

精准扶贫不能缺了农业科技这条腿

连线

观点

乔金亮

难以形成稳定发展的产业。同时,多数贫困地区的农业生产仍处于传统农业阶段,产业基础薄弱,靠天吃饭、人畜劳作、经验耕种等特征明显,生产效率普遍较低。

以往提及农业科技扶贫,大多只局限于特色种养技术。确实,特色种养技术是结合当地资源禀赋条件,应用现代化的生产技术,提高特色农产品产量、质量的手段。特色种养技术有力支撑了贫困地区农特优产业的发展,促进了农牧民的收入增长。但精准扶贫需要多样的、综合的农业科技体系,以满足不同发展要求。要加强农业科技的综合集成,除了传统的育种育苗、种植养殖、精深加工等农业技术的推广应用,还要加强农业监测预警、农业新业态等技术服务,在增加产量的同时提高质量,获得更高的附加价值,从多方面促进农牧民增收。

治贫首在治愚,开发智力是农业科技扶贫的前提。贫困农户的抗风险能

力很弱,接受新事物的过程也比较长。要强化科教兴农战略,只有锻造一支扎根贫困地区、贴近贫困群众、了解发展需求、勇于服务奉献的农业科研和推广服务队伍,增强贫困地区群众“自我智力造血”功能,才能彻底改变贫困地区的落后面貌。农业科技扶贫要选择该地区最具资源优势

和农民参与程度较高的产业,集中科技力量连片开发,形成适度规模的区域性支柱产业和较大的商品量。其次,要做好农产品监测预警技术服务。市场是精准扶贫的“造血工厂”。贫困地区基础条件薄弱,没有大规模的生产、流通、贸易信息指导,有了支柱产业而不选对路,会使农民面临极大的市场风险。一旦农产品市场价格剧烈波动,贫困地区的种植、养殖户往往第一个受影响。在精准扶贫中,农业监测预警技术能够为贫困地区农民的生产经营决策提供及时、准确、可靠的市场信息,从而合理安排种养计划,提高抵御农业生产、流通、贸易风

险的能力,增强参与市场活动的的能力。

此外,要转变农业流通方式,发展农业新业态。随着“互联网+”的快速发展,作为全国精准扶贫十项工程之一的“电商扶贫工程”在贫困地区农业农村经济发展中的作用日益显现。农村电子商务不仅从产业链、供应链、价值链等多个方面细致深入地影响着农业的生产、加工、销售组织方式,更提高了特色农产品的商品性和品牌性。

应当看到,随着扶贫工作进入冲刺期,单纯依靠一个政策、一项举措让上百万人脱贫已不现实。必须针对不同致贫原因,分类施策。无论是定点扶贫,还是行业扶贫、片区扶贫,农业科技扶贫都要紧密围绕贫困地区的需求,既着眼于精准脱贫,也要着眼于脱贫后的产业可持续发展。借助科技实现产业的精细化,并使科技与企业的发展、群众的意愿和资源条件结合起来,更好地实现科研成果的产业化转化,取得最大化的发展成果。

“脸朝黄土背朝天,土里刨得糊口钱。”这句顺口溜生动反映了山东沂蒙地区农民过去的艰辛。为了彻底改变贫困山区“土里刨食”的艰难现状,临沂商业银行改过去单纯“输血”的粗放式扶贫为找准比较优势、紧跟市场需求、做强特色产业、拉动就业增收的“造血”式扶贫,通过提供优惠信贷支持,促进了贫困地区特色产业和企业的成长。

一排排山植树,梨树在地头铺开,枝头上的山楂、梨子长势喜人。“这是临商银行通过农户存单质押贷的方式向俺们村发放贷款种起来的,这笔钱来之不易,今秋就能盼着果品大丰收了。”山东省临沂市平邑县铜石镇的水果资源,果品以山楂、桃、黄梨、柿子、栗子为主,水果、水果罐头畅销全国几十个大中城市。

为加大扶贫脱困力度,临商银行推出惠农贷、果业贷、农户联保贷、农户存单质押贷等系列涉农特色信贷产品,向从事果业经营的收购冷藏企业、罐头加工企业、果业种植合作社等发放用于收购、储存、加工果品所需流动资金贷款,让不少果农、涉农企业走上脱贫致富的道路。

“临商银行积极创新组织、产品和服务,积极探索开发适合贫困地区现代农业发展特点的贷款专项产品和服务模式,为精准扶贫助力。”该行相关负责人介绍,结合农户、合作社、龙头企业之间相互合作、互惠互利的新需求,临商银行采用“龙头企业+农户+银行”运行模式,重点加强农业特色产业的信贷支持力度,去年累计发放该模式特色产业贷款780笔,贷款余额2.31亿元,有效提高了农业金融服务集约化水平。

