

长沙高新区将战略优势转化为发展胜势——

# 产业多点支撑 人才高端驱动

本报记者 刘麟



今年8月下旬,长沙高新区又一次成为“中国500强”企业的聚焦点——在长沙举办的“2016中国企业500强高峰论坛”上,参与论坛的500强企业大佬们集聚长沙高新区考察。长沙高新区凭什么这么火?因为这里优势叠加,“新”力无限。

坐落在湘江西岸的长沙高新区,是一座生态科技产业新城。140平方公里的热土上,聚集着1万多家企业。作为国家级湘江新区、长株潭自主创新示范区和长株潭两型社会示范区的核心区,长沙高新区发挥和放大了“三区叠加”的战略优势,主动承担高端制造研发转化基地和创新产业集群区建设的历史责任,将战略优势转化成发展胜势。

## 政策红包构筑新优势

继今年6月从“第十一届中国卫星导航与位置服务运营大会”上捧回“2016中国车联网服务十大品牌”的奖杯后,湖南中本导航技术有限公司又有新突破。在做好现有的内河船舶智能调度管理系统、海事监管系统、微波组网传输等创新产品及技术的基础上,该公司将创新的触角伸向了新型环保渣土车的智能管控系统,在车联网领域开辟了新的增长极。公司董事长欧阳增军介绍,目前中本导航研发的新产品已正式应用于长沙城管渣土车管理项目。

中本导航技术有限公司是一家从事北斗导航的高新企业。在高新区,聚集着包括中本导航在内的湖南省80%以上的北斗导航企业。此外,高新区还聚集了移动互联网企业1700家,占全省的90%。

“各类新兴产业崛起改变了园区‘一业独大’的产业格局。”长沙高新区党组书记李晓宏介绍,5年前,工程机械产业占园区工业总产值比重达到80%;2015年底,先进制造业在高新区规模工业中的占比下降到42%,其他新兴产业占园区规模工业产值首次达到50.6%,产业结构由先进制造业“一业独大”向“多点支撑”转变。

《经济日报》记者了解到,为引导新兴产业快速成长,“十二五”期间,长沙高新区推出《加快科技创新促进产业倍增发展的若干政策》《加快发展节能环保产业的扶持政策》《加快移动互联网产业发展政策的实施办法》等政策红包,优化完善网格化政策体系,大力培育发展节能环保与新能源、新一代信息技术、新材料、生物医药等战略性新兴产业和移动互联网、北斗导航、绿色建筑等特色产业集群。各种扶持政策的推出为企业发展注入“营养液”,新兴产业得到快速发展。2015年,电子信息产业实现产值252亿元,增长102%;新材料产业实现产值173亿元,增长31.8%;生



左图 长沙高新区中电软件园引进电子信息与软件服务类企业1200多家。图为中电软件园一家企业员工在生产车间工作。(资料图片)



右图 位于长沙高新区的远大住工是一家新型住宅制造工业企业。图为远大住工生产车间。陈敏捷摄



下图 长沙高新区麓谷园区场景。谢望东摄

物医药产业实现产值96.4亿元,增长19.2%;移动互联网产业全年新增移动互联网企业1083家,实现营业收入256亿元,增长113%。

同时,政策红包成就了一批“老字号”转型升级的梦想。梦洁家纺通过启动生产自动化吊挂系统,提升了供应链反应速度提高20%;中联重科通过推进“2+2+4”战略,从单一的工程机械主业,转变为工程机械、环保产业、农业机械、金融服务“四驾马车”并驾齐驱。2015年,中联重科环境、农机、金融服务等新兴板块占比超过35%,成为新的业绩增长点。

## 人才战略激活新动力

科技是第一生产力,人才是第一资源,人才已成为企业自主创新的核心竞争力。近年来,长沙高新区深入实施“人才强区”战略,突出抓好高层次人才、紧缺人才的引进、培养和使用,将人才资源优势转化为项目、孵化成企业、演化成产品,激活科技创新资源,让传统产业“枯木逢春”,让新兴产业“异军突起”。

华曙高科创始人许小曙出生于湖南长沙,在美国工作生活了20多年。6年前,他辞去美国一家3D打印设备生产公司技术总监的职务,回长沙创业。2012年底,华曙高科研发的第一台尼龙3D打印机在长沙下线,成为世界上

