

陶然论金

李华林

股价操纵和内幕交易必受惩罚

控制201个股票账户，操纵16只股票。近日，浮沉A股30多年的任某，因操纵证券市场，被证监会立案调查、审理，决定没收其违法所得7413.94万元，处以2.22亿元罚款，并采取终身证券市场禁入措施。

从初代股民到被罚终身禁入，任某案件带来三点警示。

首先，日益规范的A股市场，不允许股价操纵者畅通无阻。由于操纵市场的手法隐蔽、形式多样，特别是一些人以市值管理之名行市场操纵之实，具有很大迷惑性，一时半会儿难以被发现，导致部分机构和个人长期以此为生。而随着监管部门监管技能的不断升级，这些“股价操纵术”也逐渐浮出水面。在此案件中，虽然被告方辩称任某对某些股票的大宗交易系正常交易，但通过抽丝

剥茧的调查，终究难逃监管的“火眼金睛”，现出违规操纵、兴风作浪的行为本质。

其次，“零容忍”之下，任何破坏市场秩序的股价操纵行为，必将付出沉重代价。操纵市场之所以屡罚屡犯、屡禁不止，一个重要原因就是利益驱动。倒腾一只股票就能实现“小目标”的案例过去屡见不鲜，而旧证券法对操纵市场行为处罚较轻，相比丰厚的获利，可谓是九牛一毛。需要清醒认知的是，新证券法已大幅提高处罚力度，且监管部门多次明确指将从严、从重、从快处理操纵市场的行为。如今，动辄上亿元的处罚已成为常态，本案更是采取“三信罚、终身禁、刑事责”，为市场树立了一块警示牌，警示那些蠢蠢欲动、伺机而动的投机者：阳光交易才是正道，暗箱操作者必将被罚到

“肉痛”。

最后，即便投资亏损，只要认定有操纵事实，也难逃追责。操纵股价并非铁定是一本万利的事，也存在投资风险。亏钱了不说，该付的法律责任也不会因此就一笔勾销。以此为鉴，投资大佬们更应该将财力和精力用在提升选股能力上、用在价值投资上，而不是挖空心思走歪门邪道，否则，最终很可能落得“人财两空”。

损害多数人利益，为少数人换取不义之财，操纵市场的危害不言而喻。破坏了市场“三公”原则，掩盖了市场真实供求关系，扭曲了市场资源配置功能，尤其是一些高杠杆型操纵行为，甚至很可能引发系统性金融风险，不能不防。近日，证监会主席易会满强调“对内幕交易、市场操纵等违法违规

行为坚决予以打击，切实维护良性健康的市场秩序和生态”，再次释放出重拳出击操纵市场行为为的坚定信号。

监管政策持续加码，投资者也要增强自我保护意识，远离一切投机炒作行为，切不可“助纣为虐”。面对没有基本面支撑却突然上涨的股票，要多几分警惕和怀疑：是不是有猫腻？会不会是炒作？切忌盲目跟风追涨；对于一些所谓庄家、主力传播的内幕消息，更要提高警惕、仔细甄别，千万不要让自己成为内幕消息的牺牲品。

只有监管部门坚持严监管、零容忍不放松，投资者坚守价值投资、长期投资不动摇，才能荡涤污浊、正本清源，打造一个规范、透明、开放、有活力、有韧性的资本市场。

本报记者 杨然

财金观察

撑起“一老一小”保险伞

近年来，国内保险业在丰富人身保险产品和服务方面做了积极尝试，提升了公众的保障水平，但儿童和老年人等特定群体面临的风险因素依然较多，与之匹配的保险产品数量有限，保障水平也相对较弱。记者采访发现，在监管机构引导下，多家保险公司针对儿童易患病、罕见病等特殊保障需求，以及传统保险不保既往症、不保老年人等问题进行了有益的探索。

