

河南南阳市镇平县高丘镇黑虎庙小学校长张玉滚——

让更多孩子走出大山

本报记者 夏先清 通讯员 杨晓申 杨杰

时代楷模

9月3日,在第34个教师节即将到来之际,河南南阳市镇平县高丘镇黑虎庙小学校长张玉滚当选2018年全国教书育人楷模。“我是一位平凡的山区教师,能让孩子们走出深山,我觉得值了!”就是这样一个小小心愿,开启了张玉滚17年的“深山教学路”。

一个承诺, 撑起17年的坚守

黑虎庙村位于伏牛山深处,位置偏僻、交通闭塞,被当地人戏称为镇平县的“西藏”。许多老师不愿来这里任教,学生家长经常为找不来的老师犯愁。2001年8月份,刚从南阳市第二师范学校毕业的张玉滚回到家乡,毅然选择了留在山村任教,成了一名每月只拿30元补助,年底再分100斤粮食的民办教师。

“泥巴砖头垒个灶台,顶多能用个十年八年。可咱们教给学生认的每一个字,他能用一辈子。”刚刚走出师范校门的张玉滚,和其他同学一样,想要出去闯一闯,但老校长吴龙奇的这句话,打动了张玉滚的心。跟着老校长,张玉滚来到学校,走进自己当年上课的教室,映入眼帘的依然是“破桌子,破水泥台子,里面坐着十来个‘土’孩子”。“玉滚,你要不来,这个班就开不了了,孩子们就得上山放羊去了。”老校长背过脸,用关节粗粝的手揉着眼窝。看着孩子们清澈无邪、渴望知识的眼神,张玉滚鼻子陡地一酸。

“老师,啥也不说了,我不走了。”就这样,为了当初对老校长的一句承诺,为了改变山里娃的命运,21岁的张玉滚留在了这个山村小学,这一留就是17年整。

17年里,面对微薄的工资,艰苦的环境,养家糊口的窘困,张玉滚曾动摇过、犹豫过,也想要离开。但是,一想到孩子们,这个念头很快就被打消了。“前半夜想想自己,后半夜想想孩子。思来想去,都走了,孩子们怎么办?”

“我是山里人,知道山里的苦,但不能让孩子们一直苦下去,我要像雷锋一样做一颗螺丝钉,钉在这里。”山外的世界很大很精彩,但张玉滚却始终难以挪开他的脚步,因为山里娃们希冀的目光炙热如火焰,他想让更多的孩子们能够走出大山,去看看外面的世界。

一根扁担, 挑起山里娃的求学梦

在张玉滚住的宿舍里,有一根磨得



上图 放学了,张玉滚送学生们回家。

右图 课下,张玉滚指导学生们写作业。

(资料图片)

下图 张玉滚为学生们做好了饭菜。



溜光的扁担,两米长,黝黑发亮。黑虎庙小学的老教师说,这根扁担不寻常,老校长吴龙奇挑了它几十年。后来,老校长挑不动了,张玉滚接着挑。可以说,这根扁担就是黑虎庙小学历史的见证。

挑书本教材、学具教具,挑油盐酱醋、蔬菜大米。靠着一根扁担,张玉滚踩着老校长的脚窝窝,风里来雨里去,挑来学习生活用品,也挑起了孩子们的希望。

有一年正月初十凌晨5点钟,张玉滚和学校里的教师陆喜安扛着扁担,拿了几个凉馍往镇里书店赶,一直走到正午才到达。没顾上休息,挑选好几十公斤重的课本、练习本、粉笔后,用扁担挑着走路往学校赶。一路紧赶慢赶,晚上10点多钟,两人才走到尖顶山山顶。汗水在眉间结成了冰碴,肩膀早已磨肿,脚底板也磨出了一片水泡,每走一步都钻心的疼。

天黑看不清路,偏偏又下起了雨,他俩实在走不动了,就找了个山洞,把书本用油毡包起来,小心翼翼放好。他们背靠背取暖,在一旁坐了大半夜。第二天一早没等天亮就往回走,到了学校,两人几乎成了“泥人”。书本却被裹得严严实实,打开一看,干干净净,连一点褶皱都没有。