金融服务网点少、汇款缴费不方便、农资结算难等问题,是广大农户脱贫致富奔小康的“绊脚石”。针对这些问题,临商银行进一步优化网点布局,向具备条件的县、乡镇延伸服务网点,近3年新设14家机构中,县城及乡镇占12家,市区占2家。2015年新设立8家网点中,7家全部下沉至县城,有效提高了金融服务覆盖面。

精准扶贫措施取得显著成效。在资金投入量上,集中投向全市重点打造的“一点两区”及各县区确定的扶贫重点区域,增加支持项目,2015年各县区涉农贷款余额122亿元,增速8.35%,高于全部贷款增速1.17个百分点;在贷款结构上,加强对农田水利、基础设施建设、现代农业及特色产业发展等重点领域的信贷资源配置,2015年全年发放中长期贷款80.96亿元,贷款增速38.2%,高出各项贷款平均增速32个百分点。

兰陵县向城镇小郭东村村民李发勤一家曾是典型的农业贫困户,过去,种一年地也就有几千块钱的收入。如今,李发勤成为当地有名的养羊户,预计一年能收入3万多元。“多亏了临商银行送来的‘致富羊’啊。我年纪大了,又没啥技能,养羊正好。”李发勤说。

临商银行兰陵支行与兰陵县向城镇小郭东村贫困户李发勤、蔡永红、田庆德结成精准扶贫帮扶对子。该行为3家贫困户每户赠送10只羊,并联合小郭东村村委会对贫困户羊圈进行了修缮,通过实际行动,真正帮贫困户养上了“致富羊”。

帮助贫困户栽上“摇钱树”、养上“致富羊”,结合“第一书记”抓党建促脱贫的工作宗旨,近年来临商银行加大对扶贫工作重点村的扶贫力度,制定帮扶计划,确保精准扶贫。按照全市深化“结亲连心”活动有关要求,临商银行在前期普遍联系莒南县石莲子镇石莲子村192户群众的基础上,确立了56户重点联系户,定期进行入户走访和电话联络,先后帮扶慰问物资15万元。

本报记者

冯举高

通讯员

张小凤

摇钱

循环产业链带来好收成

——东达蒙古王集团“沙产业精准扶贫”纪实

本报记者 陈力

打赢脱贫攻坚战·产业扶贫

从沙柳到獭兔,从生态链到生物链,从产品链到产业链,东达蒙古王集团为“沙产业精准扶贫”构建了全部耦合的产业链循环,吸引了来自全国12个省区的农牧民来这里创业发展,实现了脱贫致富。



全国各地关注“沙产业扶贫”的人们来到风水梁养殖园区参观取经。



平茬后的沙柳用于养殖和造板,逆向拉动了沙漠绿化。



备等发展獭兔养殖业。养殖户只需投资2万-3万元购买种兔和兔笼,就可从事獭兔养殖。企业为扶持养殖户发展,相继投入补贴资金30多万元,提供保种、保种兔、保饲料、保防疫、保销售的五保服务,实行“规模化养殖、产业化配套、专业化管理、系统化分割、现代化加工、资本化运作”的六轮驱动,吸引了河南大别山革命老区、甘肃贫困地区以及黑龙江、吉林、浙江、四川等全国12个省份的农牧民来这里创业发展、脱贫致富。

站在内蒙古库布其沙漠东缘的风水梁纵目望去,集中连片的獭兔养殖基地已经开工到第十二期。蓝顶、红顶的养殖小院,绿柳、黄柳的沿途植物。在这里,来自全国12个省区的3554个养殖户近一万人告别了贫困。

生态建设为家乡增绿

向沙漠进军,东达蒙古王集团是从一株柔弱的沙柳开始的。

内蒙古鄂尔多斯市面积为8.7万平方公里,毛乌素沙地和库布其沙漠横亘南北,占据了其面积的48%。而多年来人为的乱垦滥伐,更使本来脆弱的生态环境雪上加霜。

沙柳是当地防风固沙的优质树种,具有耐干旱、易生长的特点。曾经,鄂尔多斯地区有43.5万公顷沙柳林,年可收获沙柳55万吨,除去已经开发利用的13万公顷和未成林的6.4万公顷外,其他均未得到有效开发利用。过去,老百姓只将沙柳作为薪材使用,利用率低,没有种植管护

的积极性,导致大片沙柳自然枯死。沙柳的生物学特性是3至5年平茬一次最好,平茬过后的沙柳会以8倍的速度生长。沙柳20%的叶子、嫩枝与农作物秸秆、苜蓿等草本植物配制成饲料可用于养殖,80%的枝条可用于加工成木浆造纸和沙柳刨花板。

