

上合组织将推动多领域务实合作 中俄经贸合作不断深化

本报驻莫斯科记者 李春辉

组织成员国齐心协力，共同应对地区挑战，上合组织已成为多边合作的成功典范。如今，上合组织框架下的经济发展议题越来越全面。中国作为上合组织的创始国之一，在贸易、能源、食品、互联互通等各个领域发挥了重要带头作用，巴基斯坦希望能与中国在上合框架下继续加深经济合作。此次在乌兹别克斯坦首都塔什干举办的上合峰会，将进一步推动各成员国在经济发展等诸多议题上的务实合作。

访巴基斯坦总理夏巴兹·谢里夫

本报驻伊斯兰堡记者

上海合作组织成员国元首理事会第二十二次会议于9月15日至16日在乌兹别克斯坦撒马尔罕举行。此次峰会是上合组织成立以来，第一次面对面讨论国际问题，备受各方关注。近日，巴基斯坦总理夏巴兹·谢里夫接受中国媒体联合采访时表示，上合组织将进一步推动各国多领域的务实合作，巴基斯坦将继续与包括中国在内的各成员国加强合作。

谢里夫

夏巴兹·谢里夫表示，过去20年间，上合组织成员国齐心协力，共同应对地区挑战，上合组织已成为多边合作的成功典范。如今，上合组织框架下的经济发展议题越来越全面。为应对新时代背景下不断出现的机遇与挑战，各成员国在过去几次峰会上积极探讨了贸易、能源、食品、互联互通等经贸领域的合作前景。中国作为上合组织的创始国之一，在上述各个领域发挥了重要带头作用，巴基斯坦也希望能与中国在上合组织框架下继续加深经济合作。

“中巴经济走廊是两国在经济合作上戮力同心的代表。”夏巴兹·谢里夫说，中巴经济走廊是“一带一路”的旗舰项目，也是国际合作的典范，为中巴友好关系注入了强大的动力。中巴经济走廊所取得的丰硕成果，为巴基斯坦在基础设施建设、能源、市场等诸多方面的现代化进程作出了巨大贡献，而且大大促进了当地民众高质量就业。过去10年间，面对压力，中巴经济走廊依然保持着高质量发展的势头，说明中巴两国为民众谋福祉的信心是坚定的，成果是实打实的。中巴经济走廊的合作在今后的日子里必将进一步加深，两国之间的“铁哥们”情谊也将在走廊的发展中世代流传。

夏巴兹·谢里夫进一步补充道，如今，中巴经济走廊的建设迈入高质量发展的全新阶段，中巴两国之间在农业、产业、科技等领域的合作潜能将会进一步激发出来。与此同时，巴方一直与中方紧密合作，加速推进本国高质量基础设施建设。“作为重要的国际互联互通平台，中巴经济走廊是不可或缺的角色，对我们实现和平与繁荣的目标至关重要。”夏巴兹·谢里夫强调，巴方将始终致力于走廊建设在区域内的延伸，借助中巴经济走廊给巴基斯坦带来的经济发展，不断加深与世界各国的合作。

“我相信，此次在乌兹别克斯坦撒马尔罕举办的上合峰会，将进一步推动各成员国在经济发展等诸多议题上的务实合作。”夏巴兹·谢里夫表示，巴中两国将继续携手共进、紧密合作，为地区发展共同作出贡献。



2022年9月14日，在青岛港大港码头，货车在运送首趟“中俄快线”集装箱。当日，“中俄快线”上合示范区一符拉迪沃斯托克港首航仪式在青岛港举行。货轮装载着日用品、机械配件、化妆品等物资，共计346个标准箱。（新华社发）

面对深刻复杂演变的国际形势，中俄关系继续保持良好发展势头。在习近平主席和普京总统的战略引领和亲自推动下，双边关系迈上新台阶、两国合作进入快车道，各领域取得丰硕成果，尤其是经贸往来成为近年来中俄关系发展的鲜明注解。

战略引领

元首引领是中俄经贸合作的独特优势。2013年，习近平主席出访俄罗斯，同普京总统一道掀开中俄关系新篇章。2015年，两国领导人互访并签署了《关于丝绸之路经济带建设和欧亚经济联盟建设对接合作的联合声明》，极大地丰富了中俄双边关系内涵。2019年，中俄元首决定将两国关系提升为“新时代中俄全面战略协作伙伴关系”，标志中俄关系达到新高度。2021年，习近平主席与普京总统共同宣布决定《中俄睦邻友好合作条约》延期，意味着双方在更高起点、更大范围、更深层次上推进合作，继续为世界经济发展注入中俄动力。2022年2月份，普京总统访华并出席北京冬奥会开幕式，期间双方有关部门和企业签署了《中国石油天然气集团有限公司与俄罗斯天然气工业股份公司远东天然气购销协议》等十数份合作文件，务实合作进一步走深。9月15日，上合组织撒马尔罕峰会期间，习近平主席在撒马尔罕国宾馆同普京总统举行双边会见，就中俄关系和共同关心的国际和地区问题交换意见。

