通过原创动漫为游戏导入用户流量-

动漫土壤长出游戏"摇钱树"



热的国产动漫IP,它即将被改

编成针对幼儿的学习类游戏。 奥飞动漫获得了海 贼王动漫授权,准备将其改编

游戏玩家在体验动

本报记者 佘 颖摄





如果要问最近的游戏爆款是哪个? 10个玩家里,至少有一半会说是《阴阳 师》——在苹果 APP 商店里,这款游戏 获得了超过30万条评价,5星满分。

此款游戏改编自2014年7月推出的 原创动画《画江湖之不良人》。截至今年 9月,动画播放量超过35亿次。而今年 当它被爱奇艺翻拍成网剧,又由网易推 出手游,该动画片成为刷爆大众朋友圈 的"网红"。

依靠原创动漫导流量,靠手游赚钱, 是中国动漫流行的变现路径。由中国音 数协游戏工委、伽马数据(CNG中新游 戏研究)发布的《2016年7至9月移动游 戏产业报告》显示,TOP100游戏中52% 为 IP(原意指知识产权,现泛指为老百 姓耳熟能详的、具有持久开发潜力的流 行网络文学作品或影视作品)游戏,日漫 风格的IP游戏仅次于玄幻类游戏,占所 有IP改编游戏的19.2%。

一步之遥—— 动漫变身游戏

游戏爱上IP,是因为有数据显示,有 IP的手游下载转化率是无IP游戏的2.4 倍,收入是无IP游戏的两倍,特别是自带 海量用户的动漫、影视、文学作品,构成 了游戏IP主流。

这三种IP各有利弊。"影视IP如果 不是来自于网络文学,它的上映时间通 常只有三个月,像一些热门的周播剧也 只有半年,为游戏持续导量的时间有 限,推广力度就跟不上,影视热度一 过,游戏容易出现后继无力的情况。" 奥飞游戏首席商业官何子艺操盘过大量 网络文学、影视动漫改编的游戏, 很清 楚其中门道。

跟影视剧相比,动漫通常会连载播 放很长时间,比如日本的《航海王》连载 长达19年,漫画累计销量达3亿,全球第 一;国内的《十万个冷笑话》也从2010年 开始连载,至今已有6年,培养了大量忠 实粉丝。改编成游戏后,不仅有原来的 粉丝支持,动漫持续更新也会让游戏保

连载时间很长的网络文学也是游戏 的IP宝库。叫得上名字的网络文学作 品,如《斗破苍穹》《神墓》《斗罗大陆》等 等几乎都有游戏版。"但网络文学改编游

戏有自己的门槛。如果直接从网络文学 改为游戏,文中的人物没有可视化,游戏 需要做第一手的还原,很难让受众满 意。"何子艺认为,比起来,动漫离游戏只 有一步之遥,特别是在人物形象上几乎 不需要太多二次创作,外形服饰、语言风 格都可以套用,改编相对容易。

动漫到游戏的无缝衔接,还因为游 戏爱好者与动漫天然契合。目前,19岁 至45岁的中青年一代是游戏行业的主 力军,其中26岁至35岁年龄段用户占比 达到56%。当陪伴一代人成长的动漫, 赶上了人手一台智能手机玩游戏的时 代,"路飞""哪吒"就轻轻松松地从漫画 书走上了手机屏幕。

今年10月的新游戏榜单上,二次元 题材产品已经形成全面爆发之势。《阴阳 师》《崩坏3》《命运—冠位指定》与《怪物 x 联盟 2》分别在新游戏期待榜单与热门 手游榜单有着突出表现,特别是《阴阳 师》上线不足2个月,DAU已破1000万。

游戏"造富"动漫

动漫企业也愿意与游戏公司交朋 友。不同于在线视频、在线音乐、在线阅 读,游戏是少有的网友愿意付费的文化 产品。仅今年前三季度,中国移动游戏 市场实际销售收入就超过589亿元,还 催生了一个词"氪金党",用于形容那些 在游戏世界里一掷千金的玩家。

守着游戏金矿,游戏公司能为动漫 IP开出天价支票。"据我所知,顶尖IP、头 部IP改编动漫的授权费可以高达数千万 元。"何子艺说,"一款月流水3000万元 的游戏,如果热度持续9个月,总收入就 是2.7亿元。根据当下行情,动漫IP版 权方通常可以获得5%到10%的版权费, 算下来,动漫公司就有上千万元甚至数 千万元的收入"。

这样的流水在游戏领域只是普通水 平,但是对动漫企业来说不亚于天文数 字。在过去的十多年里,动漫生产几乎 不赚钱,电视台、视频网站和签约平台给 出的费用杯水车薪,部分动漫企业要么 靠政府补贴过日子,要么靠其他产业输 血支撑。一款游戏授权就能带来数千万 元的收入,动漫企业当然求之不得。

