延展旅行广度 挖掘旅行深度

新疆："私人定制"重构旅游产业链

经济日报·中国经济网记者　乔文汇

区域看点

夕阳绚美，新疆哈密大海道尽染余晖。静谧、苍凉的大海道雅丹区域，山体造型各异，仿佛镀了层金箔，从任何角度望去，都是一幅"星际大片"。"感觉走进了电影中的画面，在火星上生活了几天，身心得到完全放松。"最近，一个旅游团队在大海道体验了"私人定制"服务，参加了野外生存、探秘寻宝等游戏项目，让团队成员流连忘返。

持续提高景区"黏度"

哈密地跨南疆、北疆，被誉为"新疆缩影"，戈壁、沙漠、雅丹、绿洲、雪山、松林、草原、湿地、湖泊、胡杨等旅游资源丰富。然而，虽然几乎拥有新疆所有的生态和文化旅游资源类型，但旅游资源开发粗浅，景区新鲜感不强、游客体验度不高的状况长期存在，制约了旅游产业发展。

为改变这一状况，提升旅游业竞争力，近年来哈密深入推进旅游供给侧结构性改革，持续提高景区"黏度"，谋划和发展"定制游"，驱动旅游产业重构。哈密市旅游局局长赵海燕说，哈密各景点差异性大、可选择线路多，"私人定制"旅游产品创意空间广阔，正在培育涵盖越野探险、休闲度假、康体养生、研学体验等内容的"私人定制"旅游产品体系。

开启"私人定制"之旅

地处丝路古道的大海道，是哈密最具特色的雅丹地貌区域，遍布砾石、碎石和流沙，戈壁的广袤、空旷和雅丹地貌的神奇、壮美交织在一起，走进这里，仿佛置身秘境。近年来，哈密多举措培育大海道知名度，引导旅游企业依托大海道雅丹景观开发"定制游"。

北京大海道文化传播有限公司提出"使旅行成为一场真人秀"的理念，组建了旅游服务和创意开发团队，包括地接领队及向导团队、摄影摄像团队、编剧导演团队、后勤保障团队和产品设计团队等。该公司还投入800多万元搭建了旅游宿营地——"大海道火星基地"，配设"太空舱"房间，以及厨房、餐厅等，深度开发大海道"私人定制"旅游产品。

在新疆奇台县江布拉克景区内，游客在欣赏美景。　新华社记者　赵　戈摄

"我们努力延展旅行的广度，挖掘旅行的深度，使游客犹如电影主角，拥有独特而难忘的旅行经历。"北京大海道文化传播有限公司董事长丁弘介绍，公司推出大海道"熔炼"系列旅游产品，将户外体育、真人游戏、户外摄影、影视拍摄、民俗风情等融为一体，为游客提供别具一格的旅行体验。另外，还可根据游客需求，有针对性地开发旅游产品。

除了北京大海道文化传播有限公司，还有北京良子集团、行知探索文化发展集团等企业在哈密开发"私人定制"旅游产品。截至目前，联想集团、翰林汇股份、长虹家化股份、东方富海基金等企业，以及来自北京、上海、福建、浙江、深圳和香港的企业家、团队赴大海道体验为他们量身打造的"私人定制"之旅。

推动特色产业品牌化

"私人定制"作为一种滞留性旅游产品，让一些游客告别了"白天拍照、晚上睡觉"的旅游体验，让旅游效益倍增。丁弘告诉记者，许多游客体验了大海道"熔炼"旅游后，要求增加旅游天数，这一系列旅游产品已从3天版本拓展到5天版本，还将开发7天版本。

与此同时，哈密还大力推广旅游纪念品"私人定制"。哈密刺绣传统工艺工作站集传统刺绣传承人培养、实训、研发、展示、推广等功能于一体，并开展"私人定制"旅游纪念品制作，2016年成立以来，定制订单越来越多，带动绣娘群体从1000多人发展到近4000人，促进了群众增收。此外，针对哈密瓜、红枣等的"私人定制"也渐渐风行，推动当地特色产业走向品牌化、迈向高端。

