

工信部发布《稀土行业发展规划(2016—2020年)》——

大力发展我国稀土高端应用

本报记者 黄鑫

透视

工信部10月18日发布《稀土行业发展规划(2016—2020年)》(以下简称《规划》),提出到2020年,稀土行业要形成合理开发、有序生产、高效利用、科技创新、协同发展 的稀土行业新格局,整体迈入以中高端应用、高附加值为 主的发展阶段,充分发挥稀土应用功能的战略价值。

“《规划》重点围绕与稀土产业关联度高的《中国制造2025》十大重点领域,将大力发展稀土高端应用,加快稀土产业转型。”工信部原材料工业司巡视员、稀土办主任贾银松解读说,到2020年,我国主要稀土功能材料产量要达到年均增长15%以上,中高端稀土功能材料占比显著提升,中国将跻身全球稀土技术和产业强国行列。

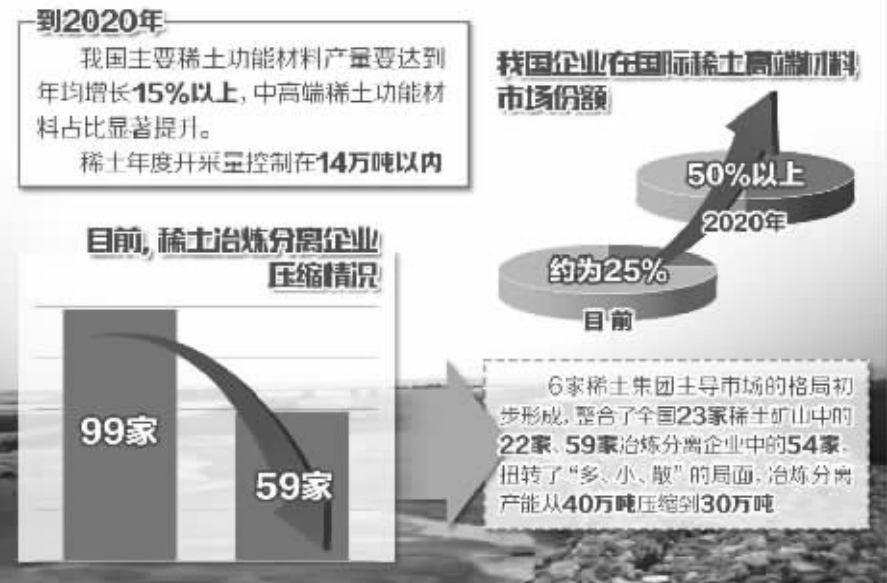
生产集约化 产品高端化

按照《规划》,到2020年,六大稀土集团要完成对全国所有稀土开采、冶炼分离、资源综合利用企业的整合。

“要推动稀土产业向集约化和高端化发展,调整优化产业结构。”贾银松指出,一方面要继续实施大集团战略,实现稀土矿山开采、冶炼分离和资源综合利用的集约化生产;另一方面,要促进稀土材料高值利用,提升关键材料和零部件保障能力,培育稀土在工业机器人、高档数控机床、轨道交通、海洋工程等重点领域的应用。

近年来,通过推行大集团战略,稀土产业集中度已大幅提高。目前,稀土冶炼分离企业从99家压缩到59家,6家稀土集团主导市场的格局初步形成,整合了全国23家稀土矿山中的22家、59家冶炼分离企业中的54家,扭转了“多、小、散”的局面,冶炼分离产能从40万吨压缩到30万吨。

集约化生产将矿山开采、冶炼分离及资源综合利用全部纳入6家集团管理,实现了稀土集中生产、管理、工艺流程再造,推动了产品结构和产业布局的优化。数据显示,以资源开采、冶炼分离



和初级产品加工为主的产业结构正加快向以中高端材料和应用产品为主的方向转变,80%以上的初级加工品被用于制造磁性、催化、储氢、发光、抛光等功能材料。

在促进稀土材料高端应用方面,《规划》提出,要加快发展高性能稀土磁性、储氢、晶体、发光、高频等新材料,提升稀土关键材料和零部件保障能力,培育稀土在航空航天、轨道交通、海洋工程、工业机器人、高档数控机床、医疗器械等领域的应用。

“目前,我国企业在稀土高端材料中国际市场份额约为25%,其他主要被欧美日等先进工业化国家企业占有。参考磁性、催化、发光、储氢等主要稀土功能材料产业指标和各领域专家意见,争取到2020年达到50%以上。”贾银松说。

严格市场准入 调控生产总量

我国稀土初级产品生产能力过剩,违法开采、违规生产屡禁不止,导致稀土产品价格低迷,未体现稀缺资源价值,迫切要求进一步规范行业秩序,严格控制增量,优化稀土初级产品加工存量,淘汰落后产能。对此,《规划》提出要加强国

