

脱欧前景不明 负面影响叠加

英国经济将经历漫长寒冬

本报驻伦敦记者 马翩宇



受脱欧冲击，英国零售业不景气，伦敦购物街客流量明显减少。 马翩宇摄

受脱欧拖累，英国经济增长失速，出现2012年以来最差经济表现。离正式脱欧日期只剩1个多月，各方对脱欧方案依旧争执不休，巨大不确定性使英国经济受制于“有协议”还是“无协议”脱欧结果。加上全球经济放缓、贸易保护主义升级等外部不利因素，英国经济凛冬已至。

英国国家统计署公布的经济数据显示，英国2018年四季度GDP增长仅为0.2%，与三季度的0.6%相比出现较大降幅。由于四季度经济增长明显下降，2018年全年英国GDP增长率仅为1.4%，与2017年1.8%的增长率相比，疲软态势加剧，这也是英国经济自2012年以来表现最差的一年。

英国央行行长卡尼在关于全球经济展望的演讲中表示，过去一年来，在英国市场上的商业投资总额下降了3.7%。由

受国民收入增加拉动

韩国内需明显扩大

本报首尔电 记者白云飞报道：根据近日韩国银行（央行）公布的数据，2018年韩国国民实际收入有所增长，内需也随之扩大。韩国经济副总理兼企划财政部部长洪楠基认为，7年来，韩国内需首次出现较大幅度增长，这是个积极信号。

数据显示，去年韩国内需增长了2.8%，是2012年以来的最高水平。首先，国民收入增长带动了内需扩大。截至2017年三季度，韩国国民实际收入曾连续两年负增长。去年前3个季度，韩国国民实际收入同比上涨了2.4%至3%。国民购买力从下降到上升的转变直接带动了内需扩大。其次，去年到访韩国的外国游客有所增多，韩国免税店的销售额同比增长了31.5%，也对韩国内需起到了拉动作用。第三，家电、汽车销售额出现较大幅度增长。此前，韩国家电和汽车的国内销售额曾有一段时期内处于低增长状态，去年新型家电上市、个别汽车消费税和燃油税降低，推动家电销售额同比增长了14.1%，汽车销售额同比增长了7.9%。

本版编辑 禹 洋

大红灯笼迎元宵

为迎接元宵节，马来西亚吉隆坡天后宫挂起了大红灯笼，营造火红的节日气氛。图为工作人员为红灯笼做“体检”。 (新华社发)

调整结构 拓展市场

日本大企业海外并购谋发展

本报驻东京记者 苏海河

日本企业2018年参与的全球并购项目数量和金额均达到历史最高水平。在国内市场饱和的状况下，日本大企业再次将目标瞄准国际市场，并将此作为结构调整的重要手段，拓展国际市场已成为日本经济发展的新动力。

年，日本企业在海外超过千亿元的收购案达到32起，比上一年增加了70%。

其间分析人士指出，日本企业如此大规模开展海外并购，一是国内市场饱和，各企业纷纷通过兼并等方式，吸收开拓国际市场，将跨国经营作为企业未来发展的主要动力；二是企业把吸收国外新技术作为兼并重点，几乎所有被兼并企业都拥有众多专利或前沿性技术；三是一些大企业借海外兼并实施企业结构调整。例如，日立制作所出资7000亿日元收购了瑞士大型机械公司ABB的配送电项目，同时将本公司车载导航项目出售给了法国企业，旨在专注于在世界电力、机械市场站稳脚跟。

对此，熟悉国际经营业务的野村证券经营专家角田慎介指出，在世界性产业变革的大形势下，日本传统制造业面临的国际环境正在发生剧烈变化，为了在竞争中赢得优势，一些大企业纷纷将目光转向国际先进技术的增长性市场。

近年来，由于日本政府采取了降低法

人税、投资减税、技术研究开发减税等优惠政策，使得一些大企业获得了丰厚利润。

据统计，资本金在10亿日元以上的大企业2017年度所获利润达到57.6亿日元，增幅达73.6%，大企业利润留存达到425.8亿日元，连创新高，这些大企业的雄厚财力促成了国际兼并连年攀升。

