

全面建成小康社会

百城千县万村调研行

江西吉安市:

革命老区放飞“产业梦”

本报记者 刘兴

不靠海、不沿边的江西革命老区吉安，近年来出人意料地涌现出一批在全国乃至全球市场“独树一帜”的电子信息企业：全球LED中小功率封装能力第一的木林森照明股份有限公司、全国最大的连接器生产企业立讯精密股份有限公司……在全国电子信息产业版图上，吉安电子信息产业已经小有名气。今年以来，吉安电子信息逆势勇进、硬核领跑，前9个月实现营收1031.3亿元，增长17.9%。

究竟是什么让产业发展短板明显的吉安市，摇身一变，成为电子信息产业发展的“高地”？“为加快老区发展步伐，吉安市在承接沿海产业分工和转移的大潮中，高起点选择了产业链条长、技术含量高、带动能力强、市场前景广的电子信息产业作为产业发展突破口，十年如一日发展电子信息产业，拼出了一条产业崛起之路。”吉安市工信局局长黄国栋说。

老区要发展高端产业，直接面临的是基

础设施薄弱、物流成本高、产业配套不完善、创新能力不足等难题。为此，吉安市高标准制定了产业发展规划和一系列配套文件，从政策体系、产业布局、平台建设等方面提出了具体的“路线图”。

经济日报记者发现，在吉安，首位产业、“特惠八条”是大家口中的高频词，这也是吉安电子信息产业发展壮大的“秘诀”所在。首位产业，就是坚持首先扶持、首要推进，实施产业链长制，由政府主要领导担任电子信息产业链链长，推动产业链链主链链；聘请中科院黄维院士担任全市电子信息产业顾问，为产业发展把脉定向；实施“市领导+责任部门+实体企业”的牵手帮扶，实现了“做大一个、跟进一批、带动一片”的效果。“特惠八条”是从用地、重资产建设、创新发展等8个方面予以真金白银扶持。

目前，全市已形成全域协同、各具特色、互为补充的细分产业集群。“我们选择了吉安，是因为吉安有优质的服务与已形成气候

的电子信息产业。”吉安伊戈尔电气有限公司总经理赵克刚说。

吉安市还加快生产力促进中心、产业技术创新联盟等创新平台建设，拥有国家级技术中心2个，省级创新平台51个；组建了吉安市电子信息研究院；成立了中国工程院电子学部吉安分部。目前，全市电子信息企业平均R&D投入占营收比重达1.8%，龙头企业达4%以上。

走进江西省吉安市木林森光电高端LED绿色光源封装项目生产车间，1800多台(套)全自动LED封装设备运转有序。“智能化改造后，一个拥有400多台机器的车间，工人从原来的99人减少到34人。”木林森照明有限公司董事长助理胡平通说。近年来，吉安市积极推进智能制造与企业信息化建设，加快推进两化融合示范工程，实施“互联网+智能制造”行动计划，推广“智能工厂”“数字车间”等试点示范。

电子信息产业的快速崛起，放飞了老区

的“产业梦”。目前，全市已形成了LED、移动通讯终端等六大超200亿元细分集群，“点线面网”全链发展格局基本形成，由单纯元器件、零部件、来料加工向整机生产迈进，拥有手机整机、电脑主板、液晶屏及触摸屏、锂离子电池等100多个品种。全市电子信息产业营业收入已由2015年的611.7亿元、规上企业166家，提升到2019年的1408.1亿元、规上企业316家。

电子信息产业的快速崛起，更成为老区人民实现小康的“加速器”。以因电子信息产业高度聚集而隆起的“吉泰走廊”板块为例，在这个面积仅占全市10%的区域中，集聚了全市63.8%的电子工业企业与87.3%的电子产业总量。如今，产业发展、基础设施、公共服务等“六个一体化”握指成拳，先进装备制造、新能源、绿色食品等新兴产业方兴未艾，新型城镇化加速推进，日渐在老区发展升级、小康提速中起到引领示范和带动作用。



位于吉安高新区的先歌音响(吉安)有限公司员工正在生产线组装音响配件。
本报记者 刘兴摄

湖南娄底市新化县油溪桥村:

