

决战决胜脱贫攻坚·攻克最后堡垒

贵州望谟：大石山里谋出路

经济日报·中国经济网记者 王新伟 吴秉泽 农村金融时报记者 姬晨烟



今年8月下旬，记者从贵阳驱车3个小时来到被誉为“温暖望谟·布依水乡”的贵州省黔西南布依族苗族自治州望谟县。临三江而居的蔗乡，不仅是往日的贸易港口，如今还是人们向往的游乐胜地；布依风情浓厚的甘蔗，独具匠心的设计，与大自然浑然天成；清晨，云雾缭绕的新屯小寨，回荡着净化心灵的布依山歌。

大自然虽然给予望谟诗意图般的山水风光，但也带给望谟残酷的生态考验。全县山高坡陡谷深，平地面积仅占全县国土面积的2.86%，耕地破碎、可利用地少。过去，由于交通、水利等基础设施滞后，导致群众发展生产难、成本高。2006年至2011年先后发生3次洪涝灾害，贫困人口从2006年的8.16万人增至2011年的15.22万人。“五年三次”冲毁了大量良田好土，严重影响了望谟经济发展，减缓了脱贫攻坚进程。

但望谟人并未退缩，“十三五”期间，望谟贫困群众收入大幅提高，农村地区基本生产生活条件明显改善，社会经济发展明显加快，贫困治理能力明显提升。

把责任扛起来

双坝村是望谟县打易镇3个深度贫困村之一，全村9个组12个自然寨，共474户2609人，建档立卡贫困人口

289户1264人。面对繁重的工作任务，望谟县交通运输局派驻打易镇双坝村第一书记班生祥努力践行责任。

为了改善双坝村村容村貌，班生祥勇扛重担，让群众称心、让组织放心。“我家的老房已经有40年了，上面的横木都腐朽了，我都不敢爬上去，班书记和几个村干部居然爬上去用了几个小时把旧瓦片清理掉，消除了安全隐患。”双坝村高粮组村民王明忠说。

今年以来，望谟县各级政府坚决扛起脱贫攻坚责任。他们认真落实“五级书记抓扶贫”要求，县委、县政府与各乡镇（街道）、县直各部签订工作责任状，明确责任清单，立军令状。实行“村级指挥部指挥长一日一研判调度、县指挥部指挥长适时专题调度、县长每周召开一次指挥部会议统筹调度、县委书记每半个月召开一次县委常委会统一研究部署”的常态化部署调度工作机制，推动工作落实。

按照“四个不摘”工作要求与“五主五包”责任制，明确40名县级干部下沉定点包乡包村，保持乡镇党政正职稳定，90个县直部门帮扶93个贫困村，7318名干部全覆盖结对帮扶建档立卡户，县直部门50%以上的干部下沉常驻村级指挥部，1810名网格员下沉到组开展工作，抽调教育系统337名教师和选派263名西部志愿者充实到脱贫攻坚一线，构建起万名干部决战深度贫困的工作局面。

基本保障强起来

位于望谟县东北角的郊纳乡，坐落在海拔1000多米的半山坪上，山高谷深，沟壑纵横。过去群众吃水都是肩挑手提，遇到旱季没水吃，也达不到安全饮水要求。

望谟县在打好脱贫攻坚战中，集中力量办大事，聚焦“3+1”，即住房安全、义务教育、基本医疗、饮水安全。全面找问题、补短板、强弱项。

2014年以来全县累计投入22790.36万元，建成1341处农村饮水安全工程，实现农村人口饮水不愁及饮水安全全覆盖。

在义务教育上，望谟坚持把教育扶贫作为脱贫攻坚的优先任务，实现该入学的一个不少、已入学的一个不跑、该资助的一个不掉，累计发放各类学生资助17041.01万元，惠及贫困户子女96050人次。今年望谟县本科上线率排黔西南州第三，上线率提升值排全州第一，5年来累计有2904名贫困家庭子女考上大学。

