

承保金额超过5000多亿美元

# 中国信保“一带一路”风险防护优势渐显

经济日报·中国经济网记者 江帆

## “一带一路”在行动

近年来,越来越多的中国企业开始参与“一带一路”建设,记者在采访中发现,无论是大型国有企业,还是中小企业,只要跨出国门,都会想到带上中国信保的保障,为的是降低风险,获得融资便利。

“在中国信保对项目收汇风险的保障之下,中国北方工业公司有效破解了‘有单不敢接,有单不能接’的局面,相继成功完成缅甸矿产项目、埃塞—吉布提铁路项目等,同时借助于中国信保的项目风险审查制度,提升了风险管理水平,进一步完善了风险管理机制。”北方工业公司总会计师陈林告诉记者。

在中国电建集团海外投资有限公司,记者听到了同样的说法。“自卡西姆港项目启动以来,我们得到了中国出口信用保险的高度重视,他们组成精英团队与我们合作,攻坚克难,积极推动了海外投资保险保单的及时生效和项目融资的如期顺利关闭。”电建海投副总经理、总会计师李铮肯定了信保的作用。

最新数据也佐证了这些说法。自2013年以来,中国信保积极为“一带一路”建设抵御风险、保驾护航,至今年10月份,中国信保对我国企业面向“一带一路”相关国家出口和投资的承保金额超过5150亿美元,累计向企业和银行支付赔款近19亿美元。其中,支持我国企业在“一带一路”相关国家投资的规模超过1350亿美元,承保了越南龙江工业园、马来西亚关丹产业园、印度尼西亚年产12万辆汽车制造厂等众多具有示范意义的海外投资项目。

事实上,国际上多数市场经济国家都把官方出口信用保险作为促进经济增长、就业和国际收支平衡的有效手段。成立于2001年,由国家出资设立的中国信保全力担当起了支持中国对外经济贸易发展与合作这一重担。目前,中国信保在“一带一路”上构筑的风险防护网已逐渐显露出其特有的优势。

值得关注的是,中国信保不仅在“一带一路”上不断扩大对中国企业的保障覆盖,而且近年来还不断创新承保模式和保险产品。卡西姆港燃煤电站就是一个例子。这是中巴经济走廊首个落地的大型能源类建设项目,也是电建海投公司在巴基斯坦投资的一个重点项目。据李铮介绍,中国信保采取创新方式,为项目提供了海外投资债权保险,此产品在保障融资银行的资金安全的同时,提升了项目信用级别,大大缩短了融资进程。此外,中国信保还为此个项目提供了海外投资股权保险,全面保障电建海投作为投资人的权益,降低了投资风险。

另一个创新的成功案例是中钢设备有限公司。2005年,中钢集团与中国信保签署《战略合作协议》,由此开启了中国信保与中钢设备的业务合作。

多年来,在中国信保的支持下,中钢设备海外业务发展进入快车道,跻身国际一流冶金工程公司行列。然而,随着中钢设备海外项目规模日益扩大,银行授信已不能满足中钢设备海外业务的增长需求。2015年,中钢设备海外合同额超过30亿美元。其中,阿尔及利亚近5亿美元的综合钢厂项目面临开工,急需开立预付款保函。了解到中钢设备的经营瓶颈,中国信保经过多轮论证,明确了中钢设备的授信特点、要点,并在第一时间为企业推出了“私人订制”的特险、担保联动解决方案,即通过授信为中钢设备开立非融资保函,项目风险通过与之联动的特定合同保险加以覆盖。该方案得到了中钢设备的高度认可,授信工作随即展开。

2015年9月份,中国信保与中钢设备签署《集团客户授信协议》。同月,中国信保为中钢设备开出阿尔及利亚钢厂预付款保函。2016年8月份,中国信保为该项目承保特定合同保险。至此,特险、担保联动模式正式落地。“多年来,中国信保始终致力于利用信保的产品优势,为企业海外开拓提供多种有针对性的金融服务,为企业业务发展出谋划策。”中钢设备董事、总经理王建非常感慨。

