炎炎夏日正是吃西瓜的好时 节。然而在邻国日本,西瓜却并 非所有民众都能无限畅吃的"普 通水果",而是实打实的"奢侈 品"。与中国瓜农动辄"货车售 瓜"的"壮观"场景相反,日本的西 瓜由于价格过于昂贵,鲜有按 "个"出售的情况,往往是切成薄薄 一片,用保鲜包装细细封好,供消 费者"浅尝辄止"。

日本的西瓜究竟有多贵呢? 这与西瓜的品质、大小、产地等均 有很大关系。如果是应季、品质 一般、尺寸较小的西瓜,几十元人 民币也是有可能入手一个的,但 味道就不要强求了。如果对品质 稍有追求,价格就不好说了。比 如,静冈县的名产函南西瓜,一个 西瓜的价格约等于20小杯哈根达 斯冰淇淋。难怪不少日本人为了 将西瓜"吃干榨净",将瓜皮与瓜 瓤之间的白色部分也切下腌制, 作为小吃食用。

这还只是正常供普通家庭 食用的西瓜,如果是有特殊意 义、用于送礼,或是经过特殊方法 培育的西瓜,价格就更加难以想

今年1月份,日本石川县能 登半岛遭遇地震灾害。为支援 地震灾区,"金泽西瓜"成了拍 卖会上的抢手货。6月7日,两 个金泽西瓜被拍出1万元人民 币的价格。虽然是为了社会公 益,但西瓜能作为竞拍产品,本身 就足以显示出西瓜在日本民众心 中的独特地位。

再看拥有180年历史的日本 老字号水果店"千疋屋",店内售 卖一种正方体形状的西瓜,一个 就要卖1200元人民币左右。这种 西瓜是专门用来送礼的,观赏价 值远大于食用价值。打开品尝, 其瓜瓤根本不是红色,吃起来也 寡淡无味。其实,若观察其种植 过程,就不难了解为何这西瓜中

看不中吃。为确保成果形状,瓜农会在西瓜"年 幼"的时候就套上模具,只要西瓜长成了标准形 状,就将其剪下,因此根本无法保证西瓜的成熟 度。此外,模具对西瓜自然生长的限制,也是影 响其口感的重要因素。

从种植过程看,由于当地土 壤和气候环境并不适合种植西 瓜,瓜农只能每年在改善土壤、选 择肥料上花费大量金钱,这些成 本最终都会转嫁给消费者。此 外,人为因素也很重要。为确保 自家西瓜品质配得上高价格,有 的瓜农会在西瓜秧刚结出小西瓜 后就进行筛选,只留下最好的几 个,其余的全部舍弃,以保证这几 个"天之骄子"能够吸收到足够的

从政策上看,日本全国共济农 陈益彤 协")的部分政策也使日本消费者 难以享受到平价水果。他们一方 面从农民手中低价收购水果,高 价出售给经销商;另一方面低价 采购农药、肥料、农具,高价出售 给农民,长年通过做中间商赚差 价。同时,农协还一直强势抵制 农产品进口,使外国的便宜水果 很难顺利进入日本市场,日本本土

水果价格自然稳居高位。 除了西瓜,葡萄、草莓、哈密 瓜等在中国市场上常见的水果, 在日本也同样算是"奢侈品"。比 如,北海道的夕张蜜瓜,曾在2019 年的拍卖会上拍出2颗30万元人 民币的价格;白色草莓1颗可以卖 到几十元人民币。

此外,在日本的传统文化中, 水果本就是作为高级料理的餐后 甜点出现的。自江户时代开始, 以水果为高级礼品联络感情成为 惯例。这似乎决定了水果 对日本人而言并 非生活必需

