

农民工陈耀平：

# 帮助少数民族兄弟一起富起来

经济日报·中国经济网记者 马呈忠

4月20日一大早，新疆阿克苏市拜什吐格曼乡阿热兰干村民吐尔逊·托乎提打草喂完兔子，准备到喀拉塔拉镇的巴扎（维吾尔语，赶集之意）给孩子买件衣服。

“以前去巴扎只捡便宜的东西买，现在是挑好看的买。要是没有我的汉族哥哥帮助，哪有我现在的幸福生活！”吐尔逊·托乎提起说起话来显得精神十足。

吐尔逊·托乎提口中的汉族哥哥名叫陈耀平，是一位来自河南的建筑工人，在新疆阿克苏地区打工期间，结识了家境贫困的吐尔逊·托乎提。之后，陈耀平倾囊相助，帮扶吐尔逊·托乎提一家人走上了养兔脱贫的小康路。

## 举手之劳结金兰

吐尔逊·托乎提家门前的沙土路已经修成了水泥路。但是，陈耀平依旧清晰地记得他和吐尔逊·托乎提俩人结识的一幕。

2013年5月份，44岁的陈耀平第一次从河南老家来新疆，在拜什吐格曼乡阿热兰干村的富民安居房工地上打工。一天，工程队的搅拌机发生故障，停止运转，陈耀平急得满头大汗。此刻正在家养病的吐尔逊·托乎提看到这一幕，他马上拄着拐杖来到机器旁帮忙，经过一番修理，搅拌机恢复正常。陈耀平当即掏出100元钱递给吐尔逊·托乎提表示感谢，吐尔逊·托乎提拒绝道：“我开过各种农机，时间长了对机械维修懂一点，这台搅拌机没啥大问题。我们都是兄弟，帮个忙是应该的，这钱我不能要。”

远离家乡的陈耀平，被吐尔逊·托乎提的纯朴和善良所感动，此后他开始留意这个维吾尔族兄弟。“吐尔逊一家生活贫困，我一定要帮帮这家人。”回忆初到吐尔逊·托乎提家的情景，陈耀平哽咽起来。

几年前，吐尔逊·托乎提因车祸导致下肢残疾，妻子吾尔尼娅斯汗·麦合麦提又身体多病，家中还有3个年幼的孩子。一家人居住在矮小、破旧的土坯房里，靠10亩棉花地维持生计。因为生活艰苦，孩子们平时都光着脚没鞋穿。

了解到吐尔逊·托乎提一家情况后，只要是“巴扎日”，陈耀平干完工地上的活，都会去买些米面油和孩子穿的



陈耀平（左）和吐尔逊·托乎提交流养兔经验。

本报记者 马呈忠摄

衣服鞋子，送到吐尔逊·托乎提家。“你就是一个打工仔，自己能吃饱饭就不错了，还去帮助别人，图啥？”工友们知道陈耀平帮助别人的事情后很是不理解，但陈耀平却不作任何解释，只是继续做着自己坚持的事情。

2013年底，阿热兰干村安居富民房竣工后，陈耀平回到了河南老家。回家后，他经常接到吐尔逊·托乎提打来的电话。每次通电话，吐尔逊·托乎提的3个孩子都抢着和陈耀平讲话，表达对他的想念。

2014年，陈耀平又来到阿克苏打工，这一次他从老家托运来一台40英寸液晶电视、一个电饭煲、一个电饼铛和两纸箱孩子们穿的衣服、鞋子。

这一年，陈耀平在打工之余时常到吐尔逊·托乎提家看望，继续为他家提供生活必需品。

## 授人以兔助脱贫

在生活中资助吐尔逊·托乎提一家的同时，陈耀平也一直寻思着如何才能使这一家人增加收入，彻底摆脱贫困？

有养兔经验的陈耀平想到了让吐

尔逊·托乎提靠养兔来实现脱贫。从没养过兔子的吐尔逊·托乎提有些担心，“我愿意承担全部风险和前期投入”。面对陈耀平的诚恳表态，夫妻俩打消了顾虑。

2015年5月份，陈耀平帮吐尔逊·托乎提在他家庭院修建了一个养兔大棚，并买来20只种兔让吐尔逊·托乎提饲养。

刚开始，对养兔子一窍不通的吐尔逊·托乎提，每次遇到问题都要向陈耀平电话求助。“给兔子接生、防疫他们都不会，什么时候该配种了他们也不知道，没人帮助他们根本搞不起来。”陈耀平说他很快决定不打工了，干脆就住在吐尔逊·托乎提家，帮他养兔子。

从此，陈耀平不仅用自己多年打工积攒下的钱购买了麸皮、玉米面、疫苗，还帮助吐尔逊·托乎提一家日常开销，直到他家渡过难关，可这几乎花光了陈耀平的所有积蓄。2015年底，第一批兔出栏，卖了1万多元。

## 民族团结一家亲

“这两天兔子有点瘦，我们加把劲多弄点草，把兔子养好了才好赚钱。”从巴扎回来，精力旺盛的陈耀平拉着吐尔逊·托乎提进进钢棚里，仔细查看每一只兔子的情况，添水加草，同时探讨养兔心得。