从1998年开始,东达蒙古王集团先后投资8000多万元,在福源泉、中和西乡、永隆泉开发建设了30万亩沙柳种植基地。采取“公司+农户”的方式,总投资4.05亿建立了32个库布其沙漠沙柳综合治理区和50多个舍饲绒山羊养殖基地,带动种植了近300万亩沙柳,周围约有1000万亩的沙漠、沙地得到不同程度的治理。

生态移民的原居住区和打工者的“第二故乡”风水梁,一年一年地绿了起来。

结伴打工使家人团圆

东达集团采取“企业+基地+农户”模式,为养殖户无偿提供一套住房、沼气设

备等发展獭兔养殖业。养殖户只需投资2万-3万元购买种兔和兔笼,就可从事獭兔养殖。企业为扶持养殖户发展,相继投入补贴资金30多万元,提供保种、保种兔、保饲料、保防疫、保销售的五保服务,实行“规模化养殖、产业化配套、专业化管理、系统化分割、现代化加工、资本化运作”的六轮驱动,吸引了河南大别山革命老区、甘肃贫困地区以及黑龙江、吉林、浙江、四川等全国12个省份的农牧民来这里创业发展、脱贫致富。

“以农户为单元从事獭兔养殖,为贫困户量身定做‘离土不离农’的生产方式,是一种精准扶贫。”鄂尔多斯市原政研室主任王进勇告诉记者,“目前,在风水梁园区,我们建设了养殖小院,还配套了幼儿园、小学等,解决了打工者单独外出导致的农村留守妇女、留守儿童问题,让他们可以带着孩子一起来打工”。

内蒙古达拉特旗白泥井镇盐店村村民徐锁小在搬入风水梁之前,种地、养羊、卖沙柳,看着营生挺多,收入却很少,过得一日不如一日,债务越来越多。2008年

徐锁小一家搬入了风水梁,媳妇吴妮女专门养殖獭兔,徐锁小在附近打工,全家年收入近10万元。如今,徐锁小、吴妮女购买了移民楼,只等着装修入住。

在风水梁园区的有机牧场,喂牛人董玉峰告诉记者,他的老家在甘肃庆阳,原来自己忙碌一年刚够吃饭,现在吃饭之外每月还有1500元的“工资”。“老伴也有一份收入,我们老两口出来还能在一起,真的很开心。”董玉峰说,“老伴回家去接小孙子,来这里上幼儿园”。

循环经济助家产增值

从生态链到生物链,从产品链到产业链,东达蒙古王集团为“沙产业精准扶贫”构建了全部耦合的产业链循环。

“我们在风水梁打造了两大循环产业链,一个是生态产业链,一个是生物产业链。”说起风水梁,东达蒙古王集团董事长赵永亮如数家珍:“生态链拉出来两个链条,一个是种植产业链,就是沙柳种植并延伸刨花板生产,一个是有机产品链,就是大棚采摘与旅游观光,同时用刨花板下脚料做了木腐菌生产有机香菇。生物链又拉出了两个链条,一个是养殖链,就是獭兔与特种养殖,用獭兔的下脚料养了貂,貂的下脚料养了狐狸,狐狸的下脚料养了貉子,貉子的下脚料又养了狼,狼的下脚料又变成了药材,以养殖棚顶用来光伏发电;另一个是生物产品链,就是用獭兔与动物的皮毛生产服装,用獭兔肉生产有机香肠和各类肉制品,用血、内脏进行生物制药,用兔粪做草腐菌生产双孢菇。最后,两个共同链条产生的有机肥料又改造了沙漠,形成了良性循环、高效利用的产业格局。”

环环相扣,换来了脱贫户家产的节节攀高。2013年3月,浙江省的孙兰珍来到风水梁,抱着试试看的心态开始獭兔养殖。短短3年,从最初的一栋两舍240只种兔起步,发展到现在的11栋22舍9000多只种兔,总收入达到50多万元,成为风水梁的明星养殖户。

仅于此。“你看,这来来往往运瓜车的师傅不是也沾光了。”他指着乡间道路上的车辆说。而且,在西瓜大棚打工也能让农民增收。刘湘国说:“就这一季西瓜,我请帮工就开支了1万多元。”

蔡甸区军营村村民徐志霞种西甜瓜也有13年历史。她说,一年种两茬西甜瓜,过了10月种蔡蒿,家里3亩田可净赚3万-4万元。在军营村,西甜瓜和蔡蒿种植面积达1500亩。村干部介绍,10年来,全村增加农业收入超过1000万元,人均纯收入由2800元增至近万元。

