

保险护航“三农”发展

陶然论金

3月21日,伦敦黄金现货价格最高触及2222.91美元/盎司,再次创下历史新高。今年以来,国际金价不断攀高,可高昂的价格似乎挡不住消费者的购买热情,还带火了黄金积存业务,大有“价越涨,我越买”的态势。那么,现阶段的黄金到底还适合买吗?

回答这个问题,先要搞清楚本轮国际金价高企的原因。从外部看,地缘冲突加剧、多国央行持续“购金热”等因素都为金价上扬提供了支撑,但核心原因还是源于市场对美联储降息预期的提高。

在国际市场上,黄金是以美元计价的,因此美联储货币政策走向一直是影响黄金价格的重要因素。通常来看,金价与美元走势呈现“跷跷板”关系,即美联储加息使得美元强势时,金价下跌;反之,美联储降息使得美元弱势时,金价上涨。去年以来,在美国通胀数据回落的背景下,美联储于去年7月份实施了上一轮的最后一次加息,市场对于货币政策转向已有预期。加之美联储主席鲍威尔今年多次公开表态年内有望实施降息,市场对于美联储降息的预期进一步上升,持续推动了金价的走高。

需要注意的是,预期毕竟只是预期。美国当地时间3月20日,美联储宣布将联邦基准利率目标区间维持在5.25%至5.5%之间不变,并表示在对通货膨胀率

目标区间“是不合适的”。在业内人士看来,美联储反复摇摆的态度,以及今年的美国总统大选都将为市场带来更多不确定性。

面对不确定性因素,到底要不要“上车”,投资者一方面要谨慎行事,另一方面还要看清楚具体需求。黄金具有货币属性,还具备商品属性。若是有消费需求,特别是在婚庆、过年等节点对实物黄金有需求,那么该买就买,毕竟黄金在我国有着“情比金坚”“金玉良缘”等诸多美好寓意,一定程度上已经成为消费者的刚需。同时,首饰金的克重也相对较轻,消费者只要做到量入为出,不用过于纠结购买的时间点,买入喜爱的款式即可。

从投资角度看,越是市场“喧哗”的时候,投资者越需要冷静思考。黄金作为传统的避险资产,其最大的价值在于锚定价值,可以作为自身多元化资产配置的一部分,实现风险的分散。而将黄金视为可以让资产价值快速增长的标的,显然不合理,也不切实际。对待黄金投资,投资者应积累一定的黄金知识储备,多关注对黄金市场有影响的宏观指标变动,对未来价格走势形成自己的判断逻辑。还要了解实物黄金、黄金积存业务、黄金ETF等金融产品的特点和风险,并根据自身风险承受能力和投资目标来确定黄金投资方式、在投资组合中的配置比例,切勿盲目追高投资。

本版编辑 祝惠春 美编 倪梦婷

日渐增多。

湖北省恩施州巴东县溪丘湾乡的柑橘种植户早早地为自家的柑橘种植园续保了阳光财险的柑橘种植保险。“幸亏去年购买了柑橘种植保险,今年我们肯定要续保。”巴东县溪丘湾乡几名柑橘种植户连连点头。据了解,湖北省恩施州巴东县地处三峡库区,柑橘种植历史悠久,是恩施州柑橘的主产区。去年7月初,巴东县多个乡镇遭遇极端暴雨天气,部分柑橘根系受损,接连出现落叶落果,多名柑橘种植户面临不同程度的经济损失。阳光财险迅速开通专项理赔绿色通道,仅用22天便完成查勘核损,8月初便已向受灾主体支付赔款24.1万元,最大程度挽回了种植户的损失,稳定了种植户的生产积极性。

阳光财险相关负责人表示,阳光财险一直紧盯地方农业主导产业及支柱项目,广泛研发推广地方特色农产品保险。数据显示,2023年,阳光财险共开展地方特色农险险种26个,为广大农户提供了227亿元的风险保障,承保标的覆盖水果、水产养殖等多个类目的主要优势特色农产品,为完善多层次农业保险产品体系、提高农业保险保障程度和覆盖面贡献阳光力量。

“抓好乡村产业,关键是抓‘土特产’3个字琢磨透,坚持产业兴农、质量兴农、绿色兴农,把农业建成现代化大产业。”中国太平洋财产保险股份有限公司副总经理宋建国表示,中国太保产险聚焦地方优势特色农业产业,拓展保险品种,开展“一县一品”“一县多品”地方特色保险,助力区域特色产业高质量发展。同时,将保险延伸至产业链上下游,促进一二三产业融合发展。