纵观近年来日本经济发展历程，海外

和关税安排细则。如果英国能够与欧盟达成全面系统的贸易安排（包括关税和贸易规则、标准互认等），将会减轻脱欧对英国经济的负面影响。

因此，即便是有协议脱欧，未来英国经济的增长前景依然在很大程度上取决于英欧之间下一轮贸易谈判能够取得多大的成果。从对英国经济的影响来看，以现有的协议脱欧是最理想的结果。为此，英国工业联合会及其会员企业都在竭力避免“无协议”脱欧，以便能够将更多政府资源投入到拉动英国经济增长上来。

瑞银财富伦敦投资办公室负责人余修远表示，“无协议”脱欧对于英国经济的短期冲击较大，英国经济将会经历技术性衰退。与此同时，英镑也将继续贬值。此外，“无协议”脱欧将通过贸易供应链对欧盟经济产生短期影响。

对于英国经济来说，除了外部大环境因素，更多不确定性来自于政治。比如，在脱欧进程中是否会有新的大选，如果工党上台执政会否采取另一套经济政策等。英国国家经济和社会研究所宏观经济预测和模型分析专家凯瑞·永表示，“无协议”脱欧将在2030年对英国造成5.5%的GDP损失，具体的传导和影响渠道在于商品出口下降、服务贸易出口下滑、外资对英国直接投资下降和生产率降低及英国对新劳动力吸引力下降等。受“无协议”脱欧带来的贸易下滑和不确定性影响，欧盟经济也将受到冲击。

帕勒哲认为，英国脱欧将对已经缺乏增长动力的全球经济带来新的负面影响，特别是“无协议”脱欧的出现。对于欧洲经济来说，与英国有紧密经贸联系的德国和法国将会受到较大影响，并反过来进一步影响英国经济。

首次突破22万亿美元

美国公共债务再创新高

据新华社华盛顿电（记者熊茂伶 高攀）据美国财政部12日发布的数据，截至11日，美国公共债务总额达到创纪录的22.01万亿美元。

关注美国财政问题的彼得·彼得森基金会首席执行官迈克尔·彼得森当天在一份声明中指出，过去11个月美国政府增加了1万亿美元债务，公共债务迅速突破22万亿美元大关，表明美国财政状况不仅不可持续，而且在加速恶化。

彼得森表示，万亿美元量级的债务增长会导致高昂的利息成本，这将给经济带来压力，使政府难以为未来的重大投资项目提供资金。目前美国政府平均每天要支付10亿美元债务利息，未来10年需支付的债务利息将达到约7万亿美元。

分析人士认为，特朗普政府的减税政策和增加政府支出举措导致美国财政赤字和公共债务迅速增加。数据显示，在去年9月30日结束的2018财年，美国联邦政府财政赤字达到约7790亿美元，创2012年以来新高。

美国国会预算办公室上月发布报告估计，从2022年起，联邦政府财政赤字每年都将超过1万亿美元。持续的巨额财政赤字将推动公共债务稳步增长，预计到2029年，美国公共债务将占国内生产总值的93%，到2049年该比例将进一步升至约150%。

不少经济学家注意到美国政府债务高筑这一严重隐患。美联储前主席格林斯潘去年11月接受媒体采访时说，美国政府在解决赤字和债务问题方面“说了很多，但缺乏实际行动”。他警告，不断增长的公共债务可能会引发下一轮美国经济衰退。

国际航协发布数据称

全球航空货运需求下降

本报日内瓦电 记者杨海泉报道：国际航空运输协会目前发布2018年全球航空货运数据显示，以货运吨公里计算，2018年全球航空货运市场需求同比增长3.5%，明显低于2017年9.7%的增速；以可用货运吨公里衡量，产能同比增长5.4%，超过年需求增长率。

国际航协在相关新闻简报中称，2018年国际航空货运需求增长受当年12月份需求疲软拖累，出自2016年3月份以来最糟糕的业绩。国际航空货运客户企业货物库存迅速增加，货运量减少，全球经济活动减弱，全球贸易疲软，消费者信心有所减弱和地缘政治阻力等是2018年国际航空货运需求不旺并在年底失速的原因。不过，电子商务在2018年继续增长，这将是推动国际航空货运增长的一个积极因素。

