

俄预算收入有望大幅增长

近日，俄罗斯总统普京召开经济问题会议，研究制定2025年联邦预算以及2026年至2027年联邦预算计划。普京在会上表示，俄2030年前的经济政策重点将直接影响预算的制定和执行。未来，俄政府支出的优先事项包括支持社会民生、强化国防建设、发展基础设施以及支持新的国家项目等。市场分析认为，由于实行新的税收政策，未来俄预算收入有望大幅增长。

目前，俄一年一度的国家预算制定工作正在紧张进行中，具体实施步骤和关键收支项目等问题仍待讨论。根据法律要求，俄联邦预算法案应由联邦政府起草，交议会审议通过后经总统签署生效。日前，俄总理米舒斯京主持会议敲定未来3年联邦预算。米舒斯京表示，在全球经济持续失衡背景下，俄经济面临巨大压力，外部制裁和限制给俄经济发展带来物流、技术、金融等系列挑战。但俄成功应对了这一挑战，据俄经济发展部初步估计，今年前7个月俄国内生产总值(GDP)增长4.4%，是去年同期的两倍多。

今年俄政府制定预算时重点考虑以下方面。

首先，要与宏观经济走势相适应。新预算的制定基于官方对宏观经济走势的预测。俄经济发展部预估，2024年，俄GDP有望实现3.9%的增长。总体而言，从2024年到2027年，GDP将增长13%。2024年名义GDP将达196万亿卢布，到2027年名义GDP总量有望接近250万亿卢布。

其次，预算制定要与国家发展目标相匹配。米舒斯京称，预算制定过程中，政府分析了面临的挑战，包括实施新的国家项目所需的财政资源，以实现总统设定的国家发展目标。财政部部长西卢安诺夫称，3年期联邦预算旨在为国家目标提供财政支持，为实施19个国家项目创造资源。未来6年，财政部将分配超40万亿卢布预算资金支持国家发展项目。

最后，预算制定要基于平衡原则，即保持一定的收支比例。米舒斯京称，目前的支出与收入的比例是最优的，一方面保证了所有社会义务的履行，另一方面为经济发展重点领域提供了有力支持。

目前来看，新版预算将重点为以下三个领域提供财政支持。

首先是为人民提供社会保障。西卢安诺夫表示，在社会支持领域，俄将在恢复养老金指数化、增加对儿童和有孩家庭支持、卫生、教育以及支持地方发展等方面分配大



图为位于俄罗斯首都莫斯科的老阿尔巴特街。

亚历山大摄(新华社发)

量财政资金。

其次是加强国防能力。米舒斯京表示，新预算需包括对国防安全、特别军事行动和军事行动参与者家属的支持。西卢安诺夫对此回应称，将继续提供财政资金为武装部队配备必要的武器和军事装备、支付工资以及支持军工联合体企业。

最后是确保技术领先并扩大基础设施。此为新版预算的重点领域。俄将重点支持交通运输行业、无人机、新型核能技术、无线电技术等行业发展，继续支持飞机和船舶制造、石油和天然气生产等领域的研发等。

由于预算尚在制定过程中，详细数据未对外公布，目前仅能获取宏观的财政收支数据。米舒斯京介绍，2025年联邦预算收入预计将达40.296万亿卢布，同比增长近12%；支出将增至41.4695万亿卢布。明年联邦预算赤字占国内生产总值比重为0.5%，且未来3年俄将维持一定程度的赤字水平，2026年为0.9%，2027年为1.1%。

值得注意的是，明年起俄将实施新的税收政策，包括企业和个人所得税在内的税收变化将为预算收入增长提供重要支撑。据俄财政部评估，税改仅在2025年就带来2.6万亿卢布的收入，其中一半以上(1.6万亿

卢布)来自增加企业所得税。未来一段时间，国家财政将成为支撑俄经济发展的重要保障。然而，市场分析认为，赤字存在扩大的可能。今年年中，俄对本年预算提出修正案，在原有赤字基础上将预算赤字增加5247亿卢布。专家表示，尽管收入将会增加，但支出不大可能减少，例如实施新的国家项目、扩大社会民生支持等均需要更多的财政资金，叠加不断恶化的地缘政治风险，联邦预算或将长期处于赤字状态。根据俄罗斯国家开发集团(VEB.RF)研究所预测，在不削减开支的情况下，在2031年之前恢复预算平衡的可能性不大。

不过，长期的赤字水平对俄经济而言并不意味着风险。由于俄公共债务水平较低，俄利用债务工具为预算赤字融资成为可能。有专家称，俄罗斯的国债水平属主要经济体中较低水平，从当前融资实际情况看，赤字占GDP的1.5%都在合理区间内。

位于保加利亚东北部内陆地区的特尔戈维什特市是该国主要的葡萄酒生产基地，当地玻璃厂规模也在欧洲名列前茅。然而，受限于地理区位和交通基础设施不尽完善，该市的优质产品只能先运至100多公里外的瓦尔纳港口，或经过4个小时车程运往首都索非亚后才能对外出口。类似的情形在保加利亚并不少见，这种区位和物流瓶颈长期制约着该国不同区域经济的均衡发展。

