

忠阳车评

# 汽车生产资质管理现新思路

12月5日，蔚来在港交所公告披露，收购江淮汽车第一先进制造基地和第二先进制造基地的生产设备和资产，不含税总价约为人民币31.6亿元。同时，在工信部的“车辆生产企业信用信息管理系统”中，出现了名为“蔚来汽车科技(安徽)有限公司”的备案信息。有评论认为，这意味着蔚来“已取得独立的汽车生产资质”。

与理想、小鹏相比，蔚来是最早一批造车新势力中较晚拿到独立生产资质的企业。此前，蔚来主要依托江淮汽车代工。但从去年开始，汽车代工门槛也大幅提高。工信部在《关于开展新能源汽车委托生产试点工作的通知》中要求，新能源汽车生产的委托方与受托方均需有生产资质。受这一政策倒逼，蔚来不得不告别代工模式，寻求获取独立的汽车生产资质。

所谓汽车生产资质，是指企业在生产汽车时必须具备的合法证明。按照由工业和信息化部和国家发改委2015年联合发布的《新建纯电动乘用车企业管理规定》要求，新建车企要想获得纯电动乘用车生产资质，首先须获得国家发改委会对该项目的审批核准。在

国家发改委会审批之后，获批企业还要通过工信部的相关考核，并列入《道路机动车辆生产企业及产品公告》，才能正式获得纯电动乘用车的生产资质。这就是我们常说的“双资质”，有人形象地将国家发改委会的批准比喻为“准生证”，将工信部的考核比喻为“身份证建档卡”。

尽管汽车生产资质管理严格，但为鼓励新能源汽车产业发展，“放几条鲶鱼进来”，我国先后有北汽新能源、长江汽车、前途汽车、敏安汽车、万向集团等18家企业获得新建纯电动乘用车项目批复。其中，在新的《汽车产业投资管理规定》将汽车整车和其他投资项目改为地方发展改革部门实施备案管理后，仅有2家企业拿到相关批复。

之所以如此，有分析认为，这和已获批企业大多发展不尽如人意，以及当前汽车产业产能过剩有关。由于担心产能过剩造成重复建设，最近几年管理部门对车企造车资质的批复一直处于收紧状态。包括理想、小鹏、零跑在内的造车新势力，大都是通过收购途径来获取生产资质。今年百

度、滴滴等互联网公司旗下的造车项目，由于迟迟不能解决生产资质难题，不得不分别“挂靠”吉利和小鹏。这暗示着，即便是“收购”之门，也基本被堵死。

长期以来，汽车生产资质都是国内比较独特的存在。从李书福当年那句“请给我一次失败的机会”，到自驾游造车无疾而终，舆论围绕造车资质的争议从来没有平息过。不少人认为，既然发展电动汽车已成为国家战略，企业拿自己的钱去投资并没有什么错，政府应该鼓励才是，而不应该限制。眼下新兴产业还不成熟，初期就是试错的过程，不是靠政府认定几家企业就能成功的。况且，现在汽车领域的合资限制早就放开了，而对国内造车新势力的限制还在，这对那些拿出真金白银投资电动汽车领域的新进入者来说并不公平。因此，没必要对汽车生产准入限制。

问题在于，现实生活远比想象复杂。由于汽车产业体量大、产业链长、带动性强，无论是对促进地方GDP增长，还是促增收和稳就业，都很有想象力；再加上电动汽车又处于新赛道，能够助推地方经济转

型升级，常常成为地方政府招商引资的香饽饽。而一些地方为了争取汽车项目落户，不惜土地免费、减免税费，甚至还给落地项目免费建厂，提供配套资金。现在不少烂尾的新造车项目，就是一些地方政府越俎代庖、大包大揽、招商心切所致。可以说，从严趋紧控制汽车生产资质，也是管理部门的不得已而为之。

当然，趋紧也不等于完全没有机会。“干得好，或许有；干得不好，则可能会渐行渐远。”有人说，蔚来此次获得生产资质，这在某种程度上体现了政府部门对生产资质管理采取的务实态度，不搞简单的“一刀切”。对于“真造车，有实力”的造车新势力，还是留了一扇窗户。显然，此次蔚来为还在借用北汽越野生产资质造车的小米也打了一个样。



