

## 吉利 忠阳车评

### 「造星」

### 「有得意」

日前，“吉利未来出行星座”首轨九星，在西昌卫星发射中心以一箭九星方式成功发射，卫星顺利进入预定轨道。该卫星由吉利科技集团旗下浙江时空道宇科技有限公司完全自主研发，台州卫星超级工厂生产。这意味着，吉利控股集团商业航天领域的发展迈出关键一步，由此也成为我国首家“一手造车，一手造星”的企业。

从飞行汽车到芯片，从手机到低轨卫星，吉利的跨界不只一次被质疑“不务正业”。即便是此次“九星齐发”的壮举，也有人表示“看不懂”。作为一家主业造车的企业，突然放出卫星，的确超过了人们的想象，让人有点摸不着头脑。不过，把眼光再放长些，这些看似不太相关的业务，其实都是企业对未来出行生态的布局。

随着新一轮科技革命和产业变革的蓬勃发展，汽车不再只是机械产品，而是成为移动数字终端。如果说，这场变革的上半场是电动化，下半场就是智能化，终极目标则是自动驾驶。然而，目前自动驾驶遇到的瓶颈之一，在于定位精度不够。当前北斗、GPS系统的民用定位精度在5米到10米，无法用于车道分辨。而通过“吉利未来出行星座”构建的天地一体化高精时空信息系统，定位服务精度能达到厘米级。这对于自动驾驶高精定位的需求，以及提升用户智能出行体验的意义不言而喻。

事实上，李书福并不是进军太空的第一人。早在2002年，特斯拉首席执行官马斯克就成立了太空探索技术公司SpaceX。SpaceX公司不仅打造了可回收的火箭，极大地降低了商业卫星发射成本，而且通过建立规模庞大的“星链”系统，形成了空地之间数据传输和全球通信网络。

与马斯克“星链”覆盖全球的通信体系有所不同的是，目前吉利的首轨九星结合时空道宇已建设完成的地基PPP-RTK(精密单点定位PPP和实时动态定位RTK)是高精度卫星导航中应用最为广泛、最具代表性的技术)时空信息网络，以及北斗三号模组、终端产品，将实现遥感、导航、通信技术的融合应用。这一系统的应用场景更为广阔，不仅能加持车联网、自动驾驶、飞行汽车做到低空精准定位，还能与手机、智能可穿戴设备等消费电子产品相连，嵌入无人系统和智能城市等场景。此外，还能对海洋、物流、测绘等领域提供全方位服务。

综合来看，吉利此番布局至少有三重深意：一是通过低轨卫星制造与发射，在导航和车联网方面，与吉利汽车形成较强协同效应；二是频段和轨道位置都是不可再生资源，先到先得，通过“太空基建”率先占坑，有利于吉利未来在遥感、物联网等汽车以外领域进一步拓展；三是面对产业变革和造车新势力的崛起，传统车企加快向科技型企业转型，进军航天产业，有利于吉利提升品牌科技感，从而推动品牌向上。当然，还有可能提升企业在资本市场的估值。随着“星链计划”卫星发射成功，如今特斯拉市值已高达7000亿美元以上，超越丰田成为全球市值排名第一的汽车公司，就很可能说明问题。

航天产业和汽车产业的大规模融合，将带来商业应用场景的深远变革，有助于企业品牌形象和科技感的提升。然而，无论是低轨卫星领域还是汽车领域，都是技术壁垒高、投入大，且需要长期积累的领域。在全球汽车产销和商业应用场景最丰富的市场，参与商业航天的全球竞赛，吉利不应只是车企中的孤勇者。



李书福

本版编辑 刘佳 张苇杭 美编 王子莹

## 冠农股份充分发挥资源优势——

# 联农带农推动产业融合

本报记者 耿丹丹

眼下，新疆生产建设兵团焉耆垦区正是番茄、甜菜等作物的生长时节，田间地头到处一派繁忙景象。农户曾平在自家番茄地里忙碌着，技术人员谢昭辉在一旁叮嘱曾平注意管理田间用水，“要时常看看，水多水少都影响作物长势”。

