

管好上市公司“关键少数”

A股上市公司治理将迎来升级。近日，证监会发布修订后的《上市公司治理准则》，进一步规范上市公司董事、高级管理人员和控股股东、实际控制人等“关键少数”行为，提升上市公司治理水平。

上市公司“关键少数”数量虽少，却关系重大。作为企业发展方向的掌舵者、经营管理的执行者、重大决策的影响者，其言行举止直接牵动着公司业绩的高低，关系到万千投资者的钱袋子。现实中，总有少数人视公司为私人提款机，把中小股东当局外人，上演一出出资金占用、违规担保、内幕交易的闹剧，成为A股市场重大违法违规案例中的“首恶”，严重损害了上市公司和中小投资者合法权益，侵蚀资本市场诚信根基。

抓住“关键少数”这个关键所在，提升上市公司治理水平，促进我国资本市场健康稳定发展，一直是各方所呼。新规的推出，从任职、履职、离职全方面完善监管，为“关键少数”履行为划出更清晰的红线与底线，效果值得期待。

“带病上岗”或一辞了之，都行不通了。细数A股市场过往案例：有的公司把关不严，不符合条件的董事高管“带病上岗”；有的董事、高管在任职期间通过内幕交易、操纵股价等牟取私利；还有的董事高管在不法行为暴露之际迅速辞职，企图一走了之。新规完善了监管制度，全流程规范董事、高管的任职、履职、离职行为，意味着“关键少数”不仅入门更难，离职也不会

是免金牌，那些想捞上一笔就走的人该断了念想了，在职业生涯的每个阶段都恪守本分方是正道。

“干得好拿高薪，干不好也拿高薪”的时代迎来终结。此次新规将董事高管待遇与公司绩效强绑定，要求上市公司建立薪酬管理制度，规定董事高管薪酬与公司经营业绩、个人业绩相匹配。也就是说，上市公司经营业绩好坏将直接决定董事高管收入高低，这无疑将倒逼管理层更加注重公司战略布局与长期发展，促使其在提升公司经营水平上下功夫，有助于推动上市公司规范运作、提升上市公司整体质量。

侵占上市公司利益的手千万不能乱伸。财务造假、内幕交易、虚增利润……今年以

来，已有多家上市公司实控人、大股东被立案调查。新规捍卫上市公司独立法人地位，进一步规范控股股东、实控人行为，严格限制可能对上市公司产生重大不利影响的同业竞争，明确要求其不得干预公司财务会计活动、不得占用支配公司资产等，抓紧制度的笼子，确保“领头羊”不偏航，更好地呵护市场公平交易基础。

当前，我国经济迈向高质量发展，需要更规范透明的资本市场、更高治理水平的上市公司、更忠实勤勉的“关键少数”。管住管好董事、高管、控股股东等“关键少数”，抓住上市公司治理的牛鼻子，才有望加快形成风清气正的市场环境，助力金融强国建设、赋能实体经济。

新晋世界第一高

桥——花江峡谷大桥近期正式通车。大桥全长2890米，主跨径达1420米，是贵州六枝至安龙高速公路的控制性工程，也是目前世界山区峡谷第一大跨度钢桁梁悬索桥。

“作为六安高速银团贷款的牵头行，国开行贵州分行项目提供融资支持182亿元，截至目前已累计发放贷款162.99亿元，有力保障了项目的建设资金需求。”国家开发银行贵州分行相关负责人说。

基础设施是经济社会发展的重要支撑。“十四五”时期，我国基础设施网络系统更加完备，基础设施体系更加高效实用、智能绿色、安全可靠。

本报记者

郭子源

财金纵横

保险业筑牢健康保障网

□ 本报记者 杨然



商业健康保险作为基本医保的重要补充，能够针对医疗费用、重大疾病、长期护理等风险提供保障，是保险业发挥筑牢社会保障网功能的重要要义。健康保险在持续快速发展的同时，产品形态单一、行业经营能力不足、基础薄弱、专业机构发展较慢、与医疗医药协同不够等问题也逐步显现，制约了服务保障水平的提升。国家金融监督管理总局近期发布《关于推动健康保险高质量发展的指导意见》(以下简称《意见》)，针对性地优化现有政策，打通卡点堵点，明确健康保险未来方向和发展重点，推动健康保险高质量发展。

产品供给更加丰富

近年来，商业健康保险产品供给增加，有力保障了人民健康。金融监管总局公布的信息显示，目前，保险公司在售商业医疗保险产品超过1.1万个，既包含城市定制型商业医疗保险等，也包含公立医院国际部、私立医院乃至境外医院的中高端医疗保险产品；既包含企事业单位团体医疗保险，也包含个人医疗保险，较好地满足了人民群众多层次健康保障需求。部分保险公司针对慢性病人群，专门开发了相关医疗保险产品，通过适当放宽投保条件，对有既往症和慢性病的老年人群给予合理保障，如平安e生保2023(慢病版)医疗保险、太平超e保(慢病版)医疗保险、友邦智选康惠慢病版医疗保险等。