“小积分”“积”活发展新动能

本报记者 刘麟 谢瑶

在湖南娄底市新化县油溪桥村曾流传这样一句话：“有女莫嫁油溪桥，一年四季为叫愁。”过去，油溪桥是出了名的穷村、烂村，现在却一跃成为全国文明村，吸引了不少优秀人才来村里就业。“这些变化是如何产生的呢？”经济日报记者深入当地调研，听村党支部书记彭育晚娓娓道来。

油溪桥村属于典型的石灰岩干旱地区，8平方公里的土地上，人均耕地面积不足半亩，加上耕地泥土薄，庄稼苗不粗、果不实，曾经是名副其实的省级贫困村。

2007年，在外经商的彭育晚当选村党支部书记兼村委会主任。他带领新一届村两委班子，通过制定村规民约，逐步建立推行村级事务管理积分制，推进村民自治，培育文明新风，激发发展新动能——油溪桥村一跃变身全国十大乡村振兴示范村。

彭育晚告诉记者，油溪桥村的村级事务管理积分制十分详细，奖惩分明。完成义务出工的加5分，违规操办红白喜事的扣20分……在油溪桥村村民积分卡上，清楚列出奖励量化指标35项、处罚量化指标42项。“油溪桥村每户家庭都有一个特殊‘身份

证’——文明档案。村组干部每月按时对村民的生产建设、遵守村规民约等情况督查登记，经村委召开评议会议并经核实后记入文明档案，并与奖惩措施相结合。”彭育晚说，这一举措有效规范了村民的行为。

“我们的积分是累计的，得分越多意味着在分红和村里其他发展成果的分配上份额越多。”73岁的村民苏术初说，“村里没有环卫工，人人都是保洁员，只要地上有垃圾，村民会立刻捡起来；村里没有护林员，但10多年来种下30多万株果木，将绿化率提升至92.8%。每年，我都会和村民们一样出2个义务工，参与建设村庄。”

道路两旁，绿树成荫；座座院落，花香四溢。沿着油溪河风光带散步，村干部彭德友满脸自豪：“从杉树、松柏到杨柳、紫薇、桂花，我们不仅将荒地清零，还在道路两旁、房前屋后见缝插绿。”2017年，油溪桥村进入全国文明村行列。

通过积分制管理，村民纷纷把村里的事当成“自家事”来办。“油溪桥人的字典里没有‘等靠要’，凡是能在本村解决的，决不清外人帮忙，凡是能用劳力解决的，绝不多花冤枉钱。”彭育晚说。

从前，油溪桥村人畜饮水非常困难。“没有水，谈何发展？”彭育晚决心改变这一切，但浇灌一体工程建设预算需要300万元。“自己建！”彭育晚带领300多个村民，爬山越岭寻找水源，在陡峭的石头山上挖沟埋管。为节省资金，村里除安装管道的技术活请技术工人外，其他都“自己搞定”。用时一年多，浇灌一体的水利工程竣工，项目仅支出资金60万元。

清冽甘甜的泉水流进了每家每户，连到了每一块田地，实现了一水两用。通了自来水，村民发展产业有信心了。大家义务投工投劳，开荒辟地，栽下了2800多亩果林。如今的油溪桥村，四季有花看、有果摘；还以油溪桥旅游文化产业开发有限公司为支撑，构建起“公司+村委会+合作社+农户”的发展模式，打造了集漂、游、摘、吃、住、行、玩、购于一体的生态旅游项目。去年，公司实现经营收入1056.3万元，直接解决就业200余人。

“村在景中，屋在树中，路在花中，人在果中。”如今的油溪桥村，绿树成荫、鸟语花香。“农旅”深度融合之下，油溪桥村已建成产业基地30余处，是全国整村被纳入国家3A级景区第一村，2019年人均年纯收入达到2.17万元。



油溪桥村文化长廊一角。
本报记者 谢瑶摄

内蒙古通辽市奈曼旗互利村:

村企合作产业兴

本报记者 陈力

互利村里多地瓜。秋收过后的田野上，随处可见地瓜秧蔓。村办企业院落内，地瓜块白茫茫一片。村民带货的直播间里，地瓜粉条整齐排列……

“地瓜，也叫甘薯。互利村种植甘薯有上百年的历史，是自然环境和土壤造就了甘薯在这里的兴盛。”内蒙古通辽市奈曼旗互利村党支部书记付永久告诉经济日报记者，互利村245户、1006口人，只有耕地5253亩，收入主要来源于种植业。要想土里生金，必须在产出上聚焦。

