“替父还钱，咱不能欠下良心债”

——记陕西宝鸡市太白县绿瑛养殖合作社负责人房利英

本报记者　张　毅　通讯员　海　涛

我奋斗 我幸福

天刚擦亮，位于陕西宝鸡市秦岭深处的太白县杨下村后沟，已是鸡鸣猪叫蜂飞舞。房利英提着20多公斤重的食桶艰难地走在山坡上，一步一挪，她要把这山沟里上万只土鸡、50多头黑猪、500多箱蜜蜂伺候好。

10年前，70万元巨债压垮了她年过花甲的老父亲房玉平。谁能想到，10年后，她凭借一己之力替父还清了所有欠债。放下食桶，抖落掉一身的尘土，房利英说：“我替父还钱是应该的，咱不能欠下良心债！”

房利英在农场照料家禽。　　红　斌摄

跑得了“老板”，跑不了“老房”

2009年夏，太白县漫山遍野的高山蔬菜成熟了，采摘、装袋、过磅……房利英站在父亲房玉平身旁，一脸崇拜地看着父亲。老房是十里八乡出了名的蔬菜经纪人，丰收时节，前来收菜的“菜老板”穿梭不断，一声招呼，30吨半挂卡车一顿饭工夫就装得满满当当。

来自安徽的王老板是“菜老板”里的收菜大户。六七年来，收菜量大，付款爽快。然而当年收菜时，却有些“小气”。收3车菜，付1车钱，再收3车，又付2车，因为王老板一贯财大气粗，又有老房的信誉，所以还是有100余户菜农将蔬菜装车后，拿着欠条放心地回家了。

半个月、一个月、三个月……谁能想到，王老板一个“拖字诀”，最后干脆不接电话了。老房受尽挤兑却拿不出钱来，菜农们一窝蜂地去找政府讨说法。算算账，网袋、运费超过36万元，菜钱34万元。这70万元谁来付？村民们齐刷刷地看向两鬓斑白的房玉平，有传言：“王老板把钱给老房了，这70万元老房要独吞！”

老房有苦说不出，他自家也有10万元蔬菜被王老板运走了。思前想后，老房不甘心，与当地警方一起千里迢迢赶到王老板远在安徽的老家。然而，蓬头垢面，家徒四壁的王老板手一摊：“赌输了，生意也赔得底儿掉，你说咋办就咋办。”

老房丢了魂似地回到村里。律师提醒他：“34万元的菜钱，是王老板打的欠条，从法律角度说你可以不用管。”

老房悔恨不已，一病不起住进了医院。村里人替老房家算了一笔账：靠种菜得还到“猴年马月”，做生意谁还敢向老房家卖蔬菜，他家拆房卖梁还钱也还差“十万八千里”。

数得清的“欠条”，数不清的“汗水”

苍老的父亲，异样的眼神，100多张欠条，70万元债务……老房家就这么垮了吗？刚过30岁的房利英不认命。

2010年，房利英在宝鸡创业开花店挣钱。然而，尽管她披星戴月，挤牙膏一般帮着父亲还钱，几年下来，依然是杯水车薪。

2014年，房利英找到一条生财之路——养鸡。为此，查资料，做笔记，甚至到郊区养殖场学艺。她认为，回家乡办个生态养鸡场，日子肯定能“雄鸡一唱天下白”。

于是，房利英拿出全部积蓄，承包了杨下村后山一条荒山沟，她把老父亲接到农场，决心大干一场。第一批4000只土鸡仔运来了，没想到第一夜就让她欲哭无泪。那一夜，山里风大，鸡仔们像中了魔一般争先恐后地层层叠压，一会工夫，就叠压到磨盘大小。她赶紧拨开鸡仔堆，下层的小鸡早已窒息死亡。房利英一夜未眠……天亮的时候，清点数目，400只鸡仔窒息而死。

鸡仔越养越大，苦难也接踵而至。夜半时分，黄鼠狼钻进栅栏，咬出一地鸡毛；荒山野岭，她眼睁睁看着山鹰从天而下，抓起鸡仔腾空而起；鸡开始产蛋了，野猪拱开栅栏，吃得满嘴蛋黄……4000只鸡苗，短短数月就有上千只死亡。算算总账，第一年亏损50万元，年底时大雪封山，她在山上哭得像个孩子。

怎么办？房利英想到了贷款，可她却不符合银行的贷款条件。

难道这就是命？房利英一发狠，瞒着家人，抵押了宝鸡市区的住房和花店，借债20万元，“拼尽全力，也要让父亲在村里抬起头”。

2016年，“老天”仍在考验房利英为父还债的决心。夏天的一场雷雨，浸湿了鸡腹绒毛，大批的鸡感冒了，第二天从鸡场里拉出6架子车死鸡。擦干眼泪，房利英继续苦干，割草，镰刀划破手掌，找块破布缠缠；铲粪，累得直不起身子，找棵树靠靠；大雪封山，一包挂面是她的口粮。村里人说，血气方刚的小伙子都吃不了这个苦，她这是在拼命呢！

