

严控新增产能 构建全产业链

种豆得豆蛋白多 无序竞争待破解

经济日报·中国经济网记者 刘 慧

透视

当前,我国大豆蛋白产业面临产能相对过剩、产品单一、低价竞争等问题,企业经营普遍陷入困境,压力甚至传导至上游大豆加工企业和大豆收购价格。解决问题的关键,一方面要严控新增产能,摆脱产能过剩局面;另一方面要注重科研创新,拓宽应用领域,完善品牌建设,健全产业链。同时,还要加强政策引导,让国内大豆蛋白产业拥有良好的发展环境——

大豆食品蛋白是我国大豆开发利用的新方向,近年来不断得到国际市场的青睐。不过,国内大豆蛋白产业存在产能过剩、企业规模小、竞争力不强等亟待解决的问题。产业陷入产品单一、低价竞争的怪圈,导致企业经营十分艰难。国产大豆蛋白产业要走出困境,需要政府、行业协会、企业等各方共同努力,合理控制新增产能,提升竞争力,拓展国际国内市场。

合理规划 控制新增产能

大豆蛋白是对豆粕的深加工,加工出大豆蛋白粉、大豆组织蛋白、大豆浓缩蛋白、大豆分离蛋白等品种。其中,大豆分离蛋白是我国大豆蛋白企业加工的主要品种。我国大豆蛋白产业起步较晚,上个世纪80年代开始陆续投资建设,随着我国植物蛋白应用市场的日益扩大,尤其是肉类制品应用量的迅速扩大,国内掀起一股大豆蛋白投资热潮。2000年至2004年,是我国大豆食品蛋白加工业快速发展的关键时期,产能快速扩张,食品蛋白出口量占全球市场一半份额。2008年以后,受到国家环境保护政策的影响,国内一些大豆分离蛋白加工企业不断转型升级,一些企业没能实现转型升级而被迫退出市场。

然而最近几年,我国大豆蛋白行业竞争愈发激烈,大多数加工企业艰难维持经营,开工率不足30%,产能相对过剩成为全行业的主要问题。最近,吉林松原市一家大豆分离蛋白加工企业,因为一直无法扭转不利的局面,宣布停止销售大豆蛋白产品。相似案例不断上演,给本已形势严峻的大豆蛋白加工行业再浇一盆冷水。

“产能过剩的主要原因是部分企业认为大豆蛋白行业进入门槛低,但进入后却发现门槛并不低,然后开始打价格战,资金耗尽后造成蛋白厂和车间变成一片废墟。”山东禹王蛋白公司总经理李顺秀谈及现状颇为无奈。

由于近年来政府没有合理规划大豆



食品蛋白加工的产能,新增产能没有限制,行业协会也没有相应的制约机制,导致整个大豆蛋白行业处于无序竞争状态,陷入了产品单一、低价竞争的怪圈,企业普遍陷入经营困境,压力传导至上游大豆加工企业,致使大豆加工企业也处于亏损状态。大豆加工企业为了降低运营成本,不得不降低大豆收购价格。这也是造成国产大豆一再、再而三出现卖难的重要原因之一。

中国大豆蛋白分离协会负责人认为,控制新增产能是大豆食品蛋白行业摆脱产能过剩的重要途径。国家在产业规划上要严格控制大豆蛋白行业产能,要像禁止大豆油脂加工行业新上产能一样。同时,在协会引导下,加强行业内的沟通、协作,促进行业健康发展。

加强创新 构建全产业链

创新能力低是我国大豆蛋白加工企业普遍面临的一个问题。业内专家认为,与美国杜邦、ADM、日本不二富吉、以色列 Hayes 工程公司等跨国企业相比,我国大豆食品蛋白加工企业在研发、技术方面仍有很大的提升空间,应加大新品研发与技术创新投入,以更好的品质和差异化满足全球用户需求。

山东禹王蛋白公司是国内最大的大豆蛋白加工企业,现拥有禹城、临邑、哈尔滨宾县、齐齐哈尔东县等7家分公司,年加工大豆60万吨,年生产低温豆粕40万吨、大豆分离蛋白12万吨,是我国最大的非转基因大豆蛋白加工及原料加工基地,产品主要用于国内肉制品行业、乳制品行业、烘焙食品、保健食品、素食产业,以及部分制药产业、生物制剂产业。

“禹王为了避开低价恶性竞争,一直注重科研创新,不断加大对食品领域应用蛋白的研发投入,拓宽大豆蛋白应用领域,引领食品大豆蛋白行业发展。”李顺秀说。1999年,禹王生产的大豆蛋白原料低温豆粕使蛋白收率提高