仪式感和高级属性的文化符 号。也难怪,每次日本朋友聚 餐,如果餐后甜点中出现芒果、哈 密瓜、草莓等 水果,总能在

品,而是带有

韩国的"金水果

过去,说起韩国水果价格,西瓜可 以算是"天花板"级别的存在。以单果 为基准,市场中最常见到的7千克至 8千克的西瓜,应季价格一般为100元人 民币左右,而到了冬季价格会再翻番。 如此高昂的价格使韩国人很自然地在西 瓜二字前加了一个"金"字,赋予了它超 然的地位。因此直到今天,韩国人在走 亲访友时经常会只带一个西瓜上门,宾主 双方都会觉得挺有面子。

不过最近,成色最足的"金水果"似乎 有变成苹果的趋势。

苹果最初受欢迎,并得名"金苹果"的 主要原因在于其营养价值,和价格的关系 不大。不过随着其价格持续走高,"金苹 果"的"金"开始变味了。

据韩国统计厅数据,今年3月末,韩 国本土苹果的价格达到6.82美元/公斤, 排名世界首位。而在最新的《5月消费者 物价指数动向》统计中,苹果价格与去年 同期相比竟上涨了80.4%。韩国政府预计, 到秋季批量上市之前,苹果价格上涨趋势 仍将延续。这几日,在韩国最受欢迎的新 鲜果蔬配送APP上,一箱5果至6果装、重 量1.5千克左右的苹果,价格要超过150元

不仅是苹果,整体来看,韩国新鲜水果 5月份价格较去年同期平均大涨了39.5%,

> 其中梨的涨幅达到 126.3%, 创下了年涨 幅历史最高纪录。 超市中一箱3果或 4果、重量2千克 左右的韩国本土 梨,价格高达150 元人民币。而橘 子、桃子等其他水 果涨幅也靠前,分别 达到67.4%、63.5%。

在本轮新鲜果蔬涨

"风头"明显大不如前。有当地网友吐槽, 以前不太舍得吃的西瓜突然有了"性价 比":"原来西瓜是这么便宜的呀。"话虽不 假,但听起来似乎总有种腮帮子发酸的感 觉,这后槽牙怕是咬得不轻。

价"飓风"的全方位冲击之下,"金西瓜"的

不过,如此"性价比"显然不是韩国人期 待的。民众真正憧憬的是水果价格降下来, 变成普通人的餐桌美食。

这个小愿望能实现吗?

短期来看,有点难。

韩国SBS电视台最近在全罗北道益山 市做了一期实地采访。今年西瓜生长过程 中遭遇了20多年来罕见的授粉异常现象, 加之日照时间严重不足,导致"坐果"不佳, 果实偏小,瓜棚中随处可以找到只有1千克 左右、根本无法上市销售的西瓜。农业专家 表示,出现这种情况的根源在于气候异常。 目前来看,韩国今年西瓜产量预计同比下降 26%,供应情况难言乐观。去年韩国由于梅 雨季节长、降水量大,西瓜本就出现了减产, 所以总体来看,今年韩国的西瓜产量只会 "一减再减",价格则会"再攀高峰",韩国人 要想毫无心理负担地当上"吃瓜群众",还得 等上一段日子。

不仅是韩国,全球气候异常正在影响许 多国家和地区的农产品价格,也直接拉升了 人们的生活成本,以至于有人专门针对这一 现象提出了"气候通货膨胀(Climateflation)" 这个新造词。网上查询结果显示,最初使用 这个词的是英国BBC时事节目《新闻之 夜》,去年该栏目策划了气候变化对全球物 价影响的专题。最近,气候通货膨胀被越来 越多的媒体使用,大有形成新固定搭配的

气候通货膨胀的代表性事件是2022年 夏天欧洲创纪录的高温天气导致物价暴 涨。德国波茨坦气候影响研究所当时表示, 由于酷暑,欧洲的食品物价在短期内上升了 0.43个至0.95个百分点。

温持续、冬季高温潮湿等影响,苹果、梨、香 瓜等水果价格普遍暴涨。

以庆尚北道青松郡为例。作为韩国知 名苹果产地,由于遭受低温灾害,当地2023 年苹果产量比2022年减少了近30%,成果 品质也明显下降。尽管如此,苹果售价依 旧大幅攀升。过去,一箱20千克的苹果在 集贸市场的批发价为4.9万韩元(约合265 元人民币)上下,目前已经涨到了9.6万韩 元(约合520元人民币),几乎翻番。 春季,受气温影响,苹果花开得晚,错过了 最佳授粉期,多地苹果树出现了不能坐果