种植基地规模化,在市场上才有话语权。据了解,蔡甸区基本形成了沿318国道至洪北农业科技园的优质西甜瓜产业带和消泗乡、桐湖、玉贤、张湾、成功五个示范板块,种植规模1000亩以上的专业村15个,百亩以上的示范村40个。实现了经营产业化,全区西甜瓜产业依托大小68个西甜瓜专业合作社、5个产地批发市场将营销网络延伸到省内外40多个果品批发市场、超市及批发商,配备运输车辆120多台,基本形成了“合作社+基地+农户”的产业化经营格局。

发展的是产业,富裕的是农民。据统计,西甜瓜已“种”富蔡甸区数万户农民。目前,蔡甸区已将西甜瓜模式作为现代都市农业的发展方向。区委书记刘子潜说:“城郊农业,就是要瞄准大都市,抢打特色牌,做好比较效益的大文章。”

一株西瓜苗引来大产业

本报记者 郑明桥

“一株西瓜苗引来农业大产业”,5月21日,在武汉市蔡甸区第九届西甜瓜节上,蔡甸区委主任胡昌林介绍,18年前,蔡甸区从日本、韩国等地引进西瓜苗种植;如今成了种植面积4.2万亩、总产量达10万吨,年创经济效益3.3亿元的农业支柱产业,成为农民脱贫致富的好帮手。

记者从蔡甸区农委了解到,作为湖北省西甜瓜产业第一区的武汉市蔡甸区,今年西甜瓜又一次增收,占据了武汉七成早瓜市场。

18年前,武汉西甜瓜为零生产,但那时的武汉居民一年可消费10亿元左右的西甜瓜。1997年底,蔡甸区委、区政府决定开创“甜蜜的事业”,让西甜瓜在农民的荷包里“种”出钱来。当年底,该区引进优质西甜瓜,在侏儒原种场推广试验。

胡昌林告诉记者,蔡甸西甜瓜已经从当初引进的单一小苗,发展出万福来、拿比特、早春红玉、伊丽沙白等10多个品种,生产全部按标准化技术规程严格操作,实现了统一提供秧苗、统一种植规范,品质均衡,具有水分足、糖度高、果皮薄、

口味爽的特点。1999年,当地西甜瓜在国家工商总局注册“莲花湖”商标,2000年经中国绿色食品发展中心认证为绿色食品,产品实行统一品牌、统一包装、统一价格上市。2013年3月,蔡甸区西甜瓜获得国家工商总局地理标志证明商标,生产的优质西甜瓜被武汉市政府评定为全市五大优势农产品之一。

今年60岁的刘湘国是武汉市蔡甸区侏儒原种场农民,近年来,靠着种植西甜瓜,创下了不菲的家业。他在侏儒镇盖了40万元的4层楼房,在蔡甸区城区花40万为儿子买了上百平方米的商品房、在老家花30万元盖起了出租房。在刘湘国位于侏儒原种场的西甜瓜大棚里,他告诉记者:“我能创下这份家业,基本上靠种植西甜瓜。”

1998年,刘湘国试种5亩西甜瓜,当年便实现纯收入过万元。次年,他扩大种植了17亩,实现纯收入6万元。2000年,再扩大种植到50亩、100个大棚,实现纯收入18万元。今年,因为年纪大了,他将种植规模减少到23亩,他告诉记者说:

“纯收入不会低于10万元。”

刘湘国与曾任侏儒原种场副场长、现任蔡甸区农委种植业科科长的王胜军聚在一起就估算算西瓜账:目前西甜瓜不愁销路,从5月上市到6月底下市,批发均价为每斤1.5元,按亩产最低4000斤计算,毛收入为6000元,减去开支,纯收入至少3000元。

而一季棉花的亩纯收入不到1000元,还要加上除草和摘花的人工;水稻相对简单,机种机收,但亩纯收入仅800元左右;普通西瓜,种植相对简单,市场价格却较低,每亩纯收入也就1000元。

王胜军说:“蔡甸西甜瓜的销售市场已经打开,农户种瓜产量上去就等于赚了钱。”为此,蔡甸区建起育苗工厂,解决农民育苗易死的难题,从根本上为农民致富提供了保障,还开设了“西甜瓜专家大院”实行统一技术指导。

蔡甸区农业产业化办公室介绍,“按一户平均5亩计算,西甜瓜种植已带动蔡甸万户农民致富”。

在刘湘国看来,西甜瓜的带动效应不

温情暖老区



由民政部直属机关青年干部自发成立的志愿服务组织民政部民社,日前在江西省遂川县开展“温情暖老区 惠民公益行”定点扶贫活动。活动中,民社联合中华口腔医学会、江西口腔医学会的专家来到遂川县黄坑乡古洲希望小学,为241名小学生和学前班孩子进行口腔检查和治疗。 沈新华摄