杭州高新区(滨江)着力打造一座持续创新的产业之城——

以人才引领高新产业集聚

本报记者 黄 平 通讯员 徐燕飞

高新区创新发展巡礼

近日,浙江省经济信息中心首次发布“2015年浙江县域经济30强”,杭州高新区(滨江)经济竞争力全省第一,发展潜力全省第一,创新力全省第一。

多年来,杭州高新区(滨江)始终瞄准以信息经济为代表的高新技术产业,“新产业、新技术、新业态、新主体”的集成为这座产业集聚之城持续注入新动力。

▶杭州海康威视公司员工在监测一款刚投产的家用互联网智能视频摄像机。

本报记者 黄 平摄

◀位于杭州高新区(滨江)的智慧e谷展厅里,展示了当前智慧城市应用的最新成果。 (资料图片)

▶华三通信员工正在测试产品。

(资料图片)

新产业点燃发展引擎

从2002年至今,杭州高新区(滨江)科技进步水平和创新发展评价每年都是浙江省第一。成绩的取得,是杭州高新区(滨江)始终坚持发展高新技术产业和战略性新兴产业,不断进行转型升级的结果。

1990年,杭州钱塘江北岸老城区,一群执着创业、勇于拼搏的“弄潮儿”扎根于此,开启了杭州高新区(滨江)的创新发展进程。2002年,高新区与滨江区两区合一,科技的触角从西湖边延伸到了钱塘江南岸,诞生了阿里巴巴、海康威视、华三通信等一批企业巨头。

经历建立初期的“一次创业”、两区体制调整后的“二次创业”,又迎来2015年获批国家自主创新示范区后的“三次创业”。如今,杭州高新区(滨江)在全国高新区中综合排名第六,稳坐高新区国家队“第一方阵”。“高”和“新”已成为杭州高新区(滨江)经济发展的核心要义。

企业是杭州高新区(滨江)“创业”天平上重要的砝码。以做视频监控板卡起家的海康威视,今年连续发布多款全新产品,包括基于机器人的智能仓储系统“阡陌”、超容量存储等,公司一季度营业收入增速超过20%。“要吃着碗里的,看着锅里的,想着田里的。”海康威视副总裁郑一波说,企业应未雨绸缪地进行新技术新产品的研发。

不仅是海康威视,自2002年两区体制调整以来,杭州高新区(滨江)一直以高新技术产业尤其是互联网行业为主导产业,培育了一大批优秀创新主体,合力打造滨江经济领跑浙江的强劲动力。

在智慧安防领域,海康威视、大华股份、宇视科技囊括行业前三名;在智慧互联领域,阿里巴巴稳坐电商头把交椅,网盛生意宝、网易同样是行业翘楚;在智慧网络领域,华三通信在国内企业WLAN产品市场、企业网络市场、交换机市场份额均排名第一,在全球企业路由器市场份额第二;在智慧金融领域,除了恒生电子这样的金融软件龙头企业,还有信雅达、支付宝等“大腕”;在智慧医疗领域,集聚了医惠科技、和仁科技、泰格医药、好络维等一批创新型企业。

在滨江,一条近千亿元的信息产业链已经形成。从关键控制芯片设计研发,到传感器、终端设备制造、网络通信设备、信息软件开发,再到物联网系统集成、电子商务、网络运营服务、大数据云计算等,200多家重点信息经济企业聚集在一起,形成共生共荣、融合互补的产业集群。

在高新区这片仅80多平方公里的土地上,今年一季度GDP达到181.64亿元,成为杭州重要的经济增长极;高新技术产业实现收入496.6亿元,同比增长27.0%,其中信息技术产业实现收入388.7亿元,同比增长32.7%。

新业态提升产业价值链

信息技术产业既是服务业,也是制造业。滨江以技术为驱动,以科技为引领,实现服务业与制造业融合创新,制造业服务化不断催生着新业态,激发新的发展机遇和动力。

在寸金寸土的高新区,很少看得到成片厂房,也听不到机器轰鸣。这里,一种不再简单依赖厂房生产的工业模式正带动滨江制造业的高产出比。

“我们的生产几乎都是外包,产品都由世界知名的代工厂生产。在解决方案和销售层面,我们拥有4000家合作伙伴,辐射全国。”华三通信有关负责人告诉记者。华三通信每年的销售收入超过100亿元,围绕云计算、大互联、大数据、大安全进行创新,并积极布局工业互联网。华三通信为中联重科设计的新IT云计算解决方案,支撑中联重科为已售出的设备提供24小时远程在线工况检测、产品轨迹定位、故障预警和作业状况分析等智能服务,实现了业务模式的转型升级。