守护儿童健康成长

儿童是罕见病患者中占比最大的群体，天价的医疗费用让许多普通家庭陷入困难。小萱宝是厦门市发现的第一例“戈谢病”患儿。为了缓解病痛，小萱宝不得不终身注射近2万元一支的进口药品“思而赞”。每年近100万元的高昂治疗费用令小萱宝的家庭举步维艰。转机发生在去年5月17日，由泰康养老等保险公司联合承保的“惠厦保”上线，让像小萱宝这样的罕见病患者家庭看到了希望——进口特药“思而赞”被纳入30种高额特定药品目录中，小萱宝参保后每年可获得50万元的特药赔付。不限年龄、不限职业、不限既往症，只要是正常在保的厦门医保参保人，都可以参保“惠厦保”。泰康养老厦门分公司健康险部负责人施俊雄介绍，在50万元的特药赔付之外，公司还联系慈善药企为患儿解决了30余万元的药费，现在小萱宝的家庭每年只需承担三四万元的医疗费用。

2021年10月份，原中国银保监会发布《关于进一步丰富人身保险产品供给的指导意见》，提出提高儿童保障水平，围绕儿童生活、教育、医疗等方面实际需求，积极开发有特色的教育年金保险、残障儿童保险、儿童特定疾病保险等产品，加大对儿童先心病、罕见病等的医疗保障。

记者在采访中了解到，为缓解罕见病家庭的高药费负担，“惠厦保”通过与医院、企业等合作，提供援助协议和补助计划，确保罕见病患者获得药物和医疗支持。“惠厦保”还通过与特药企业谈判控制赔付成本，并希望将部分盈利捐赠给重大疾病专项基金以帮助更多患者。在日前举办的“普惠性补充商业健康保险参与罕见病多层次保障”区域研讨会上，湖南大学风险管理及保险精算研究所所长张琳表示，目前能够为罕见病提供保障的“惠民保”产品比较少，且覆盖病种、报销比例都极为有限。各家商业承保公司在规避风险的同时，也正在探索为罕见病患者提供保障，减轻他们的用药负担。

随着儿童年龄的增长，意外伤害成为儿童成长路上的重要风险因素。2022年，中国人寿集团旗下寿险公司针对学生儿童生活、教育和医疗等方面实际需求，完成2款综合意外保险产品升级，并开发了4款意外伤害保险产品，拓展学生医疗保险的保障内容和保障范围。截至2022年年底，中国人寿寿险公司学生保险承保近9000万人次，累计提供28.5万亿元保额。

满足“银发群体”保障需求

在老年人保险保障方面，《关于进一步丰富人身保险产品供给的指导意见》鼓励支持保险机构进一步提高投保年龄上限，加快满足70岁及以上高龄老年人保险保障需求；适当放宽投保条件，对有既往症和慢性病的老年人群给予合理保障；加强老年常见病的研究，加快开发老年人特定疾病保险。

明亚保险经纪股份有限公司资深保险经纪人王兆祥表示，不少商业医疗险会把老年人和既往症人群拒之门外。聚焦老人和儿童的普惠型医疗保险本质上仍是商业保险，因此其可持续运营的关键是实现保险公司的中长期收支平衡。这既需要相关政府部门的重视和政策倾斜，也需要各地方政府协同保险机构整合现有资源，提高运营效率。

6月8日，德华安顾人寿与“水滴保”联合推出“孝亲宝2号”特定疾病保险产品，保障范围从单恶性肿瘤扩展到老年人高发的10种特定疾病，扩充投保年龄至75周岁，保障年龄可覆盖至90岁。水滴公司合伙人、水滴保总经理冉伟表示，老年人患病概率高，承保风险大，属于传统保险定义中的“边缘群体”。由于缺少针对老年群体的健康数据积累与研究，缺乏患病风险分析能力，很少有公司愿意尝试针对老年人高发疾病保险的长期保险产品。作为一家具有保险科技背景的公司，水滴保希望用互联网科技助推“银发群体”有保可依，满足他们最核心的保障需求。

深圳华博精算咨询有限公司CEO王晓波认为，当前不少险企仍在“抢市场、抢客户、抢地盘”，随着保险市场逐渐发展成熟，精耕细作将是保险公司未来的发展方向。例如，在国外较为发达的保险市场，有的保险公司专门做50岁以上人群的保险产品，也有保险公司专门经营“三高”人群、曾罹患癌症人群的保险产品。5月下旬，信美人寿相互保险社发布了全新康养体系产品，以轻资产模式入局康养赛道。据信美人寿会员服务部总经理郑璐介绍，一方面信美为会员提供旅居养老产品，首批旅居养老基地已覆盖海南、浙江、云南、江苏、广西等地，未来三年将努力实现与超过30个旅居养老基地合作；另一方面，信美将试点提供居家及住院护理服务权益，为会