过去，村民分户耕种、自产自销，产量低、规模小。付永久决定在甘薯规模化上闯荡一番。多次到外地考察后，他选回多个品种。2013年5月，付永久牵头成立了互利村甘薯专业合作社。

“那时大家一没信心、二没钱，我便以20亩土地入股试试。”最初的5户社员之一李景良回忆，合作社统一提供甘薯种子、统一传授种植技术、统一销售，还生产粉条。第一年，合作社营收10万多元，他分红近3万元。

分红有了，信心足了，投入多了，合作社规模不断扩大，2015年增至31户，他的年分红也提至5万元。“我们还与村民签订甘薯回收合同，让大家没有后顾之忧。”李景良说。

今年秋季，村民王洪岩通过销售甘薯，一个月赚了8000多元。说起甘薯，王洪岩感慨良多。2016年，因妻子重病花费近20万元治疗费，他陷入人生低谷，成了因病致贫的贫困户。那一年，互利村在甘薯种植合作社基础上成立了内蒙古沃合农产品加工有限公司，村民只要土地入股，完全可以从农业劳作中解放出来。为了陪护妻子，王洪岩二话没说，以自家15亩土地入股公司。

如今，互利村5100亩土地流转进公司，近3000亩土地种植甘薯，“一村一品”雏形已就。为体现设村时“互利互惠”的村训，村委会积极探索龙头企业与农民利益联结机制。2018年3月26日，通辽市第一本农村土地承包经营权证发放到了互利村孙家湾组村民刘占文手中。持有这本证书，刘占文可以将承包的土地加入合作社流转、入股分

红、抵押担保，把土地承包经营权变成“活资产”。当年，互利村将全村农户的土地经营权量化为股权入股到村里的农产品加工有限公司。公司规定每亩地为1股，在入股初期为农户按每亩400元保底分红；每年年终，产品销售完成后按约定二次分红；土地入股到公司后，农民还可以到公司务工。

此外，公司吸收村里所有老弱病残农户土地入股到公司，让他们参与正常入股分红的同时，从村集体分红中也拿出一定额度资金再帮扶，解决他们生产生活中的实际困难。

王洪岩给记者算了笔账。“到了年底，土地入股保底分红每亩400元，二次分红每亩100元，我家总计分红7500元。每家贫困户1.5万元产业扶贫资金入股公司，每年再分红2000元。不用照顾妻子时我就在公司务工，一年务工8个月，收入3万多元。一年下来，总收入4万多元。”与王洪岩一样，互利村入股到公司的23户贫困户实现了集体脱贫。

冬日的奈曼旗白雪皑皑，青龙山镇种薯育苗基地内却是一片生机盎然，一株株甘薯

秧苗冒出了尖尖嫩芽。“这些脱毒甘薯育苗成功，破解了甘薯产业发展的重茬、病虫害等难题。”青龙山镇副镇长从日成说，“为做大做强甘薯产业，青龙山镇开展院校与地方合作，保证优质种源。基地每年可向市场提供5000万株脱毒甘薯商品苗，满足2万亩甘薯栽植需求；同时引入龙头企业提升合作社与乡土企业，实施全产业链布局。”

内蒙古腾格里溪公司落地青龙山镇后，主营淀粉、全粉、粉条、烤薯、冰薯、薯米、薯粉冲剂、酵素、抗癌素等薯类系列产品及鲜薯标准化生产种植，对互利村的“一村一品”“互利互惠”进行了二次升级。在这家农业产业化龙头企业示范引领下，“农民增产增收、资源整合发展”的致富新模式日益成型。目前，互利村的甘薯示范种植基地不断扩大，发挥了品牌效应，带动全镇种植甘薯2万亩以上，亩均增收1000元以上。项目全部建成后，每年可完成10万亩的甘薯种植、转化、加工，带动周边甘薯种植农户1万户以上，户均增收1万元以上。



甘薯丰收，互利村村民笑颜逐开。
侯显峰摄 (中经视觉)