

三人“背山”

经济日报·中国经济网记者 魏永刚

我奋斗 我幸福

陇南山大。从甘肃文县县城到碧口镇，两山耸立，一江滚滚。车随白龙江在山间蜿蜒而行，对岸农舍散落，江上铁索桥高悬，一车人感叹：出山何其不易！

在这种感叹中，记者看到了“背出大山”四个字。这不是标语，而是几个年轻人为了产品注册的商标。背，是山里人最熟悉的动作，躬身负重，奋力攀登。一个“背”字道出了几许顽强！

立志“背山”者谁？1987年出生的高培研，1983年出生的胡琰均，1986年出生的王伟。三人成众，他们合伙成立了甘肃文县事丰农业开发有限公司，演绎着一段动人故事。

走进深山： “我再也舍不下这片山”

“我不是山里人”，这句话胡琰均重复了两三遍。出生在四川广元，毕业于四川大学英语专业又读了工商管理硕士的她，在国企干过，后来自己创业，但从没想过从事农业。现在，她放下广元的家，留下10岁的儿子，在这片大山里一待就是几个月。说起来，这都源于2014年那次旅行。

2014年8月份，文县范坝镇银厂村长大的“网友”高培研邀请胡琰均和王伟一起到山里走走。互联网公司产品经理王伟在微信里谈理想，引得高培研一番评论，又加入了胡琰均，三个年轻人就这么认识了。不久后，高培研请他们到家乡走走。三个网友从“线上”走到“线下”，从四川广元北上，来到山水相连的文县范坝镇。

“山里太好玩了”，至今胡琰均还记得当时那份新奇。农家院落沾着露珠的黄瓜，深沟大山里清新的空气，还有农民淳朴的笑容都让这位城里姑娘难忘。王伟则是另一番感受，“我在农村长大，了解农民的生活”。从小生活在四川简阳农村，王伟曾就读成都理工大学，学习会计专业就是为了离开农村。那次进山，他看到了山里绿色生态的农产品，也懂得农民生活的艰辛。

高培研一路谈的是理想。老家范坝镇附近有养蜜蜂的传统，当地人习惯把树洞掏空当蜂箱。这种蜂箱成本小，但蜂蜜产量低、不卫生。高培研一心想着让更多人分享故乡的优质蜂蜜。他到网上查找各种资料，学习了一种新的蜂箱技术。“我上学时就琢磨着给老百姓做点事。”他说，这项技术让他看到了机会。

高培研对家乡有特殊感情。小时候他随父母在范坝镇生活，12岁父亲病故，母亲带着他和妹妹艰难度日。上中学时他就关注马云，想着开一个网店，专门销售当地妇女纳的鞋垫。他说：“鞋垫的名字我都想好了，就叫‘念母情’。”当时家里穷得连一台电脑也买不起，这个想法并没有实现。

高培研只读了一年高中就辍学了，17岁出去打工，学过修车，开过挖掘机，卖过汽车配件，后来在四川广元从



上图：胡琰均背着竹筐到文县范坝镇乡下收购土特产。
右图：高培研（中）、胡琰均（右）和王伟信心满满。 本报记者 魏永刚摄

事养殖业，也算小有成就。当时，他一年收入有六七十万元，不仅在广元买房子成了家，还把母亲接到城里住。但是，他一直放不下心中的“农场梦”。所以，请胡琰均、王伟到故乡的山沟里，他念念不忘的是理想。

“高培研有很多想法，但最打动我们的是他那种想为老百姓做点事的执着”，胡琰均说，高培研的理想和自己在山里感受到的淳朴结合起来，就是“我不是山里人，但再也舍不下这片山了”。

王伟当时在互联网企业做了6年多产品经理，他想到了互联网的优势。就这样，2014年底三个年轻人合伙办起了事丰农业开发有限公司。他们懂得，交朋友可以不分工，但共事必须有分工。在公司经营上，高培研负责全面发展和对外联络；女同志心细，胡琰均管理厂建设，负责原材料采购；王伟发挥特长，在成都的网络销售中心领头。

