上海百联大宗构建大宗商品交易平台新生态——

跳 出 B2B

经济日报·中国经济网记者 李治国

上海百联大宗商品电子商务有限公司(以下简称“百联大宗”)日前宣布,百联大宗商品现货平台正式上线。

百联大宗平台是百联集团在“十三五”期间着力打造的“互联网+战略新兴”板块之一,也是集团在大宗商品领域推动结构转型,向平台型服务商目标升级的重要举措。该平台是服务于大宗商品的综合型第三方流通服务平台,可为大宗商品产业链上下游企业提供“平台集成服务+供应链服务”,为大宗商品行业交易提供“客户化、产品化、技术化”的用户体验。

何谓“平台集成服务”

“百联大宗平台以大数据服务为基础、以平台集成服务为核心、以供应链服务为支撑,构建起全产业链流通服务体系。我们希望用‘客户化’功能集聚用户,用‘产品化’功能集聚资源,用‘技术化’功能精准配置交易,为上游资源型企业和下游采购生产企业产销对接、专业分销、终端直采、定制化生产和采购提供一站式服务。”百联大宗平台总经理周家宇表示,“我们的目标是成为具有价值创造能力的一流大宗商品智慧平台,开创‘集成共享合作的新生态’”。

资料显示,百联大宗平台“平台集成服务”包括“1个平台、6大服务”,即1个具有技术驱动能力、可对内对外提供技术输出的平台,以及“资讯数据、商机撮合、交易流转、支付结算、智慧交收、金融衍生”全流程服务。

众所周知,消费品电商已经取得了巨大的成功,淘宝、京东就是其中的经典案例。周家宇认为,大宗商品同样面临着不可阻挡的互联网潮流,但不能照搬消费品电商模式。“大宗商品的交易特点是决策过程复杂、商品差异程度高、交易链条长、供应链服务要求严,从商机资讯、交易决策、支付结算到供应链,哪个环节缺失都可能导致交易难产或履约风险。所以,大宗商品平台不仅要提供全链条的电商交易服务,还必须集成供应链服务。”周家宇说。

大宗商品交易涉及金额巨大,因而尤其需要“安全第一”。业界普遍认为,百联大宗平台在这一点上优势明显。依托百联集团在大宗商品和第三方支付领域的全牌照优势,百联大宗平台能够提供大多数同业平台更安全的资金结算和货物结算服务。

构筑完整交易生态

在周家宇看来,大宗商品平台的“未来模式”是跳出B2B。

“大宗商品交易是一个从决策到执行、从人到企业的交易生态体系。虽然B2B可以泛指企业间的交易,但从更深层次上讲,每一笔交易的背后都是人在决策、人在执行,所以大宗商品平台不仅要服务企业间交易,还要服务企业人的需求。”周家宇说,完成一笔完整的现货交易,签约履约可能只需要1个小时,真正会花费大量时间的是了解市场、沟通洽谈和作出决策。所以,要想把大宗商品平台做好,必须为企业用户提供“交易+供应链”服务,为行业从业者提供资讯、决策和资源分享的平台。

“下一步,我们将基于对用户交易数据、销售采购习惯和商品属性数据的分析,为客户提供不同行业细分领域的需求预测、精准营销、行情分析等大数据服务。”百联集团党委副书记、总裁徐子瑛说。

打造社群化商业圈

随着新生代逐渐成为贸易主体,大宗商品行业也呈现出明显的熟人交易、圈子交易的特点。对此,百联大宗平台积极探索,推出了基于移动互联网的海量商机聚合分发、交易智能匹配、贸易洽谈圈子等功能,用户只要选出符合自己行业属性、交易习惯的选项,就能享受智能推荐服务,让商机自动“找上门来”。

为打造更好的用户体验,百联大宗平台还推出资讯与交易信息同屏显示等功能。早在今年2月份,百联大宗平台就与凤凰网内容分发平台“一点资讯”签约,携手打造“从资讯到交易”的商品决策交易“闭环”服务。未来,平台还将邀请大量行业专家作为决策“智囊团”,共同构建分享经验、人脉、渠道的大宗现货交易圈子,使大宗商品交易更有效率、更加有趣。

德固特以人才战略站上行业最高端——

成就员工就是成就企业

本报记者 刘 成 通讯员 隋丽君

连续5年获得重大技术装备首台(套)项目,成为青岛市唯一5次斩获“首台套”荣誉的企业;研发生产的全球第一台950摄氏度高温换热器,至今保持全球行业冠军地位……近年来,位于山东省胶州市的全国高新技术企业——青岛德固特节能装备股份有限公司依靠人才支撑和科技创新,演绎着创新发展的精彩,走在了全球行业的前沿。

