

帮扶赤城 共同行动



村民们积极参加体检活动



爱康国宾 倾力健康帮扶

日前，经济日报社携手爱康国宾健康体检管理集团北京分公司赴河北省赤城县龙门所镇申沟村开展义诊活动。公司为此义诊进行了精心筹备，组织了29人的医护人员团队、携带专业医疗设备，为当地村民进行体检服务等，并提供全面的健康评估与疾病治疗建议。除专业的检查外，医师们还利用义诊间隙，为村民们进行健康知识宣教。活动中，爱康国宾集团为当地捐赠了价值12万元的医疗服务和医疗物资。

此次义诊活动是经济日报社和爱康国宾推行健康帮扶的一次重要实践，为更准确了解村民的健康状态积累了详实的资料，也为把健康帮扶推广到赤城更大的范围提供了经验，取得了良好的社会反响，获得村民们的一致认可。爱康国宾将进行综合分析，形成相应的村民健康情况报告，并提出健康帮扶和村民健康管理的意见建议。爱康国宾集团将长期关注赤城乡村的健康管理，进一步通过各种体检和健康管理平台，创新手段，扩大义诊的范围，让更多的赤城县村民能及时了解和掌控自身的健康。



供销社 联合企业打造惠民网

在乡村振兴战略的引领下，供销社系统充分利用自己特有的渠道优势，在帮扶的舞台上施展拳脚。过去一年里，河北省赤城县供销社与赤城御久粮公司深度合作更是取得了令人满意的业绩。

公司助力供销社开设各类产品销售门店，构建起一张覆盖广泛、服务高效的供销网络，方便了农民群众的生产生活。

前不久，赤城县供销社与御久粮强强联合，创新性地成立了全季供销品牌管理公司，标志着供销合作事业向品牌化、专业化、市场化方向迈出了坚实的一步。平台专注于整合地方特色农产品资源，通过科学管理和市场运作，将优质的农产品推向全国，有效提升了农产品的附加值和市场竞争能力，为当地农民增收致富开辟了新路径。

中和农信

探索新路服务“三农”

一份河北省赤城县“三农”调查报告显示，包括种子和种苗、农药和化肥以及农机在内的农业生产资料的质量与价格，是广大种植户最为关心的问题之一。近些年农资的购买渠道，正成为广大赤城农民关注的焦点。“要买靠得住的化肥，之前渠道的化肥质量时好时坏，影响收成不说，直接影响了一年的收入。”这是赤城县龙关镇二街村农户的心声，也是多数赤城农民的感受。直到前几年，包括二街村在内的不少乡村农户选择到中和农信赤城分公司贷款购买化肥农药，困扰很久的问题迎刃而解。

中和农信为全国许多县域农户提供优质价廉的化肥与其他农机产品，走进赤城已有多年。为了让农户掌握农资市

场行情，特意设计了包括农资APP在内的多个平台。农户足不出户，就可以通过这些平台了解到本地的商家信息。平台提供的商家所销售的化肥农药等农资，都是市场上的知名品牌，真正做到让农户买的省心、用的放心。中和农信已与新希望、新洋丰、中化农业等多个国内优质农资供应商与服务商建立战略合作，打造全产业链服务平台，真正做到农资优惠高质的输出。

中和农信的重要服务是金融扶持，为资金困难的农户解决燃眉之急是公司的核心业务。在赤城，公司通过给农户提供门槛低、方便快捷的服务，得到了

农户的认可。公司建立了一支行走农村、了解农民需求的服务团队。多年来，中和农信扎根农村市场，坚持合规运营，在全国范围内设立“进县入村，上门服务”式的服务网点，坚持以可持续、可负担的金融服务覆盖农村地区的广大农户，不断提高金融服务的可获得性与绿色属性。

在中和农信的综助农服务平台，农户贷款购买化肥可享受3到6个月的免息优惠。目前，中和农信已成为专注为农村地区小农户及小微经营者群体可持续发展提供综合服务的企业集团，涉及农村普惠信贷、农业生产、农村消费品

及服务农村清洁能源等多个领域，业务覆盖包括河北省赤城县在内的全国500个县域的10万个乡村。公司负责人近期多次赴赤城考察宣讲，目的就是为了让赤城更多的农户充分利用好平台提供的服务，享受平台带来的便利。公司负责人表示，无论是以帮扶为使命的小额信贷，还是聚焦乡村振兴的综合服务创新，公司将持续关注河北省赤城县的发展、加大帮扶力度。



中和农信工作人员进入农户询问需求



中和农信帮扶的化肥和农药支持种植专业户生产

