

今年上半年1125家战略性新兴产业公司净利润同比增速超过25%——

# 上市公司厚植新技术优势

经济日报·中国经济网记者 祝惠春 金晶

## 上市公司发展“四新”经济之路 ①

**开栏的话** 当下,新一轮科技革命和产业变革正处于将有突破性爆发的关口。以“新技术、新业态、新产业、新商业模式”为代表的新经济,引领新旧动能转换的势能越来越大。本版今起推出四篇系列报道,带领读者走近上市公司,展示他们利用资本市场,发展“四新”经济,引领行业提质增效,推动产业变革的具体做法,敬请关注。



当下,新一轮科技革命和产业变革正处于将有突破性爆发的关口。以“新技术、新业态、新产业、新商业模式”为代表的

新经济,引领新旧动能转换的势能越来越大。移动互联网、智能机器人、先进材料、储能技术、下一代基因技术等新技术异军突起;先进装备制造、新材料、节能环保、大数据应用、文化创意等新兴产业初具规模;移动跨境电商、软件和信息技术服务、体育娱乐等新业态加速集聚;制造服务化、贸易全价值链延伸、军民融合等新模式蓬勃涌现。而作为产业转型升级的发动机,优秀上市公司群体,正在不断提升科技创新能力,以新技术、新业态、新模式、新市场推动产业变革与发展,在培育新经济、形成新动能上取得新突破。

“资本是‘毛’,实业技术是‘皮’,皮之不存,毛将焉附?”碧水源董事长文剑平自称是“技术派”的忠实实践者。从一家草根创业的水处理公司,用了17年时间,发展成总资产逾300亿元的标杆性上市公司。文剑平在接受经济日报记者采访时表示,碧水源的秘诀,就是紧抓技术创新这一核心武器,不断借力资本市场开疆拓土,实现技术和资本的完美结合。

2001年,留学回国的文剑平,邀请过去同在科技部上班的几位同事,结伴创业。大家凑了40万元注册资金,决定在熟悉的水处理领域办一个公司。创业之初,团队有一个清醒认识,“如果用一般水务公司都会的技术路线来发展公司,不能根本解决国家的水环境问题,获得项目也就只能拼价格,公司发展前景不大。我们当时一致同意,要干别人干不了的事,那就是用创新技术建起壁垒”。碧水源常务副总裁何愿平回忆:“碧水源的DNA就是技术创新。”

碧水源的技术思路是怎样的呢?“简而言之,就是致力于用膜技术为国家水环境污染、水资源短缺、饮水不安全问题提供整体解决方案。”文剑平表示,中国缺水,又有水污染。碧水源的资源化水处理技术,既把水污染问题解决了,又把水资源短缺问题解决了,一把钥匙开两把锁。

2010年上市后,碧水源技术创新如虎添翼。上市前,招股说明书上预计募集资金七八亿元左右,结果实际募集了25

亿元。“怎么处理超募的资金?”文剑平回忆,当时房地产很火,有的企业超募后就去做房地产,有的企业则是买栋房子做研发中心,自己用一部分,剩下的出租。但是,碧水源将这笔超募资金全部用来招兵买马,开发新技术。从2010年到2014年,企业研发出了系列产品。“处理污水的膜,处理自来水的膜,海水淡化的膜,不光是开发出来,而且已经投入生产。现在核心技术力量有300人,来自全球各地。这也是碧水源获得两个国家科技进步二等奖的原因。”文剑平说。

“练就过硬的实业技术,让资本来找你,这是一个很好的发展路径。”文剑平这样体会。

技术创新,为企业带来持久发展力。如今,碧水源已成为全球最大、产业链最全的膜技术企业之一,也是中国环保行业、水务行业领军企业。

以碧水源为代表,近年来我国资本市场集聚了一批具有核心竞争力的优秀公司。这些公司的共同点之一,即深耕实业,坚守清晰的技术创新战略,成为引领行业提质增效的领头羊。比如,新一代信息技术产业公司当中,不乏海康

威视、京东方、网宿科技等行业领军企业。这些优质的上市公司,以创新驱动发展,厚植竞争力,树立了“中国智造”的榜样。同时,还有许许多多产业链里的“隐形冠军”,在一个个细分技术领域里,做到全球顶尖。