背出大山： “这是我们的事业”

文县范坝、碧口一带高山对峙，沟深路远。城里姑娘胡琰均短短几年功夫，在这里走过了上百个村庄。有些地方不通车，还是步行去的。当地人高培研坚称他走过的村庄更多，数不清有多少。

2014年公司成立后，高培研专门从四川乐山夹江县制作了1000口蜂箱。他在范坝镇的几个村庄，找到60多户传统养蜂户，免费发放了600多口蜂箱。同时，他们和农户签订合同，保底价收购蜂蜜。2015年第一个收获季到来，他们收购了2吨多蜂蜜。让他们惊喜的是，这些质量上乘的蜂蜜在网上销售很好。当地方言“问”与蜜蜂的叫声“嗡嗡”谐音，他们的第一商标就叫“问蜜”。2016年和2017年，他们一方面帮农民养蜂，一方面谋划建设加工

厂。最终在碧口镇找到一块18亩地，修建厂房。

短短两三年工夫，他们的产品从单一的蜂蜜扩大到了10多种，有柠檬片、干黄花菜、核桃、花生、花椒、木耳、银耳、香肠、腊肉等。这么多农产品，叫什么名字好呢？

大家七嘴八舌想出几十个，但都不满意。后来，一张图片引发了他们的“灵感”。那是胡琰均一次下乡路上拍摄的：一位裸露着上身的农民，背着沉重的蜂蜜罐，朝大山走去。他仰望大山的眼神里流露着向往和期盼。王伟脱口而出：“背出大山”！

这个名字得到一致认同。“我越看越喜欢这四个字”，王伟说，“这既是商标，更是我们的事业。”“背出大山”直白地点出了我们正在做的事和决心要做的事。“胡琰均心头想的是山沟村寨里各种各样的山货。“山里宝贝很多，”她说，“把那些宝贝背出大山是我们的使命。”

高培研对这个“背”字有着独特体会。他小时候背过东西，深知躬身背货的艰辛和压力。“老百姓祖祖辈辈靠双肩挑、脊背背，才把山货送出来，”他说，选择“背出大山”这四个字，让他意识到肩膀上的分量。

今年6月15日，新厂房建成，他们建立的“文县农特产电商扶贫体验中心”也一同开业。这些年轻人在门口挂起一条长长的横幅：“把对故乡的深情留在大山，把对明天的希望背出大山。”

山里寄梦： “帮农民有尊严地脱贫”

中庙镇有个渭沟村。他们几次去这个村，一位姓刘的大哥都热情招待，帮他们干活。胡琰均几次想给大哥放点钱表示感谢，都被严厉拒绝了。后来，看到大哥家里有很多笋干卖不掉，胡琰均就把笋干放到网上，帮助他卖出



100多斤，收入7000多元钱。

“我们的产品为什么从蜂蜜到现在有了10多种？”胡琰均说，农民需要卖啥，就拿给我们，慢慢地产品种类就多起来。“从中我们明白了一个道理：扶贫不是给钱给物，而是要帮农民找事做，替农民做事。”

“帮农民有尊严地脱贫”，高培研说，这是他们的理念，也寄托着他们的梦想。高培研少年老成，话语不多，但喜欢“说梦”。在外地打工，他有一个“农场梦”；回家乡创业，他有一个“脱贫梦”：“我最大的梦想是带着周围人做事，不仅自己要成功，还要把周围的人带动起来”。这里，“周围的人”特指那些生活在山沟里的农民。那都是他熟悉的乡亲，很多人看着他从一个失去父亲的孩子，成长为事业有成的青年。“我怎么能一个人去成功，不管他们的生活呢？”高培研的梦始终离不开这片大山。这几年，他们直接带动了460多户农民增收。经过几年打拼，胡琰均说去年销售额已接近1000万元。

“我梦想着公司能够上市”，高培研两次强调这句话。他说，上市之后就给每个参与的农户分红，“只要公司运转，乡亲们就能得到一份稳定的股份收入。”