“我家共有4口人，父亲在修房子时不慎摔伤，失去了劳动能力，我家成了困难户。得益于教育扶贫的资助，使我读完了高中，并以599分的高考成绩被复旦大学录取。”新屯街道新屯村19岁的女孩罗维乐告诉记者。

在医疗保障上，副镇长任忠新说：“县里实现贫困人口大病统筹应治尽治、慢性病家庭医生签约服务应签尽签；全县建档立卡贫困人口累计住院报销44610人次15850.29万元，488户因病致贫返贫的贫困户实现脱贫。”

在安全住房上，望谟县累计投入14100.71万元实施6102户“危改”工程，投入2147万元实施709户不安全住房改造；积极推进农村人居环境改善工程，累计投入3363.44万元实施4714户“三改”工程，投入382.56万元实施1400户透风漏雨整治，投入72.5万元实施439户人畜混居整治；完成18356户建档立卡贫困户住房安全评

定，实现贫困户住房安全全覆盖。

特色产业做起来

在产业选择上，望谟县积极遵循种植业发展规律，坚持一县一业、多业并举，坚持高中低立体布局、中短梯次收益，选择“三果两茶”和“五养”作为重点产业。

望谟现有经果林、中药材、林下菌药等产业62.2万亩，生态畜禽存栏48.7万头（只），生态渔业79.68万吨，生态养蜂2.2万群，累计覆盖带动贫困户30523户次132388人次。因地制宜推进产业结构调整，规划发展7个500亩以上坝区产业，累计完成低效作物调减18.6万亩。

截至目前，郊纳镇已流转土地12688亩。全镇种植八步紫茶面积12124亩。已发放土地入股保底分红775.8万元；发放务工劳务费1281.5万元；发放极贫乡镇子基金收益用于建档立卡贫困户分红100万元，覆盖全镇贫困户。”望谟县农业农村局茶办主任徐富林说。

望谟县郊纳镇有86262株八步古茶树。2017年以来，县里全力做大做强紫茶产业。采取“公司+合作社+农户”的产业发展模式，全县现有参与八步茶产业种植的农民专业合作社17个，较好地带动了群众增收致富。

芒果也是望谟县脱贫致富重要特色产业。从2011年开始引种，今年6月总面积达10.65万亩。2019年丰产期平均亩产1136.3公斤，优质果率平均达91.47%，初挂果期平均亩产206.5公斤，总产值为3187.63万元，带动1.2万户农户增收，实现助推同步小康的目的。

在产销对接上，望谟县积极搭建电商销售平台，与84家企业签订农产品销售协议，在浙江省余姚市开设3家农特产品直营店、10个农特产品销售专柜，在贵阳市开设1家农特产品直营店，“黔货出山”农产品消费扶贫销售额累计8142.59万元，电商网络零售额累计4676.63万元，农校对接采购额累计9353.91万元。



搬迁群众在望谟县望发皮具手袋有限公司生产车间制作皮具。望谟县在易地扶贫搬迁安置点建立扶贫车间，让搬迁群众“楼上居住，楼下就业”。

本报记者 吴秉泽摄

驻村工作手记 参与脱贫攻坚是我人生最珍贵财富

广西凌云县伶站瑶族乡陶化村第一书记 范明泰

扶贫工作忙、压力大、任务重、问责多。如果说“上面千条线，下面一根针”来形容基层工作，那么驻村扶贫工作是“上面千把锤，下面一根钉”。扶贫工作涵盖教育、文体、就业、社保、治安、扶贫、党建、卫生、城建等方方面面，这些工作都是紧急、重要的，需要第一书记直接负责并立刻做安排、定决策、抓落实。

我由于来自农村并长期从事财政支农工作，自认为对农村实际和农业政策比较熟悉，所以在驻村之前，对困难有所准备，联系了一些种养龙头企业，决心通过发展产业带动贫困户脱贫。然而，驻村之后才发现陶化村的情况比我想象的还要困难。陶化村全村共14个屯402户1875人，建档立卡贫困户就达到了338户1723人（含2014年、2015年退出户），