谢昭辉是新疆冠农果茸股份有限公司(以下简称“冠农股份”)的员工，负责为“订单式”种植的农户提供技术服务。“立足新疆农业资源优势，公司积极发挥农业产业化国家重点龙头企业的辐射引领作用，在做强番茄制品、甜菜制糖、棉花加工等农产品加工主业的同时，以联农带农新机制推动现代农业一二三产业深度融合，走出了一条创新驱动的新路。”冠农股份副总经理金建霞说，2021年，冠农股份实现营业收入43.37亿元，同比增长56.62%。

### 订单种植抓源头

每天上午10点左右，谢昭辉都会前往他负责的番茄地，查看番茄长势情况。“我们与种植户签订订单后，为他们提供技术服务，解决从种子筛选到收获过程中遇到的问题。比如，选择什么品种种植，什么时候适宜播种，何时需要浇水施肥除草，病虫害如何防治等。”谢昭辉告诉记者。

冠农股份积极探索“企业+合作社+农户”的联农带农经营模式，每年根据需要的番茄、甜菜原料量，采取与农户签订原料采购合同、委派专业技术人员为农户开展种植培训等方式，从选种、育苗、采收等各环节为农户提供科学、高效的农技服务和指导。

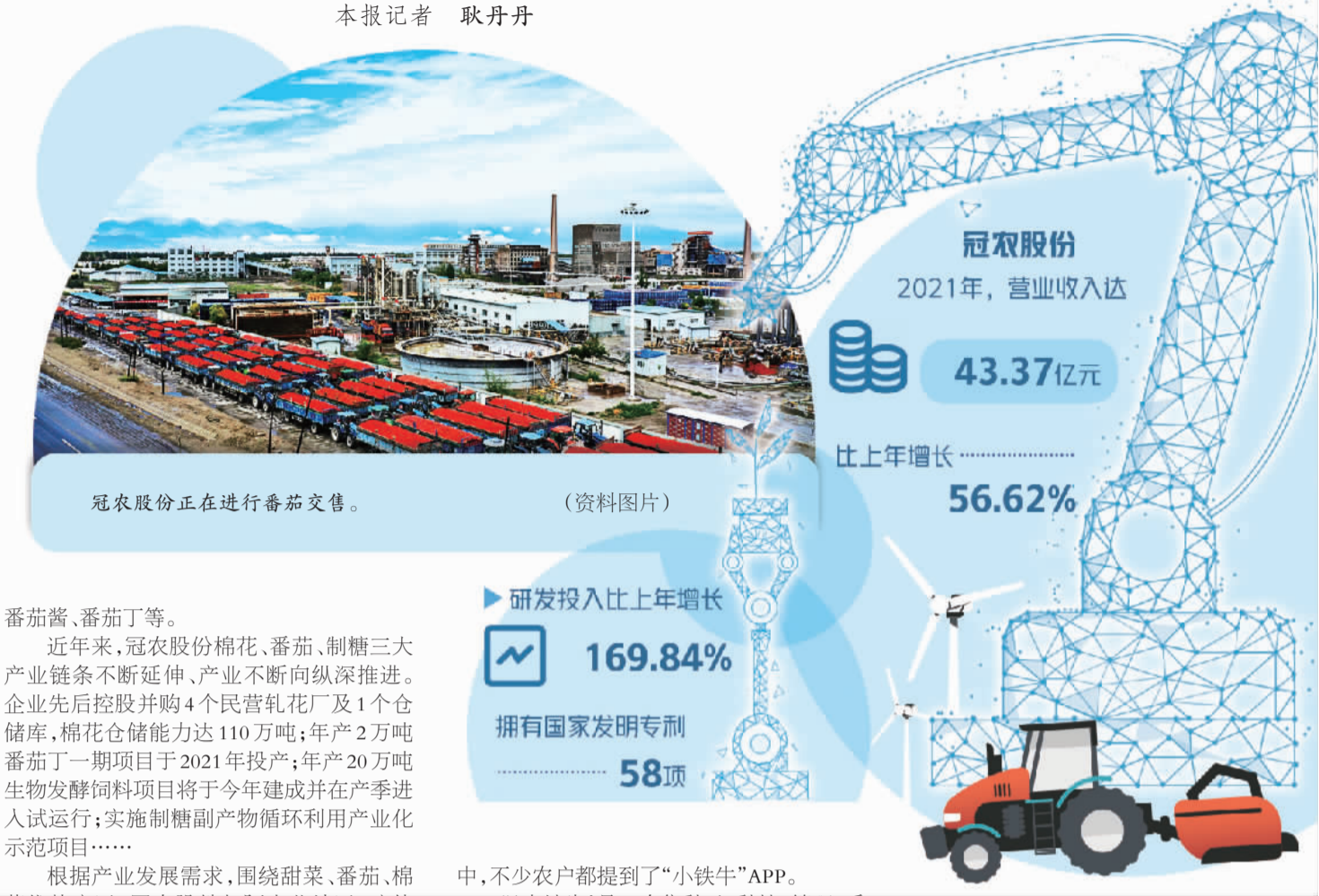
今年是封华茂源农民种植专业合作社与冠农股份合作的第四年，订单种植面积达1500余亩。合作社社长封军强说，“没有签订订单之前，由于农作物价格和生产品质会有浮动，农民收入不太稳定。合作社与企业签订了订单合同后，企业从种植、田间管理到采收开展全程服务，不仅收益得到保障，管理起来也更轻松”。