手游的"造富"神话正在吸引越来越

多的参与者。跟单纯的游戏公司通过购 买IP开发游戏不同,新来者已经开始通 过泛娱乐计划反哺游戏,开始了自己的 小说、动漫、影视计划,最终通过深度植 入和定制模式,产生全新的游戏IP。

今年3月份,爱奇艺将自制动画《灵 域》改编成手游,曾创下连续10天iOS付 费榜前三的成绩。8月《灵域》第三季开 播后,爱奇艺又与国内知名的 VR 游戏团 队互联星梦联合开发一款针对移动端 VR设备的游戏。

同样在8月,国内最大的影视制作 机构之一华策影视也发布公告,宣布分 别向网游开发运营商乐为数码和亿动非 凡增资2000万元,其中亿动非凡拥有 《舞街区》《劲舞团》《乐舞OL》等开发及 运营经验。

10月,游戏圈迎来了迄今为止最大 牌的动漫明星:奥飞娱乐。这个国内最 大的动漫集团宣布投资逾十亿元跨界杀 入游戏业,一口气确定了十余款热门动 漫 IP 改编成游戏,包括《航海王激战》《怪 物x联盟2》《十万个冷笑话2》等等。

用游戏术语来讲,新入局的奥飞游 戏就是开了挂的那种玩家。他们旗下的 IP覆盖广,数量大,从低龄段的《喜羊羊 与灰太狼》《超级飞侠》,到中青年段的 《十万个冷笑话》《镇魂街》等,任何-改编的游戏都自带流量,关注度极高。 在《阴阳师》之前,国漫改编的游戏中,最 成功的就是《十万个冷笑话》手游版。

一览无遗—— 利用IP打造精品

IP的影响力虽然大,但它不是万能 的。艾瑞分析认为,IP的作用在用户获 取阶段最大,IP自带的粉丝效应可有效 降低用户获取成本。但是如何将产品的 IP价值发挥到最大化,则需要产品本身、 版权方以及渠道等多维度合作。任何一 个环节掉链子,超级IP改编的游戏都可 能"扑街"。

2013年和2014年前后,深圳几家 公司拿到起点中文网著名作家唐家三 少、天蚕土豆、我吃西红柿的授权,将 其作品改编为《唐门世界》《莽荒纪》 《绝世天府》等游戏,但并未成为常青 树。在如今的游戏榜单上,这些超级IP 早已不见踪影。

"一款游戏,从立项到上线封测至少 要6至9个月,仓促上马根本无法保证质 量。像我们目前正在打造的《镇魂街》游 戏,跟原作者合作,预计2017年下半年 推出,制作周期近一年。"何子艺说,"有 些急功近利的中小游戏厂商来不及深挖 IP底蕴,只是给游戏人物加一个动漫中 的形象,出来的游戏很容易走形"

"如果把IP元素拿掉,游戏是不是有 自己独特的玩法? 是不是足够好玩?"拿 到《灵域》的 VR 授权后,互联星空 COO 郭森一直在跟团队琢磨:"VR能够带来 更强烈的浸入感,我们一方面要利用这 种优势,一方面也注意尽量减少玩家的 被动转头、突然奔跑、突然停止等动作, 避免造成眩晕。"由于《灵域》还在保密 期,不能讲太多,但他还是透露,游戏将 完整还原动画片的二次元战斗场景。

即将推出的《十万个冷笑话2》也发 扬了动漫原作特质,比如新手阶段,玩家 会发现有的BOSS的"血条"(游戏术语) 特别长,打不过,这个时候可以用手指将 BOSS的"血条"抹掉;有的BOSS会有 "无敌"的状态,没法打,但只要用手指按 住他们的"无敌"两个字,就能对他们进

这些改编需要深入了解IP,也使得 游戏和动漫IP跳出简单的买卖关系,变 成了更深层次的合作。"目前,我国的游 戏、影视剧、动漫、网络文学等产业发展 已经不仅是单独的业态,跨界融合正成 为行业发展主旋律,同时促进了泛娱乐 产业链延展。"何子艺说,从这个意义上 说,IP热才刚刚开始,动漫手游还有很大 增长空间,"比如游戏会进一步细化,现 在可能更看重一些重度游戏,未来一些 体验式、冒险式游戏很适合改编成都市 化题材,甚至VR、AR、MR等新技术的出 现,都会带来新市场"。

