

自动驾驶商业化加速落地

随着全球新一轮人工智能浪潮涌动,尤其是AI大模型竞相落地,“算力租赁”成了市场热点。在A股市场,只要有上市公司宣布跨界进军算力租赁领域,就会引来资本推波助澜,引发股价异动。

算力是AI大模型的基础支撑。随着互联网企业以及科技企业纷纷推出大模型,算力需求大幅增加,国内开始面临算力不足的情况。算力云端租赁服务也就成为一门看起来不错的生意。一方面,算力租赁市场尚处于起步阶段,市场需求旺盛,市场空间巨大。因为算力租赁能够有效降低训练大模型的门槛,深受中小企业和科研院所欢迎。另一方面,政策利好不断。近期,工信部等六部门联合印发的《算力基础设施高质量发展行动计划》明确提出,鼓励各方主体创新探索智能计算中心建设运营模式和多方协同合作机制,提升算力供给能力。

温宝臣

蛋糕很大也很好吃,但吃进嘴里并不容易。有分析指出,算力租赁的核心资源在于资金、客户和运维能力,其中前两者最为核心。组建智能算力中心,需要购买大量固定资产,这对上市公司筹集资金能力提出了较高要求。同时,客户在选择服务提供商时,不仅关注上市公司资金实力,也会考虑主营业务匹配度问题。因此,算力租赁不仅仅是租“卡”,更是一整套运营维护服务,如果上市公司主营业务不涉及通信或者网络,就很难获得客户信任。

有业内人士不无忧虑地指出,目前公开表示去做算力租赁的企业,有大部分无法拿到稳定的“卡”资源,拿到“卡”也可能租不成服务器,组成服务器也不一定能组成集群。虽然略显悲观,但跨界进军算力租赁领域的难度由此可见一斑。

对跨界企业而言,不确定因素有很多。比如,在当前算力供不应求时,算力租赁厂商具有较高议价能力,未来一旦算力资源紧缺程度缓解,其议价能力也势必减弱。届时,上市公司将面临租赁收入下降、折旧加速等不利情况。在供给不足的情况下,算力租赁受到资本关注本是好事,但在A股市场,一些资本并不在意产业发展的逻辑,更多是想炒一把就溜之大吉,不管炒作过后是否会留下一地鸡毛,这严重影响了资本市场资源配置功能的发挥。

中小投资者要清醒地认识到,热门概念可能意味着对市场未来走向的深入挖掘,但也可能仅仅是一个市场炒作的借口,或者是个别上市公司的借题发挥。需提高警惕的是热点背后的风险和教训。

作为全球汽车产业转型升级的重要战略方向,智能网联汽车已成为各方争相抢占的高地。我们距离智能驾驶的商业化落地还有多远?

前不久,在北京市顺义区举办的2023世界智能网联汽车大会上,与会嘉宾认为,随着我国智能网联汽车行业建立起稳定的供应链体系,智能驾驶技术正向多场景商业化应用推进。

产业融合效应形成

随着技术创新不断取得突破,新一代电子电器架构、计算平台、激光雷达等关键系统和部件量产应用,降低了成本,提升了车辆感知及规控能力。据工信部数据,截至目前,全国累计开放测试里程已超过2万公里,测试总里程超过7000万公里。

不仅如此,智能网联汽车应用场景也日益丰富。工信部装备工业发展中心副主任姚振智表示,今年上半年具备综合辅助驾驶功能的乘用车新车销量占比达到42.4%,自动驾驶出租车、干线物流、无人配送等多场景应用有序开展。

“高级别自动驾驶技术的商业化是发展智能网联汽车产业,打造全球数字经济标杆城市的重要内容。作为最早发展智能网联汽车的城市之一,北京努力打造全球智能网联汽车科技创新高地,在道路开放、安全体系建设、政策支持等各方面均保持国内领先,产业聚集初见成效。”北京市经济和信息化局二级巡视员王佐说,目前北京已有19家自动驾驶企业502台车辆发放了道路测试牌照,开放测试道路总里程达1543公里。自动驾驶车辆道路测试安全行驶总里程已超过1700万公里,各项测试数据均居全国前列。

顺义是北京最早开展智能网联汽车产业研究和产业化的区域之一,形成了以研发设计为引领,以整车和核心零部件制造为基础,以共享出行、无人配送等应用为延伸的产业生态。目前,一大批智能驾驶新技术、新产品在顺义落地,以百度为代表的Robotaxi,以及美团、京东、毫末智行等无人自动驾驶业务也在顺义常态化运营。

北京市顺义区经济和信息化局局长周靖慧表示,经过近10年的持续耕耘,顺义区目前已建成自动驾驶乘用车、商用车、无人配送车和特种车的研发、测试、验证及应用体系。目前,顺义区获批了408公里不同应用场景的公开测试道路。同时,区内有百度自动驾驶出租车22辆,累计完成行驶超过50万公里,同时美团、毫末智行、京东物流等形成了国内最大的无人配送车队,累计自动驾驶里程超过340万公里。