今年，封华茂源农民种植专业合作社选择甜菜种子时，在企业技术人员的推荐下，大面积种植了单粒种。“技术人员每天都要到地里查看长势，做田间管理指导，服务周到细心。”封军强说，“去年甜菜亩均收益为2000多元，今年亩均收益有望突破2500元。”

冠农股份在提高番茄、甜菜和棉花三大作物领域经济效益的基础上，不断探索产业集聚发展模式，直接带动25000余农户通过订单种植增收，实现降本提质增效目标。

### 产业优化促发展

在冠农产业园内，生产加工企业正在忙着进行设备检修，以保障生产季安全平稳生产。“产业园成立于去年8月份，是冠农股份产业不断拓展的链条之一。园区内5家公司统筹协调，从原料订购到协调生产再到统一销售，实现了上下游产业关系更加紧密、产业结构更加优化。”冠农产业园党委书记、总经理王贯说，番茄、甜菜种植期间，新疆冠农数字农业科技有限公司提供全流程种植服务。采收期间，新疆冠农番茄制品有限公司、新疆天番食品科技有限公司以及新疆绿原糖业有限公司在统一收购后分别对番茄、甜菜进行加工。新疆天牧生物科技有限公司则将番茄青果、皮渣、菜丝等副产物做成微生物发酵饲料。目前，产业园产品主要有白糖制品、



番茄酱、番茄丁等。

近年来，冠农股份棉花、番茄、制糖三大产业链条不断延伸，产业不断向纵深推进。企业先后控股并购4个民营轧花厂及1个仓储库，棉花仓储能力达110万吨；年产2万吨番茄丁一期项目于2021年投产；年产20万吨生物发酵饲料项目将于今年建成并在产季进入试运行；实施制糖副产物循环利用产业化示范项目……

根据产业发展需求，围绕甜菜、番茄、棉花优势产区，冠农股份与阿克苏地区、喀什地区等地洽谈在当地建设棉花、番茄、甜菜原料生产基地。金建霞说，“公司按照绿色、优质、安全、标准化的方式，建设规模较大、设施完善、特色鲜明的原料基地，并将农产品加工产业链延伸至当地，提升地方农业产业化水平，带动当地群众增产增收和地方产业发展”。

“公司将继续对棉花、甜菜制糖、番茄等互补性产业和产业链上下游优质资源进行跨区域、跨所有制重组整合，提高可持续发展能力。”金建霞说。

### 科技服务增效益

“在家里登录‘小铁牛’，就可以看到地里的情况。种地越来越轻松了。”在记者采访

中，不少农户都提到了“小铁牛”APP。

“‘小铁牛’是一个集种子、种植、管理、采收于一体的数字农业综合服务平台。”新疆冠农数字农业科技有限公司党支部书记、执行董事李顺民说，平台上可以看到种植户的各项信息，包括种植地点、种植面积、种植品种、收购情况、总产量等。同时，平台可以为农户提供包括种子、化肥、种植服务、技术培训、采收、拉运等全流程“保姆式”服务。