2006年,通往黑虎庙的公路修好了,因为山高路险通不了客车,张玉滚

省吃俭用置办了一辆摩托车。从此,“老扁担”谢幕,“小摩托”登场,“老扁担”身上凝结的一代代山区教师艰苦奋斗、无私奉献的“扁担精神”,也继续在“小摩托”上传承发扬。十几年来,张玉滚骑坏了4辆摩托车,轮胎更换的次数更是数不清。

扁担、摩托虽小,却实实在在地为山里孩子们撑起了一片知识的天空。17年里,张玉滚培养了500多名学生,其中300多名学生因他的资助免于辍学,更让张玉滚骄傲的是,有16名学生考上了大学,有几个还读了研究生……

一片丹心, 树立新时代教师楷模

近年来,扎根山区、一心育人的张玉滚先后被授予多项国家级殊荣,多次受到表彰。“全国优秀教师”“全国师德标兵”“全国岗位学雷锋标兵”……但他从没有因为荣誉而骄傲自满。爱是最长久的润泽,张玉滚爱教育、爱学校、爱孩子。这种爱未必回肠荡气,却是长长久久、贴心贴肺的疼惜。

“不耽误一节课,千方百计上好每一节课,不能让孩子们输在起跑线上。”这是张玉滚给自己定下的信念。由于师资力量紧缺,张玉滚把自己打造成了“全能型”教师,小学5门课程,他样样精通。数学课上,他运用直观教学法,

和孩子们一起制作钟表表盘、长方体等教具;英语教学中,他不断地激发学生的英语学习兴趣,消除他们对英语的恐惧感;科学课上,他带领孩子们去野外上课或是自己动手做实验……

全校75个孩子中,有40多个寄宿在学校。为了更好地照顾这些孩子,张玉滚练就了一身过硬的好本领:掂起勺子能做饭,拿起针线能缝衣,打开药箱能治病,桌椅坏了他来修,校舍破了他来补……

由于工资较低,学校的食堂招不来人,张玉滚就把在外地打工的妻子张会云喊回来在食堂帮忙。2014年5月份,张会云在为学生煮面条时右手四个手指不慎被机器轧折,落下了残疾。然而,没过几天张会云又重新出现在学校,炒菜、做饭都换成了左手。望着丈夫那张因自责而满是痛苦的脸,她轻轻地叹了口气。夫妻一场,她比谁都明白丈夫的心。

张玉滚在黑虎庙小学这17年里,除了寒暑假和周末学生不在校的时候,他才会回家,剩下的时候他都是和妻子住在学校照顾学生。常年的操劳,让他显得比同龄人“老相”得多。很多次去镇里开会,不熟悉的人问他:“快退休了吧?”他总是呵呵一笑。面庞已改、初心犹在:“我只是想让孩子们学到更多的知识,让他们用知识改变命运,用知识改变山区面貌。”

保定唐县水峪口村68岁的刘大娘正蹲在席子上铺棉,虽然她已满头银发,身子骨却很硬朗。每天铺棉被80床左右,年底就能赚1万多元,这样的收入让她很满足。“在这儿干活很自由,也不耽误种地、带孩子、走亲戚,这多亏了金凤这个好闺女,要不是她,我们哪能找到这样的好活儿!”

刘大娘口中的“好闺女”,是河北唐县信达贸易有限公司董事长贾金凤,一名土生土长的唐县大学毕业生。14年来,她用瘦小身躯撑起了一个年入6000多万元的婴幼儿用品网店,带领20多个村子500多人走上了致富路。

炎炎夏日,在唐县信达贸易有限公司的生产车间,记者见到了这位“80后”创业者贾金凤。瘦瘦小小戴眼镜的她,显得很书生气。

贾金凤出生在太行山深处唐县水峪口一个普通农民家庭,是一个以传统农业耕作为主业的国家级贫困县。贾金凤从记事起,每当看到父母为了他们姐弟劳作不息,心里就很难受,她渴望早日为父母分担家庭重担。

2004年冬天,在河北科技大学读大二的贾金凤从杂志上看到关于淘宝网的介绍,网店销售模式深深吸引了她。于是,她借钱买来电脑和数码相机,开起了网店。这下不仅解决了自己的学费,还把初中毕业的妹妹接到石家庄读完中专。