十年来，两国元首保持高频会晤，为中俄关系把方向、定目标，引领两国不断加强政治互信、厚植人民友谊、深化互利合作。在两国元首的战略引领下，双方经贸合作日益深化，成果丰硕，成为国与国互利共赢的典范。

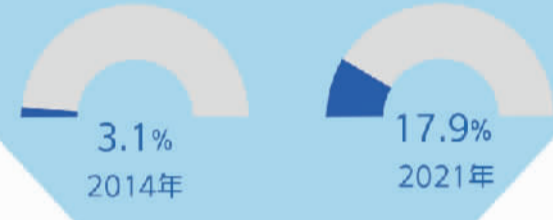


合作紧密

多年来，中俄两国经贸合作取得长足进步，贸易往来紧密，积极应对逆全球化、贸易保护主义和新冠肺炎疫情的影响冲击，为两国双边关系不断提升增加了附加值。一是合作成果更大。在中俄两国高层频繁互访、全方位合作加强的背景下，中俄经贸关系持续升温，两国经贸合作保持良好发展势头。2012年，中俄双边贸易额达到881.6亿美元，同比增长11.2%。2018年双边贸易额达1070.6亿美元，首次超过1000亿美元，创历史新高。2021年中俄双边贸易额为1468.87亿美元，同比增长35.9%。在当前国际贸易和投资低迷、保护主义加剧的复杂形势下，中俄经贸合作取得如此进展更显难能可贵。

二是合作底色更足。能源合作一直是中俄两国务实合作中分量最重、成果最多、范围最广的领域，是两国经贸合作的“压舱石”。近年来，两国能源联系更加紧密，中俄原油管道、中俄东线天然气管道、亚马尔液化天然气项目、田湾核电站1号至4号机组等重大能源供应项目稳定运行，中俄东线天然气管道南段工程、田湾核电站7号和8号机组以及徐大堡核电站3号和4号机组建设等新开工项目进展顺利。俄乌冲突爆发后，两国能源贸易持续扩大，目前稳居中国第一大能源进口来源国，保持第一大电力进口来源国地位，并且已经连续3个月超越沙特阿拉伯成为中国最大石油供应国。双方能源合作的显著成绩诠释了新时代中俄全面战略合作伙伴关系的发展潜力。俄罗斯科学院与中国现代亚洲研究所所长基里尔·巴巴耶夫表示，中国是俄最重要的贸易伙伴，俄对西方国家的能源出口在减少，而鉴于中国的经济需求，俄对中国的能源出口将不断增加。

人民币在中俄双边贸易结算中占比



今年7月份中国新车在俄销量

超8600辆



2022年7月31日，莫斯科动物园为来自中国的大熊猫“如意”和“丁丁”庆祝生日。它们于2019年4月29日抵达莫斯科，开启为期15年的旅居生活。图为人们观看大熊猫“如意”玩耍。

新华社记者白雪摄影

三是合作亮点更多。除能源外，两国在其他领域的合作呈现多点开花之势。农业合作逆势上扬。今年前7个月，两国农产品成交额比去年同期增长了14%。近年来，俄植物油、蜂蜜、巧克力、啤酒和冰淇淋对华出口量有所增加并得到中国消费者认可。俄工业家和企业家联盟主席亚历山大·绍欣说，中国和亚洲对于俄罗斯已经不再是“远东”，随着中俄双方经贸合作不断加强，中国商品在俄拥有更多市场份额，与此同时俄农产品进一步打开了中国市场。

地方合作平稳开展。两国地方充分借助2018年至2019年中俄地方合作交流年契机，利用中国国际进口博览会等经贸合作平台和“东北—远东”“长江—伏尔加河”等地方合作平台，积极推进经贸、投资等务实合作，据不完全统计，目前中国企业在远东地区投资了28个项目，包括林业、农业、建材、轻工、矿业、贸易等，总投资约40亿美元。

本币结算势头良好。根据环球银行间金融电信协会(SWIFT)的数据，当前俄在国际结算中使用人民币的数额跃居世界第三，数据显示，俄占中国大陆以外人民币贸易结算总额的4%，仅次于中国香港和英国，高于新加坡和美国。中国驻俄罗斯大使张汉晖指出，中俄本币结算已开展多年，人民币在中俄双边贸易结算中占比自2014年的3.1%已提升至2021年的17.9%，本币结算对中俄双边贸易的促进优势越来越显著，两国企业对本币结算需求不断上升。

互联互通日趋紧密。近年来，两国首座跨境铁路桥、跨境公路桥，“滨海1号”“滨海2号”国际交通走廊，中蒙俄经济走廊，中欧班列等交通基础设施项目稳步推进，中国三大电信运营商均进入俄市场，拓展对俄业务。

日前，湖北至俄罗斯的首班“茶叶专列”开出，装载有50个货柜约1000吨湖北茶叶通过中欧班列出口俄罗斯，融入共建“一带一路”的大格局中。

汽车贸易持续增长。据统计，今年7月份中国新车在俄销量超8600辆，销量份额达24.3%，中国汽车在俄市场的销量首次超过韩国位居第二位，奇瑞、吉利、哈弗等中国汽车深受俄消费者喜爱。此外，两国企业还在燃料与核能、民用飞机制造、火箭发动机制造、卫星导航系统、基础设施建设等领域共同实施多个大型项目。