从单一产品供应商向解决方案商和服务商转变,由价值链中低端向价值链高端转变,这种以服务业引领制造业的新业态,已经成为高新区信息技术产业与“互联网+”浪潮不谋而合的新常态。稳居全球安防产业前三的海康威视抓住了视频监控从模拟化转向数字化、PC架构转向嵌入式架构的技术变革浪潮,将产品覆盖到安防的前后端产业链,向客户提供整体系统解决方案。过去3年,海康威视年收入平均增速近50%。

用软件整合硬件,用技术引领创新,越来越多的企业选择了制造环节外包,并将软件竞争力视为企业的核心竞争力。专注于存储领域的宏杉科技将生产外包,专注软件研发,引领四五百家供应商企业一同发展,近5年每年增长率达到60%;居国内安防行业第三位的宇视,尽管目前收入来源中硬件收入仍然大于软件收入,但后者实现超越被认为是“迟早的事”。

今年一季度,滨江209家规模以上工业企业保持16.7%的增长,实现工业总产值268.6亿元,增幅较去年提升4.1个百分点;规模以上工业增加值同比增长22.1%,几项指标增幅均列杭州市13个区县(市)第一。

新主体激发创新动力

杭州高新区(滨江)的发展,其创新动力源于产业,产业发展源于企业,企业发展源于项目,项目发展源于技术,技术发展源于人才。人才是创新的原动力,高新区党委书记詹敏曾形象地表述,“要把人才聚得多多的,技术搞得棒棒的”。

引进人才,培养人才,成为高新区企业的共识和行动。早在1998年,高新区就已经放眼全球,先于全国同类高新区从海外引进人才;自2010年开始的首个“5050计划”,至今吸引并培养54名国家“千人计划”人才来此创业,全球揽才数量位居浙江之首。

从美国圣何塞州立大学毕业的范渊曾在硅谷创办公司,是“5050计划”首批引入并被评定为国家“千人计划”人才。2006年,他在杭州创办安恒信息技术有限公司,致力于网络安全产品的研究和开发。“滨江有很好的创业环境,很像硅谷,并且政府的扶持政策都落实到位,所以我选择扎根在这里。”范渊告诉记者。

目前,杭州高新区(滨江)已累计实施10批“5050计划”,引进海外高层次人才创业项目270余个,引进高层次人才1025人,新获发明专利355项、实用新型专利153项。

对于人才,詹敏表示:“要有‘迁就’的思想。政府要让人才喜欢这个区域,企业要让人才乐于留在这个企业,人才个人要适应和融入这个地方和这个企业。”

对于企业,高新区同样“迁就”。“杭州高新区有几个多:每年新注册诞生的企业多,每年活下来的企业多,活得好的企业多。”詹敏坦言,政府要支持创新,更要宽容失败,要为失败者负担必要的成本。

过去一年,多个引领全国、全省的制度创新在滨江落地:率先在滨江推进的浙江商事登记改革,极大地激活了市场活力;落地中关村“6+4”政策,在杭州率先推出“黄金12条”;浙江科技体制改革、流动人口居住证制度改革、智慧城市建设试点改革等均在滨江试水,并逐渐释放出“制度红利”。

在滨江的孵化器、众创空间、加速器内,众多创业企业如雨后春笋般涌现,成长为大众创业、万众创新中的佼佼者。互联网企业米趣科技从注册资金200万元的小企业,成长为市值20亿元的大公司。

改革的持续推进,催生市场新主体不断涌现。今年一季度,滨江新办工商注册单位数1357家,新增注册资本101.5亿元,同比增长121.6%;全区新增大学生创办企业数98家,同比增长10.1%。

公开课

张筱燕:

如何成为合格的投资人

在面试过程中与创始人深度交流,掌握项目计划、商业模式、团队情况等信息,是投资的关键步骤。只要保持投出伟大公司的梦想和服务好创业者的心态,就一定能做出准确的判断。

投资人并不像传说中的那么“高大上”,不再是2000年时手握巨款的职业了,而是一天24小时连轴转,白天追着优秀的项目到处跑,深夜默默地在数百份商业项目书里“淘金”,还得随时关注行业任何风吹草动,精神一刻不得松懈的职业。

要做投资,必须要对行业有一个大概的印象,这个“大概”如何实现呢?我建议新入行的从业者通过各种媒体的报道对各细分行业进行简单的梳理,主要应该包括:行业(比如互联网金融,或者再进行细分如消费金融等)、公司/项目、创始人、投融资情况、主要模式、同类型公司之间的差异,等等,形成一个大概的行业图谱。

面谈项目最起码要掌握下面的10个问题:如果你对项目不熟悉,请创始人详细介绍一下项目计划;项目的核心竞争力是什么;现在都有哪些竞品,各自的模式有什么细节差异;当前的业务数据;项目终极的愿景是什么;团队背景及当前股权分配情况、团队成员是否全职、预留多少期权池;本次融资想融多少钱,释放多少比例;拿到这笔钱以后准备怎么花,用这笔钱要达到什么目标;详细了解一下创始人之前的工作和创业经验;根据你对行业的理解跟创始人进行深度交流。

在见过数百个团队之后,每个人会形成自己投资的直觉,一个优秀的创始人团队应该具有以下几个特征:第一,对成功的渴求,可以是对个人成功的渴求,最好是对自己产品/业务能影响到更多人的渴求;第二,强大的学习能力,能像海绵一样不断地从周围人身上汲取知识和资源;第三,较强的沟通和表达能力;第四,大的格局。投资人其实也是一个熟练工种,只有不断地去看去聊,聊完以后及时进行总结归纳,直到有一天量变形成质变,才能对创业者团队做出相对准确的判断。

很多人对早期投资感兴趣是因为每天都能见到不同的项目、不同的创业团队,感觉每天都是新的。但到一定阶段也会出现分化,有人开始发现自己特别有感觉的细分行业,更因为在这个行业内的布局慢慢成为专家。无论是哪一种,只要保持自己的初心,保持投出伟大公司的梦想和服务好创业者的心态,到一定阶段一定会豁然开朗,前方一大波独角兽公司正在向我们走来。

(作者系天使投资机构梅花天使合伙人)

科技部与企业携手打造科技领军人才创新驱动中心

本报讯 记者宋美倩、通讯员张洎报道:6月23日,科技部人才交流开发服务中心与华夏幸福基业股份有限公司在河北廊坊市香河县签署战略合作协议,联手在香河县打造科技领军人才创新驱动中心。这是京津冀区域首个县域科技领军人才创新驱动中心。

科技领军人才创新驱动中心将围绕引进、使用、培养人才,为区域创新企业开展科技咨询、合作研发、成果转化、人才培养、产业战略咨询等多元化服务。按照协议,双方将从科技领军人才中筛选并逐步形成企业专家智库,围绕产业集群发展战略、产业创新方向和技术选择,共同组织国家级科技领军人才及创新团队,开展产业升级、重大项目选择、关键共性技术联合攻关等重大咨询策划,为区域产业集群发展提供决策支持和智力支撑。

作为科技领军人才创新驱动中心承接地,香河产业新城将提供院士工作站、联合实验室等办公场所和配套条件,提供创新创业项目落地优惠政策;设立科技成果转化投资基金,用于奖励、补贴有意落户的优质创新企业。

科技部人才交流开发服务中心副主任郝强表示,科技领军人才创新驱动中心是综合性平台,可把技术、智力、管理、信息等引入地方,针对企业技术需求进行对接,推动地方创新体系的建设。

兰州交通大学创客之家为大学生提供从想法到产品的一站式服务——

校园处处有创业的足迹

本报记者 陈发明

创新创业平台探秘

工科出身的张红兵教授目前从事的工作正在弥补工科生的“知识短板”。

张红兵是甘肃兰州交通大学科技园主任,从去年开始,他的身份多了一个——创业导师,并成为“兰州交大创客之家”的“家长”。“工科的学生在财经、企业管理方面通常一片空白,我希望通过我们的努力培育,让工科学生毕业时除了论文,还能拿出一本商业计划书。”张红兵对记者说。

