聚焦国际产能合作

在国外建设各类产业园区近10个，多家企业海外设立工厂，大力开展国际产能合作——

河北优势产业竞相出海

本报记者 雷汉发 通讯员 王 巍

近来，河北企业走出国门，开展国际产能合作捷报频传。冀东发展集团在南非投资3.48亿元建设的冀东曼巴水泥项目正式投产；河钢集团以4600万欧元收购的塞尔维亚斯梅代雷沃钢铁厂全面恢复生产；邢台晶龙集团在马来西亚投资4.46亿元建设的400兆瓦电池厂竣工投产；壮大玻璃有限公司投资3亿元在坦桑尼亚达累斯萨拉姆建设玻璃生产线进入设备安装阶段……

据河北省相关部门统计资料显示，截至目前，河北全省累计核准和备案的境外投资企业已超过700家，遍布80多个国家和地区，中方投资额超过100亿美元。其中仅2016年1月至5月，全省境外投资新增备案（核准）企业61家，中方投资额21.51亿美元，同比增长35.22%。这些统计数据表明，河北企业走出国门，开展国际产能合作已经迈出了坚实步伐。

开拓国际市场

河北是我国重要的原材料生产大省之一，钢铁、水泥、平板玻璃、电线电缆、光伏材料组件等产量巨大，有的甚至占到全国产能的一半。由于产能过分集中，形成了区域性供大于求局面，部分产品已经出现产能过剩。但是，在国际市场上，不少国家和地区这些产品则是供不应求，特别是“一带一路”沿线的一些国家，钢铁、水泥、玻璃等原材料更是极为短缺。因此，国家要求河北要在国际产能合作中起到先行示范作用，以此带动更多中国企业走出国门。

河北省省长张庆伟表示：“让优势产业走出国门，大力开展国际产能合作，不仅能够有效化解国内过剩产能，同时可以实现低成本的国际化经营，这可谓一举两得。”基于这样的认识，河北省认真贯彻党中央、国务院的战略部署，采取重引导、建机制、搭平台等措施，大力开展国际产能合作攻坚，力求让更多河北企业走出国门，成为国际市场的开拓者。

为“走出去”作规划设计

据河北省商务厅外经处处长李彦哲介绍，为了强力推进国际产能合作，自2014年以来，河北省政府先后出台了《关于进一步做好境外投资工作的实施意见》《关于加强与中东欧国家全面合作的实施意见》等政策，进一步明确了优势产能国际合作的重点国别、方向、合作领域和相关扶持措施。全面推行目标管理，提出到2017年，实现全省向境外转移钢铁产能500万吨、水泥产能500万吨、玻璃产能300万重量箱。到2023年，力争实现全省向境外转移钢铁产能2000万吨、水泥产能3000万吨、玻璃产能1000万重量箱的目标，并将其分解到有关地区和重点企业，为全面推进优势产能“走出去”作出了顶层规划设计。同时，省里还专门建立了股权引导资金，加强配套服务，在企业备案、企业设立、外汇管理、产品通关和出访服务等各环节开辟绿色通道，为企业“走出去”提供了多种便利条件，使得河北近千家企业参与到了国际产能合作的潮流之中。

承担起为国家“创造国际产能合作新样板”的重任，河北省将此任务视作历史机遇，积极与国家有关部门建立联络机制，并依托相关部门，开展国际国内广泛合作，助推海外重点项目落地生根。在国家有关部委的支持下，河北省成功举办了“中东欧合作项目专题对接会”“河北企业走进非洲合作项目对接会”等一系列活动，落实了一批企业境外投资项目。比如，去年4月份，河北省就与外交部一同在北京成功举办了“互利共赢的国际产能合作——聚焦河北”为主题的“蓝厅论坛”，邀请全球70多个国家的驻华使节参会，向外国外交使节及客商介绍河北产业优势，对推进河北优势产能国际合作起到了重要作用。其中，冀东水泥在“走出去”中就通过广泛对接，获得了中国投资有限责任公司、中非发展基金、丝路基金、国家开发银行、中国银行以及南非莱利银行等多家金融机构的支持，截至目前，该集团在南非、赞比亚和缅甸的在建和签约境外水泥项目产能达900多万吨。

