

“柬埔寨的三峡工程”投产记

经济日报·中国经济网驻金边记者 张保

中国企业“走出去”

日前,柬埔寨西北部上丁省桑河上晴空万里,水面波光粼粼。“一带一路”重点工程、柬埔寨最大水力发电工程——桑河二级水电站竣工,正式全面投产。

柬埔寨首相洪森、中国驻柬埔寨大使王文天等中柬官员和中国华能集团、柬埔寨皇家集团、越南电力国际股份公司等中柬越企业代表以及4000余名当地民众出席了投产仪式。

扭转依赖进口局面

据介绍,桑河二级电站大坝全长6500米,号称“亚洲第一长坝”。共安装有8台各5万千瓦灯泡贯流式机组,总装机容量为40万千瓦,约占柬埔寨全国总发电装机容量的五分之一,年均发电量约为19.7亿千瓦时,被誉为柬埔寨的“三峡工程”。桑河二级水电站有限公司(简称“桑河水电公司”)副总经理燕翔表示,作为柬埔寨能源建设重点项目,水电站全面投产后,将极大缓解当地电力供应不足的状况,扭转严重依赖进口国外电力的局面。

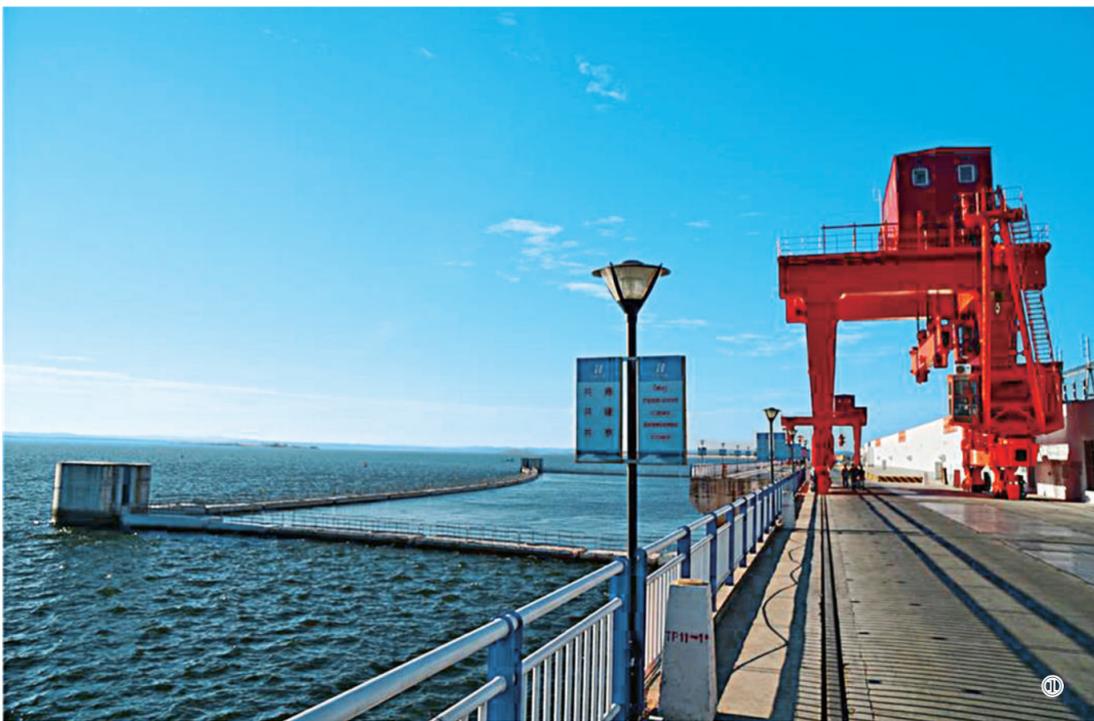
值得注意的是,桑河二级水电站项目虽然获得中柬两国政府的大力支持,却是一个完全的商业项目,企业是项目投资、开发、建设、运营的主角。负责建设运营的桑河二级水电有限公司是一家中、柬、越三国合资公司,三方分别持有项目股权的51%、39%和10%。项目最终设计方案也是在越南方案的基础上,充分考虑各方意见后,由中方单位优化完成的。项目建设通过银团商业贷款方式获得所需资金,未使用中国援柬两优贷款。项目特许经营期45年,其中建设期5年,商业运行期40年。动工之前,公司就与柬埔寨电力公司签署了《购电协议》,确定了基础电量和电价,并由柬埔寨政府提供支付担保。为投资各方未来盈利提供了稳定预期。

充分体现“三共”理念

这项工程从酝酿设计到建设启用,各个环节都充分体现了“共商、共建、共享”的“一带一路”建设理念。

桑河水电站项目的构想最早可追溯到2006年。2006年至2011年间,越柬两国企业就该项目开展了一些合作,但进展不大。2010年12月份,华能旗下澜沧江水电有限公司与柬埔寨皇家集团就共同开发柬电市场签订了战略合作框架协议。次年6月份,双方再次确认合作意愿。在中柬越三方紧密合作和当地政府的有力支持下,项目快速推进。

