- 在"网红经济"崛起的背后,人们的信息获得方式和消费习惯发生了怎样的改变?
- 网红巳经从现象逐渐转型成为一种经济产业,关于网红的研究也随之拉开序幕

当草根长成产业链

"网红"这个词,让你想到什么?如果 是芙蓉姐姐的搔首弄姿,或者"锥子脸、大 长腿、卖面膜"之类的词汇,那么,你OUT 了。如今,网红已经从一开始略带贬义的 形容,成为新经济中重要的一环——"网 红经济"

猎豹移动总裁徐鸣甚至表示,"网红 毫无疑问是今天最大的风口"。来自第三 方市场研究机构的数据显示,2016年网红 将创造效益580亿元,甚至超过了2015年 全年的电影票房440亿元。

现在的网红是些什么样的人? 网红 如何从自发的草根生长快速发展成一条 完整的产业链?在"网红经济"崛起的背 后,人们的信息获得方式和消费习惯又发 生了怎样的改变?

千个网红千张脸

"90后"曹沁芳是成都一家游戏公司 的程序员,她是网红谷阿莫的忠实粉丝, 对他的每一个视频如数家珍。"一开始就 是那个'N分钟带你看完某影片'的系列 啊,觉得这个人说话特别有意思。后来就 关注了他的微博,每期都看,每次都能被 他逗笑。哪怕我知道他现在应该是签了 公司,有时候也发电影的宣传,比如最近 的《魔兽》,但没关系我也爱看,科科。"曹 沁芳通过微博私信这样告诉记者,而最后 两个字正是谷阿莫标志性的口头禅。这 个以影视介绍视频走红的台湾男生,平均 每个视频的播放量都超过百万次,拥有 300万微博粉丝。

网红,即网络红人,原来是指因某个 事件和行为而在互联网上迅速受到关注 而走红的人,现在则泛指通过社交平台走 红并聚焦大量粉丝的红人。随着技术和 市场的不断升级,网红已经从现象逐渐转 型成为一种经济产业,而网红们的类型也 在不断多元化,谷阿莫正是"千人千面"的 网红们中的一个代表。

如今的网红已经脱离了完全比颜值、 拼出位的阶段。"除了美女网红,包括动 漫、时尚、美妆,甚至股票、文学、体育、美 食等等领域都有受网民追捧的网红。"新 浪微博副总裁曹增辉如是形容网红的"多

网红们为何能够蹿红,并成为经济现 象? 市场研究机构艾瑞咨询的一份名为 《2016网红生态白皮书》的研究报告这样 概括原因:从技术来讲,移动互联网的发 展和社交网络的广泛兴起,以及网络平台 功能的优化与完善,让网红们获得了信息 传播与互动的渠道;从大众需求来讲,内 容消费观在发生转变,年轻用户追求着虚 拟社区中亚文化语境下的价值认同。而 易观智库则在《网红经济专题研究报告》 中指出,年轻一代网民更加追求个性和品 质,网红们活跃在社交网络,输出具有明 显标签和调性的内容和产品,圈住大量粉 丝并进行商业变现。

和1.0版本的网红依然追求大众媒体 认可不同,2.0版本的新一代网红自成一 派,在社交网络和直播平台的闭环生态体 系内实现个人品牌和商业价值,这也让网



红的粉丝们不再仅仅是追看美女的宅 男。"谷阿莫长成什么样,跟我一点关系都 没有。"曹沁芳这样说。

火不过七天?

魁钺会是一家"网红工厂",这里以 "招募一培训一定制推广"的模式批量生 产着网红们。在这个公司里,网红们像是 大棚草莓一样被精心培育着。魁钺会甚 至与二线城市主要艺术院校建立起了密 切联系,在全国13个城市搭建了专业的艺 人培训团队。为让网红们多露脸,魁钺会 还专门生产包括健身节目《银河健队》、财 经节目《莫谈财经》等一系列垂直领域的 网络综艺节目。在不到两年的时间里,魁 钺会旗下的网红队伍超过3000人,年收 入过6000万元。魁钺会创始人孙雷丁表 示:"网红机构化"是大势所趋,网红的专 业化内容生产将成为主流。如今,已有约 四分之一的网红们从属于专业经纪公司。

靠个人力量单打独斗的网红们已鲜 有出头之机。一个相当直白的例子是:新 浪微博并不直接与网红个人合作,目前与 微博合作的约有10家网络经纪公司。如 果网红想在微博上做生意,可以去签微博 推荐的经纪公司,微博通过这些经纪公司 来保证市场和整个生态的秩序。

"只有极其头部的网红才能有比较长 的生命周期。大多数的中部网红,在直播 平台上火的时间不超过7天。"在紫牛基金 合伙人张泉灵看来,专业机构的出现,就 是为了延长网红们的生命周期,让"保鲜" 的网红们得以实现更大的商业价值。经 纪公司由此成为职业网红的翼下之风。

资本也不断涌入这个新兴的市场。 今年3月,网红"同道大叔"获数百万投资; 同月,网红商学院上线,估值过亿;5月,网 红电商公司缇苏获光线传媒3000万元投 资,估值30亿元。