家对稀土资源勘查、开发、利用的统一规划,到2020年稀土年度开采量控制在14万吨以内。

“要严格市场准入制度,除6家大型稀土企业集团外不再新增采矿权。”贾银松表示,同时完善稀土生产总量控制计划管理办法,对稀土矿山开采、冶炼分离和资源综合利用实行全口径统一管理,并推动集约化生产,从源头上杜绝稀土违法违规生产和流通,倒逼企业将投资投向应用产业,实现产业转型升级,提升我国稀土行业核心竞争力。

目前,内蒙古包头市白云鄂博矿区、尾矿库已实现了全封闭式管理;江西赣州、四川凉山等重点资源地建设了稀土矿区保护设施和开采监管系统。据介绍,工信部将继续支持这些重点资源地完善矿区资源保护和监控设施,加强稀土矿采选项目技术改造,并划定一批国家规划矿区,实行统一规划,规模开发。

“稀土产品追溯体系已于今年上半年在6家大型稀土集团开始试运行,2017年初有望正式运行。产品追溯体系建成后,可实现从稀土开采、冶炼分离到流通、出口全过程的产品追溯管理。”贾银松还透露,工信部正在积极推进《稀有金属管理条例》立法,进一步加强和改

善稀土行业管理,该条例已列入国务院二类立法计划,争取尽快出台。

据了解,我国已连续开展了多次打击稀土行业违法违规行为专项行动,累计查处违法违规案件113起,捣毁非法采矿点14个,关闭生产企业28家,处罚贸易企业19家,查扣非法及走私稀土矿产品3.6万多吨,罚款2.3亿元。

适应高标准 培育新动能

《规划》设定了到2020年,主要稀土功能材料产量年均增长15%的目标。对于这一目标,贾银松解释说,这是考虑到未来稀土应用产业发展带来的机遇。一是高端装备制造、新能源汽车、新能源、高性能医疗设备等领域可大幅增加稀土永磁材料产品用量;二是随着环保要求的提高,电厂等工业窑炉废气脱硝、机动车尾气净化、挥发性有机化合物治理等领域可为稀土催化材料提供更大市场空间;三是稀土储氢材料在高性能动力电池、规模储能装置、太阳能发电用储热材料等领域应用前景极为广阔。

据统计,目前我国稀土应用产业规模不断扩大。稀土磁性、催化材料产量年均增幅超过15%,稀土磁性、发光、储氢等主要功能材料产量占全球总产量70%以上。

《中国制造2025》又为稀土行业发展注入了新动能。贾银松指出,瞄准《中国制造2025》等国家战略需求,未来将完善创新体系,建设稀土创新中心和服务平台,加强知识产权和标准体系建设,打破海外知识产权壁垒,支持稀土功能材料机理研究和基因库建设,引领未来稀土功能新材料及绿色制备关键技术。

《规划》提出了稀土公共服务和创新平台建设、稀土基础研究、稀土高值利用、稀土绿色升级改造、稀土行业两化深度融合、稀土绿色应用等6大重点工程。“我们已要求有关省(区、市)工业主管部门、重点企业提出未来5年重点发展方向和项目,建立了项目库,汇总了约400个项目,将利用各种资金渠道,选择一批产业化基础好、市场前景广阔、能规模化发展的项目集中支持。”贾银松说。

新闻眼

减少重复建设 有效配置资源

我国建立航空器材共享平台

本报北京10月18日讯 记者李予阳报道:中国航空器材有限责任公司今天在北京成立。平台公司是经国务院国资委批准,在原中国航空器材进出口有限责任公司基础上,由南航集团、中航集团、东航集团、中国航材及中国国新共同改组设立,5家股东的持股比例分别为24%、23%、22%、21%及10%。

公司以富余航材处置、消耗件集中保障及周转件共享为主,致力于打造中国民航新型航材保障体系,应用数据共享和互联网技术,优化行业资源配置,创新供应链管理模 式,提供经济高效的航材保障解决方案。

国资委副主任孟建民表示,平台公司的成立是推进中央企业间资源专业化合作、重组、整合发展的有益探索,有利于通过专业化管理提高航材保障效率,整合资源形成规模效应,提升我国民航市场地位与话语权。民航局副局长王志清表示,平台公司将促进我国民航运输企业剥离非核心业务专注主业发展,减少国有资本重复投资建设。

据了解,公司在运营初期将以服务中央航空企业为主,通过创建“互联网+航材”共享模式下的保障及运营体系,不断提升航材资产的有效性和流动性,大力推进航材保障模式创新,并逐步向全行业开放。

京津冀协同发展体量最大项目投产

本报沧州10月18日电 记者宋美倩、通讯员哈聪杰报道:伴随今天首款VERNA车型悦纳顺利驶下生产线,北京现代沧州工厂正式竣工投产。该工厂是京津冀协同发展上升为国家战略后,河北引进的体量最大、质量最高的合作项目,也是北京现代首次在京外地区建设整车项目,工厂从开工到建成历时18个月,创造了世界同类型汽车工厂建设的最快速度。