10个百分点,每吨成本降低2200元,提升了国内企业竞争力,使我国由大豆蛋白进口大国转变为出口大国,打破了美国、日本两大蛋白生产巨头的垄断,带动了中国大豆蛋白工业的提升。在加工装备方面,禹王拥有大豆加工设备“自己设计、自己制造、自己安装、自己调试、自己优化、自己升级”的自主研发模式,带动我国大豆蛋白行业主要设备由2000年以前进口德国、日本,到目前几乎全部采用本土装备,大大推动了该行业装备制造的发展。在种子研发方面,禹王研发的非转基因高蛋白大豆种子,试验田亩产量近400公斤。得标准者得天下,禹王还参与了我国食用低温豆粕、大豆粕、豆制食品用大豆、大豆油、大豆浓缩蛋白国家标准的制定。

从禹王的案例不难看出,构建大豆全产业链是大豆蛋白加工企业提升国际竞争力的关键。我国加入世界贸易组织后,四大国际粮商 ADM、邦吉、嘉吉和路易达孚通过大量兼并国内大豆加工企业,已控制了我国大豆全产业链。与之相比,国内大豆蛋白企业规模小、链条短,目前只能算作是跨国粮商的“加工车间”。近年来,禹王集团为了提升国际竞争力,也在努力构建从种子到餐桌的全产业链。

李顺秀认为,加强研发能力建设提升竞争力,是当前国内大豆蛋白加工企业走出困境的必经之路。大豆产业链相关企业应提升大豆加工的整体研发能力和水平,开发更多的大豆蛋白产品新品类,为消费者提供更多选择。国家应该加强对大豆蛋白研发型企业的研发补贴,促进大豆蛋白行业的转型升级。

拓展市场 加强品牌建设

培育拓展食用大豆蛋白市场,不仅可以消化当前过剩产能,还可带动食用大豆蛋白产业发展。但是,培育市场需要政府、行业协会、企业以及消费者等

方面的付出和长期艰苦的努力。

大豆是植物蛋白的重要来源,每100克大豆含蛋白质40克左右,大豆还含有异黄酮、卵磷脂、皂苷、可溶性纤维等,具有重要的保健功能。大豆蛋白食品在欧美市场上以每年10%以上的速度增长,大豆食品种类已增加到万余种,如大豆汉堡、大豆热狗、大豆蛋糕、大豆冰淇淋、大豆奶酪、大豆饮料、大豆奶、大豆烘烤食品等。国内市场只有大豆奶粉、大豆冰淇淋、大豆饮料、大豆酸奶等几十种大豆蛋白食品,市场开发潜力巨大。

目前,我国正处在消费结构升级的重要阶段,居民改善食物营养结构的愿望迫切,对高蛋白食品需求增加,国产大豆食品加工行业将迎来新的发展时机。一些嗅到市场先机的企业开始转型做大豆蛋白加工,比如黑龙江哈尔滨巴彦县八旗粮油公司就是一家有着13年历史的油脂加工企业,公司总经理刘宏伟表示,该公司近年来开拓大豆食品蛋白加工业务,为南方一些食品企业提供大豆蛋白原料,今年还要拓展大豆素食加工业务。

加强品牌建设,是拓展国际国内大豆蛋白食品市场的可行之路。业内专家认为,政府应该从国家层面着力打造“中国大豆”“中国大豆食品”国家品牌,提升产品质量,丰富产品品牌,创建中国大豆蛋白产业发展的商业模式,进一步开拓国际市场。医药、工商、税务、海关、公安等部门应采取联合行动,加大对转基因的监管力度,为支持和鼓励“中国大豆”打造良好的法律环境和社会环境。

专家建议,对于收购和加工国产大豆的大豆深加工龙头企业,应该加大补贴力度,大力提倡和鼓励消费素肉(素食),做大以大豆蛋白食品为主体的素肉(素食)产业。此外,还应由行业协会牵头,对大豆和大豆蛋白的营养价值进行全民科普,宣传大豆食品的营养功效和保健功能,让消费者了解并接受大豆蛋白,为国内大豆蛋白行业的发展提供更广阔的空间。

基因测序等技术跻身世界前列

深圳生物医学产业迈向高端

本报记者 杨阳腾

近日,由中国生物医学工程学会主办、中国科学院深圳先进技术研究院等单位承办的2018年中国生物医学工程联合学术年会在深圳举行,探讨先进医疗器械自主创新形势下的医工交叉与融合创新。

