

从“因为有你”创业大赛三年实践看大学生创业——

精准帮扶,让创业不再是空中楼阁

本报记者 袁勇

4月22日,第三届“因为有你”全国大学生创新创业公益活动暨精准帮扶工程在北京正式启动。在启动仪式上,活动主办方——经济日报社直属《经济》杂志社与双创基地合作院校签订了一系列促进和帮扶大学生创新创业的项目协议。

该项公益活动走过的三年,正是大学生创新创业迅猛发展的三年。大学生创业到底难在哪?需要参与各方付出怎样的努力?创业最需要的要素是什么?梳理三年来的实践,从中可以找到不少有益的建议。

多重瓶颈影响创业质量

我国大学生创业存在创业比例低、自主创办企业存活率低、生存周期短等现象,主要原因是学校创业教育存在欠缺、学校与企业等参与主体之间的出发点存在差异

近年来,我国高校毕业生数量逐年攀升。人力资源和社会保障部的数据显示,2016年我国高校毕业生将达到765万人,而此数据在2014年和2015年分别为727万人和750万人。同时,尽管伴随着大众创业、万众创新不断掀起创业风潮,近几年选择创业的大学生越来越多,但是与发达国家相比,我国大学生创业比例仍然偏低。麦可思研究院发布的《中国大学生就业报告》显示,我国大学毕业生创业率约为3%,而美国等发达国家的大学毕业生创业率则达到20%以上。此外,有数据显示,我国大学生创业成功率也很低,仅为2%左右。

在中国政法大学学生就业创业指导服务中心主任解廷民看来,我国大学生创业之所以存在创业比例低、自主创办企业存活率低、生存周期短等现象,重要原因是学校创业教育存在欠缺,学校与企业等参与主体之间的出发点存在差异。“在参与大学生创业项目时,学校作为教育主体和企业作为盈利主体,往往在互相认识上存在差异,出发点不同,合作起来就存在障碍。”解廷民说。阿提国际(北京)投资管理有限公司有着丰富的大学生创业投资经验,董事长张彪认为,当前大学生创业存在着对市场客观需求和行业运行规律认识不足的问题。“创业创新缘于创业者主体思考,但是要做大做强,就需要契合市场需求和行业运行规律,当前的大学生创业项目普遍存在偏主观、偏理想化的问题,一定程度上是由于他们在创业过程中缺乏和企业之间的对接沟通。”张彪说。

瞄准创业痛点进行帮扶

针对大学生创业者管理经验不足、与社会资本对接困难等在创业中面临的难点,“因为有你”项目启动精准帮扶工程,提高大学生创业的成功率

突破大学生创业过程中遇到的瓶颈



右图 “因为有你”全国大学生创新创业精准帮扶工程工作组和北京科技大学合作创办创业训练营。图为创业训练营专场讲座。(资料图片)



左图 “因为有你”全国大学生创新创业精准帮扶工程工作组和北京大拿网络科技有限公司共建大学生创客空间启动仪式。(资料图片)

也是《经济》杂志社搭建“因为有你”创业平台的主要原因。2014年和2015年,《经济》杂志社连续推出了两届“因为有你”全国大学生创新创业大赛,旨在征集创新创业作品,培养学生多方面的创新创业能力。而到2016年,“因为有你”项目则开始酝酿转型,从大赛模式转向精准帮扶工程。项目负责人刘璐表示,在连续两年“双创”服务工作的过程中,他们越来越了解和感受到大学生创业者的痛点和难点,比如管理经验不足、与社会资本对接困难等,针对这些问题,项目开始转型,启动精准帮扶工程,力求更加高效务实地帮助大学生创业,提高创业的成功率。

刘璐介绍说,针对大学生创业存在的困难,“因为有你”将开展六大精准帮扶工程:除了继续推出“因为有你”第三届“凝聚民族力量”全国大学生创新创业大赛之外,还将开展其他一系列工程项目。例如,设立“因为有你”大学生双创专项奖励及扶持基金,对高校及学生“双创”活动进行奖励及资助;推出青年企业家养成计划,对已经创业的学生团队进行专项扶持,对于计划创业的学生从项目、培训、资金、场地等方面提供一对一的精准帮扶;联合电商机构推动2016百万大学生回乡创业计划,推动农村特别是县域经济的升级改造;联合股权交易中心、券商、投资机构推动全国大学生创业企业股权交易平台的设立,促进社会各界力量特别是投资机构对大学生创业企业的精准帮扶;并计划在2016年至2018年间完成在1000所高校投资设立高校大学生创新创业实践基地。截至目前,《经济》杂志社已与中国政法大学、浙江大学、哈尔滨工业大学、包头医学院、北京科技大学、北京石油化学工业学院、中国人民

大、北京邮电大学等全国近50所高校签署了协议。

据悉,高校大学生创新创业实践基地将分为“四季”展开活动,力求全时段、全方位的覆盖大学生创业过程。第一季是培训季,将构建四大中心——就业指导服务中心、商业项目服务中心、创业指导服务中心、交流中心;第二季是活动季,将进行项目路演、创业沙盘、“乡味”同乡会、创业公开课、投资沙龙以及进行国家政策解读等活动;第三是就业季,将开展人才储备计划、高校双选会、企业参观实习、基地实践上岗等活动,实现高效率的人才对接输送;第四季是创业季,力求形成创业实践平台、进行项目孵化、社会资本对接、国家扶持资金落地、开始青年企业家养成计划、启动百万大学生回乡创业计划、推进形成大学生创业板等。