员提供特定居家护理或住院护理服务使用权益，当会员本人或直系亲属面临住院或居家的突发照护需求时，及时提供照护服务，解除会员的后顾之忧。

除了为老龄群体提供医疗、重疾等方面的保险保障，随着人口老龄化加剧，公众养老需求的增加也使保险行业有了新的发力点。原中国银保监会的数据显示，截至一季度末，专属商业养老保险累计保费规模50.8亿元，投保件数42.9万件，其中新兴产业、新业态从业人员和灵活就业人员投保超过6万件。今年1月份，养老保险公司商业养老金试点正式启动。商业养老金业务包括养老账户管理、养老规划、资金管理和风险管理等，试点旨在探索满足客户生命周期内多样化养老需求。目前，国寿养老、人保养老、太平养老、国民养老4家试点公司均已推出商业养老金产品和服务，业务规模稳步增长。

“保险+”探索普惠路径

近年来，我国人身保险产品和服务的供给质量稳步提升，“保险+健康管理”“保险+医疗服务”“保险+养老规划”等方式使得保险产品的覆盖面不断拓宽，保障能力也有了迅速提升。原中国银保监会的数据显示，截至一季度末，具有养老属性的商业保险业务累计积累责任准备金超过6万亿元。其中，养老年金保险责任准备金约6600亿元。

在适当放宽投保条件方面，平安健康保险公司的部分医疗保险承保高血压、甲状腺结节、乳腺结节等慢病人群，并为客户提供健康管理服务。在提升儿童保险保障水平方面，招商仁和的部分互联网专属少儿重疾险，涵盖白血病、婴儿进行性脊肌萎缩症等少儿特定疾病保障，保费负担较轻，保障范围广；“太平福绿娃”少儿重大疾病保险突破“重疾方可使用”的服务门槛，并提供专门门诊预约、线下就医陪同等多项服务。

记者在采访中了解到，以“惠厦保”为代表的“惠民保”产品能够覆盖部分罕见病的特药费用，也经历过一番波折。从医保的角度出发，低门槛、广覆盖，享受赔付的人足够多。但与医保相比，“惠民保”的参保规模相对较小、定价也更低，很难让参保人群都能享受赔付。因此，从商业保险的角度看不如将钱用在刀刃上。一年来，“惠厦保”在减轻群众重特大疾病就医负担、提高老人儿童保障水平、完善多层次医疗保障体系等方面取得显著成效。截至目前，“惠厦保”共为104万参保人群提供了超2万人次的理赔服务，在已获赔付的人群中，最大年龄100岁，最小未满1岁，单笔赔付最高达28.35万元，单人累计最高赔付达44.81万元，既往症人群超53%，医保范围外费用赔付占比约74.04%。施俊雄表示，“惠厦保”取得的成绩离不开政府部门的鼎力支持。允许利用医保个人账户购买“惠民保”，既放大了沉淀资金的作用，也使投保人更愿意投保，从而增加了投保率，降低了产品赔穿的风险。今年“六一”国际儿童节，在厦门市医保局的大力推动下，厦门市以“免申即享”与“全额资助”的形式，为包括孤儿、革命“五老”人员、残疾人等困难群体送出了近5万份“惠厦保”爱心保单，兜牢兜稳民生保障底线。

此外，面对数量不断增长的“银发群体”，除了人身保险产品

浙江省嘉兴市嘉善县“干部观察点还真管用”

