

湖南 聚力打造“三个高地”

比一辆汽车还轻的挖掘机，你见过吗？近日，由山河智能装备股份有限公司自主研发的1吨重、最小纯电动液挖挖掘机在位于长沙经开区的山河工业城下线，又一次刷新国内最小吨位纯电动液挖挖掘机纪录。“去年，我们首次在‘德国宝马展’展出电动挖掘机产品，受到客户关注。随后，系列电动挖掘机走向国际市场，凭借低噪音、零污染等优势，深受国际客户欢迎。”山河智能副总经理龙居才说，目前，山河智能电动挖掘机已覆盖1吨至55吨，型谱进一步完善，为公司电动挖掘机进军海外市场提供了有力支撑。

制造装备挺进全球市场，是推进自主创新的湖南实践，也是高质量发展的生动缩影。今年以来，湖南围绕打造国家重要先进制造业高地、具有核心竞争力的科技创新高地、内陆地区改革开放高地“三个高地”，推进打好打赢经济增长主动仗、科技创新攻坚仗、优化发展环境持久仗、防范化解风险阻击战、安全生产翻身仗、重点民生保障仗“发展六仗”工作，塑造竞争新优势，增添发展新动能。

先进制造枝繁叶茂

走进位于常德高新区的中联重科建筑起重机械有限责任公司，塔机智能工厂生产线满负荷生产，平均每10分钟产出一节标准节，每18分钟下线一台塔机。截至7月，中联重科今年对欧洲地区出口塔机已突破400台。8月30日晚，中联重科发布2023年半年度业绩报告，报告显示，期内公司实现营业收入240.75亿元，同比增长13.03%；其中海外收入83.72亿元，同比增长115.39%。

在拥有5家全球工程机械制造商50强企业的湖南省，工程机械是一张亮丽的名片。受多重因素影响，国内工程机械行业仍在调整周期。湖南大力推进工程机械行业“高端化、智能化、绿色化”，通过“抢占风口、熨平周期”，打造国家重要先进制造业高地。日前，三一重工、山河智能、铁建重工等湖南工程机械上市企业陆续发布半年报。半年报显示，湖南工程机械企业毛利率回升，利润端修复明显，海外销售攀升，发展势头强劲。

制造业是实体经济的基础。作为“制造大省”，湖南拥有工程机械、轨道交通装备、中小航空发动机、新一代自主安全计算系统4个先进制造业集群“国家队”，数量居全国第三位、中西部第一位。近年来，湖南紧盯“打造国家重要先进制造业高地”这个主攻方向，强龙头、补链条、促集群，一批优质先进制造业集群迅速崛起，制造业占全省经济总量比重提升至28.2%。

湖南把壮大和培育国家先进制造业集群作为主要抓手，完善产业集群梯度培育机制，开展产业集群竞赛，培育省级先进制造业集群15个、中小工业企业特色产业集群7个。今年，湖南实施产业集群发展专项行动，力争“十四五”期间创建省级及以上先进制造业集群和中小企业特色产业集群各50个。同时，进一步优化升级省级主导产业集群（产业链）制度，持续开展“主配对接、协同发展”活

动，产业链主体由松散到紧密。

在长沙，工程机械集群破解“集而不群”，本地配套率从2019年的16.3%上升至目前的32.2%；在株洲，轨道交通装备集群加快协同创新攻关，凭借“只需喝一杯咖啡的时间，就可集齐生产一台电力机车所需的上万个零部件”的产业优势，构筑起轨道交通创新生态链、产业生态圈；在邵阳，依托邵阳特种玻璃、彩虹集团（邵阳）特种玻璃“两块玻璃”，补链强链延链，目前已集聚上下游企业80余家，形成产值近200亿元的特种玻璃产业集群。

今年3月以来，湖南大力推进“智赋万企”行动，以建设智能工位、智能制造产线（车间）、智能制造企业为着力点，赋能传统产业转型升级，为实体经济插上智能化“翅膀”。上半年，湖南数字经济同比增长12.6%，新建智能制造企业199家、智能制造生产车间609个、智能工位3066个。

走进位于宁乡市的楚天科技股份有限公司生产车间，机械手灵活地揭开药瓶包装盒薄膜，小巧的药瓶从传送带进入设备。理瓶、洗瓶、灭菌、灌装、加塞……仅1分钟，超400个成品药瓶“排队”而出。“我们的智能工厂是全球首批智能化医药装备制造工厂，这是我们在研发投入、先进制造方面下功夫结出的果实。”该公司董事长唐岳说，到今年6月，公司已提出超过5000项国内外专利申请。

