’‘纳税e贷’‘税银通’等产品，依托企业纳税额、知识产权等数据，为企业提供高效的纯信用贷款。”针对高原特色农业企业，农行昭通分行还建立了“高原农业产业化龙头企业差异化白名单”，名单内企业可以获得最高1000万元的农行信用贷款，并且无需抵押即可获贷。截至目前，农行昭通分行全口径民营企业贷款余额达94.99亿元，年增速14.2%，持续为民营企业注入金融活水。

10月20日，江苏省宿迁市苏宿工业园区内，江苏皓峰电器有限公司技术人员正在生产智能洗衣机。近年来，该园区全面推进传统产业朝着高端化、智能化、绿色化方向转型。 陈 红摄（中经视觉）

北京顺义——

培育产业集群优势

本报记者 韩秉志

不久前，“北京口腔医疗器械创新转化大会暨北京大学口腔医院国家口腔医学中心年会”在北京举行。以此为契机，北京市顺义区将加快建设国际口腔产业集群，着力打造面向全球的口腔医疗科技创新与产业融合高地。

近年来，顺义区立足北京建设国际科技创新中心的战略定位，把医药健康作为重点发展的新兴产业，持续推进产业集聚，积极培育外贸新动能，形成鲜明优势。

依托北京天竺综合保税区等政策优势，顺义区不断深化制度创新，畅通国际采购、检测认证、跨境通关与全球供应链协同通道，为口腔产业发展营造良好环境。在此基础上，顺义区政府在本次大会上与企业联合发起设立口腔产业基金，聚焦口腔医疗器械和医疗机器人及其核心器件、口腔材料、口腔人工智能、口腔医疗服务等领域，推动科研成果加快转化。

“顺义区口腔产业发展具备充足的产业承载空间和完善的产业链配套，已集聚口腔产业链企业近百家，覆盖研发、生产与服务全链条。”首都机场临空经济区管理委员会贸易发展处处长王政权介绍，下一步，顺义区将进一步优化营商环境，积极引入口腔材料、器械、设备等领域企业，提升产业核心竞争力，全力打造具有全球影响力的口腔产业集群。

鼎和保险

锚定“能源行业保险专家”定位 稳中求进 逐绿而行

总资产翻番跃升至250亿元，净利润稳居非上市险企前五，市场价值及综合竞争力跻身行业前十，连续8年保持中国保险行业协会经营评价A类，连续6年蝉联穆迪A3评级……“十四五”以来，鼎和保险扬改革之帆、聚能源之势，紧盯“两强三优”国内一流、国际知名保险公司的战略目标，始终坚持金融工作的政治性和人民性，发挥好保险经济“减震器”和社会“稳定器”功能，从“电力行业保险专家”向“能源行业保险专家”全面转型升级，以支撑能源转型和服务实体经济为根本，成功探索出一条以专业化、特色化、差异化突围行业竞争的实践路径，交出了一份含金量十足的时代答卷。

服务大局 万亿元保障护航能源脊梁

绿水青山，金融守护。内蒙古“沙戈荒”深处，光伏板铺成一片壮阔的“蓝色海洋”，与层峦的沙丘交相辉映；广东沿海滩涂，海上风电场的风塔正挥动“巨翅”，将海风转化为清洁电力；云南群山环绕间，一座大型储能电站巍然耸立，源源不断输送清洁能源……

“能源的饭碗必须端在自己手里。”鼎和保险围绕“双碳”目标和新型能源体系建设，构建覆盖“源网荷储碳数”全链条的保险解决方案，成为国家能源安全链条上不可或缺的“稳定器”。先后为湾区新型储能电站广东佛山宝塘储能电站、国内大型钠锂混合储能电站云南文山宝池储能电站、茂名电白抽水蓄能电站等国家重大项目提供专业的风险保障，有力支撑电网安全运行。参与抗击重大自然灾害超30次，确保能赔快赔、应赔尽赔、合理预赔。扩大能源央企“朋友圈”，保险服务拓展至电力、石化、能源装备制造、能源工程建设等全领域，业务范围覆盖全国31个省（区、市），提供超5.6万亿元风险保障。创新风险减量模式，为能源央国企开展百余场风险减量服务，率先在国内挺进库布齐、乌兰察布等新能源基地，为3600亿元新能源资产保驾护航。高水平护航共建“一带一路”，加入“一带一路”再保险共同体、中国太平—东盟保险共同体，国际项目达79个，保障金额104.15亿美元，覆盖水电、风电、光伏、核电、铀矿等全能源品类，为中国装备、中国技术、中国标准“走出去”系牢金融安全带。

鼎和主动服务国家区域经济和能源绿色发展大局，深度挖掘国家重点战略区域投资机会，持续提升金融服务含“绿”量。在粤港澳大湾区，深化与“双区”能源产业链合作，首次为华电阳江海上风电项目提供保险服务，实现华电广东业务全覆盖；在长三角地区，为浙能、申能等374家能源企业提供风险保障超180亿元；在海南自贸港，积极参与海南“两型”建设重大项目，为海南天能电力、华能海南临高海上风电场等能源项目提供保险服务。数据显示，“十四五”期间，其绿色金融规模累计达226.74亿元。