康斯特的北京生产车间,一尘不染,井井有条。在记者眼里,倒像实验室。这里只生产一种产品——专业数字压力检测表,其中有一个“爆款”,畅销全球,销售量超过了行业老大GE。康斯特董事长姜维利告诉记者,在公司成立之初,创业团队就明确了技术务必须领先的目标:不光是赚点钱的问题,一定要创新,要在全球树立品牌。

姜维利告诉记者,2013年美国计量大会上,一位40多岁的女士风尘仆仆地赶到康斯特展台竖起大拇指:“我一直从事压力校准工作,这是我用过的众多设备中最好的品牌!”翻译给姜维利转述后,姜维利内心更加坚定:只要去掉浮躁心,中国制造一定能做好!他充满激情地说:“中国现在是制造大国,还不是制造强国,尤其在高新技术这方面,中国企业贴上的标签往往是‘仿制’。康斯特不做仿制,要创新。”

姜维利认为,仪器仪表行业不像互联网行业,没有爆发性增长,每年20%、30%的增速,是比较合理的。制造业不可能像某些战略性新兴产业那样突然爆发,或者像阿里巴巴、京东等电商那样可以爆发式增长。制造业是一个大系统,包括营销系统、研发系统、生产系统、服务系统等,所有这些系统都要相适应,企业才能够稳健增长。“一台拖拉机在高速路上跑到130公里/小时,那就散了。你得是好车,跑起来才稳当。”他说。

近3年,战略性新兴产业上市公司实现净利润占A股净利润的比重上升5个百分点。今年上半年,1125家战略性新兴产业上市公司营业收入和净利润同比增速均超过25%。更多的传统制造业企业正奋力在优化升级,浪遏飞舟。

交通银行:

## 以“大服务”支持小企业

本报记者 彭江

“交通银行从1987年成立之初将‘一流的服务质量’作为发展目标,交行服务提升离不开‘大服务’理念的支撑。”12月21日,在中国银监会举行的银行业例行新闻发布会上,交通银行副行长侯维栋表示。

交行始终坚持服务实体经济,聚焦供给侧结构性改革要求,着力推进“三去一降一补”;积极对接国家战略,大力支持“一带一路”建设。在推进供给侧结构性改革和“三去一降一补”方面。交行通过优化信贷结构、巩固资产质量,服务实体经济的能力不断增强。交行以客户为中心优化服务供给结构,落实“三去一降一补”任务。半年报显示,交通银行交通、水利环境和公共设施管理业、服务业等基础设施与城市建设服务领域贷款余额较年初增长10.66%;产能严重过剩行业贷款余额较年初减少51.3亿元;9月26日,交银金融资产投资有限公司获准筹建,一批债转股项目蓄势待发。

以“大服务”支持“小企业”。在支持小微企业、提升普惠金融服务水平方面。交行按照银监会“三个不低于”的要求,通过整合资源,从组织架构到业务产品均不断创新。在组织架构上,交行全面实施普惠金融事业部制改革,大力发展普惠金融,切实缓解小微企业融资难。在业务发展上,交行为小微企业量身定做系列产品,满足小微企业短、小、频、急的需求。截至2017年9月末,交行小微企业贷款余额同比增长13.02%,高于全行贷款余额平均增幅3.83个百分点。

新疆阿克苏:

## 金融“贷”动5万农牧民脱贫

本报讯 记者乔文汇、通讯员李慧灵报道:新疆阿克苏银监局积极引导辖内银行业开展金融扶贫,引导贫困户发挥主体作用,拓展增收渠道,年初以来已“贷”动阿克苏地区5万余农牧民脱贫。

阿克苏银监局建立了信息联动机制,让政策信息、扶贫进度等信息实现共享,逐步解决了银行机构和参与扶贫单位信息不对称的问题,确保扶贫信贷资金发放精准高效。今年以来,阿克苏地区优先满足贫困人口需求,保证建档立卡贫困户应贷尽贷。截至11月底,累计发放“免抵押、免担保”扶贫小额信用贷款8.17亿元,财政贴息资金1416.77万元。通过金融“贷”动,在政府部门引导下,5.23万余名建档立卡贫困户农牧民通过发展种植养殖等途径,今年顺利实现脱贫。

