

决战决胜脱贫攻坚·攻克最后堡垒

贵州望谟：大石山里谋出路

经济日报·中国经济网记者 王新伟 吴秉泽 农村金融时报记者 姬晨熠



贵州望谟县位于黔、桂两省区交界处，80%的建档立卡贫困人口居住在深山区、石山区，生态环境脆弱，生存条件恶劣。望谟县共有32.6万人，拥有布依族、苗族、瑶族等19个少数民族，占全县总人口的80.2%。

截至2019年底，全县贫困人口已从2014年的26211户100970人减少到4018户10800人，贫困发生率从33.74%下降至3.61%。今年以来，1.08万剩余贫困人口及22个未出列村均已达到脱贫、出列条件。

今年8月下旬，记者从贵阳驱车3个小时来到被誉为“温暖望谟·布依水乡”的贵州省黔西南布依族苗族自治州望谟县。临三江而居的蔗乡，不仅是往日的贸易港口，如今还是人们向往的渔乐胜地；布依风情浓厚的甘蔗，独具匠心的设计，与大自然浑然天成；清晨，云雾缭绕的新屯小寨，回荡着净化心灵的布依山歌。

大自然虽然给予望谟诗意的山水风光，但也带给望谟残酷的生态考验。全县山高坡陡谷深，平地面积仅占全县国土面积的2.86%，耕地破碎、可利用地少。过去，由于交通、水利等基础设施滞后，导致群众发展生产难、成本高。2006年至2011年先后发生3次洪涝灾害，贫困人口从2006年的8.16万人增至2011年的15.22万人。“五年三灾”冲毁了大量良田好土，严重影响了望谟经济发展，减缓了脱贫攻坚进程。

但望谟人并未退缩，“十三五”期间，望谟县贫困人口收入大幅提高，农村地区基本生产生活条件明显改善，社会经济发展明显加快，贫困治理能力明显提升。

把责任扛起来

双坝村是望谟县打易镇3个深度贫困村之一，全村9个组12个自然寨，共474户2609人，建档立卡贫困人口

289户1264人。面对繁重的工作任务，望谟县交通运输局派驻打易镇双坝村第一书记班生祥努力践行责任。

为了改善双坝村村容村貌，班生祥勇扛重担，让群众称心、让组织放心。“我家的老房已经有40年了，上面的横木都腐朽了，我都不敢爬上去，班书记和几个村干部居然爬上去用了几个小时把旧瓦片清理掉，消除了安全隐患。”双坝村高赖组村民王明忠说。

今年以来，望谟县各级政府坚决扛起脱贫攻坚责任。他们认真落实“五级书记抓扶贫”要求，县委、县政府与各乡镇（街道）、县直各部门签订工作责任状，明确责任清单，立军令状。实行“村级指挥部指挥长一日一研判调度、县指挥部指挥长适时专题调度、县长每周召开一次指挥部会议统筹调度、县委书记每半个月召开一次县委常委统一研究部署”的常态化部署调度工作机制，推动工作落实。

按照“四个不摘”工作要求与“五主五包”责任制，明确40名县级干部下沉定点包乡包村，保持乡镇党政正职稳定，90个县直部门帮扶93个贫困村，7318名干部全覆盖结对帮扶建档立卡户，县直部门50%以上的干部下沉常驻村级指挥部，1810名网格员下沉到组开展工作，抽调教育系统337名教师和选派263名西部志愿者充实到脱贫攻坚一线，构建起万名干部决战深度贫困的工作局面。

驻村工作手记

2018年3月18日，广西壮族自治区财政厅国库支付局派遣我到广西凌云县伶站瑶族乡陶化村任第一书记。到陶化村之前，我的工作是为扶贫提供服务，对扶贫工作也有一定认识。但亲眼看到贫困地区发生的巨大变化，亲手办成一件又一件实事，亲耳听到群众对脱贫攻坚的真诚认可，才真正理解这项事业的重要。

记得刚开始入户走访时，村民们说的最多的不是家里的困难，而是如数家珍地介绍近年来村里发生的变化，“范书记，你刚来可能不知道，原来这里没有路的，连摩托车都进不来，进出全靠走，买点东西还得肩挑背扛。现在好了，水泥路直接通到家，还安装了太阳能灯，方便多了”。