杨忠阳

近日，国际数据公司IDC联合京东科技控股股份有限公司(以下简称“京东科技”)发布的《2023供应链金融科技发展洞察白皮书》指出，“供应链金融数字生态”将产业、科技、金融三者结合，补齐了单纯由核心企业、金融机构或科技公司主导的短板。这种生态化的模式将融资企业置于生态网络中，让生态网络中的多元数据相互关联、校验，大幅提升风险控制能力，促进供应链与供应链金融之间有效联动。

近年来，京东科技打造丰富的供应链金融产品，精准滴灌民营企业。据了解，在京东供应链金融科技的服务企业总量中，民营企业占比超过99%。在今年“双11”期间，京东供应链金融科技以多形式的补贴，为中小微企业提供息费减免近1亿元、资金支持近4000亿元，助力民营企业实现高速增长。

京东科技金融科技事业部负责人表示，供应链金融科技给产业链本身带来的价值，并不局限于解决中小微企业融资难、融资贵问题，还可以为产业供应链创造固链、稳链、强链等更多、更长远价值，比如提升产业链供应链的韧性和安全性，提高产业链的全要素生产率，助力相关产业链构建成本优势等。

在这方面，京东科技已有诸多探索。据了解，早在2013年，京东供应链金融科技就推出基于互联网的供应链保理融资产品“京保贝”，服务广大的京东自营供应商，并陆续推出采购融资、动产融资、仓单融资等多种供应链金融科技产品和服务。目前，京东供应链金融科技累计覆盖30多个产业场景，服务数百家核心企业、数百万家中小企业。

10年来，“京保贝”为京东自营体系下的供应商天章实业集团提供的融资服务已覆盖该公司近一半采购费用。今年，该公司与京东供应链金融科技平台达成科技型合作，搭建信贷驾驶舱，接入多家金融机构，提升运营能力，降低资金成本。

3C数码行业具有产品更新速度快、市场竞争激烈、渠道多元化等特点。产业链上的企业为应对快速变化的消费者需求，需要不断迭代产品、更新库存等，往往用款规模大、频次高且时间紧急。“京保贝”的第一批客户如今已拓展到采用“神州高桥”采购融资、供应链平台Lite版等多元化的“科技+金融”产品，从融资规模、融资成本到融资便捷性、安全性、时效性等，都极大满足了产业链客户的融资需求。

“用数智化激活产业的现金流，是供应链金融深耕的一个方向。”中国人民大学商学院教授宋华认为，数智化的关键路径是“三全”，即全触达、全要素和全场景，还要做到“三可”，即可透明、可追溯、可信任，最终才能达到“三能”效果，即能响应、能韧性和能持续。

随着供应链上下游企业彼此依存度越来越强、业务流程数字化程度越来越高、不同产业链交织更加复杂，供应链对于市场需求变化反应更加敏捷，供应链金融生态体系正进入下一个10年的黄金发展期。基于此，京东供应链金融科技发布“四个一体化”战略方向，即内场+外场、科技+金融、上游+下游、B(企业)端+C(消费)端的一体化，将为实体经济提供从原材料到终端消费全链路的供应链金融科技服务，助力实体经济高质量发展。

**目前**

京东供应链金融科技

累计覆盖

**30多个产业场景**

服务

数百家核心企业

数百万家中小企业

本版编辑 刘佳 钟子琦 美编 高妍

## 河南能源焦煤公司发挥数据要素作用——

# 以数字化赋能安全高效生产

本报记者 夏先清 杨子佩

生产调度指挥中心大屏幕上，人员定位、瓦斯抽采情况、水文监测状况等各种信息一目了然，调度员只需轻轻一点鼠标，就能对基层单位数据进行实时监测，了解其安全生产情况。这是记者在河南能源集团下属焦作煤业(集团)有限责任公司(以下简称“河南能源焦煤公司”)见到的数字化应用场景之一。

河南能源焦煤公司位于河南省焦作市山阳区，近年来通过运用工业互联网、大数据等新技术，以数字化转型赋能企业发展。“我们以智能化建设为基础，数字化生产运营为纽带，数据要素创新驱动为核心，打造数字化、智能化发展样板，为企业高质量发展注入强劲动力。”河南能源焦煤公司总经理赵社说。

### 提高运营效率

“西六盘区东翼避难硐室回风侧外界一氧化碳异常，请尽快查明原因，及时汇报。”11月30日，在河南能源焦煤公司生产调度指挥中心值班的通风部监测监控员看到安全生产智慧管控平台弹出的异常信息后，立即向基层单位通报。