郭森也承认圈钱的IP游戏大量存 在,但同样有真正爱游戏、想做出良心 产品的企业也在努力,"像我们的游戏 《人类拯救计划》就被 SONY 公司看 好,很适合家庭娱乐"。今年,《阴阳 师》能借助社交媒体成为现象级作品, 已经证明游戏可以在二次元和三次元之 间打开一条通道。而一旦走通, 动漫就 能从二次元的小众产品走向大众休闲娱 乐产业。这一前景值得企业静下心来,

/业内观察

助推票务市场透明化

"西十区"助粉丝买到真票

本报记者 周明阳

随着人们消费水平提高,"粉丝经济"日益兴起,看话 剧、听演唱会、观看体育赛事成为大众娱乐消遣的新选择, 更有铁杆粉丝为买到偶像演唱会门票不惜一掷千金。然 而,热门演出一票难求,不得不找黄牛加价购买,又成为票 务市场常态。

近年来,有不少在线购票网站尝试解决买不到票的问 题。创办于2011年、总部位于上海的西十区是文化演出、 体育赛事和休闲娱乐领域的一站式票务买卖交易平台,致 力于提供齐全、安全的票务服务。2015年,西十区的交易 额高达1.7亿元,高峰时网站上有780万张票挂售,近3000 个演出同时售卖,单日交易额顶峰接近200万元。

打开西十区APP可以看到,各种演出类型都有覆盖。 演唱会、话剧、歌剧、音乐会、芭蕾、曲艺杂技、体育赛事等门 票种类齐全。抢票、求票等功能帮助粉丝买到稀缺票、尾票 和折扣票。如果买了票没空看,还可以在平台上一键卖 票。目前,西十区已经实现了对演出、赛事、展会及城市休 闲娱乐在内的所有现场文化品类全覆盖。

西十区CEO李明伟告诉记者,与西方成熟市场相比, 中国票务市场的发展相对比较滞后,整个运作模式还较为 粗放。热门的演出赛事门票在常规票务网站上几乎买不 到,大部分票流到了二级市场,但二级市场又存在票的信息 不真实、价格太高等问题,甚至出现假票,售后保障的缺失 给粉丝带来了经济损失。"票务流通这个环节,一级市场买 不到,二级市场不靠谱。"李明伟说。

票源的丰富性是西十区要解决的首要问题,扩充票务 来源也就成了西十区的主要任务。李明伟介绍,西十区将 现有的B2C票务网站、主办商、场馆、票务代理等上游机构 和个人作为供应商,打通一级与二级票务市场,建立起自由 买卖的交易平台。"在西十区的平台上,大麦、永乐、格瓦拉、 东方票务等票务网站,演出的主办商和个人卖家都是我们 的供应商,我们的目的就是将票源最大化地集聚到这个平 台。"李明伟说。

扩充票源之后,西十区通过引入竞争机制,实现票价市 场化,防止价格虚高。在西十区的平台上,多个卖家同时售 票,确保票价可以真实反映演出的热门程度和稀缺程度。 此外,西十区引入尾票交易,临开演三天内的票务可以在线 自由交易,满足观众临时购票的需求,填补了国内在尾票市 场的空白。

西十区从上海起家,目前已拓展到北京、广州、深圳、杭 州、南京、武汉、重庆等10余个城市,其业务模式也得到资 本认可。2015年11月,西十区获得创丰资本5000万元融 资,估值达4亿元。

深圳举办首个国际短片交易市场

本报讯 记者杨阳腾报道:中国国际新媒体短片节组 委会日前公布,第七届中国国际新媒体短片节于今年11月 25日至28日在深圳市光明新区开办中国首个国际短片交

据悉,国际短片交易市场旨在以短片版权交易,影视剧 本及新媒体视频创作项目投融资,最新视觉特效技术成果 展示、交流、交易为主,为年轻的短片创作人才、影视剧本版 权所有人、视觉技术研发机构与新媒体企业、影视制片公司 及投资机构之间搭建信息交流、版权购买和项目创投的服 务平台,促成网络短片、网络剧等新媒体视频内容版权,影 视剧本、视频内容创作项目的交易及投融资,以及影视创作 团队、人才、视觉特效科技成果的合作。

据了解,本届短片节开办的国际短片交易市场具有国 际化程度高、专业化程度高与市场化程度高等特点。此次 交易市场共设40多个展位,共有18个国家和地区机构参 展,国际参展机构参展率达到40%,包括来自英国、法国、 葡萄牙、西班牙等国的短片创作和分销机构以及影视、新媒 体公司,集中了电影企业、影视特效公司、新媒体科技公司、 互联网视频平台、产业基地等各类相关机构,覆盖了影视策 划、制作、发行、院线、宣传等全产业链各个环节。中影集 团、华谊兄弟、光线传媒等专业机构均组团参展。