与此同时，商业健康保险的服务方式更加丰富。保险公司通过与健康管理服务机构、医疗机构、康复服务机构、护理服务机构等进行合作，丰富健康管理服务内容，满足人民群众多样化、个性化的健康保障需求，推动商业健康保险从“保疾病”向“保健康”转变，不断优化被保险人全生命周期健康管理服务。

人保健康围绕慢病管理、院内带病体管理、院内外康复护理三大领域，建立疾病风险管理流程和标准。在康复服务方面，提供个性化的康复指导服务，包括康复计划制定、康复进度跟踪、康复效果评估等，帮助客户缩短康复周期；在慢性病管理方面，通过筛查评估、健康科普、可穿戴设备监测等措施，实现慢病精准管控。面向Ⅱ型糖尿病患者及空腹血糖受损或糖耐量异常人群，人保健康与北大第一医院等三方机构合作，推出“甜蜜无忧”+“好医护”综合糖尿病专属健康管理保障计划，提供糖尿病并发症保险保障和优质医疗服务与健康管理。

北京大学中国保险与社会保障研究中心主任郑伟表示，“十四五”期间，保险业更加深入参与多层次医疗保障体系建设，健康保险实现多样化发展，既包括纯粹的商业健康保险，也包括服务社会保险(如城乡居民大病保险、长期护理保险)的商业合作型健康保险，还包括带有一定政策支持的城市定制型商业医疗保险，也就是通常所说的“惠民保”。

为持续提升健康保险服务保障水平，《意见》明确了健康保险不同细分领域相应要求，提出积极发展商业医疗保险，健全长期医疗保险费率调整机制，规范发展短期医疗保险，平稳有序开展城市商业医疗保险；加快发展商业长期护理保险，扩大失能收入损失保险覆盖人群范围；稳步发展疾病保险，支持监管评级良好的保险公司开展分红型长期健康保险业务。这进一步丰富了健康保险保障内涵，拓宽了产品形态和功能，有利于深化健康保险改革，构建新型健康服务保障体系。

推进专业机构发展

专业健康险公司是服务人民健康的重要力量之一。20年前，中国人保发起设立了我国第一家专业健康险公司——中国人民健康保险股份有限公司，保费收入从2005年的0.5亿元提升至2024年的487亿元，年均复合增长率达43.1%。

在专业健康险公司之外，人寿保险公司、养老保险公司、财产保险公司等保险机构经批准后也可以经营健康保险业务。其中财产保险公司仅能经营短期健康保险业务。金融监管总局最新公布的保险机构法人名单显示，截至6月末，我国共有238家保险机构，其中财险公司88家，寿险公司75家，而健康险公司仅有7家。2024年，我国短期和长期商业健康保险保费收入合计977.3亿元。尽管增长迅速，但专业健康险公司在整个健康险市场中的份额仍然有限，专业机构发展不及预期。

为增强健康险公司核心竞争力，《意见》加强了健康险公司在专业领域先行探索的政策支持力度，提出探索符合健康险特点的发展战略和经营模式，深耕健康管理领域，促进医养结合；支持监管评级良好的健康险公司，试点提高健康管理在健康险产品净保费中的成本分摊比例上限，试点健康险与人寿保险组合销售，更好满足消费者综合保障需求。

对于保险集团控股的专业健康险公司而言，其通常与集团旗下寿险公司关系紧密，且对寿险的代理人销售渠

道较为依赖。不过，随着健康险产品的复杂程度不断提升、服务链条持续延长，专业健康险公司正不断走向特色化、专业化经营。中国人保总裁赵鹏在中国人保2025年中期业

治疗费用等。商业健康保险已成为基本医保之外重要的创新药支付方式，创新药保障力度逐年增强，支付规模持续扩大。据统计，2024年商业健康保险对创新药械的总赔付金额约为124亿元，该支付规模连续三年高速增长，年均复合增长率达103%。

在资产端，保险公司在依法合规、风险可控前提下，通过债券、股票、直投未上市企业股权、私募股权基金等多种方式开展医疗健康领域投资，支持创新药项目发展。今年4月份，金融监管总局发布《关于保险资金未上市企业重大股权投资有关事项的通知》，明确保险公司开展重大股权投资可以投资与保险业务相关的医疗企业，支持医疗产业发展。

