

对话郑商所党委书记、理事长熊军

# 让实体『看见』方向

经济日报·中国经济网记者 祝惠春



图① 熊军在短纤期货上市活动现场演讲。  
图② 熊军到棉花产地调研。  
图③ 郑商所大楼外景。  
(资料图片)

础相匹配,才能增强定价影响力。“发达的现货市场基础给了期货市场难得的发展机遇期。我们要将其充分转化为期货衍生品交易优势,为提升国际定价权打牢基础,让中国期货市场成为全球重要的定价中心。”熊军说。

### 彰显中国特色

实践证明,像苹果、红枣等生鲜品种,在基本条件满足的情况下,经过创新产品设计,是可以推出期货交易的。这也是中国期货市场与传统期货理论的贡献

2004年6月份,棉花期货合约在郑商所挂牌上市,这是我国期货市场经过清理整顿后上市的首个新品种,标志着我国期货市场迈入新阶段。如今,我国棉花市场已形成企业在现货市场利用订单农业等方式锁定原料供应,在期货市场利用套期保值锁定价格风险的“期货+订单”经营模式,有力促进了棉业的稳健经营。

目前,郑商所已上市了14个涉农期货品种,3个涉农期权品种,形成了粮、棉、油、糖、果及农资产品6大品种序列。其中,苹果期货填补了全球鲜果类期货空白,作为主产区与重点贫困区域高度重合的特色品种,为助力国家脱贫攻坚和乡村振兴战略提供了新工具;红枣期货是我国首个干果类期货品种,通过形成价格基准和统一分级标准,在促进新疆红枣特色优势产业转型升级方面起到了积极作用;尿素期货是我国首个农资类期货品种,作为“粮食的粮食”对维护国家粮食安全具有重要意义。

熊军回忆说,当初研发苹果期货时,不少人心存疑虑。毕竟,其逻辑与传统期货理论还是有一定差异的。郑商所经过细致调研与创新设计,最终决定于2017年底推出该产品。2018年至2019年,苹果期货减产,苹果期货帮助果农在收购季卖出了好价格,减产不减收。以陕西省延长县为例,苹果产业虽总体减产8%,但整体销售收入达15亿元,果农人均果业收入首次突破2万元,同比增长30%。

现在看来,苹果期货在促进龙头企业做大做强、推动苹果标准化分级理念深入人心等方面也显现出不俗的效果。“实践证明,像苹果、红枣等生鲜品种,在基本条件满足的情况下,经过创新产品设计,是可以推出期货交易的,能够发挥服务产业的功能。这也是中国期货市场与传统期货理论的贡献。”熊军表示。

在成功推出苹果、红枣期货交易后,一些地方政府看到了市场功能的神奇作用,纷纷登门探讨能否上市诸如土豆、辣

椒、花生等期货品种,助力地方核心产业稳健发展。通过金融工具创新,郑商所已经在特色农产品领域得到社会广泛认可。

“我国期货市场的成长路径是契合中国经济特点走出的一条特色发展之路,上市品种、市场监管、开放步伐、体量规模等各方面都深深地印有中国经济转型发展的时代烙印。”熊军说。

### 增强定价话语权

未来,郑商所将积极推动新品种研发上市,进一步拓宽服务领域,努力实现成熟品种期权全覆盖,在国际定价上赢得更多话语权

2020年10月12日,短纤期货在郑商所上市。熊军表示,短纤期货将与郑商所已上市的棉花、PTA期货期权、棉纱期货一道,更好发挥“集聚效应”,形成更加完备的纺织产业风险管理工具体系,助力相关产业提升国际竞争力,增强定价话语权。

此前,PTA期货已实现国际化,成功引入境外交易者。截至2020年上半年,境外客户共开立账户200余个,交易量占比达10%。

如今,郑商所上市品种工具范围已经覆盖农产品、能源、化工、纺织、冶金、建材等多个国民经济重要领域,期货、期权数量均位居国内期货交易首位。最近几年的数据显示,我国PTA、甲醇期货交易量稳居全球化工类期货第一位、第二位,菜籽粕、白糖、苹果期货交易量也位居全球农产品类期货前5位。2019年,在国际期货业协会发布的全球主要期货及衍生品交易所交易量排名中,郑商所位居第12位,商品期货交易排名第4位。