不过，货运无人机技术的快速发展，为保加利亚破解这一难题提供了新方案。由保加利亚Dronamics公司研发制造的“黑天鹅”货运无人机已成功完成首飞试验，并已获颁欧盟轻型无人机系统运营证书(LUC)。Dronamics公司成为欧洲第一家获得许可的货运无人机航空公司，标志着包括保加利亚在内的欧洲各国物流行业步入了一个崭新的阶段。

Dronamics公司联合创始人兼CEO斯维伦·兰吉洛夫介绍，“黑天鹅”货运无人机翼展16米，机身长8米、高4米，装载空间为3.5立方米，有效负载350公斤，最大航程达到2500公里，时速高达200公里。该机对地面配套设施要求较低，只需在闲置的机场、港口、物流中心或工厂空地上，提供一段不短于400米的跑道供其起降即可。

成立于10年前的Dronamics公司，如今拥有200多名来自世界各地的员工。近年来，随着欧盟推出“无人机战略2.0”，推动大规模开展商用无人机业务，加上“黑天鹅”的技术、安全性和运营模式逐步得到业界认可，Dronamics公司迎来了新的发展契机。今年3月，由于看好该公司产品在改善欧盟交通方面的潜力，欧盟创新委员会在此前提供250万欧元资助的基础上，承诺向Dronamics公司再注入1000万欧元股权投资。阿联酋战略发展基金也向该公司提供了资金支持，帮助其在阿联酋设立“黑天鹅”无人机的批量生产工厂，建成后年产量预计将提高至300架。此外，Dronamics公司还与希腊邮政公司合作，将于明年开始为该国提供物资配送服务。

兰吉洛夫对无人机将大幅降低空运费用并提高空运效率很有信心。在现阶段的传统货物空运方式中，由于货机的建设和运营成本高昂，加之运输过程中不可避免需要辅之以一定的地面交通，企业和消费者不得不支付较高的财务和时间成本。相较之下，货运无人机点对点配送，省去了中间分拣、仓储和等候航班的环节，可以显著提升空运便利性。兰吉洛夫表示，从这个角度看，货运无人机“如同一辆为消费者和企业配送上门的飞行货车”。

在提升物流客户使用体验的同时，货运无人机的逐渐推广也有望在中长期内改写一个国家或地区的经济版图。兰吉洛夫介绍，与中心城市相比，Dronamics公司将更侧重于链接中小型城市和偏远地区，致力于当地经济带来新的活力和机会。

此外，对于Dronamics团队而言，货运无人机项目不仅是一次技术创新，更是对保加利亚航空制造历史的致敬。保加利亚自1914年便开始发展飞机制造，曾在1915年至1954年间设计制造多种类型飞机，如今的无人机项目延续了这一传统。

展望未来，Dronamics公司计划在全球范围内开设更多货运无人机航线。兰吉洛夫表示，其理念不是简单的制造和销售，而是通过参与运营全球货运无人机航线，推动“飞行货车”概念的普及。

兰吉洛夫介绍，目前Dronamics公司将业务重心放在欧洲和中东地区，未来还将致力于推动货运无人机的全球应用。



图为保加利亚Dronamics公司研制的“黑天鹅”货运无人机。本报记者 蔡淳摄

阿联酋中资企业致力可持续发展

本报驻阿布扎比记者 李学华

“20年来，中国与阿联酋关系实现了从合作伙伴、战略伙伴关系到全面战略合作关系的跨越式发展，中国成为阿联酋第一大贸易伙伴，阿联酋连续多年是中国在阿拉伯地区第一大出口市场、第二大贸易伙伴和第一大投资目的地。两国关系提质升级，离不开中国商会和企业的积极参与和巨大贡献。”在日前举行的阿联酋中国商会成立20周年庆祝大会上，中国驻阿联酋大使周胤如此表示。

在会上，商会编写的《中资企业在阿联酋发展报告(2023—2024)》(以下简称“报告”)正式发布，全面展现了在阿中资企业发展面貌。会上还首次发布了《阿联酋中资企业社会责任报告》，通过一个个具体案例展示了中资企业在阿联酋为履行社会责任所作的努力与贡献。

积极发挥桥梁作用

据介绍，20年来，阿联酋中国商会致力于推动在阿中资企业间的相互协调、信息沟通和业务合作，不断增进与当地政府和工商界的了解与交流，扩大经贸合作，促进友好往来，充分发挥了平台与桥梁作用。

周胤在会上表示，20年来，阿联酋中国商会的会员单位在各个领域与阿联酋开展深度合作，出色完成了一系列对阿联酋国计民生有着重要意义的重大项目。在能源领域，阿布扎比陆海项目成为互利双赢合作样板，达夫拉PV2光伏电站、哈斯彦双燃料电站、阿联酋风电示范项目等点亮万家灯火；在基础设施领域，阿提哈德铁路、阿布扎比扎耶德国际机场、迪拜蓝天酒店等一系列标志性基建项目，打造了阿联酋亮丽的发展风景线；在金融领域，两国企业在人民币国际化、数字货币、金融科技、信用保险和资本市场等方面积极开展合作，紧密服务双方国计民生重要领域。