卖别人家的货,心里总觉得不踏实。

2009年冬天,临近预产期的贾金凤花了100多元买来准备给宝宝用的小被子,拿到手后她发现远不如母亲托人捎来的手工小被子好用。老家的小被子里,棉花又软又暖,用起来放心。这个小被子给了贾金凤创业灵感,销售手工婴幼儿用品肯定受年轻父母欢迎。自己建厂,自己销售——这条路应该不错。可建厂资金从哪儿来?大量的资金缺口让贾金凤陷入困境。

2011年,贾金凤的堂兄贾连合闻讯后,与家人办厂挣钱拿出来,和她一起在老家唐县水峪口村建起了工厂。

水峪口村虽地处唐县深山区,但距离保阜公路近,交通方便,附近有10多个村庄,有大量会手工活的农村妇女。贾金凤、贾连合在农村土生土长,他们考虑到农村妇女要种地、看孩子、赶集、走亲戚,就因人而异,调整了工厂上下班时间,为的是方便这些妇女回家上学的孩子做饭和下地干活。为了带动更多中老年农村妇女,贾金凤把睡袋棉花内胆的缝制任务发放给附近村子里擅长手工制作的中老年妇女,在家做活儿,定点收购。“这样她们做工灵活些,有时间了就做,没时间就先放放,其实大妈们的敬业精神挺让人敬佩,她们基本都能赶上进度,保证质量,我非常放心。”提起村里的大妈大婶们,贾金凤一脸骄傲。

为了提升产品档次,贾金凤邀请服装设计师加盟,设计开发出冬夏均可使用的宝宝防踢睡袋,并申请了国家专利;引进人才,在石家庄设立销售中心,专司网络销售、市场开拓、产品设计等工作。由于具有成熟的销售渠道,这些婴幼儿使用的枕头、被子、睡袋等手工艺品迅速打开了市场,赢得了全国各地网友信赖,订单像雪片一样飞来。

正是因为贾金凤来自贫困山村,而且山村里有大批会手工的大婶大妈,使她成就了创业梦想。

“刚开始厂里只有3台缝纫机,现在两个厂已有缝纫机近100台、绗缝机2台、钉扣机8台、电脑打版机一台、金属检测机一台、熨台6处、梳棉机组一组……有20多个山村的500多名大妈大婶帮我们做活儿代加工棉被。我们找到了传统手工方式和现代销售方式的结合点,实现了资源优势的最大化。”贾金凤说。

贾金凤紧跟电商发展脉搏,在家乡建厂,拥有了自己的工厂,打造了“龙之涵”婴幼儿用品知名品牌,实现了创新创业。

产品的质量决定着企业的成败,更是诚信的体现。为此,企业安排专人严格按照生产程序层层检验产品质量,做好产品的质量记录,杜绝不合格品出厂。有了过硬的质量,产品市场不断壮大。如今,公司旗下的“龙之涵”品牌拥有天猫、淘宝、京东、1号店等13家网络店铺,连续3年在天猫同类目下销售稳居前三名,3项国家专利,2家下属工厂,曾荣获“河北省著名商标”。

从开始的代购代销,到现在的典型B2C模式;从在家中摆一台缝纫机揽活,到现在拥有5000平方米的厂房;从开始时的2名工人,到现在遍布乡镇年发放工资超300万元;从最早每天二三百元的销售额,到现在每年的6000多万元……贾金凤和她的团队经历了14个年头。

目前,贾金凤在水峪口村盖的新厂房即将投入使用,她正积极开拓国外市场,产品已远销欧洲。贾金凤说:“我就像一个蹒跚学步的孩子,不断改变、不断进步,这便是创业的快乐。这么多年来大婶大妈们和我的感情很深,有了他们的支持,我们企业的路才会越走越宽。”



贾金凤(前排右二)在指导大妈大婶们缝制被褥。

李红叶摄

361行



潮壮游
作为壮游发起人,程颢倡导重
传统。
(资料图片)

本报记者 杨开新

到青岛做企业调查。当年3月3日在五四广场游览时,他突然发现一位年轻女子跳海轻生。面对凛冽的寒风和刺骨的海水,此前从未见过海的程颢毅然跳进水中,奋力将女孩成功救起。

事后回忆起来,他说当时只是想救人,全然忘了危险,因为自己一直记着父母的教诲:“说话要算话,做事要有责任心。”程颢的事迹令人深受感动,他被授予青岛“舍己救人好青年”“江苏省见义勇为好青年”等称号。青岛还专门举办了“程颢同学舍己救人事迹报告会”,号召全市大学生向他学习。