此外,阿克苏银监局还引导银行机构加快农村支付服务环境建设,初步建立了机构齐全、分布合理、结算产品丰富的支付服务网络。截至10月末,阿克苏地区85个乡镇、1129个行政村中,实现基础金融服务覆盖行政村达1004个。

“新经济新科技”公司站上风口——

# 沪深港交易所“筑巢引凤”

本报记者 温济聪

日前,港交所允许不同投票权架构的高增长公司及创新产业公司在主板上市,向“新科技新经济”公司敞开大门。此前,沪深交易所也在分别开展“新蓝筹”行动和加快推进创业板改革,旨在吸引新经济、新科技企业,为交易所注入新鲜血液。

“我们将在充分发挥蓝筹股市场优势的基础上,致力于开展‘新蓝筹’行动,挖掘更多代表传统产业转型升级和新经济的优质企业登陆上交所融资,打造上交所的‘新经济、新主板’。”上交所理事长吴清此前在接受经济日报记者采访时表示,不断完善发行上市融资功能,支持实体经济发展。促进资本市场与产业政策的有效对接,加强与国家部委、地方政府、各地高新技术园区、大学和科研机构、大型重点企业的合作,支持区域、产业经济发展。深入推进“新蓝筹”行动,强化发行上市服务,培

育优质上市资源,助力新技术、新业态、新模式的发展壮大。

深交所吸引新经济、新科技企业方面也不断发力。深交所副总经理李国钟表示,深交所将加快推进创业板改革:一是优化市场定位和制度安排,研究支持符合国家发展战略、行业地位高、研发能力强、发展潜力大的创新型企业在创业板上市,提高创业板的包容性。二是积极推进新三板向创业板转板试点,加强不同层次市场间的有机联系,健全多层次资本市场。

沪深港交易所为纷纷吸引“新经济”公司前来上市?在国开证券研究所副总经理杜征征看来,一方面,当前中国经济发展进入新时代,创新对提高经济发展质量的重要意义前所未有。那些坚持创新驱动战略,拥有核心新产品、新技术、新业态和新模式的企业,将为资本市场健康长远发展奠定新基

石。无论是上交所提出的“新蓝筹”,还是创业板服务新兴高科技市场的定位,都是为新经济服务的具体做法;另一方面,由于目前创业板门槛仍较高,不少新兴有潜力的企业难以踏入创业板。

不过,几家证券交易所均发力“新经济”,会不会带来不良竞争?杜征征认为,“共同发力‘新经济’是好事,对几家交易所来说都是‘共赢’”。吴清表示,上交所主要建设成为与我国社会主义现代化强国相匹配的、具有国际影响力的世界领先证券交易所,形成技术领先、运行高效、结构完整、品种齐全、功能完备、市场透明、监管有效的上交所市场。深交所总经理王建军则表示,完善金融基础设施建设,拓展多层次国际交流合作,积极打造具备国际辐射力和影响力的开放型交易所,建设世界领先的创新资本中心。

# 平台金融能在“烧饼上找芝麻”

本报记者 郭子源

如果将一个地区、行业、产业或集团比作“烧饼”,那么扎根于其上的小型、微型企业就是数量众多的“芝麻”。如何发掘优质、有潜力的“芝麻”并为其提供相适应的金融服务,正在成为银行业重点关注、探索的课题。

在小微企业众多、电子商务发达的浙江省,这一探索已交出了先期答卷——平台金融。

“小微企业融资不易,根源在于银企之间的信任不够高。”浙江银监局相关负责人表示,对银行来说,风控难、获客难,多数小微企业无抵押,贸易背景真实性待查,地域分散且获客成本高;对小微企业来说,其资金需求“短小频急”、周期性季节性、银行审批程序复杂、流程长、门槛高。由此,弥合信任、增加信

用、批量化获客成为解决痛点的关键,平台金融也因此顺势而生。

杭州玛凯奴户外用品有限公司是一家小型电商企业,资金周转需求高,具有明显的轻资产特征。如果希望从银行借贷,作为授信依据的信用信息何来?