"我们坚定不移贯彻新发展理念，坚持高起点、高水平、高标准做好旅游产业规划，以开发和推广'私人定制'旅游产品为突破口，推动旅游业转型升级。"哈密市旅游局副局长秦学兵表示，"私人定制"正在驱动哈密旅游产业链重构，已逐渐成为哈密旅游的特色优势，一张崭新的名片。

延伸

新疆奇台探索"全域旅游"

本报记者　梁剑箫

近年来，新疆奇台县在绿色发展理念指引下，加快推进新时代全域旅游发展，促进旅游产业从"景点旅游"向全域旅游转变，加快旅游产业转型升级，以"旅游+"和"+旅游"模式，让旅游产业逐步成为全县经济发展新动能。去年全县旅游总收入达57.7亿元，同比增长19%。

除了打造以江布拉克景区为核心的南部山区观光区外，奇台县还以现代农业田园观光业为重点，建设了S303—江布拉克景区、吉布库镇—碧流河—江布拉克景区等多条生态自驾旅游廊道。

腰站子村是奇台县发展农业观光产业的样板。借助"奇台面粉"成为原农业部地理标志登记保护认证产品、全国唯一面粉类原产地保护产品创建样板的优势，腰站子村开起了网店——"奇台面粉官方旗舰店"。同时，借助与江布拉克景区的毗邻优势，腰站子村充分发挥自身优势，打造农业观光产业。腰站子村党委书记、奇台县丰裕农业专业合作社理事长唐培科认为，"通过'农业+旅游'，发挥腰站子村的有机农业优势，建设农业观光设施，让村民实现了增收致富"。

记者了解到，奇台县今后还将以江布拉克景区为核心，依托大江布拉克旅游经济圈和县域一小时、半小时经济圈，优化组合特色生态游线路产品，发挥"旅游+"的综合带动作用，推动区域资源有机整合、产业深度融合和全社会共同参与，实现相关产业和行业全方位、深层次、宽领域的渗透与融合发展，让旅游成为全县经济发展的新动能。

各地传真

广西将培育一批优质服务业品牌

本报讯　记者周骁骏　童政报道：《广西壮族自治区服务业龙头企业认定管理暂行办法》近日印发，将培育打造一批服务业优质品牌，加快促进广西服务业提速发展、创新发展和高质量发展。

据悉，自治区级服务业龙头企业是指行业特色鲜明、具有一定规模、综合能力处于全区同行业领先地位、创优创新能力较强、服务质量和信誉良好、能够发挥示范引领作用、产生良好经济和社会效益的服务业企业。《办法》明确，自治区级服务业龙头企业认定范围包括现代物流、金融服务、会议展览、研发设计、软件信息、邮政通信、互联网和相关服务、科技服务、健康养老、节能环保、检验检测、电子商务、商务咨询、人力资源、文化创意、旅游业、体育服务、海洋服务等领域。

据了解，经认定的自治区级服务业龙头企业可享受本办法相关扶持政策。各地、有关部门应在政策、资金等方面对自治区级服务业龙头企业给予重点扶持。自治区级服务业龙头企业将实行动态管理，实行竞争淘汰机制。

兰州开建10万吨超高功率石墨电极项目

本报讯　记者陈发明、通讯员马睿君报道：由宝钢化工有限公司与方大炭素新材料科技股份有限公司联合出资27亿元的10万吨超高功率石墨电极项目日前在兰州市开工建设，成为在国际炭素行业具有高端技术优势的又一生产基地。

据悉，该项目位于兰州经济技术开发区红古园区，总占地面积约1000亩，计划2020年全面建成投产。该项目建成后，将进一步优化炭素产品结构，不断满足钢铁企业日益提高的高品质、大规格、超高功率石墨电极需求，提升中国炭素行业整体装备"智造"水平，使兰州成为名副其实的世界炭素制造基地。