不过,中国信保并不就此满足,监事长周立群就表示,中国信保作为政策性专业风险管理机构,深感责任重大,将继续发挥好政策性职能,为“走出去”企业提供防控海外风险的利器,全方位服务实体经济。



中巴经济走廊首个落地大型能源项目——卡西姆港燃煤电站首台机组日前正式投产发电,标志着中巴经济走廊早期收获项目中的又一个重大能源项目进入实质性生产阶段。中国信保采取创新方式,为项目提供了海外投资债权保险,保障了投资人的权益,降低了投资风险。图为巴基斯坦卡西姆港燃煤电站全景。(新华社发)

署《战略合作协议》,由此开启了中国信保与中钢设备的业务合作。

多年来,在中国信保的支持下,中钢设备海外业务发展进入快车道,跻身国际一流冶金工程公司行列。

然而,随着中钢设备海外项目规模日益扩大,银行授信已不能满足中钢设备海外业务的增长需求。2015年,中钢设备海外合同额超过30亿美元。其中,阿尔及利亚近5亿美元的综合钢厂项目面临开工,急需开立预付款保函。了解到中钢设备的经营瓶颈,中国信保经过多轮论证,明确了中钢设备的授信特点、要点,并在第一时间为企业推出了“私人订制”的特险、担保联动解决方案,即通过授信为中钢设备开立非融资保函,项目风险通过与之联动的特定合同保险加以覆盖。该方案得到了中钢设备的高度认可,授信工作

随即展开。

2015年9月份,中国信保与中钢设备签署《集团客户授信协议》。同月,中国信保为中钢设备开出阿尔及利亚钢厂预付款保函。2016年8月份,中国信保为该项目承保特定合同保险。至此,特险、担保联动模式正式落地。“多年来,中国信保始终致力于利用信保的产品优势,为企业海外开拓提供多种有针对性的金融服务,为企业业务发展出谋划策。”中钢设备董事、总经理王建非常感慨。

不过,中国信保并不就此满足,监事长周立群就表示,中国信保作为政策性专业风险管理机构,深感责任重大,将继续发挥好政策性职能,为“走出去”企业提供防控海外风险的利器,全方位服务实体经济。

中国信保采取创新方式,为项目提供了海外投资债权保险,保障了投资人的权益,降低了投资风险。图为巴基斯坦卡西姆港燃煤电站全景。(新华社发)

2015年9月份,中国信保与中钢设备签署《集团客户授信协议》。同月,中国信保为中钢设备开出阿尔及利亚钢厂预付款保函。2016年8月份,中国信保为该项目承保特定合同保险。至此,特险、担保联动模式正式落地。

“多年来,中国信保始终致力于利用信保的产品优势,为企业海外开拓提供多种有针对性的金融服务,为企业业务发展出谋划策。”中钢设备董事、总经理王建非常感慨。

不过,中国信保并不就此满足,监事长周立群就表示,中国信保作为政策性专业风险管理机构,深感责任重大,将继续发挥好政策性职能,为“走出去”企业提供防控海外风险的利器,全方位服务实体经济。

2015年9月份,中国信保与中钢设备签署《集团客户授信协议》。同月,中国信保为中钢设备开出阿尔及利亚钢厂预付款保函。2016年8月份,中国信保为该项目承保特定合同保险。至此,特险、担保联动模式正式落地。“多年来,中国信保始终致力于利用信保的产品优势,为企业海外开拓提供多种有针对性的金融服务,为企业业务发展出谋划策。”中钢设备董事、总经理王建非常感慨。

不过,中国信保并不就此满足,监事长周立群就表示,中国信保作为政策性专业风险管理机构,深感责任重大,将继续发挥好政策性职能,为“走出去”企业提供防控海外风险的利器,全方位服务实体经济。