在广东,中国太保产险构建供应链、产业链、价值链以及农产品全产业链数字生态圈“三链一圈”农民收入保障新模式,助力广东优质农产品出村进城,助力荔枝产业高质量发展。在苏州,中国太保产险积极探索开展“保险+信贷+科技+产业联合体”供应链金融服务新模式,为商业性淡水鱼收入保险提供风险保障1220万元。

宋建国表示,保障粮食和重要农产品稳定安全供给是建设农业强国的头等大事。在农业强国建设新时期,中国太保产险将粮食安全这一“国之大事”扛在肩头,加大保险供给与创新,助力构建更高层次、更高质量、更有效率、更可持续的粮食安全风险保障体系。

科技赋能防灾减灾

我国是农业大国,农业生产面临着诸多风险。近年来,风险减量已成为财产保险探索的热点领域,其在农险领域更是大有可为。所谓风险减量,基本特征是利用专业、先进的科技手段,提升预防风险的能力。保险机构通过主动开展相关风险管理从而降低事故发生概率,进而为投保人和社会创造价值。

在广东省汕尾市红草镇晨洲村,“保险+科技”给生蚝养殖户带来了福音。汕尾市红草镇晨洲村以生蚝养殖闻名,当地已有300多年的养蚝史,素有“中国蚝乡”之称。据记载,目前晨洲村周边海域生蚝养殖面积近2万亩,年产壳蚝1.5万吨,通过大力发展生蚝养殖产业,带动



当地村民走上小康路。2023年5月,中华财险向晨洲生蚝养殖户正式交付“智慧蚝场”风险监测系统。该项目为蚝场免费配建的物联网设备可以实时记录、监测养殖水体的溶解氧、pH值、温度、盐度等相关数据,有效减轻养殖户监测成本,提高监测成效。当水质超过设备监测阈值时,系统将及时推送信息至养殖户手机中,以便及时排查风险,采取相关措施减少损失,真正起到风险减量的目的。基于智慧蚝场“风险监测系统+区块链”技术可形成的溯源码,当消费者在消费环节因承保的蚝产品出现质量问题对客户造成伤害时,可对蚝产品生产过程的数据以及加工、流通、销售等各个环节的数据进行回溯,判断产品来源、去向,进行保险责任认定和赔付,对生蚝产品食品安全具有重要意义。

2023年6月,中再产险与中国渔业互助保险签订了渔船和渔民专属再保险合同。据了解,中再产险此次签订并担任首席再保人的渔船保险和渔业责任险再保险合同,是我国首个市场化的渔船保险和渔业责任险再保险合同。该合同的签订不仅填补了市场空白,还提高了我国渔业生产抵抗大灾风险的能力,对于推动保险业服务乡村振兴战略和农业强国建设具有重要意义。

谈起风险减量,中再产险副总经理王忠曜表示,作为长期深度参与我国农业保险发展的“先行者”,中再产险以“业务驱动,科技赋能”为原则,聚焦服务行业发展,全面开展数字化建设。整合不同渠道数据,全面集成农业基础数据、农业灾情数据、卫星遥感数据、气象数据和农业保险数据等行业数据资源,加强数据交流、共享和应用;以数据、模型和工具等为支撑,深度挖掘数据资产价值,科学开展风险区划和量化评估,助力行业提升风险管理质效;运用大数据、人工智能、卫星遥感等前沿科技,打造行业公共服务平台,为行业提供全面“数字化”的农业风险管理服务方案。

如今,越来越多类似的成果不断落地生根,通过“保险+科技”等创新的服务模式,构建起水产养殖保险“保险+信贷”一体化服务体系,助力渔业高质量发展迈出更加坚实的步伐。

中国农业银行韶关分行 “科技+金融”高质量助推农业现代化



恒温育苗大棚

近年来,中国农业银行韶关分行(以下简称“农行韶关分行”)立足农业生产实际,以“科技+金融”的力量,持续加大对农业机械化领域的金融支持,高质量助推现代农业生产和乡村振兴,让农业插上科技的翅膀。统计显示,农行韶关分行2023年全年投放农机贷款合计1.72亿元,较2022年增长31.3%。今年前2个月,已投放农机贷款合计1.1亿元,占2023年总投放额的63%,对比去年同期翻了两番。