由于前期准备充分,2013年10月份桑河二级水电站建设正式启动。在克服了施工资源紧缺、交通运输不便、工作环境艰苦等多重困难之后,仅用了5年时间,就完成了项目建设,实现了全部机组投产发电。



图① 桑河二级电站大坝全长6500米,号称“亚洲第一长坝”。

图② 员工为柬埔寨首相洪森介绍水电站情况。 本报记者 张保摄

有力保障经济发展

柬埔寨从“一带一路”建设中获益良多。以电力行业为例,根据柬埔寨中国商会电力企业协会统计,截至2017年,中资投产6个项目,共10座水电站、1座火电站,装机总量1433兆瓦,占柬国内常规电源装机总量的76.9%。在建水电、火电站装机840兆瓦,均为中资企业以BOT方式投资建设。2017年,中资水、火电站发电55.75亿千瓦时,占柬国内上网电量85.1%。截至2017年,中资企业建成115千伏和230千伏高压线路共600公里,占柬高压线路总长的35%,签约和在建高压线路1506公里,建成后

使原有线路总长增加近一倍。已建成农村中压电网2587公里,占柬中压电网总长近四分之一。随着桑河二级水电站全面投产,中资对柬埔寨电力发展的贡献率将进一步提升。

洪森表示,电力是国家发展的重要因素之一。电力供应的改善不仅惠及民众生活,还为农业、工业、服务业等的发展提供了有力保障。随着柬埔寨经济的快速发展,未来还将对电力生产和传输提出更高要求,这也为中资企业“走出去”提供了重要机遇。桑河二级水电站项目是“一带一路”对促进柬埔寨经济发展、民生改善方面发挥积极影响的一个缩影,相信“一带一路”建设将为柬埔寨国家和人民带来更多获得感。

我国首台出口非洲盾构机下线



图为“中铁665号”下线仪式现场。 顾阳摄

本报讯 记者顾阳报道:1月15日,中国出口非洲大陆首台盾构机“中铁665号”在中铁工程装备集团盾构再制造有限公司天津工厂成功下线。这是中铁装备集团投身“一带一路”建设、助力中非合作的重要见证,也是“中国制造”走出海外的重要一步。

“中铁665号”为土压平衡盾构机,直径10.5米,整机总长91米,总重量超过1800吨,由中铁装备集团精准设计、科学生产,制造过程历时9个月,盾体系统采用主动铰接形式,具备180m的水平转弯能力,满足设备在掘进过程中纠偏调向需求。

据悉,该设备将交付意大利SELI OVERSEAS公司,用于阿尔及利亚阿尔及尔地铁延伸线从El Harrach中心站到胡阿里·布迈丁机场站的工程建设,项目隧道全长9565米,包括9个地铁车站和10个通风竖井,隧道建成通车后将极大地提升机场的旅客吞吐能力,大大缩短从阿尔及尔市区至机场的通行时间。

“此次盾构机的成功下线,是我们推进‘一带一路’国际产能合作,助力中非合作的重要见证。”中铁装备集团党委书记、董事长谭顺辉表示,这台设备是中国出口到非洲的第一台土压平衡盾构机,也是继黎巴嫩引水隧道项目、迪拜和多哈排水隧洞项目后,中铁装备与欧洲本土承包商的成功合作典范。

长期以来,中铁装备坚持国际化发展战略,紧跟“一带一路”倡议,各类产品先后出口新加坡、阿联酋、意大利和挪威等17个国家和地区,共50余台盾构/TBM设备,同时以过硬的质量和优质的服务,顺利完成了既有的掘进任务,服务了“一带一路”相关国家的基础设施建设,为世界轨道交通建设提供了中国装备、中国方案、中国智慧。

中铁装备集团盾构再制造有限公司党委书记、执行董事雷向东表示,下一步将组织优势售后服务资源,以专业、优质、高效的全方位服务为工程建设保驾护航,与合作方一起精诚协作,确保工程项目的顺利推进,为双方进一步开展深度合作并实现合作共赢奠定坚实基础。

据了解,中铁装备集团盾构再制造有限公司是当前国内最大的盾构再制造基地和海外盾构出口基地。依托天津港优越的海运条件,成为中铁装备产品出口东南亚、中亚以及欧洲各国的桥头堡,有助于加速推进“一带一路”建设,加快“中国制造”走出去的步伐。