数据显示，上半年，湖南制造业投资增长10.5%，增幅居全国前列；规模以上工业增加值同比增长2.6%，其中，制造业对全省规模以上工业增长的贡献率达88.8%，有力支撑了湖南的经济增长。“制造业高质量发展，是湖南经济高质量发展的重中之重。我们要紧盯先进制造业这个主攻方向，持续巩固提升优势产业，大力培育战略性新兴产业，前瞻布局未来产业，加快建设具有湖南特色的先进制造业产业体系。”湖南省委书记沈晓明说。

科技创新硕果累累

如果说制造业是实体经济的“压舱石”，科技创新则是高质量发展的“强引擎”。

6月19日，沈晓明在2023互联网岳麓峰会上提出“将长沙打造成为全球研发中心城市，使之成为湖南现阶段创新驱动发展的第四项标志性工程”的新目标、新构想，随后两个多月里，长沙先后发布《中共长沙市委、长沙市人民政府关于全力建设全球研发中心城市奋力打造具有核心竞争力的科技创新高地的实施意见》《长沙市全力建设全球研发中心城市的若干政策》，启动首开区“世界计算·长沙智谷”建设等，将蓝图细化为施工图。

同一时间，湖南“四大实验室”建设不断刷新“进度条”：岳麓山实验室全面实体化运行，项目新建建筑全面封顶；岳麓山工业创新中心实现入园办公，重要节点实验室建设稳步推进；湘江实验室首批入驻19个院士专家团队，布局50个科研攻关项目；芙蓉实验室，我国首家临床级无人值守全自动5G生物样本库建设完工。

湖南省委十二届四次全会将由“四大实



铁建重工自主研发的直径7.6米主轴承在长沙下线。 舒展摄

验室”“四个重大科学装置”构成的“4+4”科创工程”，与建设长沙全球研发中心城市、推进长株潭国家自主创新示范区提质升级、建设湘江科学城、推进科技赋能文化产业创新一道，列为“打造具有核心竞争力的科技创新高地”的五大标志性工程。

在标志性工程引领下，三湘大地科技创新硕果累累—— 紧盯“卡链处”、攻克“卡脖子”难题。今年上半年，“十大技术攻关项目”突破关键核心技术134项，授权专利188件，建设创新平台26个，推动应用示范场景56项。

世界首台330kV及以上海上风电平台用变压器及电抗器在衡阳研制成功，全球最大塔式起重机在常德高新区下线，国内首家离子注入机自研量产企业在长沙天心区诞生，国内首台18.3米钢管全径扩径机组在湘潭韶山下线……“首”字号、“最”字号成果接连涌现，为现代化产业体系建设提供了关键核心技术源头供给。

作为地区科技创新活跃度的重要标志，湖南新增11家国家级科技企业孵化器，总数达到42家，全省入库科技型中小企业2.1万家。1至7月，全省技术合同登记项数超3万项，同比增长166.21%；实现技术合同成交额2155.34亿元，同比增长九成以上。

开放发展风劲帆满

9月6日，历经1个多月在海上、长江上的长途跋涉，产自肯尼亚的52吨野生鳊鱼干抵岳岳阳陵矶港。这是继6月26日我国首次空运进口肯尼亚野生鳊鱼产品后，开始大批量、常态化进口该项产品，也是第三届中非经贸博览会后续成果之一。

从中国中部到非洲大陆各国，不沿边、不靠海的湖南从未放缓开放的脚步。长沙海关



统计，前7个月湖南对非洲进出口总值346.9亿元，增长18%；湖南进出口首次于上半年突破3300亿元，创历年来半年外贸值新高。“今年以来，湖南外贸进出口稳中提质、符合预期，结构优化、质量提升，凸显出高质量发展的韧性。”湖南省商务厅党组书记、厅长沈裕谋说，湖南持续优化开放平台，积极开拓国际市场，加快打造内陆地区改革开放高地，推动外贸产业高质量发展迈上新台阶。

8月18日，湘西边城机场正式通航，“精准扶贫”首倡地迈入航空时代；上半年，岳阳城陵矶口岸集装箱吞吐量同比增长54.7%；1至8月，怀化“国际陆港”累计开行铁海联运班列、中老班列、中越班列共272列，同比增长209%。今年以来，湖南加快推进硬件设施建设，进一步完善开放通道，一条条航线、铁路的延伸，让湖南走得更远。1至7月，湖南与231个国家和地区有贸易往来，贸易伙伴较去年增加4个。