“十三五”期间，建档立卡贫困户249户1247人，贫困程度深，涉及面广，致贫原因复杂，这一切都令我始料不及。

特别是陶化村自然资源匮乏，全村适合发展产业的地块几乎没有，要么太小，要么太陡，要么缺水，要么没路，原本准备引进来的产业根本无法实施，这给了我当头一棒。后来，经过认真调研、考察和对比，最终决定利用弄洞屯坡地发展土鸡养殖产业。经过一个多月的协调，好不容易落实了土地，也做好了项目设计。

没想到2018年8月8日的一场大雨，弄洞屯坡地被淹，大水一个多星期才退去。村干部和村民纷纷对发展产业失去了信心，劝我放弃。那几天我茶饭不思、夜不能眠，脑子里一直想着如何破局。

一天早上，我突然想到，如果我们按原设计施工，要是再下雨，损失会更大。转变思路，只需要将养殖棚往上移，将运动场地改到坡上的树林里就能规避这个问题。我立刻兴奋地给村党支部书记打电话，召集村“两委”开会研究。

目前，在龙头企业带动下，土鸡养殖基地已经建成，每年可出栏林芝鸡5万羽。按照合作模式，可获得劳务费60万元，其中村集体提成10万元，贫困户可分红50万元。

在为群众解难题、办实事过程中，我应对复杂局面、承担责任的能力得到极大提升，这也是我人生中最珍贵的财富。同时，作为一名青年党员能够直接参与到脱贫攻坚伟大事业中，对于实现我的人生价值意义重大。

走向我们的小康生活
决战决胜脱贫攻坚

在江苏连云港市海州区浦南镇草舍村，提起李庆良、李存父子俩“打擂台”忙致富的事，当地人津津乐道。李庆良是凭经验搞番茄种植批发的地地道“老农民”，李存是靠线上下单、门店取菜的“网红小哥”。同住一个屋檐下，在现代农业发展上打起了“擂台”，父子俩虽然经营理念迥异，但目标一致，他们正一步步奔向自己的小康生活。

“前段时间才卖了5万斤番茄，这是番茄地套种的豆角，改善土壤不说还能增加收入。俺这是从早忙到晚，月月有活干，天天见收入，日子美着呢。”虽然大棚顶端的塑料薄膜已经打开通风了好一会儿，但大棚里仍然高温难耐，李庆良一边擦拭着额头的汗珠，一边高兴地与记者交谈，喜悦之情溢于言表。

今年52岁的李庆良是四郎八村公认的“能人”。早在2008年，头脑活络的老李自觉响应村里号召，带头承包了一个大棚种植番茄，由于他善钻研、肯吃苦，当年就赚了5000多元。种了半辈子庄稼，从未见过每亩大棚能赚这么多，李庆良心动了。

第二年起他又陆续承包了2个大棚，收益年年见涨。近年来，随着当地政府对番茄产业扶贫扶持力度的加大，李庆良的番茄大棚数量也逐年增加，目前，他的番茄大棚有8个。“虽经历了年初的新冠肺炎疫情，但今年行情好，8个大棚赚了30多万元。俺还得加把劲，争取年底和儿子的收入距离拉近些。”李庆良自豪地说。

临近晌午，正当记者欲起身离开时，只见一个年轻小伙把小轿车停在路旁，径直来到李庆良的番茄大棚。

“爸，快12点了，回家吃饭吧。”儿子李存今年28岁，他刚刚结束在乡镇集市上的直播“带货”活动。

2015年，李存大学毕业后找到了稳定的工作，本可以享受“城里人”的生活，但他在老家发现，农民辛苦种出来的优质农产品，却因为不懂销售、不懂品牌，卖不上好价钱，甚至卖不出去。

“农民不触‘网’也不会用‘网’，好产品出不去，我看着心里不是滋味，就想为乡亲们做点实实在在的事。”李存说，自己辞掉了工作，联系了七八个回村青年，共同组成了“新农人”队伍，专职从事农产品网络销售工作。在李存带领下，团队注册成立了“袁大姐”果蔬电商公司，利用抖音、快手、微信等网络平台，将本村以及周边村的优质农产品源源不断地端上城里人的餐桌。