规模应用蓄势待发

大会期间发布的《高级别自动驾驶应用》白皮书显示,自动驾驶正在从测试示范应用向无人驾驶商业化应用阶段加速拓展,有望在Robotaxi、“最后一公里”配送、高速公路商用车等场景中落地。其中自动驾驶被认为是最有可能率先实现商业化落地的细分市场和应用场景。

就邮政快递物流行业而言,随着产业链、供应链升级,现代流通数字化、高端

化、绿色化的要求日益迫切。特别是数字技术在邮政快递业全链路、全周期的应用,既为打造行业数字供应链奠定了基础,也为支撑服务创新产业链、资金链、供应链的深度融合创造了条件。

“近年来,快递包裹内容发生变化,由过去主要的电商件,转变为农产品、生鲜、冷链、医药、家具等全品类。同时,闪送、外卖、即时配送、快运等新业态发展风起云涌,对末端配送的智能网联无人车的载重重量、体积、尺寸、运行速度都提出了新的更高要求。”国家邮政局政策法规司巡视员、副司长靳兵表示,国家邮政局将无人车、无人机、无人船、无人舱应用作为行业转型升级切入点,形成了符合行业需求的无人车技术、车型、管控、运营模式。目前,智能网联无人车在邮政快递物流领域应用广泛,低速无人末端的配送车在封闭园区遍地开花。中高速智能网联无人配送车在北上广深等40多个主要城市的公开道路上试点运营,成效显著。

作为行业代表性企业,美团自动驾驶车于2020年率先在北京顺义落地,截至2023年6月底,在全国完成室外全场景生鲜食杂配送超过330万单。美团副总裁、自动驾驶配送部总经理夏华夏表示,经过3年迭代升级,美团自动驾驶已经从技术上“送得到”发展到追求运营的精细化,致力于用科技为消费者提供“送得更快”“送得更好”的服务体验,而这也顺应了即时消费的发展趋势,让自动配送加速融入人们的日常生活。

“高级别自动驾驶技术的商业化应用是顺义加速推进智能网联汽车发展,以及智慧交通建设的重要支撑。”北京市顺义区副区长徐晓俊表示,目前,顺义兼顾产业链各个环节,与智能网联汽车融合发展,从车延伸到通信、交通、软件应用等各个方面,推动智能网联汽车发挥好大终端产业带动作用,并推动智能化基础设施的覆盖以及专用网络的建设。

问题难点亟待解决

尽管发展前景广阔,但智能网联汽车商业化应用仍存在诸多问题亟待解决。其中,技术成熟度和可靠性、数据安全和隐私问题、基础设施建设、政策法规的制定与完善等,是各界关注的焦点。

在交通运输部公路科学研究院汽运中心主任周炜看来,在城市的微循环以及物流配送中,智能网联汽车商业化应用已不是秘密。技术上的长尾问题,仍是自动驾驶商业化的主要制约因素之一。“自动驾驶的一个关键点是要保证安全性,所以就技术上可以解决99%的道路场景,剩下的1%才是难点所在。这就是长尾问题。”周炜说。

周靖慧认为,随着消费者对外卖、商超等配送型服务的需求不断上升,无人配送车应运而生并成为自动驾驶产业竞争的焦点。不久的将来,无人配送车企业将找准商业化应用路径,促成技术价值转换和提升其社会经济价值。但是,无人配送车没有驾驶座的这个特点不符合当前机动车标准体系,在车辆

登记、行驶、路权、事故处理、交通违法处理等方面存在政策法律的空白。

克服一道道难题,推动自动驾驶技术真正商业化落地,是眼下不少企业的努力目标,也是全行业共同面对的重要任务。记者采访获悉,目前有很多企业已经完成技术验证,正在进行规模化的商业化验证阶段。但是要实现规模化的应用光靠单个企业自身努力还不够,需要整个行业供应链共同努力。

近日,北京市顺义区与交通运输部公路科学研究院合作开展交通强国无人配送(顺义)试点工作,在限定范围的机动车道上,允许无人配送车最高可按45km/h的速度行驶,并将探索形成一套体系化的监管机制。据悉,交通强国无人配送(顺义)试点目前已经进入实施阶段。

