

三星新材成今年股转系统首家IPO过会企业——

新三板挂牌企业IPO提速

本报记者 何川

热点聚焦

据中国证监会官网最新发布的信息显示,浙江三星新材股份有限公司首发获通过,由此成为2017年第一家IPO过会的新三板企业。这也意味着三星新材成为继江苏中旗、拓斯达之后,2016年以来第3家过会的新三板企业。

此外,随着新三板挂牌企业数量突破万家,市场规模大幅扩容,不少资质良好的挂牌企业纷纷发布提示性公告,称公司正接受首次公开发行股票并上市的辅导。新三板挂牌企业IPO步伐明显提速。

数百家企业进入IPO辅导期

从本次首发获通过的三星新材来看,该公司于2015年1月份正式挂牌新三板。2015年3月31日,公司IPO申请获证监会受理,4月3日开始停牌。据了解,三星新材在挂牌后采取协议转让的交易方式,截至目前尚未发生过交易,并且公司股权结构简单,股权高度集中。

新三板挂牌企业到沪深证券交易所上市已有先例。截至目前,已完成IPO并在沪深交易所成功上市的新三板企业共有13家。值得关注的是,除了已成功实现IPO挂牌企业之外,还有更多企业进入IPO辅导期,并加入IPO排队大军。

据记者不完全统计,目前至少有257家新三板挂牌公司公告称已进入IPO辅导期。其中,机械设备、基础化工、信息技术等3个行业数量较多。此外,据证监会最新数据显示,截至1月7日,共有37家新三板公司创业板IPO申请处于正常审核状态,凯伦建材处于“已反馈”状态,其余36家均处于“已受理”状态。还有24家新三板公司在上交所主板申请IPO排队中,均处于“已受理”状态。此外,在深交所中小板IPO排队的新三板公司共11家,均处于“已受理”状态。

有业内人士预计,以目前接收挂牌公司首发申请材料及审核进程来看,今年从

据不完全统计,目前至少有



据证监会最新发布的数据显示,截至1月7日



新三板转至沪深交易所IPO的企业至少会增加至20家。

为何众多新三板企业加入IPO排队大军?天丰电源董事长陈刚表示,由于新三板的流动性和市盈率远低于沪深证券交易所,无法满足一些股东的投资回报要求。因此,企业在新三板取得IPO排队期间发展所需的资金后,再转至沪深交易所市场是值得考虑的。

东北证券新三板研究中心总监付立春表示,由于新三板挂牌企业业绩风险、流动性风险和信不对称风险均高于沪深交易所市场,其整体表现为估值折价,一些资质较好的企业通过去交易所上市,有利于增强股票流动性、提升估值水平。

真正转板仍待破题

值得一提的是,虽然三星新材首发获通过,并有望到沪深交易所上市,但这种途径并非真正意义上的转板。

“新三板挂牌企业到沪深交易所上市有两种途径,其一是先在新三板摘牌,再首次公开发行新股,发行完成后到交易所上市;其二是以挂牌存量股份直接向沪深交易所申请上市交易,类似介绍上市。”申万宏源分析师李筱璇说,严格意义上的转

板机制指的是第二种方式,但目前从新三板转移至交易所的公司均通过第一种途径。

从政策层面来看,2013年发布的《国务院关于全国中小企业股份转让系统有关问题的决定》最早提出,“在全国股份转让系统挂牌的公司,达到股票上市条件的,可以直接向证券交易所申请上市交易”。2015年发布的《关于大力推进大众创业万众创新若干政策措施的意见》明确提出,“加快推进全国中小企业股份转让系统向创业板转板试点”。

北京东易律师事务所高级合伙人邱清荣表示,新三板企业转板至创业板要等到《证券法》完成修订之后,即将首次公开发行与上市区分开来,这是转板制度出台的前提。“目前的相关案例均通过常规IPO通道实现上市,并非真正意义上的转板。”