德固特有句响亮而暖心的口号——“成就员工成长”。公司董事长魏振文表示,“员工的成长是公司发展的基础,所以我们尤其重视引进人才,特别注重培养人才,通过技术比武、加大奖励等一系列措施,努力把初级人才培养成中级人才,把中级人才培养成高级人才,推动他们积极参与技能提高与技术创新,以员工的成长与成才促进企业发展壮大”。

正是在这种理念的推动下,德固特逐步构建起一支实力雄厚的科技创新团队。目前,德固特拥有职工近400人,其中工程师27人、国际高级工程师7人、双语工程师72人,高手云集成了德固特最与众不同的“风景”。

以人才培养为支撑,德固特在技术创新方面稳稳走在行业尖端。从2004年建厂之初无固定生产车间、无产品市场,到凭借950摄氏度高温换热器雄踞全球行业冠军,再到大型压力容器和换热节能装备出口美国等20多个国家和地区,拥有美国ASME设计、制造许可证、A级锅炉制造证书、压力管道特种设备安装改造维修许可等诸多国际行业通行证,德固特实现了由小到大、由弱到强的跨越式发展。

2003年之前,高温换热器最核心的技术一直掌握在法国阿尔斯通手中。2003年底,德固特与石家庄新星化炭公司建立合作关系,历经400多个日夜千余次实验终于攻克了关键技术,研发出全球第一台950摄氏度高温换热器。

“它能使相关产品生产效率和产品质量双双提高30%以上。产品一经推出,订单便蜂拥而至。至今,我们仍保持着销售冠军的纪录。”德固特公司总经理刘汝刚透露,目前公司最新研制的1000摄氏度超高温列管换热器已进入中试阶段。

凭借一系列质量上乘、技术领先的产品,德固特已成为中石油、中石化、中海油的合格供应商和黑猫股份、龙星化工、苏州宝化等公司的专业炭黑设备配套供应商,并成为美国通用电气、美国理查德森、德国奥润、印度飞利浦、日本三菱、日本东海炭素等10余家跨国公司的全球设备配套供应商。

中国电建地铁项目获国家优质工程金质奖

本报讯 记者齐慧、通讯员姜立公报道:近日,2016—2017年度国家优质工程奖揭晓,中国电建承建的深圳市城市轨道交通7号线BT项目等22项工程荣获金质奖。

“深圳地铁7号线充分展示了中国电建的品牌价值和综合实力,必将成为集团转型发展的里程碑。”中国电建集团董事长晏志勇表示。

据了解,深圳地铁7号线线路全长30.2公里,于2016年10月28日正式通车试运营,比原定工期提前了整整两个月。目前,该线路日均客流量达45万人次,运送旅客已超过1亿人次。项目共计应用了31项新技术、新工艺,获得省部级以上科学技术奖16项,获得发明专利1项、实用新型专利33项。

鞍钢攻克超宽规格压力容器钢板关键技术

本报讯 记者周雷报道:鞍山钢铁集团公司日前宣布,公司成功为一在建的国内炼化一体化项目提供了500余吨5米以上超宽规格压力容器钢板。此举标志着鞍钢突破了国内超宽规格压力容器钢板生产极限,成为世界首家具备5米以上超宽压力容器CrMo钢板供货能力的企业。

业内人士告诉记者,此次鞍钢成功攻克超宽压力容器CrMo钢板生产关键技术,不仅升级了超宽规格钢板的制造能力,也大大提高了石化炼化管道的安全性,为促进我国超宽压力容器CrMo钢板高端制造,提升市场领导力和占有率提供了强有力的支撑。

国安社区畅购卡不玩套路玩“直降”

本报讯 记者韩叙报道:针对岁末年初集中爆发的“囤年货”刚需,国安社区APP近日推出会员“畅购卡”业务。

与大多数优惠活动不同,国安社区畅购卡不玩“满减”“打折”“凑单”等套路,而是选择通过与长期合作的供应商直接合作的方式省去中间环节,将商品以最优惠的价格直接提供给消费者。对此,专家表示,近年来节日打折促销活动花样翻新,各种复杂的计算模型、凑单方法不断挑战消费者的耐心。国安社区畅购卡直击这一弊端,可谓节日期间的“一股清流”,有望引领未来节日消费新趋势。

奕斯伟硅产业基地落户西安高新区

本报讯 记者张毅报道:日前,奕斯伟硅产业基地项目签约仪式在西安举行。在签约仪式上,西安高新区与北京芯动能公司、北京奕斯伟公司共同签署了投资合作意向书。根据意向书,该项目总投资超过100亿元,由北京芯动能公司旗下北京奕斯伟公司统一规划、分期推进,项目建成后将填补国家半导体硅材料产业空白,进一步完善陕西省集成电路产业链条。

陕西省委常委、西安市委书记王永康在致辞中表示,项目顺利签约对优化陕西和西安产业结构具有重要意义。当前,西安正在全力打造全国最优营商环境,已成为第7个市场主体破百万户的副省级城市。