“推动数字化、智能化发展，对于煤炭企业提高生产效率、减少安全事故具有重要作用。”赵社告诉记者，河南能源焦煤公司从改造生产调度指挥系统入手，应用云计算、人工智能、物联网等技术，建成集矿井安全监控、水文动态监测、井下人员定位等系统于一体的安全生产智慧管控平台。

为了让安全生产更有保障、管理更加高效，河南能源焦煤公司建成办公和生产双万兆分组传送网，实现网络统一出口、集中管理。同时，陆续完成基层单位万兆工业环网、人员定位、无线覆盖、排水自动化



河南能源焦煤公司智能化中控室。

杨志匡摄(中经视觉)

等信息化系统建设，实现综合监测、综合自动化以及各生产单位的工业视频数据无线实时传输。

“公司与各基层单位签订了信息化专业运维服务协议，对矿井的网络及网络安全、数据中心、工业视频等系统提供免费的全力支持及保障。”河南能源焦煤公司计讯处信息科科长李燕燕说。

数字化赋能有效帮助企业“查缺补漏”。河南能源焦煤公司将安全生产智慧管控平台系统自动整合的数据，分类反馈至客户端，明确风险隐患多发部位，分为红黄蓝3个等级进行预警，并分级推送给相关人员，做到防患于未然。

“安全生产智慧管控平台集合应用多种技术，实现多个功能于一体，省掉了以

往职工跑现场、再汇报、定方案等许多流程，大幅提高了运营效率。”河南能源焦煤公司计讯处处长谢小展说，“通过这个平台，我们及时发现、及时预警出现的问题，利用大数据分析查找问题所在地点，结合预案制订最佳解决方案，助推企业安全生产。”

### 拓展应用场景

赵固二矿建立了立井提升AI视频智能检测与预警系统，实现对提升机首绳、尾绳的智能识别、感知与预警；千业水泥绿色智慧矿山调度中心内，操作员王文利通过身旁的操纵杆操控着几千米外的大型挖掘机……如今，多个数字化、智能化场景在河

## 山东省济南市平阴县 探索基层治理新方法

近年来，山东省济南市平阴县孝直镇依托“和谐共处、和而不同”的“和”文化底蕴，创新“一站通办、一单到底”的“双一”工作法，以党建引领推进基层社会治理提质增效，矛盾纠纷化解率不断提高，矛盾纠纷数量逐年下降。

打造受理接待、分流转办、调处化解、跟踪反馈的“一站式”矛盾纠纷多元调解中心。目前，矛盾纠纷多元调解中心已经实现多个矛盾纠纷化解中心全部入驻，“两代表一委员”及法律顾问轮流坐班。同时，矛盾纠纷中心在农村建立五老乡贤协商议事队伍，用心用情、依法依规解决群众诉求；在社区依托新时代文明实践站和社工站，开展志愿服务并推进城管进驻共建，实现信息共享、难事共商、纠纷共调，群众反映诉求一站通办。

创新编制“一站式”矛盾纠纷事项全过程办理单，一单贯穿诉求表达、风险研判、多元参与、调查调解、回访反馈的矛盾纠纷全过程，使事项办理有了清晰记录，问题解决有了依据。

针对困难群体，创新“蓝、黄、红”3色分类工作法，实施全程跟踪服务，精准帮扶、纾困解难，将问题化解在萌芽状态。

以“一站式”矛盾纠纷平台、雪亮工程、应急指挥平台和数字乡村平台为依托，平阴县孝直镇将基层党建、农村人居环境整治、垃圾分类、红十字会建设、安全巡控、应急消防建设、民族宗教等10项工作融入网格，实现镇、村和网格3级联动、信息共享。

(数据来源:山东省济南市平阴县孝直镇人民政府) ·广告

## 广西壮族自治区百色市 优化医保经办服务

为持续充实优化医保经办服务体系，广西壮族自治区百色市通过充分调研沟通，今年与市内各大银行金融机构达成合作，在全市范围内推进“医银合作”模式。将医保经办服务纳入银行金融机构市、县、乡、村网点工作范畴，实现银行金融机构各网点指导办、引导办，甚至直接办医保经办服务事项，不断巩固医保经办服务“15分钟服务圈”，使广大参保群众切实就近享受高效、便捷的医保经办服务。