据悉,北京现代沧州工厂总投资120亿元,年产轿车整车30万辆、发动机20万台,可实现年产值360亿元、增加值95亿元。

全国应急产业联盟成立

本报北京10月18日讯 记者刘瑾报道:由工业和信息化部为指导单位,工业和信息化部中小企业发展促进中心等单位发起组建的全国应急产业联盟今天成立。

全国应急产业联盟的成立是落实《国务院办公厅关于加快应急产业发展的意见》要求的具体举措。工业和信息化部党组成员冀伟表示,联盟将在工业和信息化部等有关部门指导下,研究应急产业重大问题并提出政策建议,协调应急产业重大技术攻关、示范和推广,研究制定应急产业技术、产品和服务标准。据悉,联盟首批成员单位包括中国船舶工业集团等100多家单位。

行业观察

“限”“扩”“补”“改”并举——

新能源发电须统筹协调发展

本报记者 曹红艳

尽管我国新能源发展已经取得了巨大成就,但发展中的问题也日益突出,特别是弃风、弃光现象,以及新能源发电企业的亏损问题受到各方关注。中国电力企业联合会专职副理事长王志轩18日在新华网主办的第六届中国能源高层论坛上指出,我国新能源发电的发展必须采取“两条腿”走路的方式:一方面要因地制宜分散式发展,另一方面要与大范围能源资源优化并举。

国家能源局发布的数据显示,2010年我国开始出现弃风限电现象。2015年全国弃风电量达到339亿千瓦时,全年累计弃光电量为46.5亿千瓦时。同时,新能源发电企业亏损问题严重,主要表现在发电利用小时不高和补贴资金不能到位。

此外,现行电力系统是以常规化石能源为基础的电力系统运行,由于

新能源大规模发展且由于电力电能特性,使传统的电力系统不论是从技术、基础设施、电力市场特性、行业管理等方面都存在不协调问题。国家政策与地方政策的不完全衔接,也是制约新能源发展的重要因素。

王志轩分析,从中长期经济社会发展 的总趋势看,电力需求仍然会有一个与国民经济发展相适应的发展速度。未来十多年,第二产业用电增速总体上可能在低位徘徊,但用电比例仍然占主导地位。第三产业和城乡居民用电将持续快速增长,将成为引导电力消费的主要力量,新能源发展的机遇就蕴藏于此。

“要确定各种能源、电源及电网在不同经济社会发展时期的定位和作用,做到各类电源之间、电源电网之间相协调,区域布局及项目与消纳市场、配套电网以及调峰电源相统

筹,从而为规划、建设、生产、创新等活动提供依据。”王志轩提出,具体而言,就是要“限”“扩”“补”“改”并举。限,不仅要严格限制增量煤电项目的建设,也要重点限制增量新能源盲目发展,不要在过剩基础上再增加新产能。扩,就是要加快实施电能替代,采取有利于推进电能使用,提高电能占终端能源消费比重的灵活电价机制等手段挖掘需求侧潜力,实现电力增供扩销,提高消纳存量新能源发电能力,并为未来新能源发展提供空间。补,就是要对新能源补贴缺口加快兑现,使遵纪守法、濒临破产的新能源企业能够渡过难关,逐步恢复生机。改,就是要建立系统调峰调频等辅助服务补偿机制或辅助服务市场,调动各类机组参与辅助服务市场的积极性,提高系统对新能源发电的消纳能力。

电池使用、材料构成、充电问题突出——

电动汽车安全呼唤高标准

本报记者 于泳

10月18日,第八届电动汽车标准法规国际研讨会在浙江嘉兴举行。来自工业和信息化部、国家标准委、中国汽车技术研究中心等部门的300余名专家和业内人士,就电动汽车安全、行业标准规范等问题展开研讨。

来自中国汽车工业协会的数据显示,今年1月至9月份我国新能源乘用车销售21万辆,同比增长122%。其中纯电动车销售14.5万辆,增长170%;插电式混合动力汽车销售6.5万辆,增长60%。从2009年至2015年,我国新能源汽车累计产量已达50万辆,成为全球最大的新能源汽车市场。

清华大学节能与新能源汽车中心副主任、浙江合众新能源汽车有限公司董事长方运舟在接受《经济日报》记者采访时表示,世界知名品牌特斯拉、沃蓝达、菲斯克以及国内比

亚迪、众泰等品牌都出现过电动汽车起火事件,此类危险相对于传统汽车来说更容易危及乘员的生命安全。可以说安全问题是阻碍电动汽车行业发展的重要因素。

针对电动汽车的安全问题,包括中国在内的多个汽车工业大国都制订了一系列的标准与法规。据国家标准委工业标准一部副主任杨立新介绍,目前我国电动汽车国家标准、行业标准总数已达80多项,涵盖了整车、关键总成、接口与界面等多个领域。