澳中国商业委员会主席呼吁

澳大利亚应抓住“一带一路”商机

本报讯 记者翁东辉报道:近日,澳大利亚中国商业委员会全国主席约翰·布伦比呼吁,澳大利亚政府应认真考虑参与“一带一路”建设,以应对不断升级的全球贸易紧张局面。

布伦比说,2018年,澳大利亚经济有望实现连续第28年增长,这在很大程度上要归功于与中国紧密的经贸关系。布伦比认为,澳中关系之所以重要的另一个原因是,中国在技术创新和研发方面正扮演着世界领先的角色。他表示,中国正在成为一个创新者的国家,相信未来中国在创新发展方面必有很大进展。

布伦比认为,“一带一路”是中国为改善和增加经贸活动所作的巨大努力。这是一个规模空前的基础设施建设倡议,直接涉及诸多国家和地区,这些国家的人口占世界人口的60%以上。澳大利亚政府应充分利用“一带一路”带来的商机。

布伦比表示,连接亚洲和欧洲的基础设施建设将使澳大利亚受益。随着中国与其他亚洲国家和地区经济持续增长,新的开发市场将为澳大利亚产品和服务敞开大门。同时,澳大利亚需要外国投资。中国经济体量巨大,外汇储备充足,是外国直接投资的重要来源,而且“一带一路”相关项目极具投资吸引力,未来澳中合作有广阔前景。

比亚迪电动大巴开进智利



日前,100台比亚迪K9纯电动大巴在智利首都圣地亚哥交付。比亚迪公司董事长兼总裁王传福表示,此次纯电动大巴交付,是智利政府践行对改善城市环境及市民健康承诺的重要举措,不仅打造了拉美最大的纯电动大巴车队,而且迈出了智利公交电动化的历史性一步。图为交付智利的比亚迪纯电动大巴。

本报记者 杨阳腾供图

本版编辑 徐胥

中原石油工程公司培训超2万人次“一带一路”外籍人才——

只有朋友和兄弟才会做的事

本报记者 夏先清 通讯员 杨君

丝路故事

不久前,中原石油工程公司沙特中国1号钻井队迎来第100批沙特籍大学生实习团,这些来自沙特各石油专业院校的毕业生在中国井队开始了职业生涯的第一站。作为沙特阿美公司大学生实习基地,该队近10年来已为沙特当地输送合格钻井人才1000余人。

近年来,中原石油工程公司借力“一带一路”东风,发展势头强劲。在中东的沙特、伊拉克、也门、科威特,在中亚的哈萨克斯坦,在非洲的苏丹、乌干达等多个“一带一路”相关国家,中原石油工程公司积极开展项目建设合作,同时注重授人以渔,累计培训外籍员工超过2万人次。

培养苏丹平台经理

“师傅,没有你就没有我今天的成就。”日前,中原石油工程公司非洲项目部757钻井队平台经理左军卫意外地与当年的外籍同事——来自苏丹的穆罕默德·达姆在井场重逢了。当初达姆从苏丹喀土穆大学石油工

程专业毕业后,在左军卫所在井队工作,由于缺乏实际经验,很多活儿干不了。左军卫手把手地教他现场操作技术,达姆仅用半年时间就成长为带班队长。如今他已成为苏丹国内一支钻井队的平台经理。

据了解,在苏丹本地目前仅有的11支钻井队中,从员工到平台经理都有在中国井队工作的经历。

多年来,中原石油工程公司注重雇员当地化,把井场当学校,无私传授钻井技术,使他们成为钻井行业技术人才。

在沙特,自2001年以来,中原钻井公司从1台钻机发展到现在的30台钻机,成为沙特阿美公司陆上钻井最大承包商,也吸引了很多外国员工加入队伍。目前,中原钻井沙特公司有员工2720人,其中外籍员工达1108人。为提高当地雇员素质,该公司采取中外员工“结对子”“手把手”等方式,加强对当地雇员的传帮带。同时,完善当地雇员岗位晋升和薪酬激励办法,以岗定薪、岗变薪变,引导当地雇员立足岗位成才。

增强培训的针对性

近几年,中原石油工程公司先后组织200多名“一带一路”相关国家优秀外籍员

工到中原油田深造。然而,因为培训“一带一路”外籍员工,油田培训中心曾被一家国外石油工程公司“善意提醒”:“不要培养竞争对手。”

“我们的培训不只是为了挣钱,而是要把石油工程技术分享给他们。”中原油田培训中心有关负责人说。本着互利合作的思路,近年来中原油田开设了钻井、作业、固井、人事管理等专业课程,这些针对性强、适用度高的专业技术培训,极大地提高了外籍员工的专业水平。

来自苏丹的艾哈迈德曾被选送到中原油田学习。从未出过国的艾哈迈德十分珍惜这次机会,当时担心语言会影响他的学习,但上课第一天他就放心了,因为给他们上课的教师全程用英语授课。他学完回到岗位后表现突出,很快被提拔为副司钻。

如此,很多在中原油田深造后的外籍员工回国后职业生涯都得到了提升,不少人离开中国公司后成了本国企业高级管理人员。

外籍员工眼中的“萨迪克”

在苏丹,中国员工总是被外籍员工