对于2019年国际航空货运增长前景，国际航协持谨慎乐观态度，认为随着全球贸易紧张局势持续使得全球航空货运面临较大下行风险。国际航协总干事兼首席执行官朱尼亚克表示，全球各经济体保持其边境对人员流动和贸易流通的开放性，对全球航空货运增长至关重要。为满足客户对航空货运市场进一步细化分区的需求，航空货运业必须提高其价值定位。推动实现数字化现代物流技术及应用将有助于扩大电子商务对航空货运增长的贡献，也将为药品和易腐品等对时间和温度有严格、敏感要求的货物运输提供可靠和高效服务。

拓展东南亚市场

华为启动泰国5G项目

本报讯 记者蔡本田报道：泰国日前启动华为5G测试平台，这是华为在东南亚国家推出的首个试验平台。

该试验平台位于首都曼谷东南约90公里处的春武里试验基地。春武里是泰国政府耗资450亿美元“东部经济走廊发展计划”的项目中心。诺基亚、爱立信和泰国电信等运营商也在该基地建立了5G实验室。

泰国数字经济部长波切·杜隆卡威洛在实验基地发表讲话强调，5G试验平台项目是国家试验项目。

据知情人士透露，华为目前尚未在泰国获得5G合同，但正在与泰国Advanced Info Service Pcl和TRUE等电信运营商磋商，争取赶在泰国2020年12月份全国推出5G网络之前在当地建立合作伙伴关系。

此前，华为在泰国“东部经济走廊发展计划”项目设立了一个价值2250万美元的云数据中心，这是泰国政府推进经济增长政策的核心内容。阿里巴巴、腾讯、金山和京东也表示将投资“东部经济走廊发展计划”。

泰国工业联合会信息技术产业俱乐部主席泰塔武诺表示，华为的产品既体面又实惠。

目前，华为已在全球获得了30多份5G商业合同，25000多个基站已发往国外。公司过去近一半的收入来自国外。

南非新车销量下滑



南非贸工部发布的统计数据显示，南非1月份国内新车销量为42374辆，较去年同期下降7.4%。其中，轿车销量同比下降10.8%。图为南非比勒陀利亚一家汽车4S店。

市场风向标

2018年日本企业参与的并购项目达到3850起，同比增加26.2%，连续7年增加。日本企业参与的全球收购、并购项目数量、金额均达到历史最高水平。在国内市场饱和的状况下，一些大企业再次将目标瞄准国际市场，也有企业将此作为结构调整的重要手段。这同时也表明，拓展国际市场已成为日本经济发展的新动力。

近来，日本企业参与的并购又出现了新特点。特点之一是日本大企业为吸引国外先进技术对有发展前景的风险企业大规模收购，此类合并案达到1313起，同比增加50%以上，说明这些企业重视长期发展战略。特点之二是并购金额巨大，去年全年收购项目总金额达到29.88万亿日元，同比增加1.2倍，其中一些大企业出手阔绰。例如，武田制药公司出资约7万亿日元收购了爱尔兰大型制药企业夏尔制药公司，日本软银集团斥资9万亿日元在世界收购51个项目。2018

投资已经成为经济增长的重要支柱。

2007年汽车电子机械出口曾经是日本主要经常项目收入来源，但根据日本财务省最新发布的2018年国际收支统计速报，日本对外服务贸易等经常收支盈余19.932万亿日元。其中，直接投资收益为10.0308万亿日元，首次超过10万亿日元大关，并达到贸易盈余的8倍以上。

据统计，截至2018年9月份，日本通过并购直接投资建厂等海外直接投资余额达到185万亿日元，其中2014年至2018年5年间的直接投资额为75万亿日元，比上一个5年增长67%，主要分布在北美、亚洲地区。直接投资的行业除汽车、机械、化学、制药等行业外，零售业、金融业等非制造行业也有大幅增加。

由此可见，日本企业的海外投资战略正在发生根本性改变。从单纯的商品出口改变为在海外投资生产，近年来又向零售、金融等非制造业扩展。据日本国际协力银行一项调查显示，2018年日本制造业跨国生产比例达到36%，产品销售额占到40%。日本企业正在紧盯国际化大潮带来的发展机遇。

郑彤彤摄