蹚得开的“前路”，还不清的“情分”

天道酬勤，人道酬信。2017年，养鸡场开始走上正轨，房利英又建了猪圈，养起了蜜蜂，尽管每日辛劳依旧，但她最快乐的是农场见成效了，她和父亲陆陆续续给乡亲们还钱了。

村里人说，老房家说话吃铜咬铁，做事顶天立地。每到还钱，老房总是亲自登门还债：“日子久了，亏欠了”。

此时，房利英的土鸡蛋也订单不断，土猪肉供不应求，土蜂蜜更是抢手货。常年跑市场，她又萌生了一个大胆的想法：“这样卖下去，的确卖得快，却很难卖得值！”

怎样才能卖得值？她实现了自己的“三级跳”：

第一跳，带货上门，敲开宝鸡市很多星级酒店的大门，鸡蛋、鸡肉、猪肉、蜂蜜的品质让大厨们赞不绝口；

第二跳，在淘宝等7家电商平台推出自家特产，实现一座山沟供全国；

第三跳，大量收购太白花椒、木耳等山货，精致包装后，在县城开了一间160平方米的店做展示，实现线上线下互动销售。

“三级跳”中，房利英一直在支持父亲还债，连律师口中“不用管”的34万元菜钱也主动认下来挨家挨户偿还。如今，房利英的合作社也发展成拥有158户社员的现代农业合作社，她带着大家一起增收致富。

在年过古稀的房玉平眼里，女儿是他一生的骄傲，他叮嘱女儿，路宽了，更要记得曾经亏欠大家的情分。

“放心，老爹！”房利英正准备去提款。年底了，她准备给附近6个村的40名残疾人分红，装个大红包，每人1000元。

361行

江西省工艺美术师李燕：让錾刻工艺品融入百姓生活

本报记者　王轶辰

农家小院即是錾刻作坊，每天叮叮当当的敲打声是李燕耳中最美的音符。江西省工艺美术师、鹰潭市余江区錾刻县级非遗传承人李燕，是当地传承錾刻技艺的佼佼者，她希望錾刻技艺能走进千家万户，让更多人了解、研习錾刻技艺，“把这门手艺传下去”。

錾刻，是用金、银、铜等金属材料延展性兴起来的中国传统手工技艺，每件工艺品要经过千万次的敲打、錾刻、淬烧，可谓千锤百炼。自16岁当雕刻学徒算起，李燕从事錾刻创作已有25年。从出师成为技术能手，李燕做过管理工作也带过徒弟，再到回乡创办工作室，李燕说这么多年创作出的最满意的作品，是自己的“匠人之心”，“要永远把自己当作一名工匠，一个手艺人，这件‘作品’需要一辈子去錾刻、去打磨”。

做一名匠人，首先要练好手艺。錾刻工艺是个细致活，要成为一名出色的技师，需要很长时间来学习实践。多年来，李燕的案头总是摆满了专业书籍，一有空就去参加展会、拜访老师傅，国内基本跑遍了，还常到国外去参观研究，渐渐形成了独特的工艺风格，也有了自己的品牌。李燕说，“出去接触更多的匠人，见识更多的作品，触类旁通会有很多启发，对创作有很大帮助”。

创作时融入文化元素，是李燕一直坚持的理念。“铜錾刻本就是非遗文化，结合文学、历史、书画等元素后，常常会迸发出意想不到的灵感和火花。”李燕说，2017年她曾到陕西参与复原法门寺出土文物，每完成一件复原文物，都让她感觉接受了一次文化的洗礼。

近年来，随着机械设备大量应用于工艺品生产，给传统手艺人带来冲击。而李燕认为，这恰恰是一个机会。“以铜錾刻为例，机器与手工的结合，既降低成本又提高效率，可以生产出更多像茶具、铜壶这样的实用产品，让錾刻工艺品‘飞’入千家万户，这样錾刻技艺才会有更大的生存发展空间。”

现在，李燕的工作室不仅创作纯手工定制作品，也加大了“实用”錾刻产品的生产，市场前景很好，加入工作室的技师已有10多名。李燕说，以后要把发展方向拓展到青工培训，壮大工匠队伍，同时坚持艺术和实用相融进行产品设计创作，提升錾刻传统工艺的活力。