“这个干部观察点还真管用！”看着工地的厂房一天天的快速拔起，到浙江省嘉兴市嘉善县魏塘街道投资的张先生不禁对街道干部善作敢为观察点竖起了大拇指。

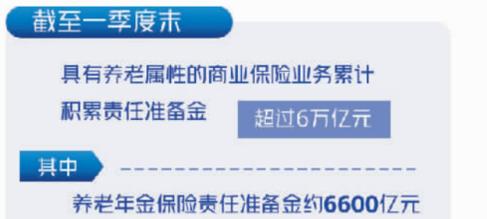
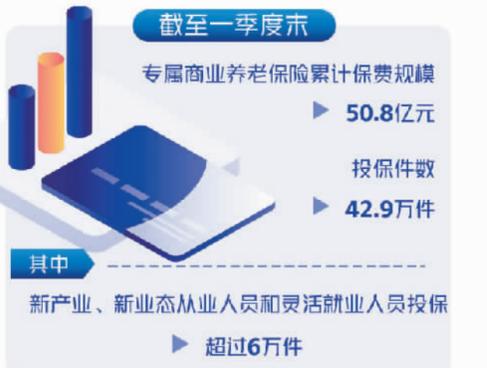
前一段时间，街道在其项目工地设立了干部善作敢为观察点，正好张先生遇到了项目推进中审批的问题，尝试着向街道反映了情况。街道经济发展办工作人员次日到现场办公，顺利解决了项目推进中的难题。

今年以来，为进一步加强干部日常监督，推动干部四敢争先、敢为善为，魏塘街道在党群服务中心、便民办事大厅、企业、项目工地等地设置了35个干部善作敢为观察点，作为干部日常监督、平时工作作风考察的重要依据之一。观察点采取问题上报、评比打分、监督考评等举措，重点解决干部在攻坚克难、项目推进、为民服务等工作上不作为、慢作为、乱作为等行为，解决干部畏难怕错、马虎应付心理，进一步强化和推动干部干事创业的氛围。

从工作执行力到机制创新力，干部善作敢为观察点就像一颗螺丝钉，进一步密切了干群关系，党员干部的工作干劲有了明显提升，形成了一股争先进位的良好状态，获得了全市互学互比互赛红旗奖。今年1月至5月，完成固定资产投资同比增长63.6%，引进项目3个。

“让百姓给干部打分，让群众督促干部。”魏塘街道相关负责人介绍，通过观察点，进一步加强干部监督，优化了营商环境，增强了服务意识，切实解决了群众的急难愁盼问题。目前，街道已经收集解决群众身边的问题550多件，解决项目和企业难题150多件。

（数据来源：浙江省嘉兴市嘉善县魏塘街道办事处）



提供保障和责任准备金，保险公司在养老产业上也进行了积极布局。5月下旬，中国人寿集团旗下国寿健康产业投资有限公司厦门乐境项目开工奠基。据了解，该公司养老产业布局已覆盖天津、苏州、成都、深圳、青岛、杭州等多个城市，后续还将加速在20个重点城市完成投资布局，加大养老床位和服务供给。在日前举行的陆家嘴论坛上，中国人寿集团董事长白涛表示，养老产业是我国经济重要的新增增长点，具有较强的增长拉动效应，同时养老也是系统工程，需要社会各界共同努力。目前保险服务养老正从补偿百姓养老支出、养老财富保值增值，以及布局多层次养老社区等方面进行探索。保险行业应聚焦主责主业，从做强经济补偿、突出保值增值、强化服务对接、延伸服务范围等方面积极开展养老金融业务创新。

近日，易方达基金在直播间通过调研直播的形式呈现了光热电站的运行场景：这是一个“沙漠镜子发电站”，阳光下，占地万亩、12000面镜子一圈圈环绕，随着日照实时调整镜面角度，最中间则是一座260米高的吸热塔。光由镜面反射汇聚至吸热塔，通过熔盐罐产生并储存565摄氏度的高温，将储水罐的水持续转化为蒸汽带动汽轮24小时发电。“电站年发电量达3.9亿千瓦时，如果按照一吨煤发电3000千瓦时算，好比减少了11.7万吨煤的消耗，每年可减排二氧化碳35万吨，相当于植树造林1万亩。”易方达基金工作人员介绍了产业对区域经济及居民生活的影响，深入讲解了新能源板块投资机遇和风险点。

本报记者

马春雨

近年来，视频直播形式在公募基金行业越发常见，已逐渐成为基金公司日常运营的基本动作。从此前较为常见的新产品发布、市场动态解读、投资者教育等内容，到现在的调研直播，基金直播的内容和形式不断丰富，吸引了越来越多投资者的关注。截至6月初，29家基金公司共将51场实体产业调研搬上蚂蚁财富平台的直播间。蚂蚁财富调研直播负责人李春晓表示，机构可通过直播呈现基金经理一线调研过程，帮助用户更真实、全面了解不同产业的运作模式、投资机会与风险，有助于其更理性、长期地投资。

