

# 培育更多有引领性的农业科技企业

## 三农瞭望

全球最大农业科技公司先正达集团即将登陆科创板。近年来,围绕先正达集团和相关企业的新闻备受关注:4年前,中国化工完成收购瑞士先正达,成为中国企业迄今最大的海外并购案;2020年,中化集团、中国化工宣布,将旗下全球农业资产注入新设立的先正达集团;今年,中化集团与中国化工联合重组,先正达即将上市,再次令行业瞩目,也让人对本土农业科技企业的培育增加了关注度。

作为全球最大的农产品生产国、最重要的农产品贸易国,我国要有自己的国际大粮商和农业科技巨头。有了自己的国际大粮商,才能掌握国际粮源和价格话语权,这对保障国家粮食安全意义非凡;有了在种子、植保、农化等关键环节和核心领域占据主动的中国企业,才能实现农业科技自立自强,这对提高我国农业竞争力十分重要。眼下,中粮集团已成为与“四大国际粮商”旗鼓相当的大粮商,而先正达集团也成为我国自己的世界一流农业科技企业

作为全球最大的农产品生产国、最重要的农产品贸易国,我国要有自己的国际大粮商和农业科技巨头。形成农业科技企业矩阵,既需扶持培育大而强的领军企业,也要支持发展专而精的特色企业。要着眼全产业链和全要素,促进农业技术集成、创新要素集聚、龙头企业集群、特色产业集中。

集团。

农业的出路在科技,创新的主体在企业。让农业插上科技的翅膀,必须要有引领性的农业科技企业。据有关部门2019年的一项调查,在作物种业、农机装备、原创农药三大领域的高科技企业竞争力方面,我国前3强企业与国际前3强企业相比,专利申请量、销售额、国际市场占有率等差距明显。以销售额来说,作物种业领域国际前3强企业是国内企业前3强总和的20多倍,农机装备领域是17倍,农药领域超过10倍。

现代农业是资本密集型行业,也是技术密集型行业。我国是世界第一大农药生产国、世界第二大种子市场,但我国种业和原创农药企业整体上规模小、技术水平较低。原创农药企

业每年投入研发费用较高,一般占总销售额的9%至13%,我国大多数农药企业研发投入仅占销售额的1%至2%。尽管我国农业生产用种安全有保障、风险可控,但种业创新的人才、成果大多不在企业手中,实质性科技领先的种业屈指可数。

农虽旧业,其命维新。以往那种认为农业没有科技创新、种粮没有技术含量的观念早已过时。新一轮科技革命和产业变革正在发生,生物技术、智能化技术、新材料技术等先进技术加速向农业领域渗透。在此背景下,世界农业行业格局发生巨变,行业集中度进一步提高。

今后要重塑我国农业科技企业版图,形成农业科技企业矩阵,既需扶持培育大而强的领

军企业,也要支持发展专而精的特色企业。要引导金融、社会资本参与,采取差别化扶持政策,提升企业差异化竞争能力,必须着力打造三类企业。第一类是航母型领军企业,具有产业主导能力的“航母”,最具资本、技术、人才优势。第二类是特色优势企业。支持其在经济园艺作物、畜禽地方品种等细分市场发挥作用,打造“隐形冠军”。第三类是专业化平台企业,在重点环节上提供专业化技术支撑或服务的平台型企业。

要着眼全产业链和全要素,促进农业技术集成、创新要素集聚、龙头企业集群、特色产业集中。一方面,着眼全产业链协同促进要素集聚,围绕主导产业,聚焦全产业链中品种研发、高效种养、精深加工等环节,实现优势科研团队、优秀企业、优质基金深度融合、联动发展。另一方面,着眼全要素集聚推动产业发展,推动科技、人才、资本等集聚在一个产业上,补齐要素短板,形成集团作战优势,提升单个要素的边际效益,让没的变有、让弱的变强、让强的更强。

齐金亮

## 治理弹窗乱象

近日,工信部发布信息显示,通过对手机APP开屏弹窗信息违规行为的集中整治,第二季度用户投诉举报数量、误导用户点击跳转第三方页面问题大幅减少,集中治理工作取得了明显效果。不过,有关经验表明,治理手机APP开屏弹窗信息违规行为不可能一蹴而就,也绝非一时之功。对此,有关部门应持续加大治理力度,让违规者不敢违规,还应及时完善有关法律法规,以法治力量确保治理效果更持久,更好维护用户的上网体验。

(时 钧)



朱慧卿作(新华社发)