然而，在父亲李庆良看来，儿子这是“不务正业”。“父亲一直教导我，当农民就应该老老实实把地种好，而我不这么认为，新时代农民不仅要种好地，更要掌握营销技术，叫响农业品牌。”李存和父亲互不相让，决定打一场农产品销售“擂台赛”。

2018年，番茄销售行情非常差，地头的番茄批发价格一降再降，最低时只卖几毛钱一斤。见利润太薄，番茄收购商也不见了踪影，守着联排的蔬菜大棚，李庆良坐在田头一筹莫展。李存一边安慰着父亲，一边自信地说，“大棚里的番茄，我包销了”。

一个多月时间，李存在城里小区开了3家蔬菜直营店和7个供货点，依靠线上下单、门店供货方式，轻松销售番茄6万多斤。“酒香也怕巷子深啊，市场变了，农民种田也该跟着变。”李庆良露出了满意的笑容。

如今，李庆良加入了李存的团队，父子俩正齐心搭建一条一头连着田间、一头连着餐桌的快速销售通道，今年上半年，团队农产品销售额就达到近300万元。

“父亲种地有经验，我搞销售有专长，我们将继续给村民们提供个性化服务，把更多农家菜、健康菜送到千家万户，带动更多乡亲致富奔小康。”李存说。

万企帮万村在行动

助学业 帮就业

以晴集团创新模式帮扶贫困生

本报记者 曹松

今年9月初，云南省红河哈尼族彝族自治州以晴红河科技产业园里，一群十六七岁的学生正在进行新学期军训。

学生怎么来到企业里军训？为了解决部分贫困学生教育和就业问题，红河以晴集团和红河州民族师范学校实行“校进企开学办班”模式，于2017年共同开办了红河州民族师范学校以晴分校，入学后学生将在产业园里学习和实训。

“我差一点儿就去外地打工了。”16岁的马琼在以晴分校就读中专二年级，说起上学的经历，中间还有一些曲折。马琼家在云南省红河州金平县。全家5口人，靠着3亩薄地，一年到头存不了几个钱。2019年，初中毕业后马琼知道家里困难，便准备和朋友外出打工。当时红河州民族师范学校招生，贫困户上学有补贴，在父母的劝说下，她来到学校就读学前教育专业。

目前，在龙头企业的带动下，土鸡养殖基地已经建成，每年可出栏林芝鸡5万羽。按照合作模式，可获得劳务费60万元，其中村集体提成10万元，贫困户可分红50万元。

在为群众解难题、办实事过程中，我应对复杂局面、承担责任的能力得到极大提升，这也是我人生中最珍贵的财富。同时，作为一名青年党员能够直接参与到脱贫攻坚伟大事业中，对于实现我的人生价值意义重大。

得一定的补贴。

马琼跟父母商量后，决定到以晴分校改学电子技术专业。一个学期后，马琼来到公司盖板事业部实习，第一个月就领到了1500元补贴。

“上学免费，贫困学生毕业后，公司还包就业。按照自愿原则，分配合适的岗位，让他们学有所用。”以晴红河科技产业园负责人蔡国堂说。2017年至2019年，以晴分校共招收1300多名学生，其中贫困学生274名。今年，第一批学生已经顺利完成学业，136名学生来到以晴红河科技产业园直接就业，其中建档立卡贫困户学生41名。

助力脱贫攻坚，如何发挥企业优势，以晴集团董事长周以晴认为“扶贫先扶智”。“这些贫困孩子上学有保障，学后不用愁，掌握了一技之长，就能靠自己的双手彻底摆脱贫困。”

据了解，为积极响应“万企帮万村”精准扶贫行动，以晴集团以人才培养为基础，于2019年又与云南新华技工学校开展合作办学，在红河州同步建立了新华技工学校红河分校。今年8月初分校正式开始招生，截至目前已入学500余人，其中建档立卡贫困户学生150余人。

本版编辑 王薇薇 向萌

父亲种地有经验 我搞销售有专长

江苏连云港父子俩“打擂台”齐奔小康——