高培研的梦把胡琰均、王伟吸引到这片大山里来。如今，他们的伙伴还在增加。李欣鑫曾经在苏州、常州等地打工两三年，回来后加入了“背出大山”团队，入职刚满月。“我们都想在这里实现人生价值，”他说，山下青年人不多，愿意在山里实现人生价值的人更少。“是共同的梦想把我们团结在了一起，大家在一起就感受到力量。”

“背出大山”需要力量。从最初的3个人创业，到今天20多人的团队，460多个农户参与，这都是坚强的“脊背”。“背出大山”的年轻人传承着祖辈的顽强，正用知识和互联网思维，给大山“背”来希望！

最美基层干部

警花驻村记

本报记者 王新伟 通讯员 胡攀学

每天清晨，在贵州玉屏侗族自治县皂角坪街道铁家溪村，总能见到驻村干部吴跃兰的身影，她或在村里与村民一起打扫卫生，或与村干部一起研究当天工作。

“龙叔叔，今天需要打扫的道路比较多，我怕你一个人忙不完，请了几个嬢嬢（阿姨）来和你一起打扫，你们分开负责，把村里各条道路旁的白色垃圾都打扫干净。”6月16日一早，吴跃兰给村里保洁员龙为良安排着工作。

2017年7月份，吴跃兰从贵州警察学院毕业，同年10月份考入玉屏侗族自治县公安局工作。11月份，入职不到一个月的她根据全县脱贫攻坚工作需要，成为一名驻村干部，入驻皂角坪街道铁家溪村。

来到铁家溪村，说话和气的吴跃兰，通过走访农户拉家常，很快和村民们打成一片，村民们也把她当成自家闺女和孙女看待，这为她在村里开展工作奠定了基础。

村里有个叫李菊香的婆婆，今年90岁，有两个儿子。大儿子之前一直酗酒，喝了酒后头脑不清晰，有时还会骂婆婆，严重的时候还对婆婆动手。“我经常过去劝。”吴跃兰眼圈红红地说，“不过现在好了，前段时间婆婆的大儿子因为醉酒后打婆婆被公安局抓去拘留了几天，经过法治教育后，叔叔现在已经不喝酒了，并且还成为村里的保洁员。”吴跃兰抿嘴一笑，开心了许多。

每天，吴跃兰的电话很多，基本上都是村民打来询问事情的，吴跃兰总是很耐心地一一回复。为了帮村民把窗户玻璃安装好，吴跃兰顶着烈日到村民家做统计，一上午统计了铁家溪的田坝和中寨两个村民组。她来到一户正在安装窗户玻璃的村民家，现场查看了安装过程，并交代安装师傅要保质保量，同时注意安全。随后帮助安装师傅联系村民，逐户实施房屋窗户玻璃安装工作。

吴跃兰对待村民总是很热心。遇到村民正在修剪树枝，吴跃兰会立即放下手里的包，帮助村民将修剪下的树枝搬运回家；遇到村民去井里打水，得知原因是村民饮用的自来水有些药味，她马上去家里查看，及时和管理站的同志联系，查明出现药味的原因，帮助消除村民疑虑。

铁家溪村的优势是生态环境好，县公安局和皂角坪街道为了帮助村里发展，重点发展了跑山猪和黄花两个产业，“这可是村集体经济，今后村民们可以依托这个致富。”吴跃兰说。



吴跃兰（左）正在认真记录村民反映的问题。 金宇摄

凡人大爱

八旬老党员一生做好事

本报记者 王伟 通讯员 乔连军

他参加过抗美援朝，是一名老党员，一生做好事不图名利，被当地群众称为“活雷锋”。他，就是河南商水县舒庄乡三所楼村87岁高龄的老党员王宝珍。

从部队复员回村后的王宝珍，曾担任过村里的生产队长、大队民兵连长、村计生专干，当过选县人大代表。计划经济时代，村里有3户特困户由于家庭缺劳力，年年口粮不够吃，王宝珍就把自己省下来的口粮救济他们。实行土地承包责任制后，村里那3户特困户的日子慢慢好起来，但他们没有忘记困难时王宝珍的救助，寻思着要还当年王宝珍救济的钱和粮，王宝珍推辞说：“你们能渡过难关，过上温饱日子，我比什么都高兴。”