坚持政策引领。百色市医疗保障局始终坚持政策引领，不断健全完善医疗经办服务体系，实现市、县、乡、村4级经办服务全覆盖的同时，开展“医银合作”，将医保经办服务向金融机构延伸。

坚持覆盖推进。按照全覆盖涉及银行金融机构网点开展医保经办业务指导办、引导办原则，百色市医疗保障局与工商银行、农业银行、中国银行、建设银行，以及农村信用社等银行金融机构签订协议，在不增加设备投入的情况下，有效推进市、县、乡、村4级共计100多个银行金融机构网点，为广大群众办理18项医保业务。

坚持试点尝试。百色市医疗保障局通过与工商银行沟通协调，以选取一家基础好的银行金融机构网点作为医保经办业务受理点试点的方式，通过拉设政务外网、配备电脑、打印机、高拍仪等办公设备，为广大群众办理全部共计41项医保业务。

“医银合作”模式推行后，广受参保群众好评，特别是城区内的群众，就近走进一家银行网点就可以十分便捷地办理相关医保业务。

(数据来源:广西壮族自治区百色市医疗保障局) ·广告

## 山东省东营市利津县 助力乡村特色产业升级

近日，在山东省东营市利津县盐窝镇黄河口滩羊产业园内，养殖户高兴地说：“自从有了云商平台之后，方便了很多。从买羊、放羊到打疫苗都可以提前预约，卖羊的时候可以把品种羊报价期望的价格打在上面，这些操作都能够手机上完成，再也不用东奔西跑了，钱回笼得快，收入也提高了不少。”

5G技术，助力品牌升级。园区采用5G信息技术建立了标准化肉羊养殖可追溯系统，实行标准化、智能化饲养管理，在保证肉羊产量的同时提高了肉羊的品质。引导群众树立健康养殖、绿色养殖的理念，着力打造“黄河口滩羊”品牌，通过品牌效应提高农民收入。

云商平台，助力产业升级。园区与北京大童牧业公司深度合作，联手打造全国肉羊云商电子交易中心“羊买买”，开发了手机APP终端，通过互联网平台将全国养殖、加工、销售及配送、金融等多个环节进行有效整合，实现黄河口滩羊买卖、养殖、结算等全产业链的线上交易和服务。

产销对接，助力收入升级。园区已经形成了从基础母羊繁育、肉羊育肥、肉羊深加工、有机肥加工、饲料生产、污水处理等一条完整闭环式的肉羊产业链，逐步实现自繁、自育、自产、自销的经营模式，实现供需对接、产销对接，减少了中间环节，提高农民的收入。

(数据来源:山东省东营市利津县盐窝镇人民政府) ·广告

## 深圳市银通前海金融资产交易中心有限公司 债权转让信息公告

特别提示:挂牌公告期满,若征集到符合条件的意向受让方的,由交易中心组织网络竞价(一次报价)。通过网络竞价(一次报价)产生最高报价方,且最高报价不低于挂牌保留价的意向受让方确定为最终受让方;若意向受让方的最高报价低于挂牌保留价,则不成交,挂牌结束。挂牌公告期满后,若最高报价方报价低于保留价,转让方有权选择与该最高报价方进行议价,议价后经转让方内部审批通过后成交。

业务咨询电话:13823673061 卢女士 18824230930 陈女士

项目编号:YTQH23120012  
项目名称:成都汇信置业有限公司不良债权  
转让底价:本项目设有保留价,保留价不公开  
保证金:人民币2000万元  
项目简介:招商银行股份有限公司成都分行委托我中心公开挂牌转让“成都汇信置业有限公司不良债权”。标的资产所在地为四川省成都市。截至基准日2023年8月20日,成都汇信置业有限公司不良债权总金额为人民币412550539.74元,其中:本金人民币249797611.87元,利息人民币162007117.09元,代垫费用人民币745810.78元。具体转让债权金额以交割之日为准。(注:以上项目债权金额仅供参考,转让方不对其承担任何法律责任。债权的本金、利息、总额等具体债权金额最终以借款合同、生效裁判文书或其他法律文件确定的为准。)

以上全部信息详情请登录深圳市银通前海金融资产交易中心有限公司相关信息披露网站www.ytfae.com。  
地址:深圳市福田区深南大道2016号招商银行深圳分行大厦33楼

深圳市银通前海金融资产交易中心有限公司 2023年12月8日