

精耕细作抢先机 品质上乘受欢迎

中国“千里眼”帮非洲看家护院

本报驻达喀尔记者 郭凯

中国企业走出去

在国内,监控、门禁等安防设备市场已经相当成熟。但是,在非洲尤其是西非地区,这个市场还在不断孕育发展之中。总部设在杭州的海康威视数字技术有限公司用符合当地市场规律的营销方式,让中国生产的安防设备顺利走入非洲市场,为当地经济社会发展保驾护航。

“世界第一”拓展非洲市场

隶属中电海康集团旗下的海康威视是全球领先的安防产品及行业解决方案提供商,主要提供摄像机/智能球机、光端机、BSV液晶拼接屏、网络存储、视频综合平台、中心管理软件等安防产品,并为众多行业提供合适的细分产品和专业的行业解决方案。已连续6年(2011-2016)蝉联全球视频监控市场占有率第1位,硬盘录像机、网络硬盘录像机、监控摄像机市场占有率第1位,在国内市场的市场份额超过50%。

国内市场顺风顺水,海康威视开始把重点转向海外,目前在北美和欧洲市场占据20%以上的市场份额。统计显示,其产品已经成功应用于100多个国家和地区,尤其在高端应用场合成为首选品牌,以稳定卓越的性能受到广泛好评。其海外销售收入已经连续几年保持高速增长,国际市场逐步成为公司销售收入的重要来源。

海康威视非洲市场销售代表梁华军告诉记者,公司正大力拓展非洲发展中国家等新兴市场。在非洲,业务分为北非区和撒哈拉以南非洲地区,目前已在20多个非洲国家建立了销售网点。其中,东南非市场进入得比较早,发展也相对成熟一些。西非市场目前正在大力开拓,从前期深入的市场调查看,该区域的潜力巨大。



海康威视非洲市场销售代表梁华军在介绍产品。

郭凯摄

巧用当地渠道拓展业务

要想在市场上取得成功,打出品牌,吸引客户,光有好的产品是不够的。如何找准客户定位,如何拓宽销售渠道,这是每个中国企业在拓展海外市场时需要面临的问题。针对西非地区的实际情况,海康威视采取了“集成商+分销商”的模式,因地制宜,变传统“客户指向”为特殊“商家指向”,取得了很好的销售成果。

中安技术(塞内加尔)有限公司是海康威视在当地的经销商,拥有出售其所有产品的最高授权。几年来,两家公司配合默契,不断扩大在塞内加尔安防市场中的份额。项目经理朱灵平在向记者解释当地的销售模式时说:“与大多数人想象的不同,我们的日常工作并不是针对零散客户,挨家挨户上门去装安防设备,那样太费时费力,收益也不大。我们有一个门店,同时还有一个展厅,主要是向当地经销商介绍和出售产品,提供安装方面的技术培训和售后服务。这大大减少了我们的工作量,可以有时间和精力跟踪一些大型的项目需求,如达喀尔新机场项目等。像塞内加尔、科特迪瓦这样的西非国家,近年来经济发展迅速,但是社会贫富差距较大,社会治安较差,这就给安防领域提供了很大的市场。西非客户需要我们详细地向他们介绍产品、原理,并根据实际需要提供更详细的解决方案。说简单点,这就是‘商家指向’。海康威视每个季度都会推出新产品,更新换代很快。经常有当地客户拿着两三年前生产的产品要再买一套,但实际上说不定已经停产了。这个时候就需要我们向他们详细介绍新产品、新趋势,带着客户一起向前走。又比如,非洲的电力供应、通信设施发展比较落后,因此有些产品在这里可能并不适合,需要了解当地实际情况,对症下药。对我们来说,了解产品,了解行业发展的大趋势,了解客户心理,做好培训和售后服务,是非常重要的任务和课题。”

创新研发保持市场主动

“海康威视一直以科技创新作为企业发展的原动力,每个季度都会推出新产品,保证在国际同行中占据技术高地。作为销

售人员,也要与时俱进,跟上科技和时代的潮流,随时更新知识结构和储备。压力挺大,但是收获也不小。”梁华军告诉记者。

截至2017年6月30日,海康威视全球员工超过25000人,其中研发人员超10000人,研发投入占企业销售额的7%至8%。海康威视拥有博士后科研工作站单位,在国内设有五大研发中心,在海外建立了蒙特利尔研发中心和硅谷研究所,拥有音视频编解码、视频图像处理、音视频数据存储等核心技术,以及云计算、大数据、深度学习等前瞻技术,可针对公安、交通、司法、文教卫、金融、能源和智能楼宇等众多行业需求提供专业的细分产品、IVM智能可视化解决方案和大数据服务。在视频监控行业之外,海康威视基于视频技术,将业务延伸到智能家居、机器人、无人机和汽车电子等行业,为持续发展打开了新的空间。