未来可期

新形势带来新变化，新变化孕育新机遇。面对全球疫情反复和经济复苏乏力等多重考验，中俄经贸合作逆势前行，中国连续12年稳居俄罗斯第一大贸易伙伴国。当前充满不确定性因素的国际环境对两国深化经贸合作既是挑战，又是机遇。俄经济发展部长列舍特尼科夫表示，去年和今年前几个月的俄中贸易指标均超过了目标，今年年底完全有望达到新的里程碑。俄罗斯中国总商会会长周立群认为，中俄经贸合作前景广阔，双方可进一步优化贸易结构，加强战略性新兴产业合作，把科技创新、绿色低碳作为新的增长点。

可以预见，未来两国经贸关系将进一步加深，经贸成果将更加亮眼。俄罗斯外交部经济合作司司长德米特里·比里切夫斯基表示，今年俄罗斯和中国之间的贸易额正在以惊人的速度增长。在过去的20年里，俄罗斯和中国在各个领域，从高层到地区均建立了全面的双边关系体系。俄罗斯驻华商务代表阿列克谢·达赫诺夫斯基说，俄罗斯对中国产品需求广泛，两国在能源、运输、基础设施建设、农产品等领域投资合作前景广阔。据中国海关总署统计，2022年上半年俄中贸易额增长27.2%，达到806.75亿美元。俄罗斯驻中国大使馆临时代办伊万·热洛霍夫表示，今年年底中俄贸易额可能达2000亿美元，这将是两国合作实实在在的成果。

欧洲金属行业如何熬过寒冬

禹洋

外企微观察

欧洲能源危机愈演愈烈，一连串的连锁反应开始显现。由于天然气供应不足导致电价大涨，生产过程中需要耗费大量能源的欧洲金属行业正面临前所未有的“生存危机”，企业减产关停潮已现。能源危机是否会对欧洲金属行业带来“毁灭性”打击？

最近，欧洲最大铝冶炼厂法国敦刻尔克铝业公司宣布减产22%，大型铝轧制公司Speira宣布将削减其德国冶炼厂50%的产量，美国铝业将减少其在挪威的铝冶炼厂产能的三分之一，挪威铝业海德鲁公司也将关闭其在斯洛伐克的一家冶炼厂。

其他金属生产企业也面临相似情况。大型锌冶炼企业Nyrstar表示将关停其在荷兰的大型锌厂，欧洲最大不锈钢生产商之一芬兰奥托昆普公司也将推迟重启一座熔铁塔炉。

造成欧洲金属行业大规模减产的主要原因还是能源危机。金属行业是电力和天然气消费大户。以金属铝为例，每生产1吨铝大约需要消耗14000千瓦时电力。天然气供应不足导致欧洲电价飙升，企业生产成本大增，利润率堪忧。

一些金属的生产成本甚至超过了期货报价，生产就意味着亏损，企业只能自降产量减少损失。

目前，欧洲的铝产量已经降至20世纪70年代以来最低水平。有行业组织负责人表示，这是一场真正的生存危机。敦刻尔克铝业公司表示，欧洲的原铝行业已为这次能源危机付出了巨大代价。如果进一步减产，欧洲原铝行业可能完全消失。有生产商团体甚至表示，政府如果不出台支持措施，能源危机可能导致欧盟出现“去工业化”。

这些观点看似危言耸听，其实不无道理。对于金属行业而言，工厂或生产线一旦关停，再次启用需要花费很高的成本。因此，关停工厂短期内难以重启，甚至可能永久性关停。随着欧洲金属行业减产潮蔓延，包括汽车、飞机制造等在内的制造业上游原材料供应将进一步减少，更加依赖进口。在当前乌克兰危机和全球供应链紧张的背景下，这对欧洲制造业无疑又是一个坏消息。

从居民消费到企业生产，能源危机已经影响到欧洲经济的方方面面。欧元区8月份制造业采购经理指数(PMI)终值为49.6，创下2020年6月份以来新低。德国工业联合会的调查显示，超过

三分之一的企业因能源和原材料价格上涨面临生存危机。对于越来越多的行业来说，能源价格成为生死攸关的因素。

已有金属行业组织向政府游说，希望欧委会进行干预，为陷入困境的企业提供救助，包括对化石燃料电厂的超额电价予以限制，放宽成员国对企业的补贴政策，限制与电力和天然气有关的税费，成立欧盟紧急救助基金等。欧洲多国政府近期也相继出台了企业的纾困措施，其目的也是为了防范实体经济和主要产业萎缩。

随着寒冬将至，欧洲已经开启能源“疯狂储备”模式，但这个冬天企业注定难熬。短期来看，企业可以通过锁定电价、签订长期供电商单、使用电力期货对电价套期保值等方式暂时缓解能源价格带来的成本上涨。不过从长期来说，企业能否熬过寒冬，还是要看欧洲如何有效解决能源供给问题。



视频报道请扫二维码

本版编辑 徐 胥 仇莉娜 美 编 高 妍