就当前情况来看,新三板挂牌企业到沪深证券交易所上市还面临着诸多障碍。从IPO途径来看,目前已有逾600家拟IPO企业等待进入A股市场,很多企业的上市很可能要等两三年。另外,从挂牌存量股份直接向交易所申请上市交易来看,目前这一制度规则尚未出台。

李筱璇认为,对于条件暂时还不成熟

的挂牌企业,在新三板规范和历练后再到A股市场上市,是一个可行的路径。“新三板是一些投资机构的退出渠道,但更重要的还是成长性企业的培育场所。”

后市制度红利值得期待

从制度设计来看,资本市场的不同层次对应处于生命周期不同阶段的公司。作为第三家全国性证券交易市场,新三板的定位与沪深证券交易所不同,主要是为创新创业型中小企业服务。有业内人士表示,挂牌企业对流动性和市盈率提升的希望,还是应该通过新三板改革相关制度和规则来实现,转板不一定非得成为挂牌企业的首选。

实际上,自去年以来,新三板全面从严监管,极大规范了市场,如挂牌企业门槛有所提高、市场分层的正式实施、退市制度正在推进等。但与此同时,挂牌企业,特别是创新层企业等的要求不断提高,市场各项制度红利预期亟待兑现,特别是只有融资需求、没有投资供给的失衡状况,成为新三板市场面临的重大问题。

付立春表示,升级创新交易制度和大力引入合格投资者,活跃市场,将是未来三年新三板发展的主要任务。在完善新三板交易制度、规范参与主体行为的同时,更重视以新三板制度创新为突破口完善资本体系,也应当成为未来新三板制度建设的重点。此外,还可以借助市场力量,鼓励有实力的新三板参与机构不断创新,从多层次、多角度、多指标对新三板企业筛选、分类、评级等,推出各类指数与量化基金产品等。

在付立春看来,今年上半年新三板有望出台大宗盘后转让制度,下半年在降低投资者资金门槛、引入公募基金、新三板创业板试点等方面也很有可能出现重大突破。“总体来看,2017年新三板挂牌数量将会环比减少,摘牌企业数量逐渐增多。新三板将从单一维度的企业数量扩容,过渡到更加注重提高质量;从融资需求端扩容过渡到投资供给端扩容,新三板将迈入制度升级期。”

市场动向

银行理财收益年末“翘尾”

2017年将重回下跌通道

本报记者 钱菁璇

融360发布的最新监测数据显示,2016年12月份(统计自2016年11月26日至2016年12月26日)银行理财产品发行量共8896款,较2016年11月份减少了701款,下降7.3%。其中,人民币理财产品8724款,下降7.27%;外币理财产品172款,下降8.99%。

值得注意的是,期限在3个月以内(含3个月)的短期产品发行量有所增加,占比44.18%,环比上升5.08个百分点。可见,银行理财产品仍然以流动性较强的短期产品为主。此外,3个月至6个月(含6个月)理财产品发行量2662款,占比30.14%,占比下降了2.72个百分点;6个月至12个月(含12个月)理财产品发行量2097款,占比23.74%,占比下降了1.94个百分点;12个月以上理财产品发行量172款,占比1.95%。

2016年12月份,银行理财产品的平均预期收益率为3.85%,预期收益率比上个月上升0.19个百分点。其中,保证收益类理财产品平均预期收益率为3.22%,保本浮动收益类理财产品平均预期收益率为3.29%,非保本浮动收益类理财产品平均预期收益率为4.12%。

“年末银行理财收益上涨的原因主要是由于市场资金流动性收紧,‘钱荒’再现。”普益标准研究员魏骥遥表示,市场上流动性匮乏,促使银行通过提升理财产品收益提升产品吸引力,加大力度抢夺流动性资金。

魏骥遥进一步解释,年末资金流动性紧张的局面是多因素造成的。“首先,央行明确从今年开始将表外理财纳入MPA(宏观审慎评估)考核。央行对于表外业务增速的限制,使得中小银行在2016年希望大幅提升理财规模,避免2017年发展受到限制;其次,由于人民币贬值压力造成外汇占款下滑,加剧了年底资金流动性收紧的压力。同时,债市继续去杠杆防风险,监管收紧短期融资也加剧了流动性紧张。”他认为,临近年末,时点性的流动性收紧属于正常情况。