西安高新区市场综合监管平台正式上线

本报讯　记者张毅报道：近日，西安高新区市场综合监管平台顺利通过项目建设单位、施工单位、监理单位三方联合验收，正式上线，开启了高新区"互联网+监管"新模式。

据悉，西安高新区市场综合监管平台是集信息查询、协同监管、随机抽查、联合惩戒、社会监督、移动执法、非公党建、决策分析等功能于一体，并可根据业务需求不断拓展功能的"1+X"模式监管系统，为高新区市场主体信息汇总、综合监管等提供数据管理和业务支撑，以一个平台涵盖高新区管委会各职能部门业务往来、涉企信息归集、行政审批、协同监管等内容，在信用分级、数据分析基础上，实现对辖区市场主体的分类监管、精准监管、智能监管。

黑龙江双鸭山市关闭23处小煤矿

本报讯　记者倪伟龄报道：随着三声震耳的爆破声，矿井口轰然倒塌。挖掘机、推土机接连上来清理现场。一块"永久关闭"的告示牌立在矿井口。8月27日上午，黑龙江双鸭山市组织岭东区、宝山区、四方台区和宝清县、集贤县5个产煤区县，以爆破方式集中关闭23处年产15万吨以下矿井。目前，全市关闭小煤矿已达到24处，完成全年关闭任务的60%。

双鸭山煤矿共86处，年总产能2044万吨，其中年产能15万吨以下的矿井有60处，应在今年底关闭的煤矿达40处，2020年底有序退出矿井6处。

双鸭山市提出了"突出解决思想不通、办法不多、措施不硬等问题，严把每道关口，精准确定关闭名单，加快关闭工作进度"的工作思路，落实关闭矿井坚决不打擦边球、不留暗门、不搞变通，市委落实主体责任，带领由市煤管、发改、安监、市场监管等部门成立5个包保推进组，深入产煤县区和所属煤矿企业，集中督导推进主体责任落实。全市各级党政领导干部"快"字当头，面对面、一对一地帮助企业算好生产账、成本账和投入产出账"三笔账"，指导企业过好资源、审批、资金"三道关"，真心实意帮助关闭煤企尽快转型发展。

双鸭山市严格对照6条关闭标准，采取10项保障措施：一是县区政府与23处煤矿逐一签订了关闭退出协议；二是在市级媒体公告了23处关闭煤矿名单；三是各发证机关收缴所有相关证照，依法启动注销或吊销相关证照程序；四是全面彻底断电、停供火工品；五是全部拆除设备、炸毁或拆除井筒；六是妥善处理关闭煤矿从业人员就业问题；七是通知银行按程序依法依规注销关闭煤矿银行账户；八是在每个关闭煤矿醒目位置设立关闭标志牌；九是县区政府、市包保推进组对关闭煤矿逐一组织联合验收，现场出具书面验收意见；十是整理矿井关闭前井下采掘有关图纸和现场关闭全过程影像等资料，逐矿建档备查。

海南：

打通绿色通道　优化营商环境

本报记者　何　伟

优化营商环境 提升综合竞争力

日前，海南正向着加快形成法治化、国际化、便利化的营商环境和公平开放统一高效的市场环境的方向努力探索。

日前，记者在海南省政府政务服务中心大厅碰到海口一家企业财务人员陈女士，她告诉记者："办事效率提高了，以前要跑很多次，现在只要打个电话咨询需要准备的材料，只要材料齐全，现场几分钟就办完了。"

办事效率提高的背后，是政府部门当好服务企业的"店小二"、不断优化营商环境工作的努力。

"为进一步做好企业登记绿色通道工作，为重点项目企业提供优质、高效、便捷的登记注册服务，我们出台了关于企业登记'绿色通道'实施办法，明确了多项服务范围和服务方式。"海南省工商局企业注册局有关负责人介绍说。