鼓励企业抱团行动

海外投资，既需要投资成本核算，也要追求规模效益。为降低单个企业勘查成本和环境适应成本，河北还积极鼓励大型企业到境外建设工业园区，为企业“抱团出海”构筑“避风港”。截至目前，河北已在国外建设各类产业园区近10个，其中秦皇岛经济技术开发区加拿大泰瑞斯工业园、河北泛美服装有限公司在柬埔寨的泛美工业园、河北华夏幸福基业股份有限公司建设的印度尼西亚、印度产业新城等大型产业园区都在全力推进之中。拥有54条浮法玻璃生产线的沙河市把在“一带一路”节点城市建设规模化工业园区作为突破口，通过政府深入调查引导，组织市内企业在坦桑尼亚和肯尼亚分别建设了平板玻璃生产及特种玻璃深加工工业园区，利用当地优越的矿产资源及劳动力优势就近生产，以此扩大玻璃产品在“一带一路”区域的占有率。在肯尼亚工业园区的项目，投产后能为周边提供优质玻璃80万重量箱。

目前，河北国际产能合作已走在全国前列。截至目前，河北在海外已投产和正在筹建的钢铁产能达895万吨、水泥产能达900万吨、玻璃产能达85万重量箱。其中，一些项目已经成为国际产能合作的典范。比如，通过开展国际产能合作，河钢集团在海外的资产总额已经超过25亿美元。今年4月份，该企业以4600万欧元收购塞尔维亚斯梅代雷沃钢铁厂后，通过充分利用自身技术、装备、人才、管理、绿色制造等优势，对收购企业全面升级改造，不到两个月就使这个濒临倒闭的工厂重现勃勃生机，不仅为企业增加了利润，同时为该国带来了5000个就业岗位。该合作项目被誉为中东欧国际合作的典范，获得了两国元首的一致肯定。

印度中国工业园建设启动

本报讯 记者闫静报道：近日，“一带一路”重要合作项目——印度中国工业园启动仪式在北京举行。中国中小企业协会会长李子彬在仪式上发表发言，鼓励国内中小企业充分利用“一带一路”建设机遇，积极开拓印度市场，实现新增长。

据悉，印度中国工业园是由中国中小企业协会牵头组织的“一带一路”重要合作项目，已正式落户印度古吉拉特邦艾哈迈达巴德市。5月，印度中国工业园首批土地完成过户，园区规划、基础设施建设、入园企业招商全面展开。为引进外资，加快印度中国工业园建设，古吉拉特邦政府专门制定了一系列税收优惠政策、招商引资政策以及其他配套支持政策。

印度中国工业园规划包括生产加工、商品展示交易、仓储物流、综合配套服务等四大板块。其中，生产加工占地面积310万平方米，以“建材、汽车配件、数码电子、装备制造、纺织服装、家用电器”为核心产业；商品展示交易作为工业园企业的产品展示与销售平台，通过组织举办各种博览会、论坛，打造“市场+展会”模式；仓储物流规划占地面积30万平方米，为园区生产企业和流通企业提供仓储物流配套服务。

华为保加利亚子公司2004年2月正式进军保加利亚电信市场。凭借强大的技术实力和良好的品牌基础，华为在保加利亚电信市场实现了全线通信产品的规模应用，为本地主流运营商提供可靠、安全的电信基础设施，成为保加利亚最大的通信运营商之一。这是2014年12月3日，在保加利亚首都索非亚国家科技博物馆举行的仪式上，中国华为公司驻保代表处总经理刘阳（二排左系领带者）、保加利亚总统普列夫内利耶夫（二排中）和中国驻保加利亚大使魏敬华（二排右系领带者）与华为员工及即将赴中国留学的保加利亚大学生合影。（新华社发）

在几内亚采矿 去印尼建工厂

宏桥集团融入国际市场实现共赢

本报记者 杨国民

宏桥集团位于山东滨州，当地并没有发展氧化铝、电解铝的资源优势。可近年来，宏桥集团在铝行业异军突起，已成为全球最大的铝冶炼企业，发展速度引起国内外关注。

中国作为全球最大的铝生产国和消费国，每年铝土矿和氧化铝资源需求巨大。作为我国铝企业开发利用境外资源的先行者，近年来，宏桥集团按照“一带一路”建设部署，加快了“走出去”步伐。

2015年7月20日，宏桥集团参与投资的几内亚铝土矿开发项目首船铝土矿在几内亚港口拔锚起航。历经11000多海里日夜兼程，装载着18万吨铝矾土的货轮于当年11月16日停靠在山东烟台港码头，又于当年12月12日，成功转运至山东滨州港。这标志着宏桥集团和合作伙伴合力打造的几内亚至滨州港的亚非“海上铝业丝绸之路”成功打通。

