

周遂德：

创业致富的好带头人

本报记者 夏先清 通讯员 王佳宁

人物小传

周遂德，许昌禹州市颍川街办事处东关社区党委书记。今年70岁的周遂德已在党委书记的位置上干了45年。近年来，他带领社区居民做强第三产业，建成容纳上千商户的“商贸大世界”和“中华药城”，社区90%以上的居民都有了自己的致富项目，社区连续三年获禹州市“创业致富杯”竞赛金杯第一名。周遂德也获得全国劳动模范、全国优秀党务工作者等称号。

走进河南省许昌禹州市颍川街办事处东关社区，漂亮的楼房鳞次栉比，平坦的街道宽阔洁净，条条玉带般的河道点缀在绿树翠影中，广场上不时传来阵阵笑声……

45年间，东关社区从雨雪过后找不到路的城郊小村庄，发展到如今禹州市商业中心、河南省重要药材集散地；楼高了，景美了，人富了，东关社区党委书记周遂德却从25岁的小伙子变成了年逾古稀的老人。

“我就是断了脊梁，也要让东关村变个样儿”

在“2016河南十大最美村官”评选中，周遂德排名第一，但这位70岁的老人需要经常吃药才能维持血压稳定。他幽默地说：“也不是天天都要吃药，到外地出差，开会反而血压会稳定些，在村里办公事情就多，就得借助点外力给这把老骨头加加油。”

1972年，周遂德当选为东关村历史上最年轻的支部书记，摆在他面前的是个大难题：东关7个自然村，11个村民组，2700多名村民守着人均不足半亩的耕地；村委会没有办公室，干部们开会就围着村头老桐树的树墩蹲一圈。

就是在这种情况下，周遂德大学毕业后，放弃了进城的机会，一头扎到了村里。当选后的第一次村民大会上，他望着台下一双双充满期待的眼睛，斩钉截铁地说：“我当村支书，有3个目标，一是要每个人吃饱饭，二是叫大家有钱花，三是让大家都住上好房子！”

“当年化肥难弄啊，一斤上好的小麦都换不回一斤化肥。”村民张振海至今记得，周遂德上任后不久，就给村里弄来整整10吨化肥的事儿，让不少村民都乐开了花；那10吨化肥，是周遂德和当时的一位村干部几次南下湖北武汉、襄樊等地，多方求人才买到的。“为了托关系买化肥，我穿了当年自己最好的一件衬衫。”周遂德回忆说，“说是最好的，其实袖口早磨烂了，去人家供销社时，把袖口使劲往里塞，怕人家笑话。”

化肥买到了，周遂德和同行的村干部一起坐在货车的车斗里返回300多公里外的东关村，7月的骄阳下，化肥散发着刺鼻的气味，可两个人谁也不舍得坐到驾驶室去，“那可是乡亲们来年的收成，不敢有一点儿闪失”。

1974年春天，在周遂德的主导下，村两委通过了建设东关村窑厂发展集体经济的决定。周遂德开完会回到家，就

问妻子王月凤要出了家里所有的积蓄——30元；之后，周遂德又带着人，把家里准备了好几年盖房子用的木料、砖瓦一股脑拉到建窑的工地上，王月凤只能忍住眼泪，一声不吭，因为她太了解自己的丈夫了：“当上村支书的那天他就跟我说，以后咱家的根就扎到这了，不把东关带出这穷日子，我一辈子都不会甘心！”

窑厂建了4个月，周遂德日日光着膀子在工地上掘地、挖土、拉架子车，冀学义回忆说：“窑厂成形的时候，老周整个人都脱了相，脸黑了，腰弯了，眼窝也陷得老深。”村民们劝他注意身体，可他说：“我就是断了脊梁，也要让东关村变个样儿！”

1975年的春节，窑厂给东关村集体挣下了第一笔家底4万元，村干部挨家挨户给村民发大米、红糖和红枣，东关村人的日子，开始甜了起来。

“天地之间有杆秤，秤砣就是老百姓”

东关村有了自己的砖窑厂，村民们纷纷告别泥草房，住进宽敞明亮的砖瓦房。可在1998年后，周遂德一家却又告别砖瓦房，住进老村部里的土窑洞。

1998年到2002年，是禹州中华药城的建设期。禹州自古就是全国有名的中药材集散地。当时，国家批准了17个大型药材交易市场，禹州的中华药城是河南省唯一的定点药市。

文件下后，周遂德和村干部连夜开会商讨，村委班子都认为，应该干。中华药城占地400亩，可以容纳商户1000多户，一旦建成，无论是房屋出租坐地生金，还是物流运输多种经营，东关人就有了一家门口的聚宝盆。