通过"绿色通道"，企业可以享受优先服务、全程服务、即时办结服务、"容缺受理"、上门服务、预约服务、跟踪回访服务等7大服务项目。

近年来，海南省通过持续实施"放管服"改革等一系列举措，大力营造良好营商环境。

今年6月29日，海南省全面实行全国统一"多证合一"登记制度改革。在"五证合一"登记制度改革的基础上，继续全面实行"一套材料、一表登记、一窗受理"的工作模式。

海南省工商局有关负责人介绍，改革后，由工商部门负责登记、备案等信息采集推送，相关部门通过省信息共享交换平台或全省"一张审批网"接收信息，相关部门不再另行重复采集已推送的信息。企业通过营业执照二维码、电子营业执照和国家企业信用信息公示系统（海南）公示企业整合证照事项信息。

2015年初，海南实施了省域"多规合一"改革。其中，3个园区在"六个试行"方面探索出了可复制推广的经验。"六个试行"包括"规划代立项"、区域评估评审取代单个项目评估评审、"准入清单"、"项目技术评估"制度、企业"承诺公示制"和"联合验收"机制、加强事中事后监管实行"项目退出"机制。

海南生态软件园是3个推广"六个试行"的园区之一。目前，入驻型项目只要符合产业方向即可"零审批"入园。园区企业服务超市还集合了工商、税务、公安、人社等职能部门，提供"一站式"高效服务。今年5月份，海南生态软件园还在企业服务超市开设了"人才服务平台"，前期共开设6个窗口，提供人才落户、子女入学等"一站式"服务。截至7月底，海南生态软件园已累计受理园区企业人才落户资料235份，已办结人才落户155人。

空中网三叶彩（海南）网络科技有限公司总经理程媛媛对园区高效便捷和创新服务深有体会，一天内就办好了营业执照。"在园区协调下，公司办理网络文化经营许可证只用了不到1个月的时间。"程媛媛说，这坚定了公司布局海南的信心。

据了解，海南省将继续深化"放管服"改革，今年底实现全省政务审批事项80%"不见面审批"，实现全省市县以上政务信息100%共享、无纸化办公全覆盖。

业绩提速全面"坐火箭"，上海银行上半年表现可圈可点

营收增长近三成、利润增长逾两成、不良率降至1.09%，上海银行上半年各项关键指标亮眼。2018年8月24日，上海银行（股票代码601229）发布了2018年半年度报告。报告期内，上海银行坚持"精品银行"战略愿景，大力推进新一轮规划实施，顺应外部经济金融形势变化趋势，积极服务实体经济，加快转型发展，推进专业化经营，培育特色业务优势，经营业绩稳步提高，核心经营指标持续向好。

营收净利双双激增，盈利能力进一步提升

上海银行业绩全面提速，上半年营业收入197.50亿元，同比增长28.28%；归属于母公司股东的净利润93.72亿元，同比增长20.21%。报告期内，上海银行利息净收入同比增加35.59亿元，增长38.66%，主要源于上海银行不断加强息差管理，净息差同比拓宽0.35个百分点，同时生息资产规模保持稳定增长；非利息收入同比增加7.95亿元，增长12.84%，主要源于银行卡和跨境业务手续费收入、投资收益的增长。

报告显示，截至2018年6月末，上海银行归属于母公司股东的净资产1,526.93亿元，较上年末增加57.08亿元。2018年上半年实现基本每股收益0.86元，同比增长21.13%；年化平均资产收益率为1.00%，同比提高0.10个百分点；年化归属于母公司普通股股东的加权平均净资产收益率为14.22%，同比提高1.20个百分点。

2018年上半年，上海银行业内影响力持续提升。在英国《银行家》（The Banker）杂志公布的"2018年全球银行1000强"（TOP 1000 WORLD BANKS）榜单中，按一级资本排名，上海银行位列第76位，较上年排名上升9位。穆迪国际评级公司宣布上调上海银行长期存款评级至Baa2，评级展望稳定。

此外，上海银行2018年上半年入选MSCI新兴市场指数、上证180公司治理指数、上证社会责任指数等资本市场重要指数，显示出上海银行继续保持较高的综合竞争优势和良好的发展态势，盈利能力稳步提高，资产质量同业领先。