随着开放通道日益完善，湖南省商务厅今年还深入推进实施招引实体、产融融合、创新飞地等外贸主体创新发展三大行动，强化园区外贸综合服务和外贸供应链服务，创新外贸企业融资、信保、汇率避险政策；长沙海关对照海关总署优化营商环境16条措施，结合湖南开放发展实际，制定出台了30项细化落实举措，促进进出口物流畅通、跨境贸易便利化、企业减负增效和外贸创新发展，激发外贸增长新动能。

在一系列利好政策支持下，今年以来，湖南新增进出口企业2636家、总量达2.8万家，新增有进出口实绩的企业267家、总量达6637家。上半年，全省进出口总值3367.5亿元，较上年同期增长7.6%；其中，电动载人汽车、锂电池、太阳能电池“新三样”新兴优势产品出口同比增长44.7%，绿色低碳产品成为外贸出口新增增长点。



中联重科生产的全球最大塔式起重机R20000-720在常德高新区下线。 向波摄

今年上半年 进出口总值 同比增长 7.6%

几年来，有的地方“恳谈会”效果明显，有的地方虎头蛇尾，区别就在于当地“恳谈会”能否见真章、有实效。

近年来，为了帮企业解决发展中的困难，各地普遍举办了“早餐会”“恳谈会”等多种形式的政商见面会，政府部门和企业代表齐聚一堂，打开天窗说亮话，群策群力想办法。相较于到企业实地走访，此类会议所需时间更少、效率更高；相较于企业找有关部门汇报和沟通，此类会议省去了层层汇报和公文流转的繁文缛节，避免了可能出现的信息失真。这种面对面的公开沟通形式，让政府部门能够直接了解企业困难和诉求，便于有针对性地改进自身工作，对于营造亲清政商关系大有裨益。

然而，网络舆论也有质疑的声音，认为一些“恳谈会”形式大于内容，企业反映的问题解决少、时间长、效率不高等。的确，几年下来，有的地方效果明显，有的地方虎头蛇尾，区别就在于当地“恳谈会”能否见真章、有实效。

“恳谈会”如何开好？需从三方面着手。

会前要细谋划多准备。凡事预则立，开会也是如此。“恳谈会”请哪些人，谈什么主题，时间和人员都要提前安排好。比如，关于邀请人员范围，企业拟准备反映的问题涉及哪些部门，这些部门的负责人就应到场，否则企业在会上反映的问题没有相关部门对接，就会影响沟通效率。再如，不少企业负责人业务繁忙，即使受邀也未必有时间参加，除了在会上反映情况之外，以文字、视频等渠道反映问题，对于有效沟通也至关重要。有的地方会前通过地方媒体提前公布主题，先行收集整理相关问题，再列出邀请人员名单和会议提纲，这种做法值得借鉴。做好充分准备，会议才能更加有的放矢。

会中要乐谏言明红线。“恳谈会”最大的作用是听取企业的意见和建议。一般而言，企业反映的内容大体可分为三类，一类是反映用工、技改、融资、销路等普遍性问题；一类涉及土地、矿产资源、特许经营权出让、能耗、排放指标分配以及污染防治等政策性、专业性较强的问题；还有一类则是反映有关部门“门难进”“脸难看”“事难办”等作风问题，以及相关部门意见不一致导致企业无所适从等问题。对此，组织会议的地方及相关部门首先要乐谏言的雅量，毕竟“恳谈会”不是表彰会，更不是庆功会。同时，对于相关问题要认真加以区分，哪些是亟需解决的影响营商环境或制约地方经济的问题，哪些是因企业利益和公共利益出现矛盾而产生的问题。要明确政策和法律法规底线红线，决不能借帮企业解决问题而突破底线红线，那样只会让“恳谈会”变了味。

会后要立台账抓落实。“恳谈会”的“聊”效，不仅要表态，更要看落实、见行动。地方政府应建立健全落实机制，将在会议上收集到的意见、建议逐一建立台账，能现场解决的当场解决，并派出专人跟踪落实；不能现场解决的，及时转交有关部门限期办理。除了落实企业会上反映的事项，经过一段时间后还要举一反三回头看，梳理哪些是普遍共性问题，哪些是作风问题，哪些是需要调整政策的问题，并分门别类出台相应的举措，让“恳谈会”切实发挥作用。

