

长春市双阳区奢岭街道马场村党总支书记李华靓：

## 水稻田里的新把式

经济日报·中国经济网记者 李己平 实习生 李新艳

## 最美基层干部

李华靓，吉林省长春市双阳区奢岭街道马场村党总支书记，晟华农民专业合作社理事长，一个“80后”有为青年，敢做“第一个吃螃蟹”的人，带领马场村村民改革农业生产，一系列“吃螃蟹”之举让一方百姓富起来。

## 大做水稻文章

“李书记的想法很超前，在种植水稻的同时，在稻田里养鸭，这种种植加养殖的方式都是他先试验，成功了大家再跟着干。他说宁可赔钱，也绝不让村民损失。”村民王小林对李华靓赞不绝口。

李华靓高中毕业后，就出去打工，10年里，他当过建筑工，蹬过三轮车，卖过水果，做过传菜员，操澡工，吃了不少苦，却没赚到什么大钱。经历这些后，他有了继续再学习的想法。2007年，他通过吉林省委省政府实施的“一村一名大学生”项目，李华靓如愿成为吉林省农业科技学院的一名学生。经过3年系统学习，他了解到现代农业的发展趋势，还练就了一身过硬的致富带富本领。

马场村是水稻育种基地，全村共有水田600公顷，占全村耕地面积90%，由于离家较远，老百姓祖祖辈辈都是靠种植水稻为生。以前传统的农耕方式从育苗、插秧、收割、脱粒等各个环节都是人工操作，费工费时，劳动强度大，春寒秋冻，不少乡亲们患上风湿症、关节炎等疾病，备受折磨。李华靓回到村里后，决心一定要改变这种现状。

2008年，国家出台“扶持农村农业机械化”的优惠政策，他觉得这是个难得的机遇，决定创建农民专业合作社，彻底改变传统农耕方法。但是，他的这一想法并没有得到广大村民认可，村民们赚钱辛苦，谁也不敢在未知事物上“冒险”。

“农业机械化是农业现代化发展的必然选择，要改变传统的农耕作业模式，必须用实际行动打消村民顾虑。”李华靓通过向银行贷款和向亲友集资凑到140

余万元，先后购置了收割机、大中型拖拉机、插秧机、育秧设备及相关配套农具20多台(套)，创办了全街道第一家合作社——晟华农民专业合作社。“2008年李华靓给我讲合作社，刚开始我不认同，觉得华靓的想法比较超前，不确定是否可行。”村民庄荫忠说，“当看到农业机械化是从育苗、插秧到收割、脱粒后直接在地里卖了钱带回家，一套下来省时省力省心，大家很快加入进来，和李华靓一起干，现在村民们都尝到了甜头。”

目前，马场村和吉林省农科院水稻研究所签订了100公顷水稻育种协议，与长春市双阳区工商联共建绿色食品基地，与农户签订了800亩绿色水稻订单，每斤水稻农民可增收2毛钱。

## 既要“靓”更要“成”

要让农民信服，必须要让他们看到好的结果。用农业机械化改变传统的农耕方式，表面上看“靓”，还要最终“成”，让农民从中得实惠。

李华靓的“打法”是在水稻种植、加工、销售三大体系中全面实现现代化，让农民彻底改变固有的生产方式。然而，实施起来却不容易。

为解除社员后顾之忧，李华靓带头成立了晟华农资经销超市，保证合作社社员用上放心种子、放心肥，降低生产成本，对困难农户还采取赊销垫付农用物资的方式，确保他们及时耕种。

向生态产业种植要效益。李华靓多次带领村民到吉林农大种子分公司参观学习，并邀请吉林省12316专家组、吉林省农科院知名农业专家到基地培训指导，借助晟华绿色水稻基地的自然优势，摸索出成熟的、标准化的鸭稻共作生态米生产技术流程，开展生态产业链种植。2014年4月份，由李华靓发起的“万亩鸭田生态水稻定制体验农场”项目正式启动，该项目在吉林省首届创新创业大赛中获得了银奖，也解决了马场村110余名劳动力的就业问题。