依托沿海港口，宏桥集团先后在澳大利亚、印度及马来西亚等地开拓了铝矾土供应渠道，保证了未来数年内将继续以稳定的价格和货源获得铝矾土供应，几内亚铝矾土矿项目的推进，保障了原材料稳定供应方面优势的进一步巩固，为集团长远稳健发展奠定了稳固的基石。在发展模式上，宏桥集团通过“铝电网一体化”和“上下游一体化”的产业模式，加快推进产业集群发展，提升成本优势与规模效应，增强了在全球铝行业的竞争力。

2013年，宏桥集团进入几内亚铝土矿市场，与新加坡韦力国际集团、烟台港集团、几内亚UMS公司组成联合体，共同开发几内亚博凯地区铝土矿，通过内河驳船和外海货轮联动方式运输矿石。2015年7月建成项目第一期，年采矿能力500万吨；到今年底，将建成1500万吨采矿能力，2017年将达到3000万吨采矿规模。

该项目的建设，极大地带动了国内大型机械装备的出口，国内生产的大型起重机、装载机、挖掘机、重型卡车等装备已先期“走出去”，到达遥远的非洲。同时，在把矿石运进国内的同时，也把国内的水泥和化肥等运往非洲。

该项目通过建设几内亚矿石输出通道和首采示范区，鼓励几内亚当地企业参与开发近河矿区，促进当地经济发展，安排了5000当地人就业，受到几内亚政府和人民的欢迎。几内亚总统孔戴亲自出席了项目中的河港码头奠基仪式，称赞该项目将改变几内亚和几内亚人民的生活，给几内亚人民带来福音。

中国有色金属工业协会副会长文献军评价说，宏桥集团几内亚项目改变了过去资源为先的思维定式，以突破运输瓶颈为先导，发挥港口、物流企业优势，引入国有、民营、外资、本土等多元资本参与经营，开创了海外矿业开发多方合作共赢的新模式，对国内企业“走出去”开发矿产资源具有积极的示范引领作用。

印尼氧化铝项目的投产，是宏桥集团利用国内外两种资源的又一硕果。日前，宏桥集团参与投资建设的印度尼西亚宏发韦立首条年产100万吨氧化铝生产线正式投产，这是中国企业到海外投资建设的首个大型氧化铝生产项目，也是印度尼西亚这个“千岛之国”的第一家大型氧化铝厂。

2012年，宏桥集团与新加坡韦立国际集团、印尼哈利达集团于签署联营协议，成立印尼宏发韦立氧化铝公司，其中宏桥集团持股56%。项目充分利用印度尼西亚丰富的铝土矿资源，计划投资10亿至15亿美元，建设年产量200万吨的氧化铝冶炼厂及配套电厂和码头。一期年产量100万吨氧化铝的生产线投产后，后续年产100万吨的生产线也将在今年底前投产。

宏桥集团主席张士平介绍说，宏发韦立氧化铝项目建设取得阶段性成果，截至2015年底，该项目已在印尼境内累计缴纳税金5000万美元。目前在职印尼员工达到了2000多人，200万吨全部投产后将安置3000名印尼员工就业。同时，项目已累计拉动中国装备出口5.3亿美元。

观澜国际

播下人才种子 收获未来希望

郭 凯

对于非洲国家来说，发展经济，改善民生，实现国家的工业化、现代化已成为普遍追求的目标。在很多人看来，非洲资源丰富，但是缺乏完善的基础设施，没有工业化基础，也缺乏在国际贸易、金融领域的定价权和话语权。目前，这些短板依然存在，制约着这片大陆的经济腾飞。但是从长远来看，非洲经济发展最缺乏的，是大批可以支撑国家经济正常运行，实现产业创新升级的技术人才。

因此，对于目前的中非合作来说，加强人才培训合作，已成为双方的共同希望。对非洲而言，需要找到一条符合发展中国家国情的可行之路，从早期的代工、中期的模仿，到后期的自主创新，直至拥有自己的知识产权。通过不断探索，培养出真正属于自己的技术人才和研发团队，用科技支撑起经济发展的大厦；对中国来说，实现转型升级，也包括输出中国的技术标准、经营模式、管理理念，从而更好地促进中国制造“走出去”，攀上世界经济新的制高点。因而，选择加强人才培训之路，已成为中非政府、企业、教育界的共识。

一个简单的例子足以说明人才培训项目对于一国制造业“走出去”的重要性。在非洲的城市和乡村，人们使用最多的汽车是日系各品牌越野车、皮卡、轿车。除了日系车的设计、性能、价格在非洲市场有一定竞争优势外，主要得益于日本在非洲各国建立了一批人才培训学校。由日本志愿者和教师亲自培训，本地学员经过短期培训后，可以继续到日本大学深造，去日企实习。因此，目前非洲大大小小的汽修厂，都可以快速熟练地修理日系车辆。由于非洲路况差，汽车耗损严重，修车方便成为日系车占据非洲市场的强有力支持。与之相对的是，中国制造的汽车虽然在性价比上有优势，但是由于缺乏完善售后服务，配件短缺，当地维修厂又对我国汽车不熟悉，无法提供快速优质的修车保养。中国汽车的销售行情因此受到了一定影响。