目前,越来越多的非洲政府机关、重点设施、企业、家庭采用了“中国制造”的安防设备,许多“智慧城市”“平安城市”等大项目,也在紧锣密鼓地筹划之中。相信在不远的将来,这些中国“千里眼”将充分发挥更大的作用,用科技进步帮助非洲实现安定和谐,长治久安。

致力营造法治化营商环境

廉丹

日前,中央全面深化改革领导小组第二次会议审议通过了《关于建立“一带一路”争端解决机制和机构的意见》,在2018年开年伊始,迈出了化解“一带一路”商贸和投资争端法治化、机制化建设的重要一步。

“一带一路”倡议是发展的倡议、合作的倡议、开放的倡议,它强调共商、共建、共享,紧扣发展这个最大公约数,目的是实现各参与国共同繁荣。但是,在实现“一带一路”倡导的共同繁荣目标进程中,法律制度的支撑和保障作用十分重要。应当看到,与“一带一路”建设相关的法律问题相当复杂。“一带一路”参与国法律制度各不相同,法律文化传统各异,法治发展水平参差不齐。这些国家的法律规则不同,不仅表现在基础设施建设、贸易与投资管理、能源开发、区域合作、劳动用工、环境保护、税收金融等领域,而且表现在公司、合同、侵权、知识产权等方面。如果不清楚其中的规律和特点,就有可能给参与合作的相关国家或企业带来意想不到的法律风险。因此,借助法律手段积极构建多层次、多渠道的风险防范机制势在必行。

作为一项覆盖范围广泛的经济合作倡议,为保障参与各方的权益,“一带一路”建设的法治化推进一直受到广泛关注和高度重视,各部门、各地区都在积极探索和尝试。不久前,我国首个“一带一路”国际商事争端解决中心在深圳前海揭牌,成为深圳前海合作区人民法院负责国际商事纠纷多元化解决相关工作的专门机构。此外,国资委正研究起草央企合规管理工作指引,外交部积极建设面向公众的条约数据库,商务部则正在推动多个区域贸易规则谈判。此次审议通过的《关于建立“一带一路”争端解决机制和机构的意见》的相关工作主要由最高法牵头,其他多个部门参与,核心在于建立诉讼、仲裁、调解三位一体的多元化争端解决机制,以便为“一带一路”建设提供法治保障特别是争端解决服务。

除了政府要做好相关法律保障和服务外,企业自身也应在参与“一带一路”建设中保持警觉,增强法律意识,防范可能遇到的商业和非商业风险,从事后救济向事前防范、事中控制转变。企业“走出去”之前,应当做好前期调研,全面分析东道国的营商环境,特别是东道国的法治环境,有针对性地制定商业发展规划;在合同订立阶段,要做好专业的尽职调查,充分掌握东道国政府监管和合规要求,同时认真考察签约人的资质信用,仔细审核合同条款;对投资风险较大的地区,慎重考虑投资决策;在纠纷解决方面,对可能发生的纠纷要作出预判,并且创设有效的争端解决程序和方式,确保符合自身利益需求。

古丝绸之路绵亘万里,延续千年,积淀了以和平合作、开放包容、互学互鉴、互利共赢为核心的丝路精神。如今,我们要秉承丝路精神,以法治化方式营造稳定、公平、透明的“一带一路”营商环境,依法妥善化解商贸和投资争端,共同迈向更加美好的未来。

兰州大学成立“一带一路”研究中心

本报讯 记者陈发明报道:兰州大学“一带一路”研究中心日前揭牌,该中心将以服务“一带一路”倡议为宗旨,聚焦我国西部地区和“丝绸之路经济带”沿线地区的自然资源开发与利用、经济和社会发展、环境保护、国际交往等热点问题,充分发挥兰州大学学科门类齐全、科研力量雄厚的学术优势和学校地处“丝绸之路经济带”黄金段的区位优势,为国家和区域发展提供科学决策咨询和智力支撑。

教育部国际司副司长王慧认为,兰州大学拥有地处“一带一路”节点城市的地域优势,要加强基础研究成果向智库研究成果的转化,加强与国内优秀智库的实质性合作。同时,兰州大学要以“双一流”建设为契机,以“做西部文章”为特色,重视顶层设计和谋划,发挥自身优势,全面深度地参与“一带一路”建设。

兰州大学党委书记袁占亭介绍说,近年来,兰州大学秉承“做西部文章、创一流大学”的办学理念,充分发挥学科门类齐全、科研实力雄厚的学术优势,紧密结合西部地理人文特点,利用甘肃省地处“丝绸之路经济带”黄金段的独特区位优势,主动服务国家战略需求,主动服务区域经济社会发展需要,积极开展“一带一路”建设有关研究工作。袁占亭表示,兰州大学将“兰州大学丝绸之路经济带研究中心”拓展为“兰州大学‘一带一路’研究中心”,目的是通过多学科、多领域交叉融合,搭建更好的交流平台和机制,加强中国特色新型智库建设,把“一带一路”研究推向纵深。