可是怎么干？建药城要拆迁，涉及村民300多户住房和200多座坟茔。要拆迁，群众意见肯定少不了。但是周遂德铁了心要做“惹众怒”的人。

果然，1998年的大年初一，村里上百口人围住了周遂德的家。周遂德站在人群中双手抱拳，言语恳切：“建设市场的好处，大家都能想得到。我知道，全村人都在看着我周遂德，请各位放心，我第一个扒房迁坟……”

人群散了，王月凤劝周遂德：“这书记咱不干了，你也歇歇，睡个安稳觉。”周遂德摇头：“都不愿意得罪人，村里的工作就开展不下去。只要是为老百姓谋福利，再难也要上。”

当天下午，周遂德和胞弟商量了给爷爷奶奶和父亲迁坟的事。接着，农历

2001年，药城如期建成，经过外出考察和多次说服，东关村一半的居民开始在药材市场从事房屋出租和商业经营，如今禹州的药材生意做遍全国。“以前我认为是瞎折腾，但现在很多村民光靠房屋出租，一年能收入10万元。”居民薛全生说自己“不得不佩服周书记的头脑。”

正是在周遂德“出力不讨好”的开拓进取中，东关村这个昔日典型的农业村，建起了商贸大世界、建材大市场等，一派车水马龙的繁荣景象。上世纪末，这个小小的村庄竟然连续几年出口创汇突破2000万美元，成为当之无愧的“中原出口创汇第一村”。

“周书记心里装着群众，他走在街上，老少爷们看见都跟看到亲人一样。”社区干部崔江涛动情地说，哪里有困难，周遂德的身影就出现在哪里。

2010年的一个夏夜，大雨滂沱，周遂德担心地处低洼地的村民，便赶忙叫上村“两委”成员一起去查看。他蹚着齐腰深的水挨家挨户地喊：“我在这里，大家别慌！”

村民在村干部的指挥下有序撤离着，周遂德的膝盖却一阵剧痛，直到抢险结束后他才发现左膝盖被划开了，伤口被水泡得发白肿胀，缝合之后，泡过水的伤口多次感染，至今仍留下一条深深的疤痕。

“天地之间有杆秤，秤砣就是老百姓。”周遂德常说：“要把红旗扛下去，就得让老百姓能时时刻刻看到党员的身影，听到党员的声音。常和他们聊聊天，拉拉家常，到群众家里揭锅盖，摸被褥，群众才不会生认生。”

上图 周遂德（右）慰问看望困难群众。（资料图片）



“党员干部要对得起自己的良心”

东关村的名气大了，常会有邻村的干部过来取经，“周书记，你们党委一班人干得那么提劲儿，你是咋领导的？”

周遂德说，“你处事公平，老百姓才会信赖你；坚持正义，村里才会风清气正；谦虚谨慎，才能听到不同意见；真抓实干，才能迎难而上开创新局面。村干部最忌有私心，一有私心，大家就不信服你了。”

2004年，周遂德积劳成疾，悄悄到医院治疗了一个多月。不知怎么走漏了“风声”，村民闻讯，都提着食品往医院跑，把钱往王月凤手里塞。周遂德哽咽着说：“大家的心意我领了，但这些钱我不能要。”出院后，他让妻子把钱一一退回，实在退不回去的就全部上缴到村里，这些账本上记得一清二楚。

从兴办村办企业到引进外资再到把村子建成商业贸易中心，周遂德的治村理念随着时代的变迁也在积极地调整，可有一点却一直没变，“对村子的发展，要始终超前一步。对自己的生活，要始终落后一点”。近两年，周遂德谋划着将同仁堂的药材加工企业引入东关村的药材市场，一把年纪的老人一趟趟往北京跑，吃住都是最低标准。

如今，东关村当初定下的“吃饱饭，有钱花，住好房”3个目标早已实现。在周遂德的带领下，东关社区先后获得全国创优争先基层党组织、全国文化先进社区等几十项荣誉称号。

上图 周遂德（右）慰问看望困难群众。（资料图片）



不忘初心唐维伟

本报记者 周斌

1989年出生的唐维伟是昆明市延安医院科研部的一名普通实验员。2008年，一次到山区送温暖的公益活动让他与公益事业结缘。实验室里，他是严谨求实、专注认真的实验员；生活中，他是乐于助人的好心人。

2009年唐维伟来到玉溪元江的一个小山村里，他看到乡亲寒夜里穿着单薄破旧的衣服和鞋子，没上学的孩子穿着露着脚趾的鞋子在泥泞的路上跑，教室里的孩子吹着寒风朗诵课文……山区贫困居民的苦楚，他感同身受，他下决心为他们做点什么。回到昆明后，他立刻发动朋友、同事给当地乡亲们募捐。当他把300多件衣物、100多双鞋、3000多元的学习用品发放到乡亲们手中时，他们脸上洋溢的笑容让他觉得自己所做的努力是那样有价值。从此唐维伟便下定决心要从一个公益活动的参与者转变为公益活动的组织者。