中国信保采取创新方式,为项目提供了海外投资债权保险,保障了投资人的权益,降低了投资风险。图为巴基斯坦卡西姆港燃煤电站全景。(新华社发)

中国信保采取创新方式,为项目提供了海外投资债权保险,保障了投资人的权益,降低了投资风险。图为巴基斯坦卡西姆港燃煤电站全景。(新华社发)

# 中非产能合作活力四射

本报记者 郭凯

坐落在埃塞俄比亚首都亚的斯亚贝巴附近的东方工业园,是中国在埃塞俄比亚境内唯一的国家级境外经贸合作区,也是“一带一路”走向非洲,中非产能合作的标志性工程,对埃塞俄比亚经济发展以及非洲的工业化升级进程,发挥着重要作用,受到了广泛关注。近日,国际货币基金组织总裁拉加德也来到这里参观访问。在参观了园内华坚制鞋厂等企业后,她称赞中资企业为当地经济的发展作出了突出的贡献,认为中国企业在工业园里投资置业,促进了就业,提高了当地工人的劳动技能,提升了出口产品的附加值,对该国外贸的可持续发展和经济转型都有很大的帮助。

对于非洲来说,如何改变单一的出口结构、实现自身的工业化和现代化,发挥年轻劳动力充足的人口优势,解决工业制成品单一靠进口的局面,一直是现实而具体的问题,也是影响国家未来经济发展的长远之计。尤其像埃塞俄比亚这样一个人口众多的农业国,无法依靠资源出口满足经济社会发展的需要。发展劳动密集型产业,从轻工业做起,一直是当地有识之士的呼声。在“一带一路”和中非产能合作政策的鼓舞下,中资企业远渡重洋,在埃塞俄比亚迈出了工业园建设的第一步,从最初的几家企业,发展到目前的82家企业;从最早的制衣制鞋,再到纺织、水泥生产、汽车装配、食品、药品等多种行业;从不被人看好,到当地创造1万多个就业岗位,在埃塞俄比亚政府和人民的配合下,东方工业园作为中非产能合作试验区,成功站稳了脚跟,也为今后非洲的工业园建设、管理和产能合作积累了宝贵的经验。从东非到西非、北非到南非,越来越多的非洲国家开始被东方工业园的成功范例所吸引,在建和规划中的工业园不胜枚举。仅仅在埃塞俄比亚,目前就在全国范围内规划了10多个工业园,在邻国吉布提建设的国际自贸区中,也有很大一部分用于发展本地工业。

就在拉加德参观东方工业园的同时,作为落实中非“十大合作计划”和“一带一路”国际合作高峰论坛成果、推进国际产能和装备制造合作的重要行动,2017中国非洲产能合作展览会在肯尼亚首都内罗毕举行。来自国内18个省区市的56家企业踊跃参展,集中展示我国在铁路、公路、基建、机械装备、先进制造业、农产品加工、信息通信等行业的先进技术和装备。由中国投资、建设并运营,被誉为“友谊合作之路”和“繁荣发展之路”的蒙内铁路等一系列示范性项目,也在展会上集中亮相,展现中国在促进非洲的互联互通和一体化进程、帮助非洲实现可持续发展方面所取得的丰硕成果。此次展会同样吸引了众多看好非洲市场,有意投资非洲开展产能合作、积极参与“一带一路”建设的中小企业参展,展出题材和内容异彩纷呈,构成了多层次、多行业、多元化的立体展示。这些企业未来将成为中非产能合作更加深入的主要力量。

