

这个村子为啥能留住年轻人

——宁夏西吉县兴隆镇单家集村发展调查

本报记者 拓兆兵

单家集

● 近几年 ——



肉牛交易量每年达
20多万头



年交易额
4亿多元

● 2020年 ——



人均纯收入
超过1.8万元

位居西吉县第一

乡村振兴离不开年轻人。如何留住年轻人？这是我国广大农村地区亟待破解的课题。宁夏固原市西吉县曾是国家重点贫困县，于2020年脱贫摘帽。出人意料的是，在农村年轻人普遍外出打工的西部，西吉县单家集村却有约90%的年轻人选择留村发展。这个人多地少、自然条件并不优越的小乡村，究竟拿什么留住了村里的年轻人？经济日报记者日前深入当地采访调研。

六盘山麓，天高云淡。驱车来到位于宁夏固原市西吉县兴隆镇的单家集村，只见穿村而过的省道两旁，店铺林立。不到两公里长的街道上，有四五十家饭馆、两家宾馆与多家商店。如此规模及热闹程度，堪比一些乡镇政府所在地，在宁夏实属罕见。是什么造就了这一红火乡村？

“西北名集”机会多

“单家集包括单南村和单北村，共有4000多人，因单姓人居多而得名。这里在清代初期就形成了商业集市，是方圆百里有名的早码头，主要开展牛羊、毛皮、农产品等交易。由于牛羊质量好、村民诚信度高，交易范围涉及陕甘宁以及新疆、河北、山东等地。”单南村党支部书记单云向记者介绍。

围绕集市，单家集逐渐形成了养牛、收牛、卖牛、住宿、餐饮、零售等业态。其中，中老年男性主要养牛，女性以服务业为主，年轻男性被称作“牛倌子”，主要负责为村里的贩运大户找牛、赶牛，土话叫扒牛。每逢农历单日，“牛倌子”们就到集市上扒牛。

凌晨4点，单家集牲畜交易市场就开市了。四面八方赶来的货车拉着活牛陆续进场，车声牛声响起一片，“牛倌子”们忙前忙后帮着赶牛和选牛：看中哪头牛，就与货主谈价。谈妥后，就将此牛做个记号，最后集中将牛赶到雇主的养牛场交货。

“扒牛眼力要准。”29岁的拜万福告诉记者，当天，他帮大户马连杰扒了几头牛，每头牛挣中介费100元，收入1000多元。从18岁开始扒牛，他干这一行已经10年有余，年收入十几万元，在宁夏农村地区属于高收入。

扒牛还有一种升级版，就是“牛倌子”把市场上的肉牛买下，转手倒卖给其他客商挣差价。限于实力与规避风险，他们往往只买三五头牛，只要一头牛能挣一二百元就立即出售。如果当天卖不掉的话，就把牛先赶回家养着，等下个集市再卖。在单家集，一头肉牛可能被倒手好几次，反复交易大大增加了“牛倌子”们赚钱的机会。

“机会多，工作不累，收入甚至比城里年轻人还高！”单云说。因为集市，单家集人日子过得殷实。但对年轻人而言，外面的世界还是有

诱惑力的。上世纪90年代，单家集有不少年轻人出去打工。不过，近10年来，出去的年轻人大多陆续回来了，因为村里发展空间快速扩大。

“扶贫产业”空间大

党的十八大以来，精准扶贫力度空前。西北一些贫困县根据干旱缺水的实际情况，将扶贫产业重心由种植业向养殖业转变。由于养殖肉牛经济效益和市场前景都好，在地方政府大力推动和金融机构的强力支持下，肉牛养殖由零星养殖向规模化养殖转变，并转向优良肉牛品种，肉牛产业驶入快车道。由此，单家集发展空间成倍放大，出去闯荡的年轻人开始回流。

2012年，在外跑了8年运输的资深“牛倌子”单志虎回到村里，重操旧业。“其实，当年跑运输还好，我每年能挣十几万元。之所以回来，是想借机大干一番！”今年38岁的单志虎告诉记者。

2013年，单家集顺应新形势新建了活畜交易市场，规模由过去的5亩地扩大到75亩地，每集的肉牛交易量激增至数百头。前来买牛的客商急剧增加，且以购买力很强的广东、云南等客商为主。“南方客商基本上是有多少买多少。”单志虎说。

看到肉牛产销两旺，单志虎果断出手，贷款养了40多头肉牛，并将家里改成民宿供客商居住，由妻子经营。2016年脱贫攻坚战打响

后，宁夏及周边省区内牛产业规模迅速扩大，单家集肉牛日交易量增加到1000多头，旺季达到1500多头，客商也随之激增。于是，单志虎于2019年将自家民宿拆掉，盖了4层楼的宾馆，年收入三四十万元，完成了由“牛倌子”向老板的转身。