如今，在陈耀平的帮助下，吐尔逊·托乎提一家住上了明亮的安居富民房，干净的小院里葡萄藤开始发芽吐绿，吐尔逊·托乎提还买了几盆花摆在院子里。养兔棚也从开始的1个增加到3个。

“现在，我们存栏兔子超过3000只，去年收益达20多万元。”上个月，吐尔逊·托乎提一家把看病欠下的10多

万元外债也还上了。一想到为了让自己增收致富，挺起腰杆生活，陈耀平近几年都没回河南老家了，吐尔逊·托乎提很感动：“他对我们一家人的恩情永远说不完！”

远离家乡，陈耀平一直想念家人。但养兔技术复杂，稍有闪失就可能毁掉渐有起色的养殖场。加上绝大多数采购客户都是与陈耀平联系，普通话不流畅的吐尔逊·托乎提暂时还难以自己料理。“不出意外的话，今年底养殖场收益会很不错，到那时候再回老家看看，心里也踏实。”陈耀平说。

几年来，陈耀平与吐尔逊·托乎提一家生活、打拼在同一屋檐下，也把自己当成了这个家庭的一员，劳作之余他还担负起为孩子们辅导作业的责任。

吾尔尼娅斯汗·麦合麦提笑着说：“孩子们上学的时候会把陈耀平叔叔帮助家里养兔的事情讲给同学们听。”

现在，凭借陈耀平多年来的言传身教，吐尔逊·托乎提也成了养兔行家。今年春节刚过，他们的“一家亲肉兔养殖场”就接到了20多个订单，1000多只兔子被订购一空。

地处塔里木盆地的阿热兰干村主要以林果和种植为主，人均耕地只有4亩多，制约着村民增收致富。吐尔逊·托乎提和陈耀平养兔致富的故事，在村里传播后引来了许多村民参观学习。

“没想到养兔子也能赚钱。一只种兔养好了能卖300多元，繁殖起来也很快。我想当个学徒，好好学习养兔技术。”村民艾麦尔·玉散说。

“按照这个势头，我们俩应该考虑成立养殖规模更大的合作社，可以吸纳更多村里的贫困户加入，给大家传授养殖种兔技术，帮助大家一起富起来！”茶余饭后，兄弟俩交流起今后的打算。

20岁参军离开家乡，39岁退伍投身商海，有4家公司、资产千万元的蒋乙嘉，毅然决定回故乡四川遂宁市蓬溪县拱市村，将自己拼搏10年的所有家当用于村民脱贫致富。他将一个贫困小山村打造成“世外桃源”，村民人均收入翻了两番。

1978年，蒋乙嘉参军入伍，很快成长为一名优秀军官。1987年春，刚刚病好出院的蒋乙嘉与战友们奔赴大兴安岭参与当地的灭火救灾战斗。蒋乙嘉因此荣立二等功。

1997年，蒋乙嘉脱下穿了19年的军装，带着8万元复员干部安置费，一头扎进完全陌生的商海中。他走南闯北摸爬滚打，依靠诚信和真诚历经10年挣下了千万元家底。

蒋乙嘉带着对家乡的热爱，2007年毅然回到了拱市村这片生养他的土地，带领村民致富。

“农村发展中的许多困难，都缘于农田水利等基础设施落后，拱市村发展受阻，缺水是一个大问题。”为了彻底改变家乡的穷困面貌，2008年底，蒋乙嘉请来水利专家给拱市村及周边“把脉开方”。一个冬季下来，他没吃上一顿热饭、睡过一个安稳觉；他几次因心脏病发作倒在地上。

“万事开头难，我把事情做好了，百姓自然会跟着我一起干。”冬日里的寒流阻挡拱市村水塘修建工程的一派火热。铲土，10多台挖掘机臂膀高扬；筑堤，蒋乙嘉和村民们挥汗打夯。他独自出资60万元，为村民新建了18口堰塘、30口蓄水池、6公里渠系，解决了全村的缺水问题。2013年初，县政府拿出一部分资金和蒋乙嘉手上的100余万元存款，启动了拱市村农田水利工程改造项目，彻底解决了该村农田灌排“肠梗塞”问题。

2012年4月份，蒋乙嘉担任村党支部书记。他上任后的头等大事就是给村里修路。他拿出自己的200余万元积蓄，加上多方筹措的资金，修成了长2600米、宽4.5米的水泥通村公路和户通公路。

道路、水利两个问题解决了，蒋乙嘉又把心思放在了带领村民致富上。他带领村民利用村里70%的撂荒地整合出2200亩集中连片产业区，根据地形特征搞立体化种植。“我们根据市场需求，在不断调整种植养殖业结构的同时，乡村旅游、文化产业也逐步跟进，多项产业齐头并进，实现了全村人共同富裕。”蒋乙嘉自豪地说，拱市村已从蓬溪县贫困村一跃成为全县首批小康村、四川百强名村。

拱市村富了，村民们腰包鼓了，蒋乙嘉却坦言自己肩上的担子更重了。“我这辈子都会守在拱市村，毕生心愿就是实现对村民的承诺，让乡亲们过上城里人羡慕的生活。”他坚定地说。