融360分析师王梦升认为,继2016年年底银行理财收益短暂翘尾之后,2017年将会重回下跌通道,不过跌幅不会太大。“国有行和大型股份制银行将会率先走转型之路,开放式净值型理财产品发布的比例将会进一步提升,2017年银行理财产品的监管将会更加严格。”他说。

本版编辑 孟飞 温宝臣

绿A检测中心——亚洲最大的螺旋藻检测中心之一



小小微藻成就健康大事业



参观绿A公司总部

种选育实验室,拥有中国优质藻种库。目前,绿A基地的藻种是程海湖的土著螺旋藻和墨西哥螺旋藻杂交品,被命名为程海3号螺旋藻,是迄今为止所发现的螺旋藻当中颇为优质的藻种。

先天的地理优势加上后天的藻种培育,成就了绿A在天然螺旋藻的领先地位。20年来,绿A不仅为全球关注健康的人们提供安全、纯净的天然螺旋藻保健食品,还成为国际上螺旋藻市场的最大供应商之一。目前,绿A基地年产螺旋藻干粉约3000吨,占世界总产量的50%,成为世界领先的原生螺旋藻生产基地。

以做药品的标准来做螺旋藻食品

绿A成立之初,绿A生物执行董事胡志祥率先在行业内提出“用做药的标准来做保健品”这一思路,要求绿A从研发到生产都按照药品的生产模式来进行,这一超前理念不仅为绿A成长为行业巨头争锋市场埋下伏笔,还成为保健品行业树立品牌争相学习的榜样。

绿A是国内领先的螺旋藻生产基地和深加工厂同时通过国家GMP认证的国内,不仅建有符合GMP标准的10万级无菌化生产车间,而且全部采用GAP+GMP的现代化生产方式,双标准扩大并延伸了产品生产过程的质控范围,涵盖了设备、技术、人员、环境、微生物控制、水质净化等,保障螺旋藻在整个生产过程中产品质量及安全性。

2012年8月,绿A斥资新建1000平方米螺旋藻检测中心,该检测中心成为国家较早重点实验室,也是亚洲较大的螺旋藻检测中心。通过配

备功能齐全、技术先进的检测设备,能够实现重金属、叶绿素、类胡萝卜素、藻蓝素、蛋白质等10多项专业检测,为绿A质量控制提供了更精确的数据指导。

用创新科技成就微藻健康大业

除了在螺旋藻领域的精耕细作,绿A还加大对红球藻的科技攻关。2007年,依托技术和资本优势,联合中科院武汉植物园,绿A在红球藻产业化生产技术研发方面取得了重大突破,一举打破了美国和日本两家公司垄断红球藻国际市场的局面。至此,绿A在微藻健康领域又落一子,形成螺旋藻、红球藻两大高端产品齐驱并驾的发展局面。

不久前,绿A还携手行业协会共同举办了螺旋藻发现暨产业化50周年发展大会,其中,螺旋藻食品化成为本届大会一大热点话题。云南绿A生物工程有限公司总经理、执行董事胡志祥表示,依托科技创新和政府支持,绿A将拓展螺旋藻的应用领域,推动螺旋藻功能食品化战略,以更好地发挥其营养价值,满足公众的营养健康诉求。

随着健康事业的浪潮席卷全球,很多国家都加大了对螺旋藻产业的扶持力度。特别是在《“健康中国2030”规划纲要》和首次在中国举办的全球健康促进大会这一主流舆论的吹拂下,整个保健品产业将得到蓬勃发展,而以绿A为代表的螺旋藻产业将迎来全新时代,绿A将携手国内外相关机构、企业,共同推动微藻产业的跨越式发展和微藻保健品的普及。

·广告