面对荣誉,年轻的程颢很淡定。“救人是种经历,不是资历,我应该有一颗平常心,增加能力和人生阅历。”程颢谢绝了青岛著名公司的邀请,一个人踏上了艰辛的创业之路。因为他不愿借助“救人英雄”这一称号谋取。

功夫不负有心人,经历颇丰的程颢不断打拼,屡有突破,出版了畅销书《趁早与这个世界约会》。新东方集团创始人俞敏洪对他评价颇高,“每个青春年少的人都不乏想法,不同的是,程颢捕捉到了那些看上去稍纵即逝的想法,并潜心呵护,用行动去实现,这也是他之所以能够成功的原因”。

“在我看来,创业是个没有围墙的课堂。创业过程中的挫折和失败,并不是一种结论,应该树立阶段性的思维意识,善于从结果中找到一种逻辑。”程颢说。

近年来,程颢融合积极心理学、行为科学、知识管理、价值理论的最新成果,形成了一套主动人生理论,这就是从“人”出发,通过启发与培养人的主动意识,塑造人的主动行为,营造主动环境,进而实现并放大人生价值。“选择主动人生,意味着

遵循自我价值实现和团队共进原则,成为价值传递者、事情推动者、路径革新者、方向选择者和能量传承者。”程颢说。

理论总是相对枯燥的,他研发的“双鹰计划”(团队成长计划),通过在企业内部形成一对相辅相成、相互促进的循环体系,协助企业在解决“传帮带”和营造积极健康的主动文化上取得创新性成果。“双鹰计划”将企业内的员工队伍划分为两类,年富力强的雄鹰代表资深员工和中层干部;雏鹰代表工作5年之内的青年员工。程颢说,要利用雏鹰想完善自己,获得成长的愿望,来激发雄鹰的承担意识;利用雄鹰的伯乐思维和为人师表的心理需求,通过自我价值的梳理和知识经验传递来协助雏鹰成长。

通过大型公开课、在线学习、研讨班等多种培训模式,“双鹰计划”帮助企业在解决“传帮带”和营造积极健康的主动文化上取得创新性成果。“双鹰计划”将企业内的员工队伍划分为两类,年富力强的雄鹰代表资深员工和中层干部;雏鹰代表工作5年之内的青年员工。程颢说,要利用雏鹰想完善自己,获得成长的愿望,来激发雄鹰的承担意识;利用雄鹰的伯乐思维和为人师表的心理需求,通过自我价值的梳理和知识经验传递来协助雏鹰成长。

“双鹰计划”推出3年来,以其新颖有趣的游戏化设计和显著的培训实效收到了社会的积极反响。一批知名企业在内训中引入了主动人生课程和“双鹰计划”,均取得了满意结果,产生了积极效应。

“生活中,总有些想法一闪而过,如果你是一个有心人,并能够立刻采取行动,你就拥有了改变生活的力量。”说到为何总有这么多点子并付诸实践,程颢感触颇深。

本版编辑 许跃芝

金凤回乡巧创业

本报记者 宋美情 通讯员 吴迪

金凤回乡巧创业

今年盛夏,作为主动人生文化研究院长和壮游人生教育科技(北京)有限公司创始人,程颢发起“父子壮游大运河”活动,组织来自湖北、辽宁、江西等地的6对父子从杭州出发,行经京杭大运河沿线的苏州、曲阜、泰安等城市,历时10天10夜,7月底在北京的长城烽火台圆满收官,引起人们的关注。

这次活动以大运河为载体,旨在打造具有浓厚家风内涵和价值追求的壮游路线。一路上的参观、游览和亲子活动,令参与者对大运河和传统文化有了更深的认识。“与孩子一起成长,行万里路、吃万般苦、交万千朋友,这是在课堂教学之外,家庭教育应该补上的一课。”参与活动的一位家长深有感触。

作为壮游的发起人,程颢既是此次活动的发起者、策划者,也是参与者。在他看来,每一次出发,都是为了更好的归来,壮游播下了一颗改变的种子。“父子壮游”提倡构建一种有边界的父子关系和高质量的父爱,通过培养孩子面向未来的能力,在波澜壮阔的旅程中