## 影像·人物

# 身残志坚行医为民

方名荣摄影报道

在江西于都县济元堂中医馆内，每天都能看到32岁的肖勇为患者把脉、施针、开药方……他常常把开好的药方送到药房，并将包好的药送到患者手中。肖勇自呱呱坠地那刻起便落下了残疾。面对命运，他勤奋求学，考上大学，一直读到研究生毕业。2016年10月，在取得执业医师资格证书后，肖勇回到家乡于都县，筹资30万元，开办了济元堂中医馆。



于都县济元堂中医馆肖勇（右）在为患者看病。

(中经视觉)



肖勇（左一）在药房查看中药。他坚持购进上乘药材，以低廉的收费为患者提供优质服务，赢得了患者好评。

(中经视觉)

# 带动乡亲脱贫的“薯状元”

本报记者 李琛奇 陈发明

按每斤0.2元的价格卖给淀粉厂。”

这次教训让王永军明白，马铃薯产业也存在市场风险。“马铃薯和其他商品一样，有时价格飙升，有时价格骤降，波动很大。”为化解风险，2011年王永军注册成立了定西市鑫源马铃薯良种专业合作社，与几位经销商一起抱团发展。同时，他们与当地马铃薯加工企业建立联系，形成稳定的供货关系，建立起企业与薯农之间的桥梁，薯农们可以放心种植企业需要的淀粉加工专用薯。

近几年，当地很多群众种植的马铃薯品种老化，烂薯率高，减产比较厉害。2016年，王永军在给一家加工企业交售马铃薯时，企业负责人告诉他，现在有一个新品种，淀粉含量高，产量也高，企业可以保底收购，可以动员薯农种植。

“可是，在与群众签订单时，很多人有顾虑，不敢尝试。”无奈之下，王永军自己流转了50多亩土地，与一家良种企业合作，试种了新品种马铃薯，收获后以0.65元保底价交售原种。看到良种效益好，第二年有不少薯农心动了，

与王永军签订了600多亩马铃薯订单。

然而，当年秋季的商品薯市场价格只有0.36元左右，与王永军合作社签订的新品种马铃薯订单保底价却是0.43元，薯农们乐开了花。“除去运费和装卸费，我没净多少钱，但群众一亩地增收500多元。”看到群众增收，王永军发展良种马铃薯的信心更足了。

2018年，王永军的鑫源合作社通过土地流管、土地托管、入股分红、订单销售等合作形式，又流转土地1000亩用来种植马铃薯，还为无力耕种的贫困户提供代耕代收、联耕联种等专业服务，建立了“耕种收关键环节由合作社负责、日均田间管理由社员负责”的生产经营模式。去年9月份，在首届中国农民丰收节系列活动中，王永军被授予“十大马铃薯种植状元”称号。

同时，在当地政府的扶持下，鑫源合作社去年与853户（其中贫困户207户）农户签订了订单协议，以0.4元的价格保底价向农户收购，以0.45元的价格

运送到企业，其中贫困户按照高于其他农户2分钱的价格收购，实现贫困户户均增收2500元左右。

“如今，百姓的观念也转变了，马铃薯品种要及时更新，耕作方式也以机械化为主。”为此，王永军又成立了农机服务专业合作社，先后购置马铃薯种植机、采挖机、旋耕机、覆膜机、残膜回收机等30多台（套）机械，按照产、供、销一体化理念，在产前技能培训、产中全程机械化服务、产后订单销售三个环节下功夫。王永军告诉记者，他们的农机服务以低于市场价每亩20元的标准，统一实施机械化播种、疫病防控和收获，既提高了效率，也把群众从土地里解放出来，有更多的时间去务工增收。

去年11月份，王永军被甘肃省脱贫攻坚领导小组授予“甘肃省抓党建促脱贫攻坚致富带头人”称号。看着大红荣誉证书，王永军乐呵呵地说：“只要贫困群众收入增加，我少挣点没关系。今年我们还将继续扩大规模，带动更多群众增收。”

## 爱国情 奋斗者

春耕时节，甘肃定西市鑫源马铃薯良种专业合作社负责人王永军忙得不可开交，一边回答电话里薯农询问种薯的存货情况，一边给现场的村民发放地膜和种薯。

“我们现在基本上都是订单种植，保底价收购，大家心里踏实。”虽然忙，但王永军的脸上透着从容和自信。在马铃薯行业摸爬滚打了15年，王永军见证了定西马铃薯产业由小到大、由大变强的历程。

位于陇中黄土高原的定西是我国乃至全世界马铃薯最佳适种区之一。1996年以来，定西市利用品质优势，实施“洋芋工程”，把马铃薯作为当地脱贫致富的项目，扩大种植面积，同时还带动了一批马铃薯加工企业和经销商。

2004年，做了几年农机配件生意的王永军看到马铃薯行情不错，于是自筹资金收购了200吨商品薯，没想到刚入行即“交了学费”。“当时按每斤0.24元的价格收购，没多久价格就掉了下来，最后只能将剩下的100多吨马铃薯