## 对“自动售货”应主动监管

郭元鹏

景区、公园、火车站、地铁站……扫码支付、立等可取。近年来,很多城市的自动售货设备多了起来,商品种类也越来越多。有自动售卖日用品的设备,有自动售卖食品的设备,有自动售卖饮料的设备。这些自动售货设备,不仅降低了商家的人工成本,也给百姓生活带来极大便利。

不过,现实中有些自动售货设备不时出现问题。比如,有的自动售货设备竟然经营烟酒,显然不便于约束未成年人的消费行为。又如,个别自动售货设备管理不够及时,存在食品过期的情况。另外,一些销售自榨果汁的机器,可能存在食品安全隐患。

因此,对自动售货设备及其管理责任方要进行严格约束。对此,一些

近日,中国人民银行印发《关于深入开展中小微企业金融服务能力提升工程的通知》,进一步提升银行业金融机构中小微企业金融服务能力,强化“敢贷、愿贷、能贷、会贷”长效机制建设,推动金融在新发展阶段更好服务实体经济。

中小微企业和个体工商户是重要的市场主体,在吸纳就业、保持产业链供应链安全稳定、深化供给侧结构性改革、建设现代化经济体系、推动高质量发展等方面发挥着重要作用。党中央、国务院一直高度重视中小微企业发展,积极推动发展普惠金融,金融部门也把服务好中小微企业作为一项重要工作。尤其是新冠肺炎疫情发生以来,金融部门进一步加大对中小微企业和个体工商户的金融支持,取得了较好成效。

不过,与中小微企业的重要作用及金融服务需求相比,金融服务还存在提升空间,需要着力提升中小微企业金融服务能力。

一是进一步提升产品服务创新能力。中小微企业不仅数量庞大,而且金融服务需求具有自己的特点,对金融服务创新能力十分期待。就实际情况而言,银行业金融机构需要在做好支付结算服务的同时,重点围绕中小微企业的资产特点,充分利用盘活中小微企业的资产,更多创新信贷类产品,做好产品推广应用,提高中小微企业信贷金融服务的可得性。在此基础上,结合中小微企业所处行业区域特点、经营规模情况等进行客户细分,并创新具有针对性的金融产品。货币政策、财政政策、金融监管也需要推出差异化政策,引导支持银行业金融机构更好地服务中小微企业。

二是进一步强化金融科技手段的应用。中小微企业与银行之间存在信息不对称,在银行缺少足够

## 提升中小微企业金融服务能力

娄飞鹏

上限报价加点模式落实,疏通利率传导机制,释放LPR改革和存款利率自律上限报价改革的红利。

四是进一步完善资源配置和考核机制。银行业加大对中小微企业金融服务倾斜力度,通过建立专业的中小微企业金融服务人员队伍,单列中小微企业专项信贷计划,内部资金转移定价予以优惠等方式,加大对中小微企业的资源配置。人民银行通过普惠金融定向降准等货币政策工具,支持银行业增加对中小微企业的信贷资源配置。与此同时,为保障中小微企业各项金融政策有效落实,人民银行、银保监会等强化政策激励约束,银行业金融机构完善内部考核机制,实施差异化考核。

进一步提升中小微企业金融服务能力,不是权宜之计,而是着眼长远的重要考虑。只有银行业金融机构、金融管理部门、广大中小微企业和个体工商户共同努力,才有利于为中小微企业和个体工商户发展提供更好的金融环境,推动中小微企业和个体工商户更好发展。

(作者系国家信息中心博士后,中国邮政储蓄银行研究员)

洞见

## 找准企业管理与隐私保护平衡点

张智全

近年来,一些企业在办公场所安装摄像头的行为,引发了员工对隐私权保护的有关争议。平心而论,即使在办公场所安装摄像头对企业管理有一定作用,但企业必须明白,绝不能以牺牲员工的隐私权作为代价换取管理上的便利。

一些员工之所以对办公场所的摄像头感到反感,无非是担心暴露个人隐私。从司法处理的相关案例来看,企业在办公场所安装摄像头获取员工的隐私信息后,如果不存泄露或其他侵权行为,一般不会承担法律责任。遗憾的是,现实中有些企业只图管理上的便利,忽视摄像头所获员工个人隐私信息的规范化管理。

实际上,企业在利用摄像头行使

管理权与保护员工隐私权的过程中,并非顾此失彼的单选题。只要守住了权利与义务的边界,二者完全可以并行不悖。一方面,企业要对员工的隐私权保持敬畏,严格遵守相关法律和法规。另一方面,要制定完善相关规范,做好与员工的沟通和授权。通过书面协商约定或制定规章制度等方式,对可能涉及侵犯员工隐私权的行为逐一列举,明确员工个人信息及隐私信息授权使用的目的、方式、范围,把好规范管理的“闸门”,在便利管理和保护员工隐私之间找准平衡点。