互联网公司们也开始跨界"试水"这 一领域。以移动工具起家的"猎豹"发布 了网红孵化产品"头牌",并联合紫牛基 金、罗辑思维、真格基金等一起推出"网红 孵化计划"。手握6.15亿名月活跃用户的 "猎豹"有大把流量可以开放给网红,同时 会将其大数据优势投入网红孵化,根据用 户习惯刻画用户的喜好,为其匹配最合适

在新榜创始人徐达内看来,网红专业 化也意味着,内容型网红在市场上更加受 欢迎。这正是因为人们的信息获取方式 正在发生变化,从微信公众号的文字传播 趋向于网红们的短视频。"过去半年,微信 公众号头部的流量至少下跌20%,其中 个重要的因素,就来自于其他移动端内容 平台的分流,包括直播、网红这些新平 台。"徐达内表示。

想变现,不容易

变现是网红与生俱来的渴望,却并非 每个网红都能摘到鲜美的果实。

今年3月,韩国美妆厂商爱茉莉太平 洋将10名中国网红请到首尔,请她们体 验旗下品牌"吕"从头皮护理到洗发和彩 妆的全套服务,并在自己社交网络账号上 发布体验后记。两个月后,"吕"在中国的 月销售额创下1300万元纪录。和去年同 期相比增长了6.7倍。

"无利不起早",网红经济生态链的建 立,显然是因为其中蕴含着巨大的商业机 会。爱茉莉太平洋的网红营销推广正是 其中的一个重要的方向。张泉灵告诉记 者:"广告、电商和版权内容,是目前网红 变现的三条主要途径。"其中广告营销相 对简单,而电商和个人文化品牌的建立则

"拿电商来说,为什么有的网红一卖 货就掉粉,有的一卖货就涨粉? 其实这就 需要对网红的粉丝群进行足够精准的判 断和细分。"张泉灵表示。

对于电商平台来说,网红已被视为创 造流量的新途径。阿里巴巴旗下的优酷 土豆为此上线了"自频道"。优酷土豆首 席产品官顾思斌表示,网红和电商是其自 频道的发展重点。"自频道就如同一家淘 宝小店,店主可以决定做任何事情,可以 卖东西、求打赏,也可以做直播、搞众筹。 我们就如同物业,为业主提供通用解决方 案,通过最简单的手段让小店具有更多玩 法。"而女性电商消费平台美丽联合集团 CEO 陈琪同样表示,将通过打造网红生态 链,引入全球时尚达人等方式,在提供多 元化商品和内容的同时,满足女性用户更 个性更深层次的消费需求。

不过,互联网向来是一个"你方唱罢 我登场"的舞台,被消费太快,也会结束太 早。面对火爆的"网红经济",我们还需冷





游戏跃上大银幕

□何美

以往技术霸凌叙事、营造视 觉奇观的电影"爆款",需要朝创 意、叙事提升

国家新闻出版广电总局电影专资办7 月4日对外发布,6月全国电影票房为 38.63 亿元,进口片《魔兽》独揽票房14.62 亿元。美国票房 Mojo 网数据显示,影片 《愤怒的小鸟》在全球揽获3.2亿美元票房 (约20亿元人民币)。还有一大批改编自 游戏的电影即将袭来,包括《俄罗斯方块》 《水果忍者》《割绳子》《QQ飞车》等。国内 阿里影业、巨人影业等也将共同投资开发 网游《征途》系列电影。游戏成为热门电 影掘金资源,其优势何在?

作为当今世界娱乐产业的两大支柱, 游戏和电影是全世界众多年轻人青睐的 娱乐消费之选。游戏改编电影已有20多 年历史,但成功率并不高。好莱坞自1993 年根据热门游戏《超级玛丽》改编推出真 人电影《超级马里奥兄弟》开始,至2014年 共推出30余部"游改电影",唯有今年上映 的《魔兽》《愤怒的小鸟》和2001年由安吉 丽娜·朱莉主演的《古墓丽影》、2002年开 始上映的《生化危机》系列等,票房和投资 回报较好。此度影游联动何以成功营 收?在笔者看来,这与游戏娱乐产业的发 展密不可分。

显然,包括《魔兽》《愤怒的小鸟》等游 戏改编的电影,其票房成绩很大程度上来 自数量庞大的游戏玩家的支持。从这个 角度来看,游戏玩家乐于买票进场,最看 重的必然是题材,而非其他电影要素。统 计显示,中国在游戏用户和营收规模上目

前已经超越美国成为全球最大的游戏市 场,2014年中国网络游戏市场规模首次突 破千亿元大关,2015年游戏市场实际销售 收入达1407亿元人民币,连续十年居创意 产业榜首。