参与脱贫攻坚是我人生最珍贵财富

广西凌云县伶站瑶族乡陶化村第一书记 范明泰

扶贫工作忙、压力大、任务重、问责多。如果用“上面千条线，下面一根针”来形容基层工作，那么驻村扶贫工作就是“上面千把锤，下面一根钉”。扶贫工作涵盖教育、文体、就业、社保、治安、扶贫、党建、卫生、城建等方面，这些工作都是紧急、重要的，需要第一书记直接负责并立刻做安排、定决策、抓落实。

我由于来自农村并长期从事财政支农工作，自认为对农村实际和农业政策比较熟悉，所以在驻村之前，对困难有所准备，联系了一些种养龙头企业，决心通过发展产业带动贫困户脱贫。然而，驻村之后才发现陶化村的情况比我想象的还要困难。陶化村全村共14个屯402户1875人，建档立卡贫困户就达到了338户1723人（含2014年、2015年退出户），

基本保障强起来

位于望谟县东北角的郊纳乡，坐落在海拔1000多米的半山坪上，山高谷深，沟壑纵横。过去群众吃水都是肩挑手提，遇到旱季没水吃，也达不到安全饮水要求。

望谟县在打好脱贫攻坚战中，集中力量办实事，聚焦“3+1”，即住房安全、义务教育、基本医疗、饮水安全。全面找问题、补短板、强弱项。2014年以来全县累计投入22790.36万元，建成1341处农村饮水安全工程，实现农村人口饮水不愁及饮水安全全覆盖。

在义务教育上，望谟坚持把教育扶贫作为脱贫攻坚的优先任务，实现该入学的不少、已入学的不少、该资助的一个不少、累计发放各类学生资助17041.01万元，惠及贫困户子女96050人次。今年望谟县本科上线率排黔西南州第三，上线率提升值排全州第一，5年来累计有2904名贫困家庭子女考上大学。

“我家共有4口人，父亲在修房子时不慎摔伤，失去了劳动能力，我家成了贫困户。得益于教育扶贫的资助，使我读完了高中，并以599分的高考成绩被复旦大学录取。”新屯街道新屯村19岁的女孩罗维乐告诉记者。

在医疗保障上，副镇长任忠新说：“县里实现贫困人口大病统筹应治尽治、慢性病家庭医生签约服务应签尽签；全县建档立卡贫困人口累计住院报销44610人次15850.29万元，488户因病致贫返贫的贫困户实现脱贫。”

在安全住房上，望谟县累计投入14100.71万元实施6102户“危改”工程，投入2147万元实施709户不安全住房改造；积极推进农村人居环境改善工程，累计投入3363.44万元实施4714户“三改”工程，投入382.56万元实施1400户透风漏雨整治，投入72.5万元实施439户人畜混居整治；完成18356户建档立卡贫困户住房安全评



搬迁群众在望谟县望皮皮具手袋有限公司生产车间制作皮具。望谟县在易地扶贫搬迁安置点建立扶贫车间，让搬迁群众“楼上居住，楼下就业”。

本报记者 吴秉泽摄

“十三五”期间，建档立卡贫困户249户1247人，贫困程度深，涉及面广，致贫原因复杂，这一切都令我始料不及。

特别是陶化村自然资源匮乏，全村适合发展产业的地块几乎没有，要么太小，要么太陡，要么缺水，要么没路，原本准备引进来的产业根本无法实施，这给了我当头一棒。后来，经过认真调研、考察和对比，最终决定利用弄洞也坡地发展土鸡养殖产业。经过1个多月的协调，好不容易落实了土地，也做好了项目设计。没想到2018年8月8日的一场大雨，弄洞也坡地被淹，大水一个多星期才退去。村干部和村民纷纷对发展产业失去了信心，劝我放弃。那几天我茶饭不思、夜不能眠，脑子里一直想着如何破局。