当然,监管部门也要依法加强监管,对企业可能利用摄像头侵犯员工隐私权的不法行为,及时祭出惩戒利剑。

## 多方合力持续完善“无还本续贷”

吕志强

近日,央行发布《关于深入开展中小微企业金融服务能力提升工程的通知》。《通知》要求银行业金融机构扩大普惠金融服务覆盖面,创新特色信贷产品,开发并持续完善无还本续贷、随借随还等贷款产品,提升用款便利度,降低中小微企业融资的综合财务成本。

有关举措显然有利于强化“敢贷、愿贷、能贷、会贷”长效机制建设,有利于进一步提升中小微企业金融服务能力。这需要金融信贷政策持续推动金融资源向小微企业倾斜,银行业金融机构应当单列小微企业专项信贷计划,加大倾斜力度,并安排专项激励费用补贴

等,以提高分支机构和小微信贷从业人员的积极性。应针对小微企业“首贷难”“首贷慢”问题,制定年度小微企业“首贷”计划,加大对“首贷”的考核权重;应明确规定基层员工操作规范,健全尽职免责和容错纠错机制;应努力提高信用贷款比重,降低对抵押担保的过度依赖,形成“敢贷、愿贷、能贷、会贷”的信贷氛围。

对于开发并持续完善无还本续贷等贷款产品,则需要形成多方合力。

银行业金融机构应不断完善小微企业无还本续贷、随借随还等贷款产品业务的操作指引,提升用款便利度,降低企业融资的综合财务成本。大力推动供应

5月份以来,国务院和各部委多次召开会议讨论大宗商品问题,并出台了多项政策落实“保供稳价”。由于政策执行到位,叠加市场需求放缓以及全球流动性边际收紧等因素,目前大宗商品价格出现“退烧”迹象。

按照中国物流与采购联合会发布的数据,6月份中国大宗商品指数环比回落0.5个百分点,已经连续两个月下跌。除石油、煤炭及其他燃料加工业外,其他行业原材料购进价格指数和出厂价格指数均由升转降。目前,螺纹钢、热轧卷板、铜的价格较5月中旬的高点分别回落幅度超过10%,铝的价格回落超过5%。其中,钢铁、有色金属和化工库存量止跌回升,煤炭和成品油库存量虽继续减少,但降幅有所收窄。

从需求角度来看,一是季节因素,6月份往往是需求淡季,7月份南方进入持续高温天气也会影响项目施工,需求受到压制。二是国内经济恢复由快速反弹期进入平稳恢复期。6月份制造业PMI出现小幅回落,虽然需求依然在增长,但制造业生产扩张步伐有所放缓。建筑商务活动指数环比持平,新订单指数出现回落。

从供给角度来看,国家有关部门开始向市场投放储备物资,已完成首批10万吨储备铜、铝、锌投放,这有利于缓解大宗商品的供给紧张。随着海外疫苗注射的铺开,大宗商品出口国的生产以及国际航运能力也有望逐步恢复。

从全球货币政策角度来看,进入6月份以来,已有多个国家陆续启动加息进程。美联储也上调了超额准备金及隔夜逆回购两项货币利率。随着市场对美联储加息预期的增强,预计未来几个月其他国家央行将会有更多的货币边际收紧动作。由此,支持大宗商品价格上涨的货币金融因素在逐步弱化。

从保供稳价的调控政策来看,5月下旬以来,国家一是提高了部分钢铁产品出口关税,督促煤炭企业在确保安全前提下增产增供,抑制“两高”项目盲目上马;二是就涉嫌操纵市场、哄抬价格等问题约谈重点行业企业及协会;三是建立了期现货市场联动监管定期会商机制。政策组合拳一方面缓解了供需矛盾,另一方面抑制了市场的炒作情绪。

另外,从市场预期角度来看,随着大宗商品价格指数的转跌以及库存的提高,5月份之前市场对价格单边上涨的预期被打破,大宗商品价格进入相对稳定的调整阶段。

总之,在需求、供给、货币、调控政策等多方因素影响下,大宗商品市场的供需矛盾出现缓解,市场预期发生变化,最终价格趋于平稳。不过,从全球经济复苏的角度来看,大宗商品价格依然有较强需求支撑。

(作者系中钢经济研究院首席研究员)

胡麒麟

## 多重因素促大宗商品“退烧”