一位北京地区公募基金从业者对记者表示，调研直播形式，可以增加直播内容的吸引力，传统谈话类的财经节目会有些枯燥，而实地调研直播一方面增加了直播内容的趣味性，另一方面也把枯燥的财经内容变得可视可感，让投资者更容易理解。

特别是在今年市场行情持续震荡调整的背景下，基金业频频通过调研加深对产业链的了解。“调研直播能深入一线的产业现场，既能提供增量信息输出，又能以通俗易懂的方式让用户理解。”天弘基金工作人员在一场直播中调研了多家新能源汽车4S店，以试驾讲解等方式深度分析新能源汽车发展阶段、未来技术突破点等。

值得一提的是，优质的产业科普内容也会吸引投资者进行更深度学习。例如，实体经济的重点之一新能源领域备受关注，截至5月31日，基金公司对新能车上市企业调研频次同比增长近三成。蚂蚁财富数据显示，目前新能源主题调研直播已达10场，用户观看量较日常的平均数高出54%，人均观看时长则高出16%。

“调研直播是一种创新的调研手段，能够让投资者在视觉上更直观地了解所关心的产业和实体经济发展的情况，可以增强基金公司投资者之间的互动和沟通，同时对基金公司而言能够节省运营费用，是提升效率的一种方式。”川财证券首席经济学家陈雳表示，但调研直播守法合规是前提，任何调研工作都应该遵从监管规定，将真实的情况客观合理展示给投资者。

本版编辑 于泳 彭江 美编 王子莹



邮储银行山西省分行

数字金融赋能产业链高质量发展

随着信息技术的持续进步，供应链金融已发展到与互联网、物联网深度融合的“智慧供应链”新阶段，兼具产业和金融的双重属性，不断受到国家层面多项政策支持，是银行服务实体经济、扶持小微企业的重要抓手。

山西省建设投资集团有限公司是山西省属综合性国有投资建设集团、省管重要骨干企业、AAA主体信用等级企业。经营范围涵盖建筑施工、工程总承包、建筑科研与设计、城市基础设施投资与建设、房地产开发经营等，上游企业众多，涉及10多个细分行业，近千家企业。邮储银行山西省分行联动开立上游企业账户25户。

面对建筑施工企业经营周期长、产业链条广、资金垫付压力大、供应商货款回收慢等问题，邮储银行山西省分行积极研判分析，主动为山西省建设投资集团旗下物资集采平台——山西建投物资贸易有限公司提供全方位供应链解决方案。通过U链供应链金融服务平台提供U信业务，以银企合作促进“产业+金融”融合发展，深度嵌入企业集采环节，着力打造供应链“1+N”共赢生态，努力实现盘活核心企业现金流，加快供应商资金回笼效用，为全链条企业发展赋能。

“邮储银行的U信业务操作简便、放款高效，有效解决了我的融资难题，客户经理全程指导，服务很贴心。”某小型建筑材料供应商的财务人员满意地说。邮储银行“U信业务”通过将企业应收账款上链，以核

心企业信用流转，可帮助中小企业获得便捷、低成本的供应链融资服务。产业链核心企业作为U信签发人，其上游供应商线上签收U信凭证后，即可向邮储银行申请保理融资，全流程线上化、数字化，申请当天即可放款，执行优惠利率。此业务的优势是既能为核心企业减少带息负债、调节时点资金流、提升自有资金使用效率，又能为上下游企业借助核心企业优质授信，获得低成本信贷资金，加速资金回流，扩大企业生产经营，优化现金流量表。

近年来，为适应新形势、满足新需求、拓展新客群、打造新的增长点，山西省分行聚焦山西省重点区域和行业领域，加快数字供应链金融业务布局。通过凝聚资源力量、培育专业团队、鼓励产品创新、打造拳头品牌等一系列举措，深度嵌入山西省重点核心企业日常交易场景，着力解决民营、小微企业融资难点。沿产业链联动服务上游各类民营、小微企业，助力国家保链、稳链、强链政策，以金融活水畅通企业经营，“贷”动上游企业发展活力，取得良好工作成效。

邮储银行山西省分行将进一步加深产业链条融合，围绕山西省重点产业企业精准发力，提升供应链运营效率，助力构建多元化的供应链生态圈，为山西省产业链经济发展作出邮储贡献。

（数据来源：邮储银行山西省分行）

广告