多位专家提出,目前国内电动汽车安全问题主要体现在电池使用、材料构成和充电安全方面。上下游产业发展不平衡、企业盲目重量轻质是造成这些问题的主要因素。此外,监管存在漏洞、政府相关政策不全。

中国汽车技术研究中心高级工程师、全国清洁汽车行动协调领导小

组专家组组长王秉刚认为,保障电动汽车安全必须在生产过程中严格执行安全要求和标准。电动汽车的安全是设计制造出来的,更是管理出来的。方运舟则表示,电动汽车产业链上的相关企业必须严抓质量环节,创新技术、加强监管监控、不能冒进求成。政府相关部门也应逐步完善政策法规,出台规范电动汽车安全相关标准,促进行业有序、健康、稳定发展。

据杨立新介绍,为了促进我国电动汽车行业标准的完善,目前国家标准委正在组织专家参与导引电路与控制时序、电池更换系统等领域国际标准的认定,将我国的技术方案融入国际标准。“国家标准委在涉及公众健康、安全和环保等领域将建立统一的强制性标准。同时强化监督检查和行政执法,让标准成为对质量的‘硬约束’。”杨立新说。

华夏银行推“服务贸易直通车”：

专属方案提升企业竞争力

在外贸转型的大背景下,服务贸易已成为我国对外贸易的新亮点。国家最新发布的数据显示,今年1—7月,我国服务进出口总额达30129.6亿元,同比增长24.6%。服务贸易的异军突起与社会各界的有力支持密不可分。

“服务贸易直通车”是华夏银行为从事跨境和境内服务贸易的企业和相关项目提供的全面、快速、灵活的金融综合服务方案,通过为服务贸易企业提供涉外及境内收支结算、资金管理、贸易融资等全方位产品和服务,来提升我国服务贸易的国际竞争力。

众所周知,与传统货物贸易有很大不同,服务贸易涉及领域分散,不同领域的贸易特点不同,这也需要商业银行针对具体业务进行个性化的金融服务设计。这也正是华夏银行“服务贸易直通车”的最大特色。华夏银行可为涉及运输、旅游、加工服务、建筑、电子信息等领域的各类服务贸易企业提供专属服务方案。

运输服务领域:华夏银行不但可以在存、汇、兑等各个处理环节提升客户资金使用的便捷性、安全性与时效性,还可以根据货运代理、物流行业企业特点提供有针对性的运费融资服务。

旅游领域:在客户旅行、留学或就医期间购买非居民货物和服务,或客户向非居民、非居民留学人员和就医人员提供货物和服务时,华夏银行可为其提供收支结算服务。此外,华夏银行可与票务等旅游服务公司的订单交易系统进行在线对接,实现跨境票务结算资金管理。

加工服务领域:华夏银行将贸易融资产品嵌入加工贸易各环节,可以为相关服务贸易企业提供出口结算、打包贷款、出口押汇、信保(池)、应

收账款池、福费廷、结汇等结算、融资、避险等一体化服务。

建筑服务领域:针对工程建筑工期长、规模大、支付结算方式复杂等特点,华夏银行可为已签署工程合同的客户提供履约/预付款/质量保函开立、配套设备出口结算服务、预付款收款后的结售汇、资金理财服务、阶段完工后的应收账款保理、资金集中运营管理等全流程服务。而对于“走出去”的服务企业,华夏银行还提供内保外贷、内保直贷等资本项下支持。

电子信息服务领域:华夏银行可为客户提供通信服务以及与计算机数据和信息、知识产权有关的服务交易的资金收付和结售汇等产品。此外,针对服务外包产业特点,华夏银行针对性地推出了信保、应收账款(池)质押融资等产品和服务。

中国水利水电某工程局有限公司是世界500强企业旗下的特级企业,先后在三十多个国家开展工程承包业务,施工合同总额超过百亿美元。日前,公司成功中标位于非洲肯尼亚的蒙巴萨海岸防护项目,根据中标通知书,客户需开立合同价值10%的履约保函,用于担保施工企业严格履行施工合同。面对该公司的这一紧迫需求,华夏银行充分发挥“服务贸易直通车”“快、捷、易、灵”的服务优势,在收到该公司开立外汇保函申请书后以最短时间内完成多个业务处理环节,为该公司征战海外提供了有力支持。

服务贸易既是我国供给侧结构性改革的重要牵引力量,也是商业银行进行业务转型升级的重点方向。未来,华夏银行将持续创新金融产品,全方位、多渠道、深层次地满足服务贸易企业的资金需求,助力我国服务贸易企业走得更稳。