向品牌要效益。在开展生态水稻生产同时，李华靓还打造了含有地域文化特色的绿色水稻品牌，申请注册“晟华



工作中的李华靓。

李己平摄

“晟华靓利”“双盛古稻”绿色水稻商标。能种为什么不能加工？李华靓引进先进的水稻筛选机、磨米机、检斤流水线等完整配套设备，实现了水稻加工一包装流水线作业，日产优质稻米2万斤，年加工销售优质大米1200多万斤。从统一购种、统一种植到统一加工，保证了水稻质量，在高产和提质上实现双重效益。

农民自行卖粮，往往掌握不好“火候”，而统一销售需要农民信任。在传统营销方式基础上，李华靓尝试推广“互联网+”营销模式，创办了双阳区第一家以服务“三农”为主导的农村电子商务创业园——吉林省晟华农村电商创业园。创业园采用O2O电商模式，以“电商+村+合作社(农户)”的方式，在周边23个村建立惠民服务站，形成“村村联动”的农村电商格局。

看到合作社的巨大威力，晟华农民专业合作社从最初只有5户社员，到目前已经吸引了300户村民入社，其中本村有180户，周边村有120户。如今，晟华农民专业合作社已成为马场村农业产业发展的重要平台，农民增收致富的重要载体和渠道。

## 跳出马场看马场

生态水稻一炮打响，村民们的期望值陡然上升。李华靓带领村干部做起了

“建设美丽乡村”战略规划，按照“三年打基础、五年奔小康、十年新马场”的总体思路，跳出马场看马场，坚持“长远规划、分步实施、综合整治、长效管理”的基本原则，马场村需要改环境、“种”文化。

“经济上去了，文化跟不上，可绝对不行，一定要把‘文化’种在农村。”马场村设村部，李华靓多方筹集建设资金，建成了300平方米的村级组织活动场所，室内有“一厅五室”，即一站式服务大厅、多功能室、卫生计生室、文体活动室、图书室和合作社办公室。同时，利用晟华农业专业合作社现有条件，又向上级争取到一部分资金，建设了一个集文化大院、农家书屋和农业合作社办公于一体的村民文化娱乐场所，让村民“乐”有保障、“乐”有场所、“乐”有内容。

发展新产业，充分利用生态水稻的产业优势搞旅游，建设休闲农业示范园、农业生态园、生态农庄和农家乐，开展餐饮、休闲、观赏、垂钓等系列旅游服务；整顿村容村貌，新修水泥路8.5公里；开展社会建设，持续抓好村屯基础设施、公共服务、环境整治，结合土地增减挂钩政策，使农民由分散居住向城市化小区居住集中，土地由分散经营向新型合作社集中，使村民“不离土不离村”就能过上城市生活。

2月27日，记者走进位于湖北武汉友谊南路上的“壹纽扣网”办公室，看见大厅里陈列着数不清的小格子，里面装满了各式各样的纽扣。“这有上万种纽扣吧，怎么分辨？”十几年前，刚在汉正街开店时，“壹纽扣”创始人、武汉鸿马电子商务有限公司总经理黄丽娟面临的的就是这样的难题。

2002年，黄丽娟辞去银行稳定的工作，跟随丈夫在汉正街开始做纽扣生意。黄丽娟每天跟着丈夫进货、上架、销售，她需要记住这些纽扣的颜色、数量、尺寸、材质、进货地、进货价……很多时候，看上去长得几乎一模一样的扣子，来自不同的生产厂，进价也不同，“弄错了就会亏本”。

据中国市场调查委员会调查，当时的汉正街综合排名位居全国小商品市场第8位，人气很旺。黄丽娟的生意很好，但电算化会计专业毕业的，心里一直有个疙瘩：“银行那么海量的数据都能轻松搞定，为什么做生意每天几十笔订单，就要花好长时间统计？”“与客户沟通时，我需要一一记住纽扣的颜色、尺寸、材质、进货地、进货价，很繁琐，要是有一套专门统计系统就好了。”

服装业迅速发展也对辅料行业形成了压力。“服装企业一个新款只有3天至5天保鲜期，一件衣服涉及辅料超过50种，一种没到位，衣服就制不出来，多耽擱几天，市场就被抢走。”黄丽娟形容，服装已成为网上高速飞奔的“汽车”，但辅料还是辆“板车”，跟着跑相当吃力。