满洲里将办国际冰雪节

本报讯 记者马洪超报道:在近日于北京举行的第十 三届中俄蒙美丽使者国际大赛(中国赛区)选拔赛上,内蒙 古自治区满洲里市人民政府副市长王长春表示,第十八届 中俄蒙国际冰雪节暨第十三届中俄蒙美丽使者国际大赛, 将于今年12月下旬在满洲里开幕。

据介绍,作为"中国·满洲里中俄蒙国际冰雪节"重要组 成部分,"中俄蒙美丽使者国际大赛"是项国际化的选美大 赛品牌,也是传播中俄蒙三国友谊与和平的纽带,是促进中 俄蒙三国毗邻地区文化、旅游、经贸合作的平台。经过选拔 赛评分,最终15位选手将代表中国参加总决赛。届时,她 们将和俄罗斯选拔出的30位选手、蒙古国选拔出的15位 选手展开对"中俄蒙美丽使者"桂冠的角逐。

喜剧《呆呆计划》将公映

本报讯 记者崔国强报道:由浙江新影年代文化传播 有限公司、深圳峰云天下影视投资有限公司、杭州岩华文化 创意有限公司、北京聚迷互动影视传媒有限公司出品的港 式黑色幽默喜剧《呆呆计划》将于今年12月9日登陆全国 院线。该片意在刻画惊险荒诞的情节和富有张力的表演。 自首款定档海报和预告片曝光之后,市场反响较好。

据悉,《呆呆计划》采用复杂的莫比乌斯环叙事结构,五 条人物线索并行,局中局一层层剥开,真相动人心魄。导演 森岛身兼编剧、导演、监制三重身份,让这部作品中的黑色 幽默元素不流于表面,影片质感饱满。

中国动漫应多些耐心

若瑜

音坊和天师府等江湖门派的纠葛,每集

冲天"的主题曲。

打铁还需自身硬。动漫本身质量过 硬,得到粉丝认可,自然就成为资本追捧 目标。以前是动漫公司总想找人合作, 现在是其他产业求着动漫公司授权,好 IP往往能卖出天价。

有持续营收对动漫产业肯定是好 事。但也要提醒动漫公司不要被卖IP的 "快钱"冲昏了头,还是要静下心来做好 本行,养好IP。培养一个好IP至少需要 5年。5年的持续更新,才能有足够的情 节沉淀去展开游戏,才有充足时间淘汰 没有后续力量的作品和企业,留下来的 往往是经过市场检验的佳作,积累了足 够多粉丝。

在给IP找婆家时,也要注意对方是 否有足够的诚意和能力改编好IP, 不要 简单地一卖了之。因为说到底,不论是 动漫IP、网文IP还是影视IP, 其实都是 消耗粉丝情怀。这一代年轻人愿意为情 怀埋单, 但绝不愿意被情怀敲诈。一旦 他们发现自己热爱的作品被改得不尽如 人意, 甚至面目全非, 海量的粉丝支持 就会变成满满吐槽, 毁掉来之不易的

动漫本就不是一个赚快钱的行业。 米老鼠也好,机器猫也好,都养了几十年 才有今天的影响力,中国动漫也应该多 一些耐心和恒心。

中国的动漫企业大都渴望成为第二 个迪士尼,能够建起一个动画王国,靠电 影、衍生品授权、主题公园赚得盆满钵 满。但是,由于国产动漫质量不高、衍生 品盗版太多、主题公园客源不足,"第二 个迪士尼"还没有出现的迹象。反倒是 随着智能手机普及、泛娱乐高涨,彷徨的 动漫企业终于找到了中国特色的变现路 径——游戏,更准确地说是手游。

国产动漫能够从手机游戏里赚钱, 还是因为国产原创动漫质量持续提升, 成了有价值的IP。比如新近爆红的《画 江湖之不良人》,以唐末乱世为背景,设 计了李唐王室后裔和玄冥教、通文馆、幻

有悬念,环环相扣。这样庞大的剧情架 构和推进形式在之前的国产动漫中极为 罕见,吸引了许多国产动漫爱好者追 剧。老牌的《十万个冷笑话》的故事情节 很接地气,哪吒、李靖等人物形象出人意 料,跳出了之前漫画的低龄感,很受欢 迎。而且,就算是《超级飞侠》这样的低 龄动画,制作技术也更加精良,连配音都 用上专业演员,成为近年超级IP。淘宝 上,乐迪和它的小伙伴成为最受欢迎的 周边产品,许多店铺月销量过万,幼儿园 里还经常听见小朋友们合唱那首"一飞

本版编辑 梁剑箫