遇到类似问题的还有香瓜。统计显 示,占韩国香瓜产量80%以上的星州郡同 样因气候变化导致收成大幅下降,截至今 年4月出货量同比下降20%左右。想来, 不久之后韩国市场上又该出现"金香

当然,韩国水果组团变身"金水果",也 不能全怪天气,人为因素也很突出。为保护 本土农业的发展,韩国实行农业保护政策, 对进口水果实行严苛的进口检疫和高关税, 这也在一定程度上加剧了韩国水果平均价 格普遍偏高的情况。尤其是对于苹果等韩 国人特别看重的水果,"进口"一词几乎算得 上禁忌了。今年2月,韩国政府曾考虑通过 进口来平抑苹果价格,马上招致韩国苹果协 会和韩国果园合作社协会的强烈反对,认为 这可能会伤害国内苹果产业和全国7万多 家苹果生产商的利益。

此外,韩国水果要进入市场,附加成 本也比较高。相较于其他国家的消费者, 韩国人的原产地意识非常强,大多数水果 在上市之前都要额外增加一道原产地认定 程序。同时,由于当地人素来有将水果作 为礼品送人的习惯,对外包装也有较高

总体来看,韩国水果价格高企是多重因



水果冷藏货船经过12天、超过9600公里 航行靠泊上海,满载着来自新西兰的奇 异果万里而来。这些漂洋过海的奇异 果,将陆续成为中国消费者的早餐、踏 青郊游的小食、小朋友的加餐、咖啡馆 里的拼盘……

来自新西兰佳沛的"小确幸" 是:今年运送到中国市场的奇异果 预计达到14亿个,平均一个中国人

"科槐号"货船是新西兰2024年 发出的全球首艘水果专船,目的地 就是上海。

和很多外企一样,中国早已 成为佳沛的最大客户。2024年产 27%,稳居单一国家市场榜首。

吃,是大事,更是大市场。 中国大市场装下了全球味道。从酸甜

略有涩感的绿果白芯,到后来口感香甜、 果肉金黄的金果,此次来到中国的,还有 8.4万箱最新的"宝石红奇异果"。这种红 果产量不多,有一半销往中国。

"包船""包机"而来的何止奇异果。

"车厘子快线"开辟;榴莲、菠萝蜜、山 竹、龙眼、柚子……一列列"水果专列"沿 中老铁路而来;通过中国国际进口博览会 的大平台,比利时朱樱红啤梨、秘鲁沙漠 蓝莓、厄瓜多尔麒麟果等和中国消费者首 次"结缘"——中国,正成为"地球村"的水 果集散地。

大,对通关速度提出较高要求。

为了保证"科槐号"货船上的奇异果 能够尽快到达消费者手中,洋山海关通过 提前申报等举措,提供便利通关措施。货 物到港后,海关关员全天候监卸入库,保 证果品连续卸运。

通关便利化程度提升,得益于中国对 外开放政策带来的新机遇。2022年1月 1日,《区域全面经济伙伴关系协定》 (RCEP)正式生效,文莱等6个东盟成员 国和中国、新西兰等4个非东盟成员国正 式开始实施协定

发展潜力的自由贸易区正式落

鲜为人知的是,奇异果的原产国其 实是中国。南北半球季节相反,如今,新 西兰也在积极探索在中国种植佳沛奇异 果,以更好实现对中国市场无缝衔接地

批向中国出口。这意味着智利出回的 有品类水果都已获批进入中国市场。 今,中国是智利车厘子的第 是菲律宾菠萝的第

中国大市场,有着更快 理的价格、更大的 遇,共同繁荣全球大市场 (据新华社电)

本版编辑 韩 叙 杨啸林 美 编 倪梦婷 来稿邮箱 gjb@jjrbs.cn