“推动自动驾驶技术商业化,迫切需要相关部门尤其是管理部门转变观念,在政策、标准、法规体系建设上予以支持。”靳兵说。

各地在加速布局智能网联汽车产业

北京

将智能网联汽车产业纳入重点发展的特色优势产业到2025年汽车产业产值力争突破7000亿元

上海

出台加快智能网联汽车创新发展实施方案设定2025年初步建成国内领先的智能网联汽车创新发展体系产业规模力争达到5000亿元

2020年国务院发布《新能源汽车产业发展规划(2021—2035年)》提出

发展高度自动驾驶汽车,在2025年前实现限定区域和特定场景商业化应用,并在2035年实现规模化应用的目标



邮储银行上海分行

二手房交易正式跨入带押过户时代

2023年10月25日,邮储银行上海分行带押过户业务正式上线,并成功发放了分行首笔二手房带押过户个人住房按揭贷款。

在上海市房地产交易资金管理有限公司、邮储银行总行的大力支持下,上海分行前期已完成系统搭建,二手房带押过户业务即将全面铺开。全市范围内的103个邮储银行自营网点均可受理居民的带押过户业务需求。

以往客户在二手房交易中,如需要办理二手房抵押贷款,客户需先自行筹措一笔资金提前还清银行和公积金中心的贷款、在交易中心完成撤押,再将房屋挂网出售,耗费较大的时间成本。邮储银行上海分行为切实解决这一问题,立足普惠金融服务,加大科技力量投入,联合相关部门,系统地编写业务需求,经过多轮次内测、真实案例验证、数据连接稳定性、数据推送及时性、系统安全评估等,于近日成功上线带押过户业务。业务成功上线后,上家和下家在二手房交易过程中,若交易的房

屋存在按揭抵押,业务系统可以实现先变更房屋产权证权利人,再由上家完成撤押交、下家顺势成为新抵押人。与原二手房交易流程相比,带押过户业务的上线大大缩短了二手房交易时间周期,为广大市民提供更高效、更便捷的金融服务体验。同时,依托科技赋能提升金融风险把控能力。在整个二手房交易过程中,首付款、贷款资金、尾款可全部交由上海市房地产交易资金管理有限公司进行监管,待房屋交易完成、新产权证办妥后,再进行资金划转。更好地保障市民在整个交易过程中的资金安全,真正做到为广大市民办实事。

邮储银行上海分行将始终坚持金融服务于民的发展理念,不断提高数字化金融业务能力,进一步提升金融服务水平,在流程优化、专业提升、效率并行等方面持续深耕,加快实现带押过户业务的全面落地。

(数据来源:邮储银行上海分行) 广告

创业者如何获得资金支持

本报记者 杨开新

如何获得资金支持一直是创业者关注的话题。日前,在陕西西安举办的2023年全球秦商大会上,诸多业内人士重点就创新创业中关键的获取资金支持问题进行了交流。

西安知象光电科技有限公司联合创始人杨涛表示,科技创新是企业成功的重要因素,但技术先进并不能保证创业一定成功,关键是如何让技术变成产品。一方面需要了解市场,不能停留于自己的臆想;另一方面要把握好时机,找到一个当前小众但是未来发展前景的领域,并通过资金支持等方式支持实现迭代,进而实现迅速成长。

作为一家创新企业,知象光电从创业以来,就获得了中科创星科技投资有限公司的长期支持。“传统增长模式面临困难,大家难免有些焦虑。但我觉得真正有核心竞争力、有独特技术的企业会日益发展壮大。比如,知

象光电年均营收连续翻番,且大多数营收来自海外。目前,该公司员工已超过300人,其中研发人员约150人,累计获得融资近3亿元。”中科创星创始合伙人李浩表示。

能获得资本青睐的创业型企业都具有什么特点?国中资本首席合伙人、董事长施安平表示,创业者和风险投资机构应该理念相投、双向奔赴。创业者要基于钱但不能只看钱,要找到适合自己的才是最好的风险投资机构。“风险投资机构看重创业者时,除了要考虑核心团队、技术、市场外,更重要的是还要关注其五力,即承担使命的动力、解决问题的能力、锐意创新的活力、坚韧不拔的毅力、脚踏实地的定力。”施安平说。

只有不断在产业链中赋能、降低成本、提高生产力和效率的企业,才会获得越来越多的机会。西安华晟新材料

有限公司就是个很好的例子。在这次大会上,其发布的“航空航天先进复合材料构件成型装备产业化”项目备受关注。公司董事长兼总经理陈斌说,公司是国内成熟度最高的辅丝装备供应商之一,成立两年来已签订订单近2亿元,占该细分领域超过50%的市场。目前项目已完成A轮融资,估值倍增。

当前,中国的风险投资取得了很大成绩,但与创新创业强国需求相比还存在一定差距。曾任科学技术部火炬高技术产业开发中心主任、科技型中小企业技术创新基金管理中心主任的贾敬敦表示,普通金融难以在科技创新创业领域有效发挥作用,要提供符合创新创业规律和特点的金融工具、金融服务。近年来资本市场日益成熟,如科创板和创业板实行注册制、北京证券交易所成立,为营造良好创业生态提供了更好的金融支撑。