得益于脱贫产业壮大，近几年，单家集肉牛交易量每年达20多万头，年交易额4亿多元，大大激发了“牛倌子”们的创业动力。

在22岁的单建军家，记者看到院子里3个现代化牛棚住满肉牛。在当天的集市上，他收购了75头牛，其中57头是为外地客户代购，其余的喂养一段时间后出售。当天，他挣了一万多元代办费。与老一辈“牛倌子”一样，他从十四五岁开始赶牛，攒点钱后开始扒牛。不一样的是，他通过网络寻找客商，并与多个南方客商建立了稳定合作关系，成为其经纪人。去年，他挣了45万元。

老“牛倌子”们成功回归，新一代“牛倌子”快速成长，单家集成为远近闻名的富裕村。2020年，单家集人均纯收入超过1.8万元，位居西吉县第一。

“淳朴乡村”有远方

有钱之后，在城里买房是当下西北众多农村青年的选择，一是他们大都喜欢城市生活，二是为了孩子上学。然而，在单家集这一现象并不突出，只有约三分之一的人在城里买

了房。

44岁的单旭忠是养牛贩牛大户，两个孩子均在县城上高中，却一直没有在县城买房。对此，单旭忠直言：“我认为主要是观念问题。我们村大部分人重视教育，但不过度追求在城里买房供孩子上学。”

走进43岁的养牛贩牛大户单文兴家，宽敞的院子一边是漂亮的住房，另一边是干净的牛棚。他家有7口人，包括3个上学的孩子与年迈的父母，同样没有在城里买房。“老人们在城里生活不习惯，不愿意进城。在我们村，年轻人是不可能不管老人的，所以在城里买房的人不多。”单文兴说。

“还有就是村里生活便利、舒适，这也是村民们在城里买房少的因素之一。”单北村党支部书记米正清总结说。

买房现象折射出了单家集年轻人务实理性、重视亲情的特点。产业留人之外，这无疑是该村能留住年轻人的重要原因。留人贵在留心，留住了年轻人，就留住了劳动力，就留住了活力。记者看到，在单家集，幼有所依，老有所养，加上这几年生态环境建设越来越好，乡村振兴美好画卷正向村民们徐徐展开。

2020年，宁夏明确将肉牛产业作为高质量发展的九大重点产业之一，并出台有力政策，这对单家集是重大利好。不仅如此，考出去的大学生们也开始回村发展。去年，22岁的马旭大学毕业后主动回到单家集发展肉牛产业。大学生回村，为单家集发展注入了新的力量，这样的乡村美好未来可期。



单家集村民单旭忠在喂牛。本报记者 拓兆兵摄

调查手记

单家集年轻人的选择给人以启发——农村留住年轻人要有新理念。

近年来，农村青年越来越多地选择在服务业就业。一是觉得在农村种田很辛苦；二是认为农村发展空间小、收入低，不符合年轻人对美好生活的预期。在西部一些地区，餐馆花两三千元就能雇到一名年轻服务员，而农业企业出七八千元的月工资都难以雇到一名年富力强的拖拉机手。

面对农村传统生产难以留住年轻人的情况，单家集另辟蹊径。在这里，年轻人主要负责肉牛物流、分销、中介等第三产业工作，接触终端顾客，是肉牛自生产至供应市场的最后阶段。单家集的产业结构是以集市服务业为龙头，融合了养殖业、种植业等第一产业。与单纯养牛种地相比，这种产业融合的方式发展空间更大，符合当下年轻人的诉求。这既是单家集留住年轻人的关键因素，也是单家集产业能够做大做强的重要因素。

对农业而言，这种将一二三产业融为一体的复合型产业形式，通过农产品生产、储藏、加工、综合利用、销售等一体化融合发展，提升价值链，使农民共享利润。强调产品的特色化、品质化和系列化，提供市场需要和消费者喜爱的产品，这与乡村产业发展的方向高度一致，是推进乡村产业发展的好抓手。在西部，葡萄+、光伏+、旅游+等融合产业特色鲜明，发展前景好，吸纳就业能力强。整个产业链条中，旅游服务、销售等岗位可有效吸引年轻人就业，并可逐步引导他们向一二产业环节下沉，满足农业对青壮劳动力的需求。

从单家集的实践中，可以看到，地方政府在产业融合发展上还有很大的创新空间，有条件的地区可以做好融合产业规划和配套，加快推进农业农村现代化。期待更多新理念和主动作为的出现，让农业成为有奔头的产业，让农民成为有吸引力的职业，让农村成为安居乐业的美丽家园。

