

经济日报社与京东集团签署战略合作协议

共同探索“媒体+企业”合作新模式新路径

本报北京11月6日讯 记者郑彬报道:经济日报社与京东集团战略合作签约仪式今天在北京举行。

张小影在致辞中说,经济日报是党中央、国务院指导全国经济工作的重要舆论阵地、企业获取经济信息的重要渠道、国际社会观察中国经济形势的重要窗口。

刘强东在致辞中说,京东是中国收入规模最大的电子商务公司和最大的零售商,有15万名正式员工。

据悉,经济日报社和京东集团将按照“务实、互补、共赢”的原则,共建媒体融合技术实验室,对媒体融合领域的前沿技术如人工智能、大数据、VR/AR等展开联合研究。

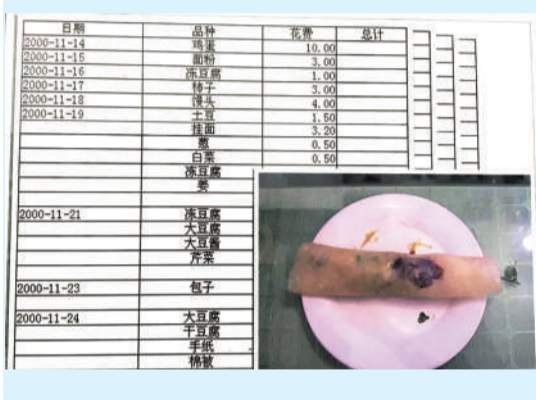
经济日报社副总编辑丁士、京东集团副总裁宋琮等出席了签约仪式。

安天: 为网络世界加把“安全锁”

经济日报·中国经济网记者 牛瑾 常理



上图 安天的工程师们深夜加班,加快态势感知系统研发。(资料图片)



左图 2000年6月至2001年3月,安天团队成员没有领到一分工资,多数吃住在公司,一份煎饼都算得上奢侈。图为当年公司的一页流水账。本报记者 牛瑾摄



如今的世界因互联网而精彩,大众的生活因互联网而丰富。但自诞生伊始,互联网就是一柄双刃剑,在快速发展的同时,也蕴藏着安全风险。

安天的创始人叫肖新光,从2000年发起创立安天实验室算起,这家被称为“网络安全国家队”的民营企业已经走过了17个年头。

“战火”

应急响应是没有硝烟的战场,端点防护、流量监测、蜜罐、诱饵信箱等各种探测捕获手段,如雷达一般感知着全球的安全风险。

5月13日凌晨4时,位于哈尔滨科技创新城的安天总部灯火通明。

网络安全工程师高喜宝将整合完的、同事们奋战一夜的《安天针对勒索病毒“魔窟”(WannyCry)的深度分析报告》提交发布审核。

高喜宝是带领安天自行车队骑行内蒙古的领队,是做气安天足球队副队长,他在两天后将成一位父亲。

“喜宝,看这里”,同样熬红了双眼的安天安全研究与应急处理中心副主任刘佳男,拿着手机,要为这紧张的一夜留下几张照片。

“第一时间启动,同时应对两线威胁,三体系联动,四作业面协同”是安天应急响应工作的“四项指导原则”,这里是没有硝烟的战场,端点防护、流量监测、蜜罐、诱饵信箱等各种探测捕获手段,如雷达一般感知着全球的安全风险。

5时38分,安天的分析报告作为全网首篇中文分析报告在网上发布;6时整,报告的微信公众号版发布,当日在公众号上报告的浏览量达到45万次。

分析威胁、发布分析报告,只是应急响应中的一个环节,应对不同的安全威胁,需要有针对性的响应手段。安天此次启动的是“A级信息安全灾难”响应,是最高级别的响应。

攻击威胁是检验产品能力的试金石。测试部经过严格测试,确认只要安装了安天终端防护产品,都可以保证WannyCry无法加密破坏。



安天年会的户外活动。(资料图片)

毒想要完成勒索,需要批量的文件或扇区加密和擦写等操作,我们就是针对它的这种规律建立起防御模式,实现对后续威胁的预判。”安天端点安全研发中心主任徐翰隆对记者说。

6点整,哈尔滨、北京、武汉、深圳等多地的安天技术负责人参加的第三次威胁研判视频会议结束了。此时,依然没有启动应急工作的网络安全企业,就已经从中国应急响应的架构中出局了。