2006年，黄丽娟在阿里巴巴上开了网店，希望平台能提供专业的系统解决方案，包括行业标准、销售数据反馈等，但最终没能实现这一愿望。

2008年，黄丽娟决定自己干，建立了一个辅料行业交易平台“壹纽扣”。但是，全国有辅料生产、销售企业约30万家，如何找到一个大家都认可的统一标准？黄丽娟决定出国学习。她首站去了意大利，一周后回国，又陆续到温州、深圳、广州、宁波、上海等城市，拜访逾百家生产企业，寻找标准参数。整整3年时间，黄丽娟终于搭好了纽扣新标准的基本框架，并根据市场变化随时完善补充。现在，这个平台的标准已涉及纽扣、花边、拉链、织带、饰品、衣架、商标、模特、工具等17大服装辅料品类的415个分类。

标准定好后，如何嫁接到互联网平台？黄丽娟找专人设计。目前，经营者、厂家、消费者均可在“壹纽扣”平台上完成订货、发货、结算。黄丽娟搭建的平台已成为中部最大服装辅料交易平台，吸引了2900位设计师关注，订单成交额达3000多万元。

本版编辑 许跃芝 梁剑箫

沈阳高铁工务段动车组确认列车添乘专职王永吉：

## “探路者”的一天

本报记者 孙潜彤

最寒冷的高铁线路每天正式运营之前，都会从沈阳北、大连北、长春西等不同方向开行几列这样“空跑”的动车组。

4点05分，确认车驶入沈阳北站站台。王永吉已经在寒风中等了半个小时。“DJ7435次汇报……”坐在驾驶室里的王永吉先拿起车载电话向高铁行车调度员报告，再将随身携带的添乘仪调试放在车内，把车次、车型、司机姓名等信息认真的填记在检查手册上。

4点35分，确认车缓缓启动。仪表盘上的灯光显示着当前列车运行的速度，157、211、250、300……这趟3个人的和谐号列车在夜色里穿行于白山黑水之间，窗外的灯火如亮线般从眼前划过，王永吉目不转睛地观察着车外线路设备，用心感受动车疾驶状态。

“添乘确认时要眼观六路，耳听八方，线路上任何细微偏差，都可能影响高铁安全运行。”王永吉介绍说。在每天添乘中，王永吉和他的伙伴要对哈大、盘营和沈丹高铁2100多公里线路、265组正线道岔、300座桥梁、527座涵洞和66座隧道的状态予以确认，还要检查高铁两侧保护区内非法施工、外部侵害等，为随后即将开行的高铁动车提

供安全保障。

每过一个车站，王永吉都要利用微信“添乘群”向该段安全生产管控中心汇报，在添乘过程中平均每8分钟发送一条确认信息，通过整理分析后对轨道状态作出判断，给次日高铁线路维修提供参考数据。

“以前我用过清凉油、风油精，还试过添乘前喝一瓶提神饮料，但效果最好的就是站着添乘。”王永吉说，这样做是为了保持精力集中。

5点46分，DJ7435次列车停靠在长春站，完成了所有检查确认工作。王永吉带着满脸倦意走出驾驶室。站台上，王永吉与旅客相向擦肩而过。7点24分，王永吉再次添乘D24次列车返回沈阳北站。王永吉告诉记者，添乘专职最怕的就是遇到大风、大雪等极端恶劣天气，那就要全天候往返添乘。一天下来脚站肿了，嗓子也喊哑了。如果恶劣天气持续，需要连续添乘，他脚肿得更厉害，鞋子都穿不进去。可是，他最担心的还是突发紧急情况。

添乘确认是有一定危险性的。王永吉总结：“大轱辘一转，瞬息万变，高铁动车每秒运行速度高达80多米，谁也不知道下一秒会发生什么事情。”他在添乘中大脑要高速运转，还要竭力克制着让自己不眨眼睛。

9点24分，D24次列车顺利到达沈阳北站，王永吉当日的添乘工作告一段落，他马不停蹄地赶回单位，及时将自己和其他添乘人员检查数据汇总分析上报。完成这一系列工作后已接近下午2点，顾不上吃午饭的王永吉立即赶往车站。已经接连几天没有回家了，他要乘坐最近的一趟高铁动车赶回去。

王永吉老家在铁岭新区，每次添乘他都在车上看到那熟悉的楼群。“我父亲走得早，母亲又患有脑血栓、老年痴呆等病，身体状况不稳定，好几次母亲病发时我都在确认车上，幸好邻居及时打了急救电话……”与家人聚少离多，是王永吉心中的痛。