依托在种植领域的技术优势，冠农数字农业公司将大数据、物联网、人工智能等现代信息技术搭建起“小铁牛”数字农业产业振兴服务平台。“以前的传统农业模式下，种植户凭经验进行管理。现在发展数字农业，种植户可以根据作物生长的土壤性状、空气温湿度、光照强度等实现精准作业，减少成本投入，省时省力还省心。”李顺民说，据测算，通过科学管理，每亩地成本降低60元，番茄平均产量由2019年的每亩7.5吨提高到2021年

每亩9.4吨。目前，“小铁牛”已建成22个基层农业服务站，服务面积18万亩，亩均效益达4350元。

“立足产业发展优势，公司推动农业服务向数字化、品牌化、标准化、产业化发展。”李顺民说。

科技创新是企业高质量发展的重要引擎。近年来，冠农股份持续加大科技投入，加速科技成果转化成为生产力，与10余家科研机构深入开展研发项目合作，拥有国家发明专利58项。2021年冠农股份研发投入较上年增长169.84%。

金建霞说，今年，冠农股份将不断做强做优做大棉花、番茄、甜菜制糖加工主业产业实体，继续向产业链上下游纵深发展，培育、打造企业核心竞争力，实现农业循环经济高质量发展。

## 哈啰出行更名“升级”了什么

本报记者 李治国

不久前，“哈啰出行”正式更名“哈啰”。从“哈啰单车”到“哈啰出行”再到“哈啰”，上海钧正网络科技有限公司在5年多时间里完成了两次品牌升级，从单一共享单车业务逐步形成了共享服务、出行服务以及新兴本地生活服务的多元业务布局。此次升级也标志着企业在产品、安全、技术等领域的突破，开始从移动出行平台向专业本地出行及生活服务平台转型。

截至今年4月25日，哈啰全平台注册用户数达5.5亿多，推出的产品和服务囊括了骑行、换电、顺风车、打车及租车等，业务多元化布局日益清晰，多场景业务协同进一步提升。在哈啰CEO(首席执行官)杨磊看来，最初的流量来自共享单车业务，要借

此推动其他新业务增长。当新业务越做越多，越做越大时，便可反哺包括共享单车在内的所有业务，从而实现增长的良性循环。数据显示，使用过哈啰两种或者两种以上业务的用户占比从2020年底的34%提升至2021年底的40%。

随着新老业务高速发展，哈啰各项经营指标再创新高，2021年营业收入超100亿元，同比增长超60%；毛利水平实现大幅提升，同比提升超一倍。

在业务多元化特征越发明显的时候，哈啰积极布局“出行+本地生活”服务生态。2021年11月30日，哈啰与顺丰同城在换电基础设施、智能硬件、本地生活等领域开展合作。“经过多年的业务探索，哈啰确

立了‘基于出行的普惠生活服务平台’的发展方向。”杨磊表示，哈啰新品牌承载着公司长期深耕生活服务领域的愿景。

“品牌升级不仅限于名称的改变，更寓意着哈啰会有更可靠的产品和更完善的服务。”杨磊表示。哈啰共享单车业务已成为市民日常出行的交通方式。为用户提供充分的安全保障，哈啰发布了“用户安全体系”，从骑行安全、信息安全等多维度全面保障用户的安全权益。同时，哈啰不断推动技术更新迭代，截至目前，已累计申请各类专利数量近千个。