广西利用外资发展地方特色产业——

提升乡村产业价值链水平

本报记者 董政

走进位于广西百色市田东县的广西鲜友农业开发有限公司芒果深加工基地，记者看到两条长长的滚筒式运输过滤机正在工作。“现在是预处理阶段，经过机器和人工多次筛选剔除坏果后运输至隔壁打浆，进行二次深加工。”广西鲜友农业开发有限公司副总经理李锐说。

“热带水果易熟，从产地运送至加工厂如果距离远，芒果可能会坏在路上。我们将深加工基地建在田东，能够降低3%左右的果损。”李锐说。

2021年，广西鲜友农业开发有限公司在田东县商业孵化中心的牵线搭桥下，与世界银行贷款广西贫困地区农村扶贫试点示范项目（以下简称世行贷款项目）进行签约，并以招商引资的方式落户田东。

“企业自筹资金1700万元，世行配套支持650万元。公司采用‘公司+合作社+农户’的模式，与水果种植专业合作社及农户开展紧密合作。2022年，企业收购销售水果8000多吨，销售收入达2000多万元。”李锐说，“公司计划将田东县芒果合作种植基地扩大到15000亩，并发展10000亩香水柠檬新基地。通过拓展水果深加工产业链促进产业升级，助力乡村振兴。”

记者从田东县农业农村局了解到，田东县用好世行贷款项目资金及设备技术，引导成立农民专业合作社，建成种植、技术、管理、销售等全链条服务体系，培育山茶油、秋冬菜、火龙果、沃柑等“一村一品”“一村多品”绿



色果蔬品牌。目前，该县世行贷款项目共重点扶持服务14个农民专业合作社，已有8个合作社实现分红。

据了解，广西实施世行贷款项目总投资10.9亿元，其中世行贷款1亿美元。项目以产业为抓手，以农民专业合作社为主要载体，通过电商等方式拉近合作社与市场的距离，引入激励机制加强企业与合作社的利益联结，用较少的项目资金撬动更多的社会资本参与产业发展，推动乡村产业价值链提升、产业链延长，促进项目区产业可持续发展，农户可持续增收。



图为广西小谷鸡农牧有限公司养鸡场。（资料图片）

在巴马瑶族自治县广西小谷鸡农牧有限公司的养鸡场里，“咯咯咯”的鸡鸣声此起彼伏，给寂静的山乡增添了生机。目前，该公司累计投苗160多万羽，带动全县26个林下养殖场、3661户农户收益持续增长。合作社总收入808.8万元，带动户均增收2200元。

“通过‘公司+基地+农户’产业经营模式，公司负责投入资金，统一提供鸡苗、饲料、药品、疫苗，并提供技术支持。公司承担资金和市场风险，农户只承担养殖风险，只要把鸡养好就有稳定的收益。”广西小谷鸡有限公司

副总经理黄瑞旺说。

保鲜是养鸡行业的“金钥匙”。“世行的267万元企业配套项目资金主要用于屠宰冷链技术、液氮保鲜技术，保证鸡肉的新鲜度和口感。运用液氮保鲜技术，将鸡腿放到机器上，大概20分钟就能把鸡肉完全冻好，达到锁鲜效果，解冻之后新鲜度能达到97%，和现宰的相差无几。”黄瑞旺说。

“我们优先聘用脱贫村民去运营、管理基地，培养他们成为养殖能手，帮助他们提升自身技能。”黄瑞旺说，目前，公司已培养出98名掌握养殖技术的脱贫村民。

广西嘉联丝绸股份有限公司与河池市宜州区世行项目办签订实施协议，获得世行贷款项目支持资金460.5万元，企业自筹1074.5万元，撬动企业资金参与全产业链发展，改善了合作社和农户融资渠道。嘉联公司采取“企业+合作社+基地+农户”的经营模式，为合作社或农户提供产前生产资料补贴或优惠、产中技术指导、产后产品收购和加工增值等服务。项目的实施带动订单养殖农户13300户，其中脱贫户2260户，不仅解决了蚕农的销售问题，也为嘉联公司提供了充足的货源。嘉联公司从脱贫户收购的蚕茧占到全年收购总量的40%以上，该公司当年还绸产量达到168.04万米，同比增产19.66%。

据统计，在世行贷款项目中，广西有13家企业累计获得项目资金7401.74万元，企业自筹资金投入2.03亿元，带动283家关联合作社、约4万户农户发展地方特色产业。