第三家高端3D打印设备制造商,引起国内外关注。“设备研制出来了,筹来的资金也用完了,未来的路很迷茫。正在此时,高新区给予我们多方面支持,从低息贷款、征地到厂房建设,再到申报科技重大专项,特事特办,一路绿灯。”许小曙说。

2014年,占地48亩的华曙高科增材制造产业园在高新区建成,许小曙带着创业团队搬进了新的办公大楼,公司发展也迈上了新的台阶。“华曙高科的崛起,印证着湖南长沙在3D打印新兴领域创新的速度和决心,我在德国、美国的不少朋友都不敢相信有这样的速度。”许小曙告诉记者。

许小曙和华曙高科只是高新区支持高层次人才创新创业的一个缩影。为了吸引高层次人才来园区创新创业,高新区制定了《“555”高层次人才计划》等一系列政策,设立1亿元人才发展专项资金、5亿元产业发展专项资金,计划5年内重点引进50名创新创业领军人才和500名高层次人才创新创业人才。该人才计划为入区高层次人才提供个税返还、办公房租租赁、麓谷项目用地、科技创新奖励、贷款贴息、企业税收政策等全方位优惠政策。

政策环境的不断优化,吸引高层次人才纷至沓来。世界“杂交水稻之父”袁隆平、粉末冶金专家黄伯云、“试管婴儿之母”卢光琇、“中国工程机械脊梁”詹纯新等一批享誉世界的知名科学家、专家学者汇聚于长沙高新区,如源头活

水,为高新技术产业发展输入源源不断的创新动力。高新区湖南“百人计划”和长沙“3635计划”等各类人才拥有总量在全省、全市遥遥领先,成为引领高新技术成果转化和产业发展的第一驱动力。

## 众创平台成就新梦想

去年9月,“腾讯众创空间”正式落户长沙高新区。在采访中记者看到,在该平台上,账号体系、社交关系链、支付能力、云计算等腾讯资源都已对创业者开放,并为创业者提供一站式服务。

引进腾讯,是高新区着眼创新驱动,打造对所有创新创业者开放的超级众创空间,构建大众创业、万众创新生态系统的缩影。“高新区每年新增注册企业2000多家,移动互联网产业平均每天有2家企业入园。”李晓宏介绍,如此多的企业选择高新区,和高新区打好“组合拳”、营造良好创新创业环境、提供优质高效服务分不开。

“以高新区创业服务中心建设的‘麓谷·创界’创新型孵化器为例,下设创界·星工场、创界·星咖啡、创界·星学院、创界·星沙龙、创界·星空间5个子品牌,为创业者提供各种家庭式服务。贴心的服务吸引了众多怀揣梦想的有志青年、大学生来高新区创业。”李晓宏说。2015年,高新区创业服务中心新引进科技型企业297家,高层次人才团队7个,新增注册资本130亿元,孵化企业总收入约23亿元,新增孵化面积13800平方米。

三诺生物创始人李少波大学毕业后开始创业,初期由于资金困难,5个人的小团队只能挤在长沙市城郊一家廉租房里追梦。“三诺生物刚开始只做血糖仪,现在能为糖尿病患者提供全方位解决方案,并成功上市。有今天的成就,离不开团队的创新思维、执行能力,更离不开高新区的大力支持。”李少波说,创业初期,高新区为公司提供了创新创业辅导、项目资金支持、知识产权保护等服务,还引入天使投资人来为企业提供资金,大大降低了公司的运营成本与风险。

“企业是创新的主体,长沙高新区要积极创造条件,推进大众创业、万众创新。”高新区管委会主任周庆年介绍,近年来,为帮助企业实现创业梦,长沙高新区实施了一系列改革创新:全省首推企业集群注册制度和国地税联合办税,出台负面清单、权力清单、流程清单、责任清单等“七张清单”;启动移动互联网“柳枝行动”,实施“麓谷创新创业”引领工程,出台支持节能环保、新材料等特色产业和众创空间发展的政策意见;深化科技与金融结合,聚集10余家银行分支机构,累计为企业融资200亿元;搭建中国电子—IBM联合创新实验室、高分子复杂结构增材制造国家工程实验室等一批创新平台。

目前,长沙高新区拥有孵化器、加速器20多个,在孵企业超过4000家,逐步形成“众创空间—孵化器—加速器—专业园区”专业孵化链条。

# T探

# 建设

本报记者

# 服务

王金虎

继刘继国博士“PET”创新团队之后,今年上半年,又相继有“泰山学者海外特聘专家”美国籍陈冬岩博士、“六盘山友谊奖”加拿大籍刘海波博士以及中国科学技术大学袁少彬博士3个博士创业项目入驻山东新城的金谷博士创业园。“人才引擎”驱动创新发展,在这批领军人才和创新团队的引领下,新城化学化工、电子信息、机械制造、生物医药等一批高端项目迅速崛起,高科技产业以年均18%的速度递增。