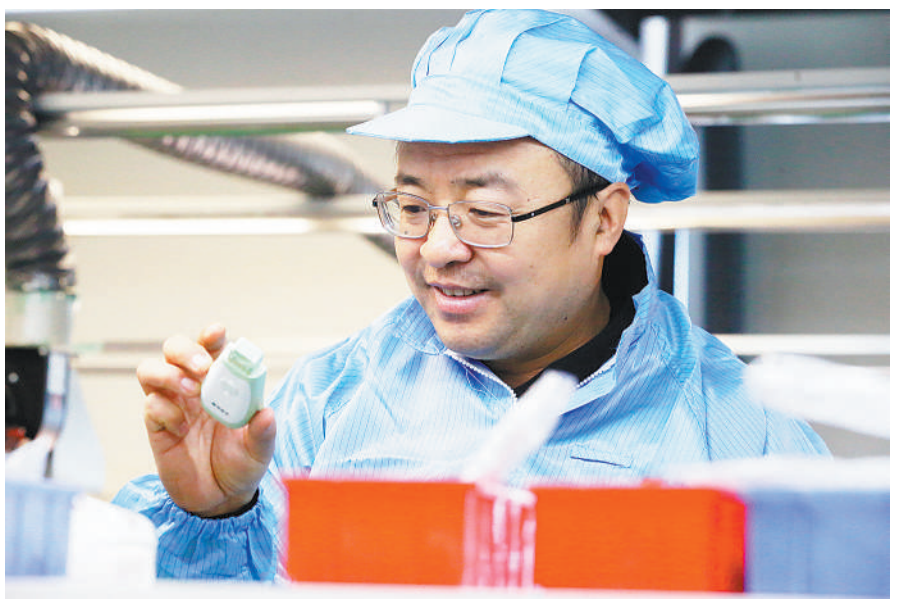
王未来自主研发的世界首款智能网式雾化器获多国认证——

造福更多哮喘儿童

本报记者　刘　成　通讯员　宋　娜

一位抛弃高薪的青岛汉子，一头扎入科技创新的大潮中，历时两年多，耗资甚巨，终于研发出美国FDA批复的首台智能网式雾化器，其出发点就是想让全球哮喘儿童早日康复。

1979年出生的王未来曾就职于世界500强企业。有着舒适工作和待遇的他，响应“大众创业、万众创新”的号召，于2015年辞职创业。为了创新医疗器械的研发和认证，王未来先后卖掉了两套房子。功夫不负有心人，2018年，未来医疗自主研发、拥有自主知识产权的智能雾化器获得中国CFDA、欧盟CE、韩国KFDA以及美国FDA认证，也是美国批复的第一个智能网式雾化器，填补了国内技术空白。国内外大品牌医疗公司没做到的，这家民营企业——青岛未来移动医疗科技有限公司做到了。



王未来查看公司生产的儿童智能网式雾化器。　　孙启孟摄

辞职创业只为创新

王未来，正如他的名字一样，心向未来。早在大学期间，他就有一个创业梦。

王未来有10年的软硬件开发经验，这为他创业打下了基础。一次，王未来带着生病的孩子去医院做雾化治疗，惊奇地发现整个雾化室里的孩子都在哭闹，对雾化治疗非常抗拒，但旁边的雾化器却不停地往外喷药。“这简直就是浪费药啊！为什么我们的雾化治疗不能更人性化、更高效一点？”王未来感叹。

王未来被这一幕触动了，他得到启发，“既然别人没去做，那么我就来找到解决办法”。他查询发现，儿童哮喘、肺病是儿童最主要的慢病，也是世界性难题。于是，王未来决定创业，致力于解决儿童呼吸道疾病的难题。

“要解决该项难题就要解决智能硬件和智慧软件的问题，也就是人们常说的物联网设备和网络协调问题。”王未来说，他一不小心迈进了国内探索物联网技术的首批先行者。

“我做创新医疗，是要造福社会。”王未来说。

2015年初，王未来开始创业，为了搞研发，在没有任何启动资金的情况下，他低价变卖了自己的第一套房产，给公司注入第一笔启动资金150万元。后来随着研发投入的不断加大，产品要买40多万元的模具，认证检测费用80多万元，他于2016年初又变卖了自己的第二套房产，再投入250万元。

迎难而上才是英雄

创业初期，在王未来的带领下，公司的10名研发人员昼夜攻关。“刚创业时研发人员不够，我和大家一起加班。那半年里，我们几乎没有夜里12点前回过家。”王未来说，“有一天，夜里3点多才和同事开车回家，由于太劳累，差点撞到桥墩上”。

经过一年多的技术研发，王未来和他的团队终于推出世界首款智能雾化器——Yirdoc。

Yirdoc（Your Intelligent Respiratory Doctor，即你的智能呼吸医生）是通过数字化、物联网与智能科技，对传统医疗产品升级改造的创新产品。该产品获得了2016年北美（硅谷）高层次人才创业大赛医疗第5名，第八届中国创新创业大赛青岛赛区企业组一等奖。