此外,中非产能合作基金已在北京完成注册,并投入运行。作为中长期开发投资基金,其首批资金为100亿美元。据了解,该基金通过以股权为主的多种市场化方式,重点服务非洲高速铁路网、高速公路网、区域航空网和工业化的“三网一化”建设,主要投资于非洲地区制造业、高新技术、农业、能源矿产、基础设施和金融合作等领域,优化投融资结构,实现中长期财务可持续。这为广大中资企业投身于非洲的工业化建设提供了宝贵的金融支持。在众多利好消息的鼓舞下,2017年1月份至6月份,中非贸易额达到了853亿美元,同比增长19%。中国企业对非洲非金融类直接投资流量16亿美元,增长22%。相信在中非双方的共同努力下,中资企业一定能实现非洲工业化进程的进程,发挥更加务实积极重要的作用,并通过双方务实合作,实现互利共赢,造福中非人民。

## 临沂构建铁路物流新通道

本报讯 记者王金虎、通讯员王洪余报道:临沂车务段第2300列货物班列日前从临沂火车站开往广州。至此,铁路部门与临沂企业联手打造的国际国内货物班列,在3年多时间内累计发送物资超过200万吨,到达物资1300列55万吨,铁路货物班列构建了临沂“一带一路”物流新通道。

临沂市拥有全国第二大的批发城和江北最大的小商品市场,今年1月份至10月份,商城交易额达到3762亿元。为了快速融入“一带一路”建设,临沂市加快建设国际物流中心的步伐。截至今年11月份,双向共开行了临沂—临汾、临沂—临沂经喀什至巴基斯坦瓜达尔港、乌兹别克斯坦塔什干以及临沂至成都、昆明、南宁等13个方向的货物班列。班列的开行,打通了临沂与国内外各物流枢纽的运输瓶颈,使临沂商城产品通过货物班列进入全国各地和“一带一路”相关国家市场。

本版编辑 李红光



河北秦皇岛市海港区燕大西苑社区日前联合燕山大学国际教育学院、“彩虹计划”志愿者组织,开展“学习‘一带一路’ 共话友谊长存”活动。来自巴基斯坦的留学生与燕大志愿者、燕大西苑社区居民共同学习“一带一路”倡议内容,通过共同书写书法作品等形式,在互动交流学习的过程中拉近友谊。图为社区居民、“彩虹计划”志愿者和巴基斯坦留学生书写毛笔字。曹建雄摄



江西南丰蜜橘中欧冷链班列(抚州—莫斯科)首发仪式日前在抚州北站举行。载有205吨、货值20多万美元南丰蜜橘的“中欧班列”自抚州出发,最终将抵达俄罗斯首都莫斯科。南丰蜜橘中欧班列的开通运行,是抚州市积极融入“一带一路”建设,强化国际经济合作的重大举措。随着“一带一路”建设的不断推进,抚州外贸经济加速发展,产品进出口总量快速提升,外贸增长率今年上半年居全省第一。陈源茂摄

# 小货站连接大世界

——河北清河羊绒产业开拓“一带一路”国家市场扫描

本报记者 宋美倩 通讯员 闫秀真

一个是河北省清河县一家货站的老板,一个是科尔沁草原的贸易商,如果不是羊绒,钟厚俊和刘学良这两个远隔千里的人可能不会有交集。

走进清河县京都羊绒货站,看到钟厚俊,谁也不会想到这个其貌不扬的“庄稼汉”,每天都在与“一带一路”上10多个国家有着贸易往来。“我们这家羊毛货站运营3年多了,几乎每天都有来自俄罗斯、土耳其、巴基斯坦、乌兹别克斯坦、土库曼斯坦等国家的羊毛在这里销售,每天交易量平均100吨左右,30%来自国外,别小看我这小货站,它可是连接着外面的大世界。”钟厚俊笑着说,他指着刚刚卸下车的十几包货物说,这种绿色包装的便是俄罗斯货,这种羊毛较白、较细,与中国的毛质接近。他身后几辆载满羊毛的大卡车正在卸货,仓库里一排排羊毛堆积如山,来这里看货的客户络绎不绝,一辆辆三轮车不停地将交易成功的货运出,车水马龙,人来人往,好不热闹。在钟厚俊的这家小货站里,长年住着来自内蒙古、甘肃、新疆等地的羊毛客商,就是他们将在世界各地收购的羊毛运到清河交易。