周胤表示，希望商会继续支持两国企业加强对接，共同促进贸易和投资便利化，为中阿高质量共建“一带一路”贡献力量。

中资经营整体乐观

阿联酋中国商会会长、中国石油中东公司总经理陈欣荣表示，商会编写的报告，力图全面展现在阿中资企业发展面貌，反映了在阿中资企业的发展现状和面临的新机遇、新挑战。

报告提出，目前有超过6000家中国企业在阿联酋开设公司或办事处。中资企业在阿经营状况整体偏乐观，近五成企业在2023年进行了业务扩张，72%的企业在2023年实现了盈利，且有45%的企业表示利润实现了增长。中国对阿联酋的重大投资项目集中在能源、港口、建材、建筑机械等行业，近10年的投资扩展到了金融、信息科技、新能源、电子商务等新领域。中资企业选择在阿联酋投资的考量因素多样，其中，市场是最重要的因素，其次是营商环境、地理位置。

中资企业对阿联酋营商环境总体满意度高达85%。85%的企业称赞阿联酋“市场开放度高”，78%的企业认为阿联酋营商环境有“为开辟中东市场提供良好机会”的优势。但在市场准入方面，还存在企业、人员资质要求等壁垒。比如，外籍员工办理签证、企业办理营业执照成本上升，以及开设银行账户所需时间较长等，在一定程度上影响中企在阿联酋投资以及扩大业务的主动性。

报告提出，中资企业在阿联酋投资经营面临的主要政策挑战中，排在前三位的是：担忧阿联酋本地化规则未来将趋于严格，中国标准不适用于当地，中阿两地劳工标准及要求不同。另外，阿联酋新版《企业所得税法》对中资企业影响显著，73%的企业认为会增加税收负担，30%的企业担忧影响业务扩展，25%的企业反映投资积极性受挫。

报告建议，在阿中资企业需要多方面应对挑战。文化方面，中资企业应该注意尊重当地的阿拉伯文化和信仰，并规避相关的风俗禁忌。地缘政治方面，中资企业有必要通过购买海外保险、实施供应链和产业链的多元化部署等方式对冲风险，以保持经营稳定

性。中资企业还应不断加强对当地现行法规和政策的理解与运用，并积极利用保险、担保、银行等金融机构和其他专业风险管理机构的相关业务保障自身利益。

积极履行社会责任

《阿联酋中资企业社会责任报告》是在阿中企首次发布类似报告。阿联酋中国商会常务副会长、中国银行迪拜分行行长潘鑫源表示，该报告不仅记录了中资企业在阿联酋履行社会责任的努力与贡献，也展现了中资企业与阿联酋社区共同发展成长、联系日益密切的历程。

中资企业在阿联酋积极将自身发展融入全球可持续发展的框架中，充分发挥商业运营在推动社会和经济发展的独特优势，通过本土化运营创造更多社会价值，为实现阿联酋社会的可持续发展目标贡献力量。该报告梳理了20余家驻阿联酋中资企业近百个履行企业社会责任的案例，涵盖了助力经济发展、践行环保责任以及积极回馈社会三大方面内容。从科技合作到服务保障，从绿色环保到人才培养，从文化交流到慈善公益，相关案例充分展现了中资企业履行社会责任的广泛性、多样性以及创新性，是中资企业以实际行动回馈社会的真实写照。

阿联酋社会各界对中资企业履行社会责任予以充分肯定，对中资企业在推动可持续发展、促进社会和谐方面的努力给予高度评价。中建中东连续多年获得有着中东“绿色奥斯卡”

之称的阿拉伯企业社会责任大奖便是有力的例证。中资企业在当地树立起了良好的形象，不仅赢得了市场，更赢得了阿联酋民众的认可和信任，这是企业实现可持续发展的底气和信心。

潘鑫源表示，随着中阿两国全面战略合作伙伴关系不断深化，中资企业将继续通过文化交流增进两国人民的相互理解，通过绿色技术推动生态与经济的可持续发展，通过为本地青年提供更多学习和就业机会推动创新驱动的经济增长，通过对公益事业的投入等更好地履行社会责任，促进两国民心相通，谱写合作与友谊新篇章。

《中资企业在阿联酋发展报告(2023—2024)》显示

● 目前有超过 6000家 中国企业 在阿联酋开设公司或办事处

中资企业在阿的经营状况整体偏乐观

- 接近50% 的企业在2023年扩张业务
- 72% 的企业在2023年盈利
- 45% 的企业利润增长

中国对阿联酋的重大投资项目

集中在能源、港口、建材、建筑机械等行业

中资企业对阿联酋营商环境

总体满意度达 85%