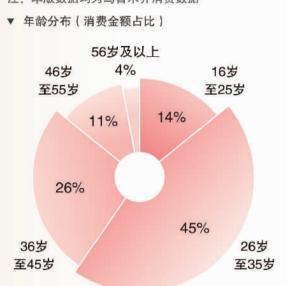
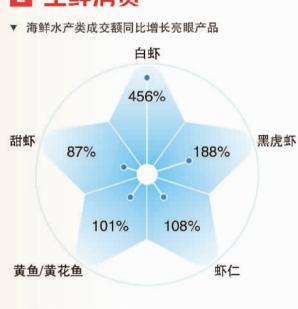
经济日报携手京东发布数据

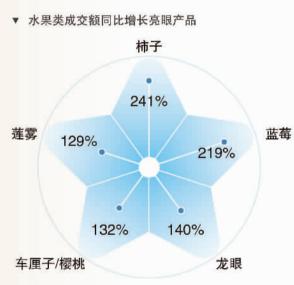
## 乌鲁木齐 紧盯需求培育新热点

# **→** 在这里读懂 中 国 消 费











▼ 滋补营养品类成交额同比增长亮眼产品

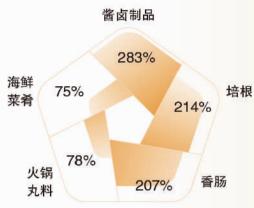
77%

组合泡酒药材 花胶/鱼胶 麦卢卡蜂蜜

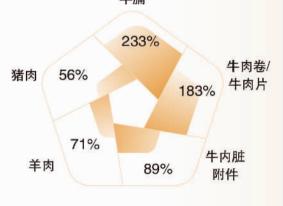
69%

145%

▼ 方便速食类成交额同比增长亮眼产品



▼ 猪牛羊肉类成交额同比增长亮眼产品



▼ 蔬菜类成交额同比增长亮眼产品



▼ 乳品冷饮类成交额同比增长亮眼产品



乌鲁木齐生鲜消费需求多元, 品类更加细 分, "90后"成生鲜消费上力,占比达36%。 因便捷性而备受消费者喜爱的速食菜品成交额 同比增长亮眼, 其中, 酱卤制品、培根、香肠 等方便速食类产品同比增长均超200%。

▼ 生鲜消费用户年龄分布(消费金额占比)

32%

18%

46岁

56岁

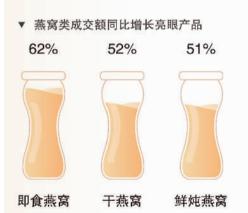
36%

26岁

16岁

至25岁

### 3 传统滋补和营养保健品消费



越来越多的年轻人健康风险意识 不断增强,在饮食消费中,表现为即 食燕窝、保健功能饮料等产品成交额 同比增长较快。中式滋补俘获年轻人 的心,滋补气血类产品成交额同比增 长亮眼,其中,三七花、三七片等产 品成交额同比增长均超500%。



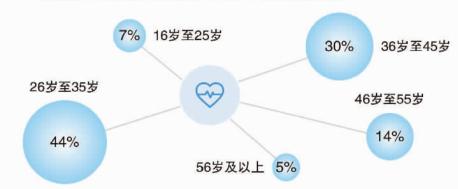
数据周期: 2024年1月1日 至3月3日



▼ 滋补参茸类成交额同比增长亮眼产品



▼ 传统滋补与营养保健品消费用户年龄分布(消费金额占比)



tallulfull.

观察、梳理和分析当地消费数据,可以看出, 乌鲁木齐消费市场持续升温,特别是春节期间,消 费潜能得到充分释放,呈现饮食消费升级等新

▼ 滋补气血类成交额同比增长亮眼产品

502%

三七片

230%

阿胶浆

524%

三七花

乌鲁木齐开展各类促消费活动,有效激发了消 费潜力。今年,乌鲁木齐将围绕一年四季不同消费 元素,打造"新春消费季""暑期惠民季""金秋购物 季""冰雪风情季"四大主题消费场景,开展上千场 主题多元、形式多样的促消费活动。这类活动紧盯 人们对品质生活的需求,具有很强的针对性和引导 性,家用电器、海鲜水产、滋补产品、热带水果等销 量大幅攀升,就是以活动带旺消费的体现。

乌鲁木齐从营造放心消费环境等方面切入,坚 持市场主导,培育消费新热点。去年,乌鲁木齐改 造提升22个商圈,创建10个一刻钟便民生活圈,推

### 36岁 至35岁 至45岁 至55岁 及以上

□ 本期点评 乔文汇

动传统商超向现代商业综合体转型升级;结合地域 特色,围绕夜食、夜购、夜娱、夜游、夜展等,发展夜

济累计人流量达1.43亿人次、消费额90亿元。 进一步扩大消费,乌鲁木齐应重点关注年轻群 体和外地游客。"90后""00后"消费者渐成主流,消 费规模占比日益攀升。基于此,可从创新消费场 景、消费体验,开发时尚、个性、实用的"年轻态"产 品等方面,挖掘年轻群体消费潜力。

间消费新场景,有力带动了消费,2023年全市夜经

此外,近年来旅游兴疆成效显著,乌鲁木齐去 年接待游客突破1亿人次。面对庞大的游客群体, 持续挖掘文旅消费潜力大有可为,关键是要丰富优 质服务和产品供给,做足特色餐饮、特色演艺、特色 纪念品和特色消费场景等"特"字文章,不断满足外 地游客多样化、多层次消费需求。