推动从单一融资向“融资+融智”综合性金融服务转变。老沈家家庭农场位于广东省韶关市翁源县江尾镇南塘村(湖心坝客家民居群楼旁),是由古代学堂——仁川社学改造而成的家庭式农场,成立于2016年,是翁源县集耕读文化体验、餐饮、住宿、农产品推广为一体的旅游景点。近年来,为推动提升农业生产的集约化水平和产出效率,解决传统农业生产方式费时费力成本高的问题,农场开始以农业机械化作为突破口寻求突破,但受制于技术与资金短缺,项目谋划一直停滞不前。了解到情况后,农行韶关分行驻镇工作队金融助理主动下沉服务触角,实地走访农场春耕水田现场,查看现场作业生产情况,并根据以往客户成功案例,提出了运用旋耕机、高速插秧机下田作业和无人机喷药作业的建议,实现耕种前平整土地、插秧及插秧后喷洒农药等环节,从过往的纯人工作业向全过程机械化的重大转变。

“一开始接触到这些农业机械化作业方式的时候,我心里也没底,就是抱着试一试的心态,没想到还真成了。这期间还少不了农业银行的大力支持啊!”农场负责人沈先生感慨道。为解决农场在租赁农机过程中资金不足的问题,农行韶关分行驻镇工作队队员积极联

动当地翁源县支行,以“送服务上门”的形式,综合评估农场资产、收入、现金流等情况,向沈先生及其所经营的老沈家家庭农场发放了信贷资金合计256万元。有了这笔资金支持,农场得以在更大范围内进行全流程农业机械化操作,在大幅降低经营成本的同时,还有效地推动了农业生产效率的提升。预计今年春耕播种期间,农场平整土地的时间将由过去每人每天1亩地大幅提升至每人每小时1亩地,插秧时间将由过去人工作业每天1亩地大幅提升至机械化作业每天约25亩地。

推动从传统农业生产方式向以新质生产力为核心的生产方式转变。广东绿宝农业科技发展有限公司是一家集农业技术研发、种子研发、蔬菜研究、农产品生产加工销售及种子、种苗生产销售和农业技术培训推广于一体的科技型农业企业。翁源县乡村振兴种苗繁育中心项目是绿宝农业投资的项目之一,建成投产后,将为翁源县乃至粤北地区提供5万亩水稻秧苗、4万亩优质蔬菜种苗。为有力推进项目尽快投产,农行韶关分行联合当地翁源县支行专门组建了金融服务团队,多次到种苗基地生产现场进行调研,跟进项目建设情况。并根据项目融资需求提供了300万元资金支持,帮助企业率先在广东省成功打造了立体式智能化全自动育苗温室。

“在农行资金的支持下,我们还同步采购了全自动化播种机和育秧床,实现了从稻谷播种到催秧、育秧环节的全过程智能化、自动化,有力地减少了育秧期间的人力成本和时间成本。”企业负责人郑先生说道。

(数据来源:中国农业银行韶关分行)

·广告



插秧机作业现场

涉农金融服务提质增速

本报记者 彭江

农村发展的重要举措,助力农村产业升级和转型,培育新型农业经营主体,推动农村一二三产业融合发展。需要让不同类型的商业银行发挥出各自优势,从不同方面挖掘涉农金融服务需求。

作为服务地方“三农”的农村金融主力军,各地农村商业银行围绕农村生产经营需求,加大涉农贷款发放力度。地处浙江的嘉善农商银行通过开展“青年创业伙伴计划”,为农村返乡青年创业主体提供全周期成长陪伴金融服务。截至2023年底,嘉善农商银行已对辖内466户农创客进行授信,授信额度为3.4亿元,其中信用数为81户。浙江农商银行辖内武义农商银行副行长雷炳和说,该行积极创新农村金融产品,推出了林权质押贷款、花木贷、生物活体抵押、民宿贷、来料加工贷、美丽乡村贷等特色贷款。通过对接各农村集体用地整治情况和进展,了解各村融资需求。截至2023年底,该行各项贷款余额达250.27亿元,较年初增加35.44亿元。

大型国有银行通过加速下沉县城市

场,为金融助力乡村振兴贡献力量。监测显示,6家国有银行不断下沉服务网络,在网点总量收缩的大趋势下持续增加县域网点数量,目前县域网点已占到其全部网点的一半以上。6家国有银行的涉农贷款余额在总量中的占比持续提升。其中,中国农业银行涉农贷款余额增速持续领先整体水平,该行粮食重点领域、种业领域贷款增速均达60%以上。