他通过举办各种公益活动让上千人与公益结缘，其中一部分加入到他发起的“春城爱心团队”中去，在他的带领下，这个团队已经由一开始的几人发展到现在的600多人，其中汇聚了社会各界爱心人士。唐维伟一直要求保证每一分捐款都用到实处，所有的公益活动不仅出钱而且出力，活动中所有经费都由参与者AA制分摊。据不完全统计，他组织公益活动活动60余次，筹集捐赠物资价值40多万元，为3000多人送去了温暖。

2015年元旦，正是鲁甸最寒冷的时候，他带领30多位志愿者，来回800多公里，把筹集到的价值26万元的物资带到了鲁甸乐红镇，给2000多名孩子及附近村民送去了过冬物资。期间他还邀请相关人士作励志演讲和感恩教育，开展互动拉近距离，在给孩子们东西时不忘告诫孩子们：“所有的东西都是用你们自己的双手努力得来的，你们是最棒的，要有信心和勇气去面对灾难，将来你们一定可以过上自己想要的生活。”

从2008年接触公益活动开始，唐维伟曾遭受过别人的质疑和误解，也曾感到无从下手，但始终怀着一颗真挚善心的他，坚持从身边力所能及的善事做起，将公益之路一直走到现在。8年来，唐维伟一直热衷于参与或组织各种公益活动，先后获得“云南省向上向善好青年”、“云南省十佳志愿者”、“昆明好人”等一系列荣誉。这么多头衔放在他身上时，他始终告诉自己——勿忘初心！



唐维伟（右三）在鲁甸县组织捐赠活动。（资料图片）

贾喜祥：

爱“折腾”才有致富路

本报记者 李琛奇 通讯员 曹鹏伟 周小龙

初次来到贾喜祥家，感觉有点不像普通农家，更像是一个“迷你”农机场。中型货车、拖拉机、三轮车、旋耕机、粉碎机等整齐排布在大门外的场地上，整装待发。

说起贾喜祥的“折腾”，全村人都竖起大拇指：“别人种、养一样都顾不好，老贾啥都弄，啥都能赚钱。”

44岁的贾喜祥是甘肃灵台县什字镇西郊村塬边社农民，经营着一家养猪场，养了70多头猪，还有70亩果园和3个蔬菜大棚，是远近闻名的致富能人。2007年，在庆阳油田打工多年的他因照顾家人，毅然返乡，在自家屋后建起猪舍，养起30头猪，又购进4头奶牛。

“奶牛每天挤奶40斤，全镇的鲜奶都由我供应。”贾喜祥说，虽然鲜奶不愁卖，但奶牛“娇贵”不好养，4年时间过去，先后“糟践”了4头牛：“料重伤牛，料轻没奶，一头一万多，后来觉得不划算，3年后就全部转让了。”

奶牛卖掉之后，贾喜祥承包了供水方便的一块地，建立起正规的养猪场，生猪养到了六七十头，又承包了15亩地，用10亩玉米专门解决生猪的“伙食”。不久，贾喜祥又在镇里承包了3个蔬菜大棚，考虑到自家活多，贾喜祥和妻子李红梅商量，全年种西红柿，自己育苗，10月栽种，次年7月卖完，歇上3个月再种，1个蔬菜大棚一年能收入1.5万元。

2012年起，外乡果农看准什字镇塬地大又平，纷纷过来承包土地种果树，贾喜祥在做中介的过程中，认识到苹果产业是个好产业。2013年，他承包30亩5年树龄的果园，当年已零星挂果，第二年套袋6万个，毛利润4万元；第三年套了9万个袋子，毛利润7万元，去年毛利润达到17万元。多次赴外地学习和考察后，2015年冬，他邀请陕西杨凌专家指导，栽了4亩矮化苹果。去年，他又通过嫁接将品种改良为“烟富6号”，长势很不错。

“生猪行情前几年不行，但能保得住本，去年行情好了，卖了60多头猪，毛利润12万元。”贾喜祥将猪粪上到果园，还承包镇上一些单位的化粪池，确保农家肥充足。

“我喜欢养殖，别人都觉得我忙不过来，其实每天干啥，我都心里有数，时间上不算很紧张。”贾喜祥说：“只要勤快，啥产业都有致富路！”

行进中国

精彩故事



每个故事都是时代印迹

本版编辑 胡文鹏 杨开新 徐达

联系邮箱 jjbrw@163.com

潜心研发“不转向”

——轨道交通设计专家曾艳梅18载潜心研究转向架

本报记者 郑彬



曾艳梅立志“要无悔于转向架技术自主创新”，并攻克了一个个技术难关。

（资料图片）

（资料图片）