PET是“正电子发射断层扫描仪”的英文缩写,是目前世界上最先进的核医学分子影像设备。和传统的CT和MRI等成像设备相比,PET能更早发现肿瘤、心血管和神经系统的病变,从而大幅度降低患者的治疗成本,被称为“生命雷达”。PET等高端医疗设备,一直被跨国企业垄断,一台PET设备的价格高达2000万元,单次扫描费用达上万元,超出了大多数病人的负担能力,严重阻碍了PET设备在国内的应用。

曾在美国休斯敦安德森癌症研究中心留学的刘继国博士怀揣“中国制造”PET的梦想,回国创业。然而巨额的研发费用让他的创业之路屡屡受挫。郟城县委、县政府了解此事后,立即同刘继国博士进行对接,组织专人提供服务,在办公厂房、研发场地、企业融资、项目申报等方面提供最大的便利和支持,协助他注册成立了山东麦德盈华科技有限公司,并提供200万元启动资金,保证了企业顺利在郟城县金谷博士创业园落地并投入生产。经过半年多的努力,刘继国团队终于完成了小动物PET的产品开发,小动物PET设备通过了业内专家的技术鉴定,综合性能达到国际先进水平,填补了国内空白。今年,郟城又从产业发展引导基金中为刘继国团队提供170万元支持,加大对其创业的扶持力度。

依托金谷博士创业园,郟城核医学已经实现了产业化发展。园区已入驻动物PET、抗原蛋白芯片癌症早期检测、高端色谱仪、绿色计算机4个高科技项目。9月22日,麦德盈华公司承办了首届中美核医学学院论坛,来自美、日、韩、澳等国家和地区的100余位核医学与分子影像专家参加了本次论坛,大会确定,中美核医学学院论坛作为中美核医学学院的官方学术交流活动,以后将每年举行一届。

引进一个人才,带来一个团队,兴起一个产业。郟城县千方百计引进高端人才,设立500万元人才工作专项经费、5000万元产业发展引导基金。与此同时,郟城县着力打造高端产业聚集区,先后开发建设金谷博士创业园、高科技电子产业园、医药产业园、大学生创业园等高科技创新创业园区,为各类人才创新创业提供便利条件。

为提升内生动力,郟城鼓励、支持企业建立各类科技研发平台载体,进一步吸引和留住人才。2015年,山东鲁南新材料有限公司成功申报博士后科研工作站,实现了郟城县博士后科研工作站“零”的突破。2016年4月,化工产业园区与北京化工大学研究中心共建化工产业孵化器,进一步提高项目承载力。目前,郟城县已建成国家级科研平台1个、省级平台5个、市级平台28个。

郟城计划用3至5年打造国家级科技企业孵化器,引进20个博士创业团队入驻,到2020年,建成长江以北重要的高科技电子产品制造基地,辐射带动化工产业园、医药产业园和大学生创业园等园区的集群效应,吸引更多高层次人才到郟城创新创业。

## 永宁黄河公路特大桥主桥合龙

# 宁夏第一高桥实现多项突破

本报讯 记者齐慧、通讯员许鸣健报道:我国西部重点建设项目——宁夏永宁黄河公路特大桥主桥合龙作业日前顺利完成,标志着整座大桥重难点工程全部实现突破,为建成通车奠定了坚实基础。

宁夏永宁黄河公路特大桥由中国铁建十六局集团承建,是经宁夏回族自治区政府批复的宁夏境内首个BOT模式投资建设的公路大桥项目。工程位于永宁县和灵武市之间,连接永宁县滨河东路和滨河西路,是黄河上游段及宁夏第一座跨越黄河天堑的双塔双索面斜拉桥。大桥全长3.753公里,集“深桩、大跨、高墩、水深、水急、大体积承台、斜拉索、50米T梁”等多重难度为一体。项目总投资15.74亿元,项目工期36个月。