在玩家的高度配合使电影必然取得 高票房的优势之外,我们也要看到,电子 游戏的内涵和外延正在不断扩展。《魔 兽》的成功转码与好莱坞主创人员如导 演邓肯·琼斯及诸多设计师在游戏、电影 行业的跨界背景密不可分。《海贼王》《仙 剑奇侠传》等横跨游戏、文学、音乐、影 视、动漫等互动娱乐内容增多。小米、华 谊、阿里数娱、百度文学等企业及游戏公 司纷纷推进"泛娱乐"战略,IP泛娱乐融 合趋势增强,影游跨界合作再度升温,融 合人才备受欢迎。ACG(动画、漫画、游戏 的总称)将成为重要的创意产业和文化媒 介。笔者认为,以往技术霸凌叙事、营造

视觉奇观的电影"爆款",需要朝创意、叙 事提升;而亟待大力推动自主创新的广 播电视节目特别是原创综艺节目,也可 在互动娱乐、视听技术集成创新等方面 借鉴游戏风尚。

以游戏为题材的电影能够取得高票 房,还有一个重要原因是技术在助力。近 期我们发现,游戏界正紧随互联网发展步 伐,从网页游戏和端游品牌向手游等移动 互联转移。例如,《愤怒的小鸟》累计下载 量超过30亿次,拥有30亿全球粉丝。与 此同时,电竞直播平台、IP原创、VR(虚拟 现实)设备及内容、移动游戏操控设备、智 能体感控制、互联网+游戏创业等细分领 域正在蓬勃发展。

创意领航、政策扶持、技术进步、资 源整合, 亿万游戏玩家人口红利与创意 IP正在释放,助推游戏娱乐产业迈上新



歌剧《长征》

行走的力量 精神的升华

□ 姜天骄

红色文化源自于特殊的红色 基因,这个基因仍然是当下社会 需要发扬光大的,那就是爱国主 义和英雄主义

为纪念中国工农红军长征胜利80周 年,国家大剧院原创歌剧《长征》日前带着 "信仰"和"理想"亮相舞台,将长征精神和 社会主义核心价值观传递给更多观众。

这部歌剧以现实主义的手法、史诗的 气魄,一气呵成地表现了红军从瑞金出发, 历经湘江战役、遵义会议、夺取泸定桥、爬 雪山、过草地,最终会宁胜利会师等重要历

为了探索长征题材全新的表现方式, 并能够在剧作角度上有所创新,该剧在充 分尊重史实的基础上,通过普通红军战士 闪烁着伟大人性光芒的感人事件,展现出 长征宏伟的历史画卷,忠实再现了那段"苦 难的辉煌"。正如导演田沁鑫所说:"我们 希望通过《长征》突出行走的力量,展现红 军战士们困境中的突围和精神上的升华。"

著名剧作家邹静之翻阅大量史料,带 着敬仰之情,以充满温度的笔触,刻画出中 央红军某团曾团长、彭政委,瑞金参军的红 军新兵平伢子等战士不畏艰险、不怕牺牲 的崇高形象,勾勒了共产党人坚定信仰、追 寻理想的姿态和风貌。邹静之说:"当我读 过那一时期的《革命烈士家书》后,更为在 那个时期的仁人志士为理想英勇赴死的精 神深深感动。为理想而生,为理想而死,这 是那些人矢志不渝的信念。"

歌剧《长征》中,有几段故事值得浓墨 重彩地渲染。"瑞金"一幕,中央红军某团接 到转移命令时,彭政委与妻子洪大夫的生 离死别;"湘江"一幕,历经惨烈的湘江战 役,红军战士们钢铁般的意志、对荣誉的捍 卫,对"明天的太阳"的追寻;"雪山草地"一 幕,负伤的彭政委为了能率领生死与共的 战友走出草地而"剜子弹"……

饰演剧中彭政委的阎维文每次彩排都 会动情落泪。他说:"彭政委是一位有着至 高无上理想与信念的指挥官,同时,也是一 位有血有肉的红军战士。红军战士们的伟 大壮举,离我们今天的生活稍远了一些,正 因为如此,我们需要把他们再现在舞台上, 让更多的观众看到,无论是我们今天的事 业,还是未来的事业,都需要长征的精神, 都需要红军的精神。"

在音乐方面,长征选择了一种符合当 今观众审美的"当代音乐风格",准确又新 颖地重现了革命先烈们的崇高理想与

为了寻求艺术和情感的共鸣,著名作 曲家印青在重读了许多长征的传记、回忆 录,重读了收藏多年的四大本《中国工农 红军歌曲选》后,一个理念逐渐清晰:红军 的文化是红色文化,而红色文化源自于一 个特殊的红色基因,这个基因仍然是当下 社会需要发扬光大的,那就是爱国主义和 英雄主义,这就是这部歌剧音乐中的

国家大剧院院长陈平表示:"在全面建 成小康社会实现伟大中国梦的新征程上, 依然需要我们继承和发扬伟大的长征精 神。此次,我们还大量邀请了'80后''90 后''00后'的年轻人观摩彩排、观看演出, 用歌剧《长征》感人的故事,传播正能量,成 风化人、激励前行!"



《周末》执行主编 姜 范 责任编辑 李 丹 敖 蓉 美术编辑 高 妍

邮箱 jjrbzmzk@163.com