轨迹

安天提出“能生存,不堕落”的六字方针,立志做一家伟大而长寿的网络安全企业。合伙人约定“艰苦奋斗,十五年不分红”,并坚守了这份承诺。

像与勒索病毒打的这样的仗,肖新光和他的安天还打过很多场。有人问肖新光:“2000年创业的时候,怎么就独独瞄准了网络安全这个方向?”肖新光的回答特别有情怀:“网络安全是一个可以集中技术信仰和美好理想的领域,它融合了爱国主义、正义力量、对技术的孜孜以求和对用户的关怀,对于当时创业的我来说,没有哪一个领域有这样的魅力和吸引力。”

2000年,安天针对他们所热爱的网络安全领域开始创业征程时,肖新光提出了“能生存,不堕落”的六字方针。2009年,安天另一位联合创始人方华对肖新光说:“我们已经坚持了9年,是时候告诉大家这六个字的深意了。”方华是一个身高一米九二的大男生,也是安天的“参谋长”。

肖新光给自己的定位是安天的首席技术架构师,这正是比尔·盖茨在微软的职务。创业前10年都没有风险资本的支持,也从来不是创业明星的安天,靠着肖新光对安全趋势做出正确判断而少走了弯路。

在安天开启第三次创业的誓师大会上,肖新光告诉同事们:“面对网络安全威胁挑战的形势,我国需要能系统应对安全威胁的能力型安全企业,安天从一个上游反病毒引擎厂商走向前台,这是历史的使命要求。”

们要做一个伟大而长寿的网络安全企业。”

记者想了解安天的创业史,肖新光却说:“安天的创业轨迹不具备可复制性,比如,在安天创业初期,合伙人约定‘艰苦奋斗,十五年不分红’,并坚守了这份承诺。”

今天的安天正在进行面向政企市场做大规模、做好服务的第三次创业。此前,安天的两次创业,都是围绕反病毒引擎核心技术完成的。反病毒引擎是一个核心模块,类似防火墙等安全产品以及手机等电子产品,只要嵌入了反病毒引擎,就具备了病毒检测能力。

安天在第一次创业时研发出了可以工作于各种网络设备的流量侧反病毒引擎,解决了大规模恶意代码自动化处理等核心技术问题;安天的第二次创业是围绕移动安全领域研发先进的移动威胁检测引擎,赢得了AV-TEST年度国际奖项,取得了世界级的领先优势,也奠定了超过10亿移动终端用户的基础。

安天的引擎少帅潘宣辰,是安天第二次创业的关键人员。2007年,还在武汉大学信息安全专业本科学习的他是安天的暑期实习生,他既是专业课程的佼佼者,也是班级的班长。就在那次实习过程中,安天选择其为未来重点培养人才。结束实习的潘宣辰,回到武汉组建了安天武汉研究组,并于2010年毕业时在武汉正式建立了安天移动安全研发中心。

今天的安天在哈尔滨、北京、武汉、深圳、上海、成都建立了研发中心,拥有两个省级工程中心,一个省级重点实验室,一个博士后流动站,拥有近两百项网络安全核心专利授权。安天的探海威胁检测系统、追影威胁分析系统、智甲终端防护系统等核心产品,为我国国防、航天和关键部委提供安全保障,保障了载人航天、空间站对接等重大任务,国内多个态势感知的试点工程也是由安天承建的。

再起航

第三次创业,安天要成为一个上游反病毒引擎厂商走向应对安全威胁的能力型安全企业,从“小而美”的历史阶段向“大而强”的目标迈进。

1个双肩包,装着3台笔记本电脑;连鬓的大胡子;永远不摘下的工牌——构成了肖新光的典型形象。

肖新光给自己的定位是安天的首席技术架构师,这正是比尔·盖茨在微软的职务。

面对这样一个目标,肖新光希望找到一个同样刚毅和坚持,但有着更坚定的商业成功追求和大兵团作战能力的“指挥员”担任安天总裁。现在,他相信他找到了,就是胡忠华,之前是华为企业业务部的副总裁。

胡忠华在来到安天前曾听说过一个故事。几年前,安天北京公司摇到了一个车号,后勤便提交了买车用于客户接待的申请,肖新光却说“还是把这个预算用来买服务器吧”。正是听了这个故事,才坚定了他来安天的决心。