生物医学工程与人类的医疗卫生健康息息相关,不仅是医院诊治疾病中不可或缺的一部分,也是大健康产业发展的支柱,其应用工程技术手段可以有效解决目前医学中的问题,为各类疾病诊断、治疗和预防起到积极的作用。中国科学院深圳先进技术研究院院长樊建平表示,深圳先进技术研究院生物医学与健康工程研究所是国内生物医学工程领域规模最大的研究单元之一,现已形成一支500余人的科学研发和工程教育队伍。“健康是民生之本,近年来随着我国社会经济持续发展,居民生活水平提高,大健康产业蓬勃发展。医疗器械行业正经历着‘补课式’的快速增长,这为生物医学工程学科带来了前所未有的发展机遇,也带来了如何突破高技术‘卡脖子’和制度创新的双重挑战。”樊建平说。

“深圳正在积极推动生物医学与健康工程等新兴产业发展,努力建设成为国际领先的生物技术创新源头和全球知名的生物技术产业基地。”深圳市副市长艾学峰在大会上表示,深圳高度重视发展生物医药和生命健康等战略性新兴产业,目前已建成国家地方联合高端医学影像技术与装备工程实验室、国家基因库、广东省磁共振成像重点实验室等一系列重要机构,生物医药和生命健康产业发展不断提质增效。

据了解,近年来深圳生物和生命健康产业发展迅速,2017年生物技术产业规模超过2400亿元,年均增长超过10%。其中,高端生物医学工程、基因测序和生物信息分析等技术更是跻身世界前列。生物医药产业的快速发展,成为深圳经济增长的新动力。

“生物医学工程是一门高度综合、以健康需求为导向、多学科融合发展的交叉学科,其发展的每一步都离不开医学和工程技术的紧密结合,特别是与人工智能等高新技术的结合,将从多模态影像分析、数字病理等多个方面推动生物医学工程领域发展。”据深圳先进技术研究院医学人工智能研究中心主任梁栋介绍,研究团队正将人工智能技术引入医学影像链条的前端,实现智能化扫描和成像,从而提供高质量的图像帮助医生进行分析和识别。“在基于人工智能的医学成像领域,我们已与世界同类科研机构并驾齐驱,世界一流的人工智能技术将帮助我国生物医学工程领域打破跨国巨头长期垄断的专业市场。”梁栋说。

埃森哲发布调查报告显示——

实体店需提升全渠道服务能力

本报记者 姚 进

近日,咨询机构埃森哲发布了一项针对中国在内的13个国家消费者的调查报告,报告显示,消费者对零售商提供服务能力的期望值呈明显上升趋势。3年前,只有17%的中国消费者希望在前往实体店前通过线上查询了解产品在实体店内的库存情况,一年后这个比例增长了一倍。

“这对实体零售店提出了新的挑战,要求其尽快提升全渠道的服务能力。”埃森哲大中华区管理咨询董事总经理黄雪明介绍,所谓全渠道,即企业为满足消费者在任何时间、任何地点及任何方式下的购买需求,采取多渠道整合的方式销售产品或服务,为消费者提供无差别的购物体验。

在黄雪明看来,消费者对零售商服务能力期待值的提高,促使实体店成为消费者全渠道体验中至关重要的一环。全渠道的发展需求,对企业传统供应链线上线下资源的调配、全渠道库存管理以及最后一公里配送都提出了挑战。

一项调查结果显示,有90%左右的零售商具有门店定位功能,但其中只有约22%的零售商能够提供网上预约门店提货服务;提供网上订货、门店发货服务的仅有10%。“不能善用实体门店,门店配套能力及各渠道也未能整合,导致数据信息无法支撑全渠道供应的需要。”黄雪明说。

因此,门店要发挥更积极的作用。黄雪明认为,在全渠道供应网络中,企业需要建立线上线下无缝连接的供应链渠道、更加下沉的供应节点、更加标准的仓库一体配置,以及更加灵活的配送网络。实体门店将发挥关键作用,因为门店不仅能提供连接消费者的购物触点,还能充分发挥品牌效应,连接线上线下,有效助力全渠道转型。

中国银行业监督管理委员会四川监管局关于颁发《中华人民共和国金融许可证》的公告

下列机构经中国银行业监督管理委员会四川监管局批准,颁发《中华人民共和国金融许可证》。业务范围:许可下列机构经营中国银行业监督管理委员会依照有关法律、行政法规和其他规定批准的业务,经营范围以批准文件所列的为准;发证机关:中国银行业监督管理委员会四川监管局。现予以公告:

中国银行股份有限公司成都天府一街支行

机构编码:B0003S251010191

许可证流水号:00705403

批准成立日期:2018年09月19日

住所:四川省成都市高新区天府一街714号1栋、718号1栋

邮政编码:610094

发证日期:2018年09月21日

中国银行股份有限公司成都鹭洲里支行

机构编码:B0003S251010192

许可证流水号:00705402

批准成立日期:2018年09月19日

住所:四川省成都市高新区天府二街1033号建发鹭洲里10-1-3B,10-1-9至10-1-13号商铺

发证日期:2018年09月21日

以上信息可在中国银行保险监督管理委员会网站(www.cbr.gov.cn)查询

撤资公告

北京蓝岛大厦有限责任公司(工商注册

号:110105002172856)于2017年3月12日

在北京产权交易所完成了对所持有之承德

蓝岛大厦商贸有限公司(工商注册号:

130800000019539)的股权转让挂牌交易,

完成了全部国有产权交易手续,已经与受让

人签订并履行完毕相关股权转让协议。

2018年8月21日,承德蓝岛大厦商贸有

限公司完成了工商变更登记手续,北京蓝岛大

厦有限责任公司不再是承德蓝岛大厦商贸

有限公司的股东。承德蓝岛大厦商贸有

限公司的一切事务与北京蓝岛大厦有限责

任公司无关。特此公告。

北京蓝岛大厦有限责任公司

2018年10月11日

深圳市招银前海金融资产交易中心有限公司关于中国东方资产管理股份有限公司深圳市分公司于编号为ZMZ-2014-0069的《融资租赁合同》、编号为ZMZ-2014-0069-51-2的《资产转让协议》中所持有的对苏州海铂晶体有限公司债权及项下所有从权利、租赁物设备65.79%份额(于苏州海铂晶体有限公司清偿完毕债权之前持有)、转让方于编号为ZMZ-2014-0069的《融资租赁合同》、编号为ZMZ-2014-0069-51-2的《资产转让协议》中应履行的义务

转让信息公告

特别提示:挂牌公告期满,若只征集到一个意向受让方,由交易中心组织交易双方比较挂牌保留价与意向受让方报价。若意向受让方报价低于挂牌保留价,则不成交;若意向受让方报价高于或等于挂牌保留价,则由交易中心在原公告渠道另行公告7个工作日后,若没有新的意向受让方,以意向受让方报价采取协议方式成交。挂牌公告期满或另行公告期满后,若征集到两个及以上符合条件的意向受让方,选择网络竞价(多次报价)方式,若最高报价低于挂牌保留价,则不成交;若最高报价高于或等于挂牌保留价,以最高报价成交。

挂牌公告仅为要约邀请,经与转让方签署《资产转让协议》后,转让方与受让方的资产转让法律关系成立。

业务咨询电话:18682068887祝先生;13827482552王先生;18603054198刘先生

项目编号:ZYQH18101351

项目名称:中国东方资产管理股份有限公司深圳市分公司于编号为ZMZ-2014-0069的《融资租赁合同》、编号为ZMZ-2014-0069-51-2的《资产转让协议》中所持有的对苏州海铂晶体有限公司债权及项下所有从权利、租赁物设备65.79%份额(于苏州海铂晶体有限公司清偿完毕债权之前持有)、转让方于编号为ZMZ-2014-0069的《融资租赁合同》、编号为ZMZ-2014-0069-51-2的《资产转让协议》中应履行的义务

意向收购价:本项目设有保留价,意向受让方报名时须自行申报意向收购价格

保证金金额:人民币100万元

项目简介:中国东方资产管理股份有限公司深圳市分公司于编号为ZMZ-2014-0069的《融资租赁合同》、编号为ZMZ-2014-0069-51-2的《资产转让协议》中所持有的对苏州海铂晶体有限公司债权及项下所有从权利、租赁物设备65.79%份额(于苏州海铂晶体有限公司清偿完毕债权之前持有)、转让方于编号为ZMZ-2014-0069的《融资租赁合同》、编号为ZMZ-2014-0069-51-2的《资产转让协议》中应履行的义务”。标的所在地在江苏省苏州太仓市,截至2018年8月31日,债权总额:8224.9025万元,其中本金:5,000.00万元,利息:3,214.375万元,代垫费用:10.5275万元。(以上债权金额仅供参考,具体以法院或其他官方机构确认的数据为准)。

以上全部信息详情请登录深圳市招银前海金融资产交易中心有限公司相关信息披露网站www.cmbfae.com。地址:深圳市南山区铜鼓路39号大冲国际中心15楼。