刘学良便是其中的一位,从父辈开始就在俄罗斯做羊毛生意,并开有贸易公司,刘学良一直负责从俄罗斯运输羊毛到中国。“3年前,我们从俄罗斯外高加索地区收购的羊毛,要穿过大半个俄罗斯长途运输到满洲里口岸,进入中国境内销售。中欧班列开通后,我们的货物搭上中欧班列回程列车,直接穿过哈萨克斯坦境内进入新疆霍尔果斯口岸,路途近了,不仅利税降低了,时间也从20天缩短至7天左右,运输费用节约30%。”说起“一带一路”建设给自己带来的好处,刘学良高兴不已。

几个月前,刘学良从客商口中得知国外进口的大部分羊毛都拉到清河销售,通过朋友介绍他找到京都羊毛货站,将进入霍尔果斯口岸的羊毛直接拉到清河京都羊毛货站储存交易,减少了中间商,刘学良又赚到5%的利润。通过几个月往来,刘学良对钟厚俊信任有加,他根本不用跟货,直接将羊毛通过口岸运输到钟厚俊货站代为销售,销售完成后,钟厚俊会直接将货款打到刘学良账户。“我们这货站全都是靠诚信立足,不仅是刘学良自己,有好多老客商根本不用来清河,都是打个电话,直接将货发

给我们,出售之后我们将货款打给他们。”面对我们的疑问,钟厚俊憨厚地说,他们对我的信任,是通过多年合作建立起来的。

“像这样的羊毛交易货站,清河县有14家,清河掌握着全世界40%的山羊毛、70%的绵羊毛,尤其是中欧班列开通后,大量国外羊毛进入中国,来清河货站交易的羊毛也随之增加,每天的交易量达1000余吨。”清河县商务局局长李玉冰说,羊绒产业是清河的支柱产业,已有40年历史。开始时,经营户都是到新疆、内蒙古甚至国外牧区收购羊毛拉回本地分梳。随着清河羊绒产业影响力不断提升,牧民和贸易商纷纷将原料拉到清河销售。于是,羊绒交易货站便诞生了。通过多年发展,这些货站逐渐成为原料仓储、聚集、交易中心,这一家家小货站连接着国外大世界,成了一个国际性交易中心。同时,这里也成了羊绒市场价格行情的晴雨表,走进这些小货站就可以了解世界各地的羊绒价格行情,预测发展趋势,一些企业和有头脑的经营户会根据行情确定货物的储存量。

为何世界各地大部分的羊毛会到清河销售?原来,羊绒产业在清河经过40年发

展,这个不养羊的小县城,拥有近3万台梳绒机,年精梳山羊绒5000余吨,羊绒从业人员10万余人,形成了家家户户搞分梳的局面,正是靠“先进的分梳技术”和庞大的产业队伍使世界各地羊绒原料聚集在这里,形成全国最大羊绒加工集散地,通过分梳、纺纱、制衣再销售到世界各地。据了解,该县已形成从羊绒分梳、纺纱、制衣到电子商务销售等完善的产业链条,粗纺生产线140条,电脑横机4000多台,年加工精纺绒纱7000吨、羊绒衫1400万件,年产值达到200亿元,成为中国最大的分梳、纺纱基地和唯一的羊绒制品销售基地,全县获得出口资质的羊绒企业达到56家,今年1月份至10月份,出口创汇1.4亿美元,产品出口美国、日本、韩国、英国、瑞士、意大利等10多个国家和地区。

清河因羊绒而闻名,因产业而繁荣,羊绒产业成为全县支撑产业,财政收入一半来自于羊绒。该县先后被中国畜产品流通协会和中国纺织工业协会授予“中国羊绒之都”“中国羊绒纺织名城”等称号,享有“世界羊绒看中国,中国羊绒看清河”的美誉。