本版编辑 郎冰美 编 王墨晗

浙商银行温州分行：

创新绿色金融 助力打造美丽温州

2021年以来，浙江省温州市积极创新绿色金融，助力打造美丽温州样本。浙商银行温州分行响应号召，围绕温州市相关政策部署指引，建立健全绿色金融服务体系，不断提升绿色金融服务水平，发挥绿色金融的资源配置功能，为“绿色”产业注入金融能量。截至10月底，浙商银行温州分行绿色信贷余额达48.46亿元，比年初增加10.76亿元，增幅达28.5%。

创新供应链，推行绿色“整链金融服务”模式。一直以来，浙商银行温州分行在当地监管部门指导下，积极探索供应链融资与绿色金融相结合，创新绿色供应链“整链金融服务”模式，为上下游企业提供便捷的线上金融服务。例如，浙商银行温州分行为乐清市某集团授信3亿元，为其下游企业授信5亿元，并通过“光伏贷”产品成功实现农户贷款7.53亿元，惠及农户超8200户。

创新服务方式，丰富产品促进绿色金融全面发展。浙商银行温州分行加强创新产品和创新业务在绿色信贷领域的应用。积极推广资产池、至臻贷、超短贷、应收款链平台等平台化服务，盘活绿色企业沉淀资产，减少对外融资总额，降低融资成本。截至目前，已为绿色企业开通资产池超20户，累计入池量超40亿元，有效地解决了绿色企业票据管理难题，以绿色服务方式降低客户成本和能耗。

（数据来源：浙商银行温州分行）
·广告

中国银行保险监督管理委员会北京监管局关于颁、换发《中华人民共和国金融许可证》的公告

下列机构经中国银行保险监督管理委员会北京监管局批准，颁、换发《中华人民共和国金融许可证》。业务范围：许可该机构经营中国银行保险监督管理委员会依照有关法律、行政法规和其他规定批准的业务，经营范围以批准文件所列的为准。发证机关：中国银行保险监督管理委员会北京监管局。现予以公告：

中国工商银行股份有限公司北京双清路支行
机构编码：B0001S211000245
许可证流水号：00592943
批准成立日期：2005年12月08日
住所：北京市海淀区双清路77号院1号楼底商1层南侧
发证日期：2021年06月10日

中国工商银行股份有限公司北京白纸坊支行
机构编码：B0001S211000152
许可证流水号：00592944
批准成立日期：2006年07月28日
住所：北京市西城区白纸坊西街8号楼01层商业101-1
发证日期：2021年06月10日

中国工商银行股份有限公司北京清风路支行
机构编码：B0001S211000521
许可证流水号：00592958
批准成立日期：2005年12月08日
住所：北京市通州区含英园九区5号楼一层101号、地下一层B101号
发证日期：2021年06月23日

中国工商银行股份有限公司北京自贸试验区临空经济核心区支行
机构编码：B0001S211000119
许可证流水号：00801071
批准成立日期：2003年06月17日
住所：北京市顺义区天竺镇府前街西侧路北
发证日期：2021年08月31日

中国工商银行股份有限公司北京自贸试验区张家湾设计小镇支行
机构编码：B0001S211000466
许可证流水号：00801925
批准成立日期：1987年02月05日
住所：北京市通州区张家湾镇政府南侧
发证日期：2021年09月27日

中国工商银行股份有限公司北京芍药居支行
机构编码：B0001S211000283
许可证流水号：00801964
批准成立日期：1990年07月10日
住所：北京市朝阳区芍药居北里305号楼1层底商27-29轴
发证日期：2021年09月28日

中国工商银行股份有限公司北京环球大道支行
机构编码：B0001S211000545
许可证流水号：00801965
批准成立日期：2021年06月07日
住所：北京市通州区环球大道1号院1号楼RR-09
发证日期：2021年09月28日

中国工商银行股份有限公司北京信创园支行
机构编码：B0001S211000546
许可证流水号：00802345
批准成立日期：2021年09月29日
住所：北京市经济技术开发区科谷一街10号院6号楼1层106
发证日期：2021年10月14日

中国工商银行股份有限公司北京自贸试验区永丰基地支行
机构编码：B0001S211000165
许可证流水号：00802696
批准成立日期：2002年02月25日
住所：北京市海淀区永丰基地新材料创业大厦南楼一层106、107室

发证日期：2021年10月25日

中国工商银行股份有限公司北京建国门内大街支行
机构编码：B0001S211000547
许可证流水号：00802959
批准成立日期：1998年11月20日
住所：北京市东城区东总布胡同58号1层101A-1单元
发证日期：2021年11月04日

中国工商银行股份有限公司北京月坛支行
机构编码：B0001S211000383
许可证流水号：00802960
批准成立日期：1985年06月01日
住所：北京市西城区阜成门外大街8号国贸大厦一层
发证日期：2021年11月04日

以上信息可在中国银行保险监督管理委员会网站www.cbirc.gov.cn查询