“我们探索以电商企业的经营数据为授信依据,打破传统信贷模式,用大数据分析为企业‘画像’,确定其信用水平后,无须抵押物就可发放相应额度的信用贷款。”华夏银行杭州分行一位客户经理说,目前小微电商企业可线上自助完成额度评估,在线提出贷款申请,信用贷款额度最高可达100万元。

值得注意的是,在缓解信息不对称、担保不充分痛点的同时,“平台金融”模式还有助于降低小

微企业的获客成本。

“顺应平台经济发展趋势,应采用‘大群体、小金额’这一发展思路。”华夏银行杭州分行小微金融部总经理谢纳之说,即“烧饼上找芝麻”,批量开发具有相似特征的小微企业客户群体。具体来看,华夏银行杭州分行已与多家企业平台系统对接,基于交易信息数据的分析运用,可为平台客户及其体系内的小微企业、个人客户提供在线融资、现金管理、跨行支付、资金结算、资金监管等综合金融服务。

截至2017年8月底,华夏银行杭州分行“平台金融”贷款余额为10.3亿元,比年初增加4.51亿元,贷款客户1726户,比年初增加728户,服务行业涉及“三农”、现代物流、旅游、教育、服装鞋帽等多个领域。

# 广西地税局统筹推进信息化建设成效明显

近年来,广西地税局始终对标税收现代化目标要求,围绕“干好税务、带好队伍,深化改革、注重集成”的工作主线,坚持统一规划、统一建设、统一应用、统一运维“四个统一”的税收信息化建设基本原则,坚持问题导向,善用集成方法,努力探索构建强大稳固且独具广西地税特色的现代信息体系,切实为推动税收现代化建设提供坚实保障。

## 整合基础资源筑根基

通过整合集成基础资源,广西地税局切实提高数据处理中心设备的利用率和可管理性,有针对性地解决了基础资源支撑不足的难题,为全区地税系统安全防护体系的统一建设和信息系统开发技术标准的统一规范奠定了坚实基础。

大力加强数据处理中心建设。按照税务总局“两地三中心”的建设思路,实现真正意义上的容灾级“双中心运行”。大力推进核心设备一体化管理,构建能为全区地税系统提供资源服务的“云平台”,实现了全区资源的统一管理。大力强化整体安全体系建设。逐步将全区地税系统分散部署的互联网应用系统整合迁移到广西地税局数据处理中心,统一纳入全区整体安全体系进行管理。

## 建设“一轴两翼”添动力

围绕“深化一大应用,建设两大平台”的思路,统一构建税收信息化的“一轴两翼”,全面加强软件开发应用的集约化管理,着力解决了现有系统林立、功能支撑不足、信息孤岛严重等难题。

深化金税三期系统推广应用,系统性开展“金三”系统功能培训,不断提高各层级地税机关人员的操作应用能力;理顺“金三”系统运维职责,及时高效化解日常问题,为“金三”

系统应用提供保障支持。深化税收数据管理服务平台建设。按照统一核心技术架构和分级分类应用统一建设税收数据基础资源库;在统一归集数据并实施可视化管理的基础上,根据数据治理和应用需要,按业务用途进一步对数据进行梳理、分类、加工,综合形成数据集市,对各层级提出的数据应用需求实施统筹建设,使数据深度应用更为方便。深化电子税务局平台建设。一方面,遵循业务先行的建设理念,及早研究电子税务局业务需求,确定主要业务建设内容。另一方面,做好电子税务局建设规划,使纳税人真正足不出户完成办税。

## 强化运维保障提质效

坚持通过整合资源实现优化服务,加快构建业务和技术、自治区局和基层的协同集成工作机制,有效解决了人少事多矛盾、运维效率不高的难题,从软、硬件方面强化运维保障,提高工作质效。

建立问题解决“快车道”。在广西地税局统一建成了可容纳100个工位集中办公的软件运维中心,开通了面向纳税人的10条热线服务电话,推广应用了面向基层的问题报送平台和技术论坛,实现软件应用问题的集中受理、统一解答。

拧紧整合集成“控制阀”。将原分散的小型机硬件设备维保、PC服务器硬件设备维保、网络设备硬件维保、网络运维驻场服务等4个运维项目整合成1个基础硬件维保服务项目,通过精简运维人员,节省资金175万元,整体节约预算资金20%。坚决运用“关、停、并、转、减”等整合集成方式,停止3个不常用系统运维,统一门户网站和“互联网+党建工作平台”的运维单位,整合“以地控税”和存量房评估两个系统的运维服务商,并压减部分系统的运维人员和经费,合计压减软件运维资金93万元,整体节支10%。