杨磊表示，未来哈啰将继续以出行服务为基座，深耕生活服务领域，为更多用户提供更值得信赖的产品和服务。

## 中国银行保险监督管理委员会北京监管局关于银行业金融机构终止营业的公告

下列银行业金融机构经中国银行保险监督管理委员会北京监管局批准予以终止营业，注销《中华人民共和国金融许可证》，现予以公告：

终止营业机构名称：交通银行股份有限公司北京东三环中路支行

批准成立日期：2009年09月24日

住所：北京市朝阳区东三环中路61号商用物业一、二、三层110、110(跃)号商铺

机构编码：B0005S211000090

发证机关：中国银行保险监督管理委员会北京监管局

许可证流水号：00804049

终止营业时间：2022年5月12日

## 中国银行保险监督管理委员会六盘水监管分局关于银行业金融机构终止营业的公告

下列银行业金融机构经中国银行保险监督管理委员会六盘水监管分局批准予以终止营业，注销《中华人民共和国金融许可证》，现予以公告：

终止营业机构名称：中国银行股份有限公司六盘水市广场支行

批准成立日期：1993年07月01日

住所：贵州省六盘水市钟山中路(供电大楼一、二、三层)

机构编码：B0003S352020002

发证机关：中国银行保险监督管理委员会六盘水监管分局

许可证流水号：01011206

批准终止营业时间：2022年6月11日

## 邮储银行郴州市分行：金融“活水”保障企业“不断流”

为助力保障民生供给、服务抗疫大局，2022年以来，邮储银行湖南郴州市分行持续加大对物流运输行业的信贷支持力度，重点帮助从事民生保供、货物运输的小微企业纾困解难。截至5月底，郴州市分行为物流企业发放贷款13笔，金额4334万元。

湖南金煌物流股份有限公司是郴州市首批国家认证的5A级综合物流企业。自疫情发生以来，企业积极参与抗疫物资运输，为市民日常生活提供保障。针对近期货物物流管控加强、企业资金需求加大的情况，邮储银行郴州市分行迅速与企业沟通授信方案，开辟授信审批绿色通道，通过还本续贷方式为企业发放了3000万元贷款，并在原有贷款利率的基础上再降息0.45%，解决了企业保供运输的资金难题。

宜章湘粤通物流有限公司是一家主营普通货物运输、建材、矿产品批发的服务型企业，主要为武广高铁、广东省建材有限公司等国内外重点工程及大型国有企业提供运输服务。疫情影响下，企业运输时间拉长、运输成本骤增。企业负责人听说在线上就能申请邮储银行郴州市分行的“小微易贷”，而且纯信用、无担保，抱着试试看的想法提出了申请。邮储银行郴州市分行客户经理迅速对接企业，指导企业负责人通过手机银行线上“小微易贷”，成功授信200万元。

(数据来源：邮储银行郴州市分行)

·广告

## 浙江长兴农商银行：开展金融支持稳经济专项行动

近日，浙江农商银行系统长兴农商银行的工作人员来到浙江省长兴维美丝特村布有限公司为企业办理“贴心贷”，“签字、确认”仅两个步骤便帮企业完成了无还本续贷手续。企业负责人李先生介绍，2021年，企业在长兴农商银行贷款800万元，近期到期。在疫情大环境下，800万元本金还款着实有点吃力。

“以前我们可能要花半个多月时间去筹集资金、归还贷款，企业压力很大，现在这个‘贴心贷’很方便，不影响我们企业的资金流。”李先生说道。长兴农商银行800万元的无还本续贷资金帮助维美丝特公司备足生产原料的同时，也助力其完成生产工艺的提升改造。目前，企业新上马的自动化包装线已经投入使用，有效降低人力运营成本，提升生产效率，预计2022年产值可突破1亿元。

在浙江长兴，像维美丝特企业一样享受长兴农商银行无还本续贷服务的企业有近1500多家。

“紧扣市场主体需求，全力支持小微助力‘三农’，与实体经济共生共荣。”浙江长兴农商银行负责人表示。今年以来，在当地主管部门指导下，长兴农商银行进一步落实助企纾困工作，开展金融支持稳经济专项行动，推出加大投放、高效办贷、市场主体大走访等多项金融助企举措，精准对接，为企业纾困解难，稳经济促发展。

截至5月底，长兴农商银行已累计发放普惠小微贷款1.57万户，金额143.39亿元。

(数据来源：浙江长兴农商银行)

·广告