在大学科技园工作多年,张红兵对“双创”有自己的理解,他认为传统的科技园主要业务就是孵化,为创业者提供办公、生产场地租赁服务,服务对象是小微企业。而在网络时代,得益于“互联网+”的广泛应用,在虚拟空间和实体空间结合下,现在科技园的服务对象不仅有初创企业,还有创业的个人和团体。

“大学科技园应站在发展现代服务业的角度,深耕科技服务领域。”张红兵认为,将来能够在市场配置资源的条件下生存的创新创业服务机构,一定要有自己的“内容”,不仅要有办公场地租赁等传统业务,还应涉足技术、咨询、法律等各方面的服务。

兰州交通大学大三学生刘兴龙从高中时就一直热衷创业,总能抓住赚钱的机会。他曾经成立平面设计工作室、编曲工作室,到大学校园里开饮料店、快递收发点。去年,他打算办个小型的翻译公司,却在创业过程中因不懂财经和企业管理遇阻。“注册一个公司,办公场地成本较高,我们又不能接到足够多的业务,而且也不懂财务、法律,缺乏管理经验,所以不一定能成功。”刘兴龙分析说。

创办公司面临的困难并没有困扰刘兴龙很久,他从自己丰富的创业经历中找到了新的创业思路。“我可以搭建一个专门为创业者服务的平台,让创业服务的提供者和需求者到这个‘线上产业园’实现自由对接。”刘兴龙说。

今年3月,刘兴龙成立了甘肃飞舞创服公司,半个月后,公司与兰州交大科技园达成协议,共同完成网络平台“F5产业园”综合服务体系的建设,并在兰州交通大学图书馆建立起了专门为创客服务的公共办公服务中心“兰州交通大学创客驿站”。“兰州交大科技园既是我的合作伙伴,又是我的客户。”刘兴龙高兴地告诉记者。

在创客驿站,刘兴龙认识了同样是大学生创客的陈胤元。陈胤元目前就读于兰州交通大学环境科学专业,已经创办过3个公司。勤奋好学的陈胤元自学了计算机编程,通过参与学校和部分学院的网站建设,半年时间内赚了1.5万元,这成为他创业的启动资金。之后,陈胤元跟一位朋友成立了公司,并开发出了“联邦校园”网络平台。“公司的业务就是代替别人做事,半年收入已经近10万元。”陈胤元说。陈胤元的技术优势吸引了善于整合资源的刘兴龙,两人如今正在谋划合作。

在兰州交大创客之家,已经有20个从创业设计大赛脱颖而出的团队和个人成为校园创客。兰州交大创客之家也在一年时间内迅速成长,被认定为国家级众创空间。目前,兰州交大科技园组织推荐的23名创业导师入选“甘肃省首批创新创业导师名录”,帮助7家大学生企业成功申报“国家科技型中小企业创新基金项目”。

张红兵告诉记者,除了创客驿站,兰州交大创客之家还根据在校大学生不同的专业方向,设置了文化创意坊、机电乐创营、软件乐园、生物苗圃、牛大凤巢谷等多个子中心,通过线下、线上将创客需求、创新与研发平台、投资机构、技术市场等有效地联动起来,形成低成本、便利化、全要素的开放式综合服务平台,打造从想法到产品的一站式服务。

“导师指导、依托专业、植入思想、留下火花、宽容失败、拒绝平庸,让大学生的校园生活中有创业记忆。”这是张红兵为校园创客们服务的理念,而刘兴龙、陈胤元这些创客正在将这种理念付诸实践。

燃料电池型无人机亮相

“ASFC·尖兵之翼——第七届中国无人机大会暨展览会”于6月22日至24日在中关村国家自主创新示范区展示中心举办。图为展会现场展出的“翔宇”Ⅱ型电动无人机(燃料电池板),由北京韦加无人机科技股份有限公司研发,其动力系统采用了技术成熟、性能稳定的氢燃料电池,结合了内燃机和锂电池的优点,可广泛应用于国土航拍、减灾应急、管道巡线等场合。 杨 舟摄