定，实现贫困户住房安全全覆盖。

特色产业做起来

在产业选择上，望谟县积极遵循种养业发展规律，坚持一县一业、多业并举，坚持高中低立体布局、中短梯次收益，选择“三果两茶”和“五养”作为重点产业。

望谟现有经果林、中药材、林下菌药等产业62.2万亩，生态畜禽存栏48.7万头（只）、生态渔业79.68万吨、生态养蜂2.22万群，累计覆盖带动贫困户30523户次132388人次。因地制宜推进产业结构调整，规划发展7个500亩以上坝区产业，累计完成低效作物调减18.6万亩。

“截至目前，郊纳镇已流转土地12688亩。全镇种植八步紫茶面积12124亩。已发放土地入股保底分红775.8万元；发放务工劳务费1281.5万元；发放极贫乡镇子基金收益用于建档立卡贫困户分红100万元，覆盖全镇贫困户。”望谟县农业农村局茶办主任徐富林说。

望谟县郊纳镇有86262株八步古茶树。2017年以来，县里全力做大做强紫茶产业。采取“公司+合作社+农户”的产业发展模式，全县现有参与八步茶产业种植的农民专业合作社17个，较好地带动了群众增收致富。

芒果也是望谟县脱贫致富重要特色产业。从2011年开始引种，今年6月总面积达10.65万亩。2019年丰产期平均亩产1136.3公斤，优质果率平均达91.47%，初挂果期平均亩产206.5公斤，总产值为3187.63万元，带动1.2万户农户增收，实现助推同步小康的目的。

在产销对接上，望谟县积极搭建电商销售平台，与84家企业签订农产品销售协议，在浙江省余姚市开设3家农特产品直营店、10个农特产品销售专柜，在贵阳市开设1家农特产品直营店，“黔货出山”农产品消费扶贫销售额累计8142.59万元，电商网络零售额累计4676.63万元，农校对接采购额累计9353.91万元。

走向我们的小康生活 决战决胜脱贫攻坚

在江苏连云港市海州区浦南镇草舍村，提起李庆良、李存父子俩“打擂台”忙致富的事，当地人津津乐道。李庆良是凭经验搞番茄种植批发的地道“老农民”，李存是靠线上接单、门店取菜的“网红小哥”。同住一个屋檐下，在现代农业发展上打起了“擂台”，父子俩虽然经营理念迥异，但目标一致，他们正一步步奔向自己的小康生活。

“前段时间才卖了5万斤番茄，这是番茄地套种的豆角，改善土壤不说还能增加收入。俺这是从早忙到晚，月月有活干，天天见收入，日子美着呢。”虽然大棚顶端的塑料薄膜已经打开通风了好一会儿，但大棚里仍然高温难耐，李庆良一边擦拭着额头的汗珠，一边高兴地与记者交谈，喜悦之情溢于言表。

今年52岁的李庆良是四邻八村公认的“能人”。早在2008年，头脑活络的老李自觉响应村里号召，带头承包了一个大棚种植番茄，由于他善钻研、肯吃苦，当年就赚了5000多元。种了半辈子庄稼，从未见过每亩大棚能赚这么多，李庆良心动了。

第二年他又陆续承包了2个大棚，收益年年见涨。近年来，随着当地政府对番茄产业扶持力度的加大，李庆良的番茄大棚数量也逐年增加，目前，他的番茄大棚有8个。“虽经历了年初的新冠肺炎疫情，但今年行情好，8个大棚赚了30多万元。俺还得加把劲，争取年底和儿子的收入距离拉近些。”李庆良自豪地说。

临近晌午，正当记者欲起身离开时，只见一个年轻小伙把小轿车停在路旁，径直来到李庆良的番茄大棚。

“爸，快12点了，回家吃饭吧。”儿子李存今年28岁，他刚刚结束在乡镇集市上的直播“带货”活动。

2015年，李存大学毕业后找到了稳定的工作，本可以享受“城里人”的生活，但他在老家发现，农民辛苦种出来的优质农产品，却因为不懂销售、不懂品牌，卖不上好价钱，甚至卖不出去。