老胡来到安天的第一件事,就是快速发育销售组织,快速对接客户。2016年6月,安天有近500名网络安全工程师,是国内威胁分析检测最大的团队之一,但却只有20余名客服人员,这与安天长期做供应链上游厂商有关。“组织承担责任,快速发育组织”,老胡发动了一场“蓝血”革命,迅速建成了一支近200人的客服队伍,以至于业内感叹“安天一夜之间就建成了覆盖主要行业和片区的销售体系”。

而关于安天的产品线,内部有两种声音,一种认为,安天产品线上缺少大量合规型安全产品,产品线太短;另一种则觉得,安天的产品线已经不错了,其产品线已经是美国两家著名新锐厂商FireEye和Bit9之和了。想把目前的能力型产品体系全面做深做透,是不容易的。但老胡的意见倾向于后者,一个企业应该立足自身的技术底蕴积累,把产品做深、做扎实,找到合理的适配场景,“企业闯市场重要的一点,就是管理自己的欲望”。

创业者言: 网络安全是一个可以集中技术信仰和美好理想的领域,没有哪一个领域有这样的魅力和吸引力。传统威胁正在向高级威胁进化,威胁蔓延到哪里,我们就把防线构筑在哪里。创业是一个九死一生的过程,要充分积累、快速发展,才能抵御风险。

老胡还决定了一件事,将安天从北京中关村核心区搬到西北四环外有些偏僻的一座独栋小楼里。除了解决团队快速发展而面临的场地不足问题外,他的目标是要在北京建设产品演示中心。他深知“百闻不如一见”,更何况,网络威胁本身就是高度隐蔽的,没有更有力产品展示,业务很难开展。

第三次创业,不止是安天直面客户的变革,更是技术的变革。从手工化处理到第一代自动化处理平台、第二代与专家交互融合的半智能化分析平台,再到第三代融合感知大数据、专家系统、知识支撑、人工智能的综合支撑体系,在肖新光看来,能力型安全企业有如一座“冰山”,其用户侧的产品和服务,是水面上可见的部分,而其后台的支撑体系和规模化的支撑工程师团队,是水面下的部分。

安天总部门口挂着一副对联,每年大年初一更新,这是安天的传统,表达着新一年的使命与目标。今年的对联上书写:感微观,通全域,筹妙算,决胜千里;得天时,铸地利,聚人和,立业百年。

城市轨道交通系统安全保障技术国家工程实验室启动

本报北京11月6日讯 记者齐慧报道:近日,“城市轨道交通系统安全保障技术国家工程实验室”第一届理事会会议暨启动会在京召开。

据悉,该国家工程实验室是国家发展与改革委员会批准建设的重大项目,由中铁信息工程集团有限公司联合深圳市地铁集团有限公司、西南交通大学、深圳市永达电子信息技术股份有限公司和中铁弘远(北京)软件科技有限责任公司等5家单位共同申报承建。

实验室理事长卢永忠介绍,该实验室将依托共建单位良好的基础设施条件、技术基础条件以及丰富的技术人才资源优势进行建设,重点开展系统安全设计、车线网状态实时获取、列车运行安全度评估、全路网列车安全保障、运营安全决策、应急救援决策和处置、大客流应急疏散仿真、综合应急通信、基于全生命周期动态监测的RAMS保障技术的研发和工程化。

恒大签订第三轮增资协议

引资1300亿元 净负债率降六成

本报讯 记者姜帆报道:11月6日,中国恒大(03333.HK)发布公告称,其间接附属公司恒大地产与6家战略投资者签订增资协议,共引入投资600亿元人民币,远超此前其公告的300亿元至500亿元规模,创下国内房企单笔股权融资最高纪录。

多年来,恒大通过高负债、高杠杆、高周转、低成本“三高一低”发展模式实现超高速增长。与此同时,也因偏高的负债率引发部分投资者对其经营稳健性的担忧。“我们多年来都是追赶者的角色,把规模扩张作为公司发展的首要战略。负债率不高,公司没有钱,就不可能发展到现在的规模”,在恒大总裁夏海钧看来,恒大大用“三高一低”发展模式牢牢抓住了中国房地产的黄金20年,才能成就恒大的龙头地位。

据介绍,引入第三轮战略投资者,是恒大降低负债率的重要举措之一。以恒大2017年中报公布的数据进行模拟测算,引入600亿元战投后,其净负债率将大幅下降近四成。今年以来,在引入1300亿元战投及一系列降负债措施推动下,恒大净负债率较去年末大幅下降超六成。