不过，这种情况正在得到改善，越来越多的中国企业已经意识到这一问题，正在努力用自己的方式补足短板。笔者不久前参加了华为塞内加尔分公司与塞内加尔高等教育部“未来种子”项目的签约仪式，真切地感受到了非洲朋友对加强与中国技术人才培训合作的热切渴望。按照计划，华为将每年资助10名塞通讯技术专业在校大学生到中国接受技术培训，到华为总部参观技术实验室，听华为的技术专家授课，感受“中国创新”的实力与魅力。塞高教部长尼亚内表示，信息通讯技术的进步是一个国家科技和经济发展的必由之路，中国企业是在该领域掌握高新技术的典范。此项协议将有助于塞相关专业大学生接触到高端的通讯技术，培养他们对技术的了解和热爱，提升自身本领，服务当地经济社会发展。

拥抱人才就是拥抱未来。我国政府、企业、教育机构可以合力在非洲播下更多的“未来种子”。只有这样，“中国制造”才能以更优质、更稳固的姿态在非洲立足，非洲也可依托这些中国帮助培育的“人才大树”，实现自身经济社会发展的美好愿景。

时间更短 成本更低

海沧火车站开行中欧整列直达班列

本报讯 记者薛志伟报道：日前，一列16辆装载轮胎、罐头、化纤棉等货物的中亚国际货运班列从漳州车务段海沧火车站开出，驶向新疆阿拉山口口岸并通关，出境后发往中亚5国，运行时间为5天。这是继3月18日海沧火车站开行首趟“台厦蓉欧”班列以来，再次开行的一趟中欧班列。此趟班列一改以往零星编组运输方式，为整列直达，时间更短，成本更低。

2015年8月16日，国内第一个从自贸区始发的中欧（厦蓉欧）班列开行，共装载35车福建产显示器、芯片等电子产品以及高端服饰等，15天后到达波兰罗兹，在1天至3天内，通过欧洲铁路或公路网络，快速分拨至欧洲各地。当年8月26日，“厦蓉欧”第一趟回程班列满载欧洲农副产品等从罗兹出发，并于9月10日抵达海沧站。

从东到西、从陆地到海上，丝绸之路本身就是一部全球经济互通史。中欧、中亚班列的开通，连接了海上丝绸之路和陆上丝绸之路，使之形成一个完整闭环。成都、厦门、新疆以及中亚和欧洲互联互通、合作共赢的黄金通道呼之欲出。

目前，我国70%的轻工业制品出口欧洲，传统线路是商品从上海、广州等港口沿海上丝绸之路南下、西进、北上，最终抵达欧洲。如今，中欧、中亚班列相继开行，不仅让国内的产品有了进入欧洲市场的捷径，东南亚及东亚国家的出口产品也开始借海路运到中国，再搭乘中欧班列进入欧洲。

继中欧班列成功开行后，南昌铁路局紧锣密鼓筹备中亚班列的开行。今年2月18日，南昌铁路局副局长戴平峰带队，与厦门海投集团、市政府物流办等部门，就中亚班列运营组织、政策保障、市场拓展等相关事务开展协商。

中欧、中亚班列的开行意义重大，漳州车务段在路局有关部门的大力支持和指导下，全力以赴确保班列顺利开行。该车务段按照“政府推动、铁路支持、企业运作、关检保障”的思路，积极引进货源。车务段货运营销人员坚持“一切从客户出发、一切为客户着想、一切让客户满意”的理念，为客户提供全品类开发、全流程服务、全方位经营、全过程管理的服务，为中欧、中亚班列的“孵化破壳”奔走忙碌。

据介绍，漳州车务段按照“一厂一策、一批一策”的原则，组织人员对车务段管内近年来国际联运货物发送情况，按货源吸引情况、品类、去向等梳理分析，将同类产品运输的差异一一对比，形成可行性方案，并与哈萨克斯坦铁路公司和地方政府口岸办就特需货物列车的开行广泛、深入协商；根据客户需求情况，及时与路局专业处室对接，做好车源、箱源的调配集结工作；召集海沧站有关人员专门布置，研究车辆调配、集结、挂运以及货物装车等工作。

本版编辑 廉 丹