永宁黄河公路特大桥项目自开工建设以来,创造了多项“第一”。为了解决主桥抗风和位移的问题,横向结构体系在塔梁处采用黏滞阻尼器+弹性索方案,在国际上首次成功采用;桥梁抗震采用防屈曲约束支撑,屈服力高达400吨,此技术为国内第一次使用;制备了不仅能满足钻孔和混凝土灌注过程的护壁需求,还能使泥浆中悬浮的细砂36小时不沉淀的高性能泥浆,此技术也为国内首创;主墩墩围堰尺寸34.8米×54米,选用自身强度和刚度能满足要求的进口拉森四型钢板桩围堰,这也是宁夏黄河段采用钢板桩进行围护的最大断面的围堰;主墩承台封底混凝土施工,单体5637立方米水下封底混凝土跨黄河桥梁基础的第一;墩承台长51.08米,宽32.5米,厚5.0米,为整体吨位重、单个承台混凝土7216立方米,是整个西北地区跨黄河桥梁施工承台之最;主塔塔高102.15米,属宁夏境内第一高桥。

据悉,永宁黄河公路特大桥已经获得6项国家实用新型专利,包括“一种桥梁抗震中的防屈曲约束支撑构件”技术、“一种预应力锚固端封浆密封器”技术、“前支点挂篮监测系统”、“一种大体积梁架自动调节高程支架”、“一种冬季施工悬臂保温棚”、“一种智能泥浆循环系统”等,为我国桥梁施工积累了丰富的施工经验。

一个新的创业风口来临——

# 让用户心甘情愿为内容付费

本报记者 王轶辰

移动互联网时代,内容创业以生产高质量内容为手段,以用户数和阅读量为目标,正在成为创业风口。

“原来网上电影资源铺天盖地,通常上映一个星期的电影就能在网上下载到清晰度不错的,现在很多电影2个月才能等到高清版。”作为影迷的张亚达近两年发现,能在网上免费下载到的盗版视频越来越少了,与此同时,收费内容正日益增多。

2015年,网剧《盗墓笔记》在爱奇艺上线,开创了此前业界从未想过的网剧付费模式。随后《太阳的后裔》、《余罪》等一系列热剧在爱奇艺上独播,其VIP会员数目前已超2000万。同时,百度音乐、QQ音乐等音乐类应用也开启了高品质音乐的付费下载。

我国已进入中等收入行列,购买力的变化从根本上改变了人们的消费方式:从购买实体产品到愿意为“消磨时间”付费——消费被赋予了更多的精神内涵。

集结号资本创始合伙人付建忠表示,内容创业的本质就是消费升级,是消费升级在信息类、文化类需求领域的

具体体现。增强消费者与品牌之间的情感联系,是内容创业成功的一个关键点。

当前,许多人开发的内容创业平台更多是通过广告的方式赚钱,盈利模式单一。对此,凯鹏华盈中国基金主管合伙人周炜认为,如果一开始一个公司有大量的用户,一旦开始收费用户全跑了,代表这个公司定位的人群是对的,但是提供的价值并没有满足这个用户群体的核心需求。不能让用户为内容付费,这时候只能通过广告赚钱。

“要赚钱,首先平台自身从内容到资金都要够强大。之后,收益会逐步实现的。”周炜解释说,国家很早就加大了版权保护的力度,但是长时间依然无法杜绝盗版,因为国内的小公司维权能力太弱。近几年,市场发展起来了,不少企业做大做强了,平台上的内容也多了,开始有实力用法律保护自己的内容价值,这样就赢得了盈利的空间。

良好的创业环境能够促进企业发展,优秀的商业模式更是企业盈利的关键。一下科技是内容创业的一个成功案



集书店、美学生活、咖啡、展览空间与服饰时尚等业态经营为一体的方所书店,抓住了人们消费升级的需求,在市场上脱颖而出。本报记者 王轶辰摄

例,公司成立前4年一直无法盈利,今年5月新产品“一直播”上线后,当月的收入便超过亿元;旗下的“秒拍”每天有100多万条内容产生,“小咖秀”和“一直播”不管是观看,还是开播率都排到了行业第一。“新的商业模式一般都是在用户需求下探索成功的。收费首先要赢得用户的心,让他们在使用的产品需要付费的时候愿意付费。”在一

下科技创始人兼CEO韩坤看来,商业模式是时间的朋友,只要能够长期坚持下去,积累大量的用户,公司就可能实现盈利。周炜也认同这样的观点,他坦言,之前自己看好的几个公司,刚开始发展得都很好,在最后爆发前撑不下去了。“坚持是内容创业最重要的品质之一。”周炜说。