王宝珍老人经受过战争的洗礼。在战场上，他英勇救伤员，复员后，他曾跳河救人。1980年腊月的一天上午，王宝珍骑着自行车去周口，当路过汤庄乡赵集村北的沙河段时，看到一名妇女不慎坠河，王宝珍丢下自行车，一边跑一边脱棉衣跳进冰冷的河水里，奋力将那名妇女救上岸。被救妇女的丈夫赶到后，跪地向救命恩人致谢。当小两口要救命恩人回家喝点热汤暖暖身子时，被王宝珍谢绝了，问他的地址和姓名时，王宝珍却说：“我是个复员军人，是党员，名字就不告诉你们了。”

2009年3月份的一天，王宝珍拉着一车杨树苗去上蔡县朱里乡卖，在树苗快卖完时，一名衣衫破旧的40岁男子向他哭诉自己寻找丢失妻子的艰难。王宝珍马上把一上午所卖树苗共420元全部给了那位男子，同样没有留下姓名地址。王宝珍回到家后，老伴问他卖树苗的钱时，他说：“卖420元，全部捐给一位寻找妻子的男子了，但愿他能找到丢失的妻子。”老伴没有生气，因为老头子帮助救人的事经常做。

“以前，我家里经济条件不好，是王宝珍老人帮助我种桃树致富。为了帮助我致富，他手把手教我修剪桃树技术，还为我提供桃树苗。在他的帮助下，2009年春，我种了3亩优质桃树，这几年每年卖桃收入1.5万多元。”舒庄乡三所楼村村民王水说。在舒庄乡，凡是种果树的农民大都得到过王宝珍老人的免费技术服务，不少群众庭院种植的果树也都是王宝珍免费修剪的。

本版编辑 许跃芝 梁剑箫

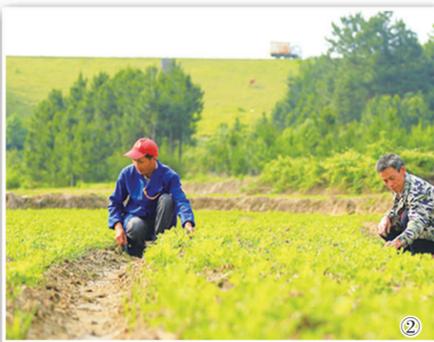
影像·人物

农民返乡创业谋“富”鹿

让远在东北的梅花鹿落户安家在村里的山林，这是江西峡江县罗田镇枋坑村农民陈建国很自豪的一件事。

1980年出生的陈建国，以前在外打工。养鹿的想法，缘于一次春节回乡闲聊。当时有人提议，村里有山有水生态好，搞特色养殖一定挣钱。“搞养殖，不能跟风，要养别人没有的。”陈建国想起有个朋友在东北长白山养梅花鹿挺挣钱，自己又在那里待过。他寻思，如果气候允许，养鹿一定有“钱”途。他赶往长白山“深造”，半年后回来已是信心满满。包山场、建鹿舍、种料草、购鹿崽，最终，全村71户村民以资金、山场田地入股抱团发展养殖梅花鹿。经过两年多建设，养殖场地扩大到600多亩，有大小梅花鹿250多头，其中100多头已经开始采收鹿茸，预计今年可收入100多万元。

曾双全 胡志勇摄影报道



①在江西省峡江县罗田镇枋坑村梅花鹿养殖基地，陈建国正在给梅花鹿喂草料。

②陈建国（左）正在给玉米地除草。

③陈建国（左一）通过监控寻找还未回来的梅花鹿。

曾双全摄