今年年初,新冠肺炎疫情暴发,期货市场有效助力实体经济锁定成本收益,熨平价格波动影响,稳定生产经营。郑商所充分发挥期货交割的“纽带”作用,成为引导广大实体企业复工复产的“风向标”及产品购销补充渠道。针对融资难、融资贵等难题,郑商所的期货仓单冲抵、质押融资、买断式回购等业务,有效帮助企业盘活了现货资金,缓解了融资困境。同时,郑商所还努力降低市场交易成本,为实体经济风险管理减负。

熊军表示,站在新的历史起点上,构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局,为期货市场在新时代服务实体经济、服务国家战略指明了方向。郑商所将以“领先行业的风险管理平台,享誉世界的商品定价中心”为愿景,积极推动新品种研发上市,进一步拓宽服务领域,努力实现成熟品种期权全覆盖,积极支持跨境商品期货ETF上市,加强与境外交易所的合作,在国际定价上彰显更多话语权,为中国早日成为现代化强国贡献更大力量。

## 任海涛的“江湖传奇”

本报记者 刘成 通讯员 张婧

在位于青岛胶州的中国石油天然气第七建设有限公司装备制造分公司内,有一排大大的灯箱,上面挂着在全国技能比赛中取得好成绩的职工照片。排在最前面的是一位胸前挂着金牌的帅哥,名叫任海涛。

入职17年,任海涛完成了从一名技校生到首席技师的蜕变,逐步成长为拥有国内领先焊接技能的“全国技术能手”,用坚韧和奋斗书写了一段“传奇”。

### 最年轻的首席技师

记者见到任海涛的时候,他正在车间内工作。只见他穿着劳保鞋、戴着橡胶手套、手拿焊接把钳,随着把钳一次次落下,刺眼的火花瞬间射出又四散落下。此时,任海涛正在焊接的钢板温度高达150摄氏度,他的工作环境也有50摄氏度左右。

2003年,任海涛从技校毕业后,来到中国石油天然气第七建设有限公司装备制造分公司,成为一名电焊工。电焊工的“江湖”一直不乏“传奇”,谁在眼睛看不见的情况下完成了一道障碍焊,谁的手把焊焊得焊缝表面的波纹都是一样的……这些“牛人”就是年轻人最津津乐道的话题。

为了自己有朝一日也能成为“传奇”,任海涛每天上班时都“不动声色”地与其他同事一起工作,下班后就一个人留在车间“特训”,每天两个小时,一坚持就是3年,雷打不动。

2005年,入职才两年的任海涛参加了厂里组织的焊工比武,一举夺得第一名。在接下来的两年里,他斩获“三连冠”,“垄断”了这个奖项。2009年,任海涛“转移战场”,参加全国工程建设系统第九届焊工职业技能大赛,取得了个人总分第三名的好成绩;2012年,他参加“嘉克杯”国际焊接技能大赛,从来自7个国家和地区的70多名选手中脱颖而出,获得第二名。他的焊件得到裁判员的青睐,成为比赛样板试件;2018年,任海涛被破格授予首席技师荣誉,成为了公司里最年轻的首席技师。

“学技术、练手艺很重要,可千万别像我这么愣。”任海涛说,刚跟着师傅学艺时,他还不习惯戴防护罩,总觉得隔着罩子看不清楚。每次看到师傅专心致志地焊接,他就偷偷把防护罩抬起来,用肉眼直接观察。结果晚上回家,眼睛像被针刺了一样疼。后来,他知道厉害了,开始认真防护,可眼睛还是疼了很久,以至于在最初那几年里,止疼片成了他的“好伙伴”。

### 攻克加氢反应器难关

2010年,公司决定立项研发加氢反应器制造技术,并抽调98人成立攻关小组,任海涛第一个被点名进组,承担弯管内壁堆焊、接管焊接等重要工作。

任海涛告诉记者,加氢反应器是石油石化行业用于油品加氢精制、重油深加工、油品升级等装置的重要装备,此前国内只有6家企业有能力制造。在所有环节中,焊接又是难度最大的部分,不仅生产技术要求苛刻,而且工作环境异常艰苦。