在农业保险服务方面,农业保险取得快速发展。数据显示,2023年全年,我国农业保险保费收入为1430亿元,增速达到17.31%。

惊蛰时节,我国春耕春播已陆续展开。一年之计在于春,春耕春播对于全年粮食增产、农民增收十分重要。近年来,作为减轻农业灾害、稳定粮食生产的重要工具,农业保险得到了国家的高度重视,政府保费补贴的力度也不断增加。专家表示,农业保险不仅为亿万农户提供了风险保障,更在稳定农业生产、促进农村经济发展中起到了不可或缺的作用。

金融助力春耕春播

今年的《政府工作报告》提出,适当提高小麦最低收购价,在全国实施三大主粮生产成本和收入保险政策,健全种粮农民收益保障机制。

业内专家认为,全国实施三大主粮生产成本和收入保险政策,需要各级政府及其主管部门积极组织推动,提出具体要求和加快政策落地,加强政策实施的具体指导。同时,还要提高广大农民对政策的知晓率。

为打好春耕“第一仗”,多地监管部门近期纷纷出台相关文件,积极引导保险业做好春耕时期的重要农产品保险承保和服务工作。例如,国家金融监督管理总局河北监管局日前印发了《做好2024年金融服务春耕春耕工作的通知》,鼓励保险机构针对气象和病虫害,创新拓展地方特色农产品保险、价格指数保险、气象指数保险、保险+期货等保险品种,为农业生产提供有效风险保障。

国家金融监督管理总局四川监管局则印发了《关于银行业保险业做好2024年春耕春耕金融服务工作的通知》,要求做好大春作物农业保险承保和产粮大县三大粮食作物完全成本保险全覆盖工作。发展种业、大豆、油料作物和地方优势特色农产品保险,积极开展高标准农田建设工程质量保证金保险,探索开展种植收入保险,有效发展商业性农业保险,提高保障水平。

在各级政府及其主管部门积极加快推动政策落地的同时,保险机构也纷纷深入农户宣传相关政策,力争让粮食生产、农民收入有保障。据了解,阳光财险的工作人员深入农户、田间地头,挨家挨户进行走访,发放宣传资料,与农户面对面交流,普及农业保险常识,宣讲保险承保和理赔流程,打通农业保险服务的“最后一公里”。中国人保受邀参加了宁波象山举行的2024年春耕生产现场会暨科技下乡活动启动仪式,宣传“三农”政策,助力当地春耕春耕。

阳光财险相关负责人表示,春播粮食生产量占全年六成左右,抓好春耕是确保全年粮食和重要农产品稳产保供的关键。眼下正值春耕春耕关键时期,阳光财险将充分发挥服务网点全面的优势,全力做好春耕时期保险保障服务,助力农业生产开好局、起好步。

创新保险服务模式

今年的中央一号文件提出,鼓励地方发展特色农产品保险。近年来,随着农作物种类不断扩容,地方特色农产品凭借较高的附加值和差异化竞争优势,日益成为部分地区、部分农户的重要经济来源,特色农产品的保险保障需求也

涉农金融服务提质增速

本报记者 彭江

农村发展的重要举措,助力农村产业升级和转型,培育新型农业经营主体,推动农村一二三产业融合发展。需要让不同类型的商业银行发挥出各自优势,从不同方面挖掘涉农金融服务需求。

作为服务地方“三农”的农村金融主力军,各地农村商业银行围绕农村生产经营需求,加大涉农贷款发放力度。地处浙江的嘉善农商银行通过开展“青年创业伙伴计划”,为农村返乡青年创业主体提供全周期成长陪伴金融服务。截至2023年底,嘉善农商银行已对辖内466户农创客进行授信,授信额度为3.4亿元,其中信用数为81户。浙江农商银行辖内武义农商银行副行长雷炳和说,该行积极创新农村金融产品,推出了林权质押贷款、花木贷、生物活体抵押、民宿贷、来料加工贷、美丽乡村贷等特色贷款。通过对接各农村集体用地整治情况和进展,了解各村融资需求。截至2023年底,该行各项贷款余额达250.27亿元,较年初增加35.44亿元。

大型国有银行通过加速下沉县城市

场,为金融助力乡村振兴贡献力量。监测显示,6家国有银行不断下沉服务网络,在网点总量收缩的大趋势下持续增加县域网点数量,目前县域网点已占到其全部网点的一半以上。6家国有银行的涉农贷款余额在总量中的占比持续提升。其中,中国农业银行涉农贷款余额增速持续领先整体水平,该行粮食重点领域、种业领域贷款增速均达60%以上。

在农业保险服务方面,农业保险取得快速发展。数据显示,2023年全年,我国农业保险保费收入为1430亿元,增速达到17.31%。