资产负债结构优化，风险经营能力增强

2018年上半年末，上海银行资产总额19,187.25亿元，较上年末增长6.14%。报告期内，上海银行多措并举加大一般性存款拓展力度，存款实现较好增长，截至6月末，上海银行存款总额9,906.40亿元，较上年末增长7.26%，在驱动总资产规模稳定增长的同时，负债结构有所优化，存款总额占负债比重较上年末提高0.48个百分点至56.11%。

上海银行加大对实体经济的支持力度，加快推进资产结构调整，加强优质资产拓展，截至6月末，客户贷款和垫款总额7,803.22亿元，较上年末增长17.51%；贷款占比持续提升，客户贷款和垫款总额占资产比重较上年末提高3.94个百分点至40.67%；持续优化信贷结构，个人贷款及垫款在贷款总额中占比为29.05%，较上年末提高2.84个百分点。

上海银行着力提升风险经营能力，优化风险管控机制，强化授信后管理和清收化解，资产质量持续趋好，拨备覆盖水平进一步提高，在同业中保持较好水平。2018年上半年末，上海银行不良贷款率1.09%，较上年末下降0.06个百分点，延续下降趋势；拨备覆盖率304.67%，较上年末提高32.15个百分点；贷款拨备率3.31%，较上年末提高0.17个百分点。

报告还显示，2018年上半年末，上海银行资本充足率为13.44%，一级资本充足率为11.59%，核心一级资本充足率为10.07%，资本充足水平保持良好，有效支持资产规模拓展和结构调整策略的实施。同时，上海银行持续强化经济资本管理能力，提高资本使用效率，促进稳健经营，经营业绩稳步提高。

特色业务加快发展，价值贡献进一步提升

围绕价值创造，上海银行进一步深化客户经营，加快特色业务发展，巩固核心业务优势，强化科技运用与支持，专业化经营能力持续提升。

公司业务特色增强，专业化经营加速推进。上海银行把握市场趋势，打造供应链金融拳头产品，大力推进科创金融业务发展，培育交易银行、跨境银行、投资银行等业务特色。2018年上半年末，公司存款（不含保证金存款）余额6,992.38亿元，较上年末增长7.32%；科创金融贷款余额580.14亿元，较上年末增长21.47%。2018年上半年，供应链金融贷款投放金额218.02亿元，同比增长101.31%；跨境中间业务收入5.02亿元，同比增长16.74%；债务融资工具承销金额419.25亿元，同比增长141.92%。

零售业务转型升级，价值贡献持续提升。上海银行加强消费金融、财富管理、养老金融等战略特色业务培育和优势打造，完善零售经营管理体系，提升零售价值贡献。2018年上半年末，零售客户综合资产（AUM）4,783.63亿元，较上年末增长11.30%；个人贷款和垫款余额（含信用卡）2,266.71亿元，较上年末增长30.23%，其中，消费贷款（含信用卡）余额占比63.37%，较上年末提升9.31个百分点；管理月日均综合资产100万元以上个人客户78,543户，较上年末增长17.62%，前述客户月日均综合资产1,990.33亿元，较上年末增长15.75%。2018年上半年，养老金客户新增2.54万户，为近五年同期新高，2018年上半年末，养老金客户综合资产2,057.52亿元，较上年末增长12.27%，占零售客户综合资产43.01%，较上年末提高0.37个百分点。

智慧金融专业服务，持续推进金融科技创新应用。上海银行不断推动互联网金融场景生态建设，深化支付结算、信贷融资、财富管理等金融业务与场景的融合，基于大数据服务能力推动金融业务数字化、自动化和智慧化，提升线上经营服务能力。2018年上半年末，上海银行线上个人客户数1,510.93万户，较上年末增长17.44%；互联网消费贷款余额693.12亿元，较上年末增长132.61%；互联网存款余额46.19亿元，较上年末增长373.03%；个人手机银行和企业手机银行客户数分别较上年末增长18.80%和12.20%。

·广告