“焊接过程中,筒身加热温度要一直保持在150摄氏度。为维持筒身温度,要不停地烘烤钢板。下面烤着火,人在上面焊钢板,这是我们工作中最常见的场景。为了这,我们还得穿专业防烫鞋,就是脚下垫石棉的那种,普通鞋子可不行,鞋底一会儿就烤化了。”任海涛说。

“焊接过程中不能有风,如果有凉风吹到高温金属表面,金属就很容易产生裂纹。所以,别说空调,在工作环境中,吹风扇也是不可能的。”任海涛说,他们唯一的散热方式就是出汗,所以大伙儿每天都一大罐一大罐地喝水。

就是在这样的艰苦环境中,任海涛先后攻克了支撑圈连续堆焊、接管基层焊后消氢等一个又一个难关。历经8个月奋斗,加氢反应器模拟环通过了集团公司专家组的审查,中油七建公司也因此成为集团内第一家掌握加氢反应器制造技术的企业。

### 发挥党员带头作用

2009年获得全国工程建设系统第九届焊工职业技能大赛金奖后,任海涛递交了入党申请书,并于次年顺利入党。

成为党员后,任海涛更拼命了。在焊接过程中,经常有比较小的钢管,需要钻到管内作业。每一次,形体瘦小的任海涛都会主动请缨,然后在脚上绑好绳子,从钢管一端爬进去,在狭窄的空间内一点点完成焊接,再由同事用绳子将其从管内拖出。

2012年,任海涛带领班组承担了山东天弘加氢精制反应器焊接任务。2013年春节,加氢反应器制造正处于最关键时期,焊接工作必须保证24小时不间断,任海涛与同事们毅然放弃了春节假期。除夕夜,这群年轻人全神贯注地操作着设备,对噼里啪啦的鞭炮声充耳不闻。最终,测试结果出来了,加氢反应器接管焊接实现了一次探伤合格率100%。

“焊接就像缝线一样,要将两块钢板‘缝’到一起。我们承接的项目一般是大型项目,对焊接技术要求极高,尤其不能有焊缝,否则有可能导致泄漏甚至爆炸,所以我们的工作非常关键。”任海涛说,作为一名焊工,他要对他焊接的每一条焊缝负责;作为一名党员,他要发挥好党员的模范带头作用。

下图为任海涛在焊接实验室焊接试板。李金华摄(中经视觉)



## 远离“假名媛”这种病态价值观

梁剑箫

“假名媛”的话题最近比较火。一群家境普通的女性合伙购买或租用奢侈品,在朋友圈里扮演“白富美”。她们此举或许是为了满足自己的虚荣心,或许是试图寻求“高富帅”的青睐,又或许是为了其他理由,人生观不可谓不畸形,价值观不可谓不扭曲。

动机决定行为。归根结底,这些“假名媛”的深层次动机,恐怕在于巨大的物质欲望。当现实与理想存在明显差距的

时候,她们没有选择通过正常的奋斗去实现人生理想,提升生活水平,而是沉迷于臆想的空间,用假象欺骗自己,追求虚假的富裕与高贵。

这种心态,除了可以从道德层面分析,也可以用经济学原理做出解释。

在经济学中,有一项基础性原理,讲的是每个人都面临着权衡取舍。当一个人希望得到某样东西时,就必须舍弃另外的东西。被舍弃的东西,就是得到这

件东西的“机会成本”。

为了成为人们眼中的“名媛”,“假名媛”们舍弃的“机会成本”实际上是通过奋斗可以赢得的真正的体面生活。当“假名媛”们花费了大量时间、金钱、精力包装自己的外在时,这些本可以用于提升自身知识水平、业务能力以及培养修养的资源白白耗散掉了,使得真正的体面生活离自己越来越远。相比她们扭曲的价值观,这些损失或许更令人惋

惜,因为它伤害的不仅是这些姑娘们的尊严与人格,更是她们过上美好生活的希望。

应该承认的是,“假名媛”现象确实反映了当前一部分人的心理状态,值得引起重视。我们每一个人都应引以为戒,在内心深处建立起强大的“防火墙”,向身边优秀的榜样看齐,树立正确的价值观、人生观、世界观,成为真正对社会有用的人。