这是一款颠覆传统、世界首创的产品。相比一般的雾化器，Yirdoc智能雾化器是用游戏来引导雾化，即非药物治疗，属于数字化疗法。目前国内市场上做网式雾化器的厂商只有几家，其产品仍然属于传统意义的雾化器。

“传统雾化器，用户具体用了多少药，没人知道，医生也没有询证的依据。而Yirdoc智能雾化器，用户雾化了多少药、雾化了多长时间，以及用户整个雾化过程中的呼吸状态（呼气和吸气的比例），都有精准记录，这些数据也成了医生询证的依据，为辅助医生诊断提供了数据支持。”王未来说。

在王未来的努力下，他的团队目前拥有包含IAD+VMT的德国专利技术和IntelligentAAD技术（全新的智能自调式雾化器给药技术和设备）在内的30多项国内外相关专利和40多项软件著作权，涉及呼吸监测、游戏引导雾化、智能给药技术、外观等多个方面。Yirdoc还在美国、德国、印度、韩国等多个国家申请了商标，国内品牌布咳乐、薄荷呼吸申请的是中国全品类商标注册。

让哮喘儿童早日康复

创新医疗需要长期科研投入，对于从业者来说，更是一次精神和毅力的考验。

2018年，王未来在首届“创业齐鲁共赢未来”高层次人才创业大赛中获得山东省泰山产业领军人才称号，崂山区专门奖励他100万元。他没有把这笔钱用来改善生活，而是立即投入到公司研发中去。王未来认为，一个真正想做事情的人，钱一定不是第一位的。如果凡事把钱放在第一位，也很难把企业做好做大。

目前，王未来和他的团队与青岛大学附属医院、青岛市医学会启动了中国儿童哮喘行动计划实施方案——薄荷呼吸儿童哮喘管理云平台，用科技赋能哮喘管理，通过人工智能赋能儿童哮喘治疗模式。以大数据驱动预防、诊疗、康复三位一体的儿童慢病管理新模式，推动儿童哮喘慢病的数据化精准管理。

同时，王未来和他的团队还开展基于物联网设备、互联网技术、共享经济的“布咳乐共享雾化站”，鼓励患者开展家庭雾化，计划明年在全国建设1000处“布咳乐共享雾化站”，可以造福400多万患者。这样做既能缓解医院高峰期雾化患者压力，又避免患者在医院雾化的交叉感染。同时通过物联网设备，准确记录、实时上传患者用药时间、剂量、地点等数据，让医生了解患者的医嘱执行情况，并及时进行干预，避免哮喘急性发作。

其实，智能网式雾化器只是王未来创新医疗的一次尝试，他们的长远目标是推出更多呼吸科物联网化的设备和平台，以造福所有呼吸疾病的患者。王未来说：“我们的团队重医疗、重科技的核心，都是围绕用户的疾病为中心来做创新。我们希望通过物联网和人工智能大幅度提高我国儿童慢病的治疗，为治疗儿童呼吸疾病做一点贡献。”

王未来说，企业要靠科技创新和医疗价值求发展，要以患者为中心，为人类每时每刻的畅快呼吸而努力。

影像·人物

残疾人的贴心人

文/摄　黄传庚

2019年12月，对江西省分宜县残联干部傅玉华来说，是非常忙碌的。近几个月来，该县开展“不忘初心、牢记使命、助残送温暖”活动，为赶在2020年元旦前，把党的温暖送到千家万户，为贫困残疾人送去轮椅、拐杖、助听器等，她天天奔波在城乡之间，已为贫困残疾人发放辅助器具千余件。

作为“80后”的她，自2014年来到县残联工作以来，她把残疾人事业当作自己的人生事业，视残疾人为亲人，一心一意为残疾人做好事、办实事、解难事。

她结合自身岗位职责，与残联干部一起组织培训了县、乡、村三级工作骨干，对全县11019名残疾人的经济及住房、教育、就业等情况进行调查登记与分析。对全县18岁至58岁的3727名残疾人就业状况摸清底数，为残疾人就业牵线搭桥，目前，已安置有就业愿望的残疾人81人。还成功组织“就业助残，扶贫济困”残疾人就业招聘会，当场达成就业意向28人，在摸清全县农村残疾人种养情况的基础上，为7户县级扶持残疾人种养基地、2户市级残疾人种养基地争取补贴扶持资金15.5万元等，这些工作让她成为残疾人的贴心人。

12月2日，傅玉华（左二）和驻村扶贫干部一起在洞村乡程家坊村为听障老人程桃牙佩戴助听器。

12月5日，傅玉华（右一）与钤西街道扶贫干部一起在锻压厂社区为残疾老人适配轮椅。