“农民不触‘网’也不会用‘网’，好产品出不去，我看着心里不是滋味，就想为乡亲们做点实实在在的事。”李存说，自己辞掉了工作，联系了七八个回村青年，共同组成了“新农人”队伍，专职从事农产品网络销售工作。在李存带领下，团队注册成立了“袁大娘”果蔬电商公司，利用抖音、快手、微信等网络平台，将本村以及周边村的优质农产品源源不断地端上城里人的餐桌。

然而，在父亲李庆良看来，儿子这是“不务正业”。“父亲一直教导我，当农民就应该老老实实地种好，而我不这么认为，新时代农民不仅要种好地，更要掌握营销技术，叫响农业品牌。”李存和父亲互不相让，决定打一场农产品销售“擂台赛”。

2018年，番茄销售行情非常差，地头的番茄批发价格一降再降，最低时只卖几毛钱一斤。见利润太薄，番茄收购商也不见了踪影，守着联排的蔬菜大棚，李庆良坐在田头一筹莫展。李存一边安慰着父亲，一边自信地说，“大棚里的番茄，我包销了”。

一个多月时间，李存在城里小区开了3家蔬菜直营店和7个供货点，依靠线上下单、门店供货方式，轻松销售番茄6万多斤。“酒香也怕巷子深啊，市场变了，农民种田也该跟着变。”李庆良露出了满意的笑容。

如今，李庆良加入了李存的团队，父子俩正齐心协力搭建一条一头连着田间、一头连着餐桌的快速销售通道，今年上半年，团队农产品销售额就达到近300万元。

“父亲种地有经验，我搞销售有专长，我们将继续给村民们提供个性化服务，把更多农家菜、健康菜送到千家万户，带动更多乡亲致富奔小康。”李存说。

万企帮万村在行动

助学业 帮就业

以晴集团创新模式帮扶贫困生

本报记者 曹松

今年9月初，云南省红河哈尼族彝族自治州以晴红河科技产业园里，一群十六七岁的学生正在进行新学期军训。

学生怎么来到企业里军训？为了解决部分贫困学生教育和就业问题，红河以晴集团和红河州民族师范学院实行“校进企开学办班”模式，于2017年共同开办了红河州民族师范学院以晴分校，入学后学生将在产业园里学习和实训。

“我差一点儿就去外地打工了。”16岁的马琼在以晴分校就读中专二年级，说起上学的经历，中间还有一些曲折。马琼家在云南省红河州金平县。全家5口人，靠着3亩薄地，一年到头存不了几个钱。2019年，初中毕业后马琼知道家里困难，便准备和朋友外出打工。当时红河州民族师范学院招生，贫困户上学有补贴，在父母的劝说下，她来到学校就读学前教育专业。

入学1个月后，马琼从学校了解到，以晴分校开设了3年制中专电子技术专业。贫困户子女到那里读书，不仅学费、杂费、书本费、住宿费全免，在校期间，以晴集团还给建档立卡贫困户学生每人每月600元生活费。此外，学生在实训期间可以获

本报记者 蒋波 通讯员 王一平 段芳

父亲种地有经验 我搞销售有专长

江苏连云港父子俩“打擂台”齐奔小康

得一定的补贴。马琼跟父母商量后，决定到以晴分校改学电子技术专业。一个学期后，马琼来到公司盖板事业部实训，第一个月就领到了1500元补贴。

“上学免费，贫困学生毕业后，公司还包就业。按照自愿原则，分配合适的岗位，让他们学有所用。”以晴红河科技产业园负责人蔡国堂说。2017年至2019年，以晴分校共招收1300多名学生，其中贫困学生274名。今年，第一批学生已经顺利完成学业，136名学生来到以晴红河科技产业园直接就业，其中建档立卡贫困户学生41名。

助力脱贫攻坚，如何发挥企业优势，以晴集团董事长周以晴认为“扶贫先扶智”。“这些贫困孩子上学有保障、学后不用愁，掌握了一技之长，就能靠自己的双手彻底摆脱贫困。”

据了解，为积极响应“万企帮万村”精准扶贫行动，以晴集团以人才培养为基础，于2019年又与云南新华技工学校开展合作办学，在红河州同步建立了新华技工学校红河分校。今年8月初分校正式开始招生，截至目前已入学500余人，其中建档立卡贫困户学生150余人。

本版编辑 王薇薇 向萌