## 361行

王永吉何时起床的，同宿舍的没有人知道。记者见到王永吉时，他已经忙活开了。按照他的作息时间，凌晨3点手机闹铃准时震动叫醒。为啥要震动？怕吵醒室友。王永吉多年形成了习惯——睡觉轻。洗漱后，王永吉便开始了一天的工作。

为什么这么早起床？因为高铁动车组每天天不亮就得开行。所以，担任中铁沈阳局集团沈阳高铁工务段动车组确认列车添乘专职的王永吉，要坐第一趟高铁车在轨道上先“空跑”一趟。他的工作是“探路”，检查确认高铁线路状态，及时发现和排除安全隐患。这一工作5年前从哈大高铁开通运营就开始了。

凌晨3点20分，王永吉从单位宿舍赶往车站，15分钟后到达沈阳北站站台。为了确保精神状态饱满，添乘人员都是提前到达定点的公寓休息，还要提前到达站台等候，“宁可人等车，不能车等人”。

高铁线路通常白天跑车，晚上维修。经过一夜养护，高铁的状态如何，能否确保动车组运行绝对安全，需要检测确认。哈大这条中国



王永吉随时将检测信息发给后方信息平台。

孙潜彤摄

## 推动京津冀协同发展

## 邮储银行北京分行交出亮眼成绩单

京津冀协同发展战略提出四年来，从顶层设计到产业转移升级、大气污染治理、交通疏堵、疏解整治等重点领域突破，发展成效日益显现。而京津冀协同发展的顺利推进离不开源源不断的金融支持。四年来，邮储银行北京分行加强金融产品和服务创新，积极对接京津冀一体化发展中的产业、项目金融服务需求，为重大民生项目“输血补气”，为三地百姓谋福祉，交出了一份亮眼的成绩单。

## 协同创新 助推京津冀产业升级

邮储银行北京分行结合三地对基础设施建设、生态环境建设、产业转移升级、投融资体系构建等方面的迫切需求，加快金融产品和服务创新，重点推出PPP融资、产业基金、并购基金等同业投资类创新产品，用于对接重大项目建设的前期资本金问题。此外，邮储银行北京分行还推出了资产支持证券投资产品，作为盘活企业存量资产和政府存量债务的另一手段。同时，对涉及京津冀协同发展的客户或项目，邮储银行北京分行在业务前台部门与审查部门建立了平行作业和绿色通道机制。

率先发挥资金优势，邮储银行北京分行联系中关村发展集团、中冶集团等，相继成立了“中关村协同创新投资基金”“千亿级城市综合管廊产业基金”，助推京津冀地区产业升级、城镇化建设。率先发挥首都优势，邮储银行北京分行为中国首钢集团提供授信支持80亿元，用于企业建设及外迁。

围绕中关村国家自主创新示范区产业规划，邮储银行北京分行与中关村科技园区管理委员会及中关村发展集团股份有限公司开展

全面战略合作，提供全面金融服务和资金支持。围绕首都绿色农业发展，邮储银行北京分行与首农集团签署战略合作协议，支持北京首农集团有限公司在津冀地区生态旅游观光项目建设及绿色食品生产、加工及销售项目。

## 聚焦重点项目 惠及三地百姓福祉

在当前京津冀协同发展国家战略进程加速大背景下，交通协同发展已作为京津冀协同发展骨骼系统中的先行领域。邮储银行积极参与首都机场集团北京新机场项目、北京市首都公路发展集团有限公司京石二通道高速公路等项目贷款。同时，积极与北京新航城投资控股有限公司展开业务合作，为临空经济区的配套工程提供全面的金融服务。

面对北京市相关部门将棚改项目纳入公共服务类建设项目投资审批改革试点的新举措，邮储银行北京分行深入走访调研辖内各区棚改项目情况，积极响应政府“一会三函”的模式，择优支持非政府购买服务类棚户区改造项目，参与涉及丰台、石景山、顺义、延庆、密云5个行政区域的棚改项目，2017年新增贷款28亿元；棚改项目贷款余额累计达62亿元。

绿色发展，是三地推进协同发展的根本命脉，更是广受瞩目的民生工程。邮储银行北京分行积极对接环保企业需求，与中国节能环保集团公司、中节能风力发电股份有限公司等行业内先进的节能环保技术公司合作，支持其参与京津冀地区的节能减排项目，切实为构建京津冀可持续发展的生态体系贡献一份力量。