创新驱动 能源保险赛道跑出加速度

逐“绿”而行，向“新”出发。编制新电保险顶层设计，向行业输出“鼎和标准”，创新研发19款保险产品……“十四五”期间，鼎和以创新为主抓手，积极锻造能源保险中坚力量，更好支撑和服务“四个革命、一个合作”能源安全新战略。

鼎和以改革破题，率先成立全国新型电力系统保险研究院，组织开展前瞻性、战略性课题研究，碳保险研究成果案例入选国家相关部门《国资国企优秀研究成果集》，“两型”保险创新成果作为金融案例率先入选国家相关部门“四个革命、一个合作”能源安全新战略典型案例集。联合清华大学率先发布《新型电力系统保险创新规划与顶层设计》，发布行业《电化学储能保险发展研究报告》《电化学储能电站运营期风险管理白皮书》。牵头承担中保协《储能保险风险评估工作指引》，促成中电联与中保协跨界合作。

鼎和紧扣“两型”建设，依托“金融+能源+科技”推动保险与战略性新兴产业深度融合，打造一批保险赋能新质生产力的创新样板。围绕“源网荷储碳数”全链创新19款专属产品，电化学储能“储能保”系列已为全国560余座电站提供超250亿元风险保障。研发上线鼎和首台（套）重大技术装备保险与重点新材料首批次应用保险，推进“共保圈”合作，健全产业链“利益共享、风险共担”市场生态。V2G安全责任险、车网互动责任险、知识产权维权费用保险等科技保险先后落地，为深圳“车网互动”示范城市保驾护航。率先开发全国电力负荷管理责任保险，通过创新保险机制对电力系统负荷管理风险进行全周期覆盖，已成为保障深圳用电安全的重要风险管理工具。“十四五”期间，累计为2.36万家供应商节约资金成本18亿元，有力促进产业链供应链稳定发展。自主研发“风险云”，助力电网防灾减灾体系建设，累计提供风险查询13.4万余次、出具电子风勘报告5900余份、发送灾害预警短消息超3200万条，成为企业防灾减灾的“智慧大脑”。

深化改革 市场化机制激发澎湃动能

千帆竞渡，奋楫者先。内部改革全面深化，管理效能持续提升，改革红利持续释放，内生动力竞相迸发……“十四五”期间，多层次全方位的改革措施，推动鼎和在变革中迎接挑战、在发展中破解难题。

“改革深水区，必须激发企业发展内生动力。”鼎和深刻把握“全面深化改革”关键一招，以创新思维和务实举措破除发展瓶颈，持续优化体制机制，为企业稳健前行注入强劲动力。圆满完成国企改革三年行动任务目标，高质量推进国企改革深化提升行动；聚焦改革攻坚关键领域，以“511改革”为总抓手，全面推进销售体系、产品研发体系、客户服务体系、财务管理体系、组织岗位与薪酬体系五大领域改革，打造数字化转型1个主要支撑和新型电力系统保险研究1个创新平台，重塑公司经营架构和销售组织形态。围绕能源客户、新能源车“保险+充电”探索特色商业模式创新布局；试点产品经理制度，构建创新驱动型工作机制，增强市场导向、产销协同，树立良好示范效应；加快数字化转型，搭建全渠道销售平台，优化系统流程和系统功能，业务线上化率显著提升。

党建引领 全力打造能源行业保险专家

稳经营、防风险、促发展，经营效益稳步增长……“十四五”期间，鼎和围绕金融工作的政治性和人民性，加强金融企业党的建设工作，持续增强核心功能，提高核心竞争力，经营治理效能不断提升，品牌影响力持续跃升。

2021年，鼎和成功引入3家投资者，融入资金64.51亿元，股权多元化迈出实质性步伐。2025年，注册资本增至60亿元。打造南网特色治理范本，董事会独立董事占比过半。依托现代化治理理念，结合偿二代管理体系，创新构建“1+14+3”全面风险管理框架，推进“三道防线”体系建设，持续提升全面风险管理能力。推动风险合规管理体系垂直化改革，牢牢守住不发生系统性金融风险的底线。

“十四五”期间，鼎和党建工作与改革发展同频共振、同向聚合，推动党的创新理论进基层、进一线，引导广大党员干部员工在攻坚克难中砥砺奋进、担当作为。创新构建战略—组织—队伍—品牌“四位一体”党建价值创造格局。文化软实力同步跃升，“知行合一”执行力文化成果斩获中国文化管理协会一等奖，党建案例连续入选全国国企党建创新典范。宣传片《守护那道光》斩获“中央企业优秀品牌故事”，连续4年获中保协“保险好新闻”，亮相博鳌新型电力系统国际论坛、中国数字能源展、中国国际储能大会，在能源电力行业和金融保险赛道唱响“鼎和好声音”，品牌影响力日益彰显。

站在新起点，鼎和保险锚定“能源行业保险专家”定位，坚持向改革要动力，积极投身中国式现代化建设，在服务国家战略、保障能源安全、推动经济社会高质量发展的壮阔征程中续写新篇章。

（黄 逸 张涵玥）

·广告