近年来，已有多家保险公司设立大健康产业投资基金，投资多家医疗企业。中国人寿大健康基金总规模达500亿元，总投资项目超60个，累计投资金额近200亿元，在生命科学、医疗科技、数字医疗等领域进行了广泛投资布局，投资了一批中国医疗健康行业领军企业。太保大健康投资组合已覆盖828家医疗企业，总投资金额超800亿元，底层覆盖的创新药企业约300家，投资金额超200亿元。人保健康养老产业投资基金和人保科创股权投资基金(上海)中心(有限合伙)投资了多家创新药企业。太平医疗健康基金共投资6个创新药及相关产业链项目。

金融监管总局相关司局负责人表示，下一步，将加快研究出台浮动收益型健康保险等配套业务细则，督促各保险公司落实《意见》要求，丰富产品供给，更好地满足人民群众对高质量健康保障的需求，为推动健康险业可持续发展贡献更多力量；积极与其他部门沟通协调，持续为健康险业营造良好政策环境；强化健康险业务监管，保持对违法违规行为的高压态势，切实保护保险消费者合法权益。

山东省潍坊市让“老手艺”端稳“新饭碗”

近年来，山东省潍坊市着力打造“潍坊非遗匠人”劳务品牌，将3项人类非遗代表作名录项目、17项国家非遗代表性项目转化为“就业富矿”，构建“技艺传承—技能培育—产业链反哺”的生态闭环，带动20余万人就业。从规模化发展到重点帮扶、从产业延伸到“非遗+”融合，古老手艺在新时代焕发文化活力，更涌现出民生温度。

创新建立“人社主导+文化协同+院校支撑+大师传艺”的培训机制，将“潍坊非遗匠人”培养纳入职业技能提升重点工作。

形成“从业者+传承人+工艺大师”三级梯队，15名非物质文化遗产代表性传承人构成技艺传承“主力军”。在高校设立非遗培训基地，100余名工艺大师活跃一线，推动传统与现代设计理念融合。

以非遗工坊为支点，撬动多元化就业效应。做强风筝品牌，培育700余家企业商户，形成完整产业链，吸纳10万余人就业；潍城区21家非遗工坊成为重点群体的“就业港湾”，吸纳大龄人员、留守妇女等3000余人，人均年增收1万余元；嵌银髹漆、核雕等技艺要求较高的工坊，吸引2000余名青年创客扎根，让“老手艺”成为年轻人的“新职业”。

大力推进“非遗+文创”“非遗+旅游”“非遗+电商”融合，扶持建立“老猫花灯”“望留全驴宴”等特色非遗工坊基地137处，孵化非遗文创企业130余家。十笏园文化街区的“非遗匠人创业孵化基地”吸引411家文化商户入驻，创业和稳定就业1098人。

“潍坊非遗匠人”劳务品牌实践，让千年非遗绽放新时代光彩，为“非遗保护传承+就业创业”融合发展提供了可复制的“潍坊经验”。

(李国栋 张沁)

·广告

邮储银行深圳分行

“小微易贷”为企业抢单投产按下“快进键”

“800万元贷款3天就到账，新生产线月底就能开足马力。”近日，深圳某电子元器件生产企业负责人李女士十分高兴——得益于邮储银行深圳分行“小微易贷”，企业顺利解决了大额订单的资金难题，赶在交付周期前完成生产线扩容，稳稳抓住了发展机遇。这一“融资加速度”，正是邮储银行深圳分行“小微易贷”精准服务小微企业的生动写照。

此前，李女士的企业接到一笔关键大额订单，急需资金采购设备、扩充生产线，但传统贷款审批周期长、额度匹配难，让她一度陷入“订单在手、资金难筹”的困境。偶然了解到邮储银行“小微易贷”产品后，她抱着试一试的心态通过手机银行提交申请，没想到系统当即秒出800万元授信额度。在申请当天，邮储银行深圳分行客户经理上门对接，3天内便完成全部审批流程，让贷款顺利到账，有效解决了企业的燃眉之急。

作为邮储银行深圳分行针对小微企业“短频急缺”的融资难点量身打造的拳头产品“小微易贷”，授信额度

可达1000万元，能精准匹配企业扩大生产、设备升级等大额需求；支持抵质押、担保、信用等多元模式，无论企业有无抵押物都能找到适配方案；长达“3+3年”的期限，搭配5年循环额度，能为企业有效避免“短贷长用”的经营压力。不仅如此，该产品依托数字化风控，实现了“一键申请、秒出额度”，叠加随借随还、无还本续贷等灵活功能，能既快又省地直击小微企业融资“堵点”。

“以前贷款要跑多次银行，等十几天，现在手机上点一点，几天就能拿到贷款，这效率真能帮企业抢时间、抢订单。”李女士一语道出众多受益小微企业主的心声。

未来，邮储银行深圳分行将持续升级“小微易贷”服务能力，以更高效、更灵活的金融支持，让更多小微企业在抢单、扩生产、谋发展的路上“轻装上阵”，为深圳实体经济高质量发展注入强劲“邮储动力”。

(数据来源：邮储银行深圳分行)

·广告