据悉,该研究中心实行主任负责制,采取实体为主、虚实结合的运行机制,重点围绕国别和区域研究、区域经济联动发展与企业创新、敦煌丝路文明与跨国民族社会、农业发展与生态安全政策、公共卫生与医药产业发展政策等五个方面开展研究。

本版编辑 李红光

去年新疆口岸对巴基斯坦贸易额同比增长25.1%

本报讯 记者马呈忠、通讯员姚娇娇报道:记者近日从乌鲁木齐海关获悉,2017年新疆口岸对巴基斯坦进出口贸易额达43.8亿元,同比增长25.1%。

红其拉甫海关关长曹雷介绍说,新疆与巴基斯坦的主要贸易口岸为红其拉甫口岸,占新疆口岸对巴贸易总额的四分之三。随着中巴经济走廊建设的不断发展,大型工程建设带动机械设备、路桥施工设备的出口,巴基斯坦农业显著复苏、服务业健康发展和大规模制造业产出增加,对日用消费品进口需求不断增大,促进了我国与巴基斯坦的贸易往来。

据了解,乌鲁木齐海关以促进口岸贸易安全与便利化为导向,深化全国通关一体化改革,大力推行“三互”大通关建设,将作业模式由“串联式”变“并联式”,保证货物快速通关。



中欧班列(义乌-波兰)运邮测试班列启程

中欧班列(义乌-波兰)运邮测试班列日前从浙江义乌出发,前往波兰马拉舍维奇站。此次中欧运邮测试班列的成功开行,将为义乌小商品开辟经济、便利的国际邮件运输新模式。

新华社发

整体发展水平位居全国三强

重庆保税港区开放创新体系见雏形

本报讯 记者吴陆牧报道:记者近日从重庆市保税港区获悉,截至目前,该保税港区已累计引进企业超过1800家,实际利用外资累计达到33亿美元,累计实现进出口贸易额4889亿元人民币。2017年,重庆保税港区规上工业产值、固定资产投资、实际利用外资等关键指标位列全国14个保税港区第一,整体发展水平位居全国保税港区前三名。

重庆保税港区是我国首个拥有“水港+空港”功能的内陆型保税港区,也是全国试点贸易多元化政策的两个海关特殊监管区域之一。近年来,其充分发挥重庆地处“一带一路”和长江经济带联结点的区位优势,在完善口岸、通关、通道等开放功能平台的同时,培育发展了加工、贸易、物流三大产业,

初步建成了辐射内陆地区重要的保税加工基地、保税物流基地和服务贸易聚集区。

重庆保税港区集团总经理黄杰介绍说,重庆保税港区近年来积极承接沿海加工贸易梯度转移的同时,一方面推动智能终端加工产业集群化发展,另一方面不断促进加工贸易与服务贸易深度融合,推动保税港区内制造业由生产型向生产服务型转变。

以智能制造产业为例。重庆保税港区在原有的笔记本电脑、加工贸易等传统产业基础上,延伸、引进、拓展了智能手机和智能穿戴设备等行业,形成了具有更高附加值的产业链条;在原有的华硕等品牌基础上,引进了索尼、卡特彼勒等7个新的国际品牌和惠普全球维修中心等项目,推动

产业创新迈向高端。

数据显示,过去5年,重庆保税港区已累计生产笔记本电脑、平板电脑、台式电脑、智能手机及智能穿戴设备等智能终端产品1.18亿台(件),占重庆全市同期总产量的三分之一,实现规模以上工业产值3231.65亿元人民币。

值得一提的是,结合重庆自贸试验区建设、中新(重庆)互联互通项目,重庆保税港区逐步从成立初期的加工贸易一枝独秀,创新发展出以“保税+”为特色的新兴服务贸易业态,成为新的进出口贸易增长点。

面积为4.7万平方米的重庆保税商品展示交易中心是重庆保税港区发展“保税+展示交易”的重要平台,目前累计引进55

家境内外客商入驻。记者在这里看到,意大利馆、澳大利亚馆、俄罗斯商品馆等多个各具特色的国别馆内展销着来自40多个国家和地区的商品,吸引了不少市民前来选购。

此外,在“保税+整车进口”方面,重庆保税港区连续两年成功举办进口汽车会展活动,引进整车进口企业26家。2017年,重庆保税港区的整车进口贸易量首次突破整年1000辆大关。其中,经中欧班列(重庆)从重庆口岸完成进口清关的比例超过40%。

按照重庆保税港区最新发布的3年行动计划,到2020年,将力争实现规模以上工业总产值突破850亿元人民币;进出口贸易额突破1000亿元人民币;实际利用外资3年累计突破15亿美元。