“通过‘六大精准帮扶工程’,将形成政府引导、媒体搭台、高校带队、学生参与、企业、投融资机构、创新产业园区扶持、孵化的综合性大学生创新创业平台,激励当代大学生创新、创业理念,真正推动‘草根’大学生创业蔚然成风,使学生创业团队足不出户获得资金、项目及创业指导,实现在校‘零门槛创业’。”刘璐说。

项目参与各方均受益

“因为有你”项目通过把企业家请进高校开展沙龙等模式,使学生、学校和企业之间可以面对面交流,很多创业项目得到了全方位的孵化和扶持

更加高效的平台,让参与创业项目的各主体得到了互相增进了解的机会。解廷民表示,通过把企业家请进高校开

展沙龙等模式,学生、学校和企业之间面对面交流,可以有效增进各方之间的互相了解,使得各创业参与主体在参与创业项目过程中增进默契程度,减少由于出发点不一致而造成的问题。

全新创业平台的搭建,也让很多创业项目得到了全方位的孵化和扶持,中网联合光电科技股份有限公司便是典型。中网联合致力于宽带入户相关产品的研发、销售和安装等,创始人杨海波携项目参加了2014年“因为有你”创业大赛,并引起了投资者的注意,先后获得了多次投资。目前,公司已形成拥有100多人的企业规模,预计今年年产值将超过十亿元。

“我们的企业属于研发型企业,对资金的需求很大,此外初创阶段在市场运营层面也缺乏经验,通过参加‘因为有你’创业大赛和此后的平台活动,接触到了很多的投资人,通过平台的信用背书,得到了很多资金注入和市场经验等方面的帮扶。同时,通过这个平台,很多优秀的大学毕业生成为了我的创业伙伴,仅仅两年时间公司能做到这个程度,很大程度上得益于这个平台带来的帮助。”杨海波告诉记者。

而对投资者来说,这种平台模式也让他们受益良多。辽宁九通摩擦材料有限公司是一家十分注重校企联动的企业,长期以来和吉林大学、东北大学等高校保持着合作关系。董事长闫九龙对记者表示,校企联动可以充分发挥学校的研发优势和企业的市场优势,通过联动互相促进,实现双赢。

“通过‘因为有你’这个创业平台,我们在寻找需要的项目和人才时节约了很多成本,同时,学生也通过这个平台更加便捷地接触到投资人,我们在与学校资源的互联互通中受益良多。”闫九龙说。

在宁夏贺兰县,有这样一个社区电商创业谷,全新的模式既为居民打造了创业就业平台,又便利了社区居民的生活。

“去年,县里组织我们到江浙考察,看到那里的创业热潮,很受启发。回来后县委、县政府出台政策建设了两个电商创业谷,太阳城社区电商创业谷就是其中之一。”贺兰县太阳城社区居委会党支部书记尹志新对《经济日报》记者说。

作为小县城里的小社区,太阳城社区电商创业谷能否搞起来?尹志新说:“我们这里门槛不高,目标明确。一是要解决在家创业者的先期培训和辅助创业,二是要为待业大学生和返乡农民找到创业平台,三是要解决社会服务‘最后一公里’的问题。”

太阳城社区电商创业谷涵盖现代化办公区域、机房、展示区、包装区、休闲室五大区域,成立了大学生创业团队、创业联盟团队、微商团队。创业谷还免费为创业者提供办公场所、专业培训和仓库,协助办理小额贷款。贺兰县政府积极帮忙牵线搭桥,联系客商进行对接。去年9月份,入驻太阳城社区电商创业谷的30多名创业者成立创业联盟,开展多种合作创业形式。截至今年3月底,社区电商的线上交易已达1400多万元。

2013年从中国矿业大学银川学院毕业后,任杰创办了银川杞乐康商贸有限公司,建立了自己的淘宝店铺。“当时也是卖枸杞,但是由于房租、水电等成本太高,加上卖枸杞竞争大,那时候亏了十万块钱。去年我把公司搬到了创业谷,起初就是抱着试一试的心态参加了创业谷的培训,后来发现这里不仅培训很到位,还有跟进的辅导老师,最关键的是入驻创业园后,从水、电、暖等生活设施到宽带网络、电脑等一切硬件设施全部免费,省下了好多成本。去年长枣一共卖了20多吨,随着长枣的销量提升,店铺有了知名度,带动了其他商品的销售,最高的一个月达到了68万元的营业额。”任杰告诉记者。

政策好,平台好,创业者聚集,百姓能否也从中受益?通过社区电商平台构建全新模式,为社区居民带来了线上线下双重体验。“我们利用电商平台有效地解决了社区服务‘最后一公里’的问题。”太阳城社区居委会主任陈建华说:“我们有一家‘H生活太阳城体验馆’,这家店主要是通过微信、手机订单为居民提供免费配送到家服务。一包烟、一桶水都可以送货上门,而且商品比一般店面齐全,价格也便宜。现在还将要开展配送早餐服务,很多居民表示欢迎。”

“只要理念新、平台好,创业者的脚步就不会停止。”尹志新感慨地说。

长三角路演中心成立

推动中小企业与资本对接

本报讯 记者沈则瑾报道:长三角路演中心日前在上海杨浦区成立,为长三角的中小企业量身打造从创新转型到资本跨越的平台。

长三角路演中心由杨浦区人民政府、同济大学、上海青年创新创业学院牵头,联合众多知名企业家及投资人共同发起成立,将探索建设适应上海产业结构调整、转型升级需求的创新创业生态系统。杨浦区委常委、副区长丁欢欢说,路演中心要搭建高校、企业、行业、资本市场及利益相关者的资源共享平台。

路演中心每两周举办一期项目路演,每三个月开办一期创业营,每个月举办两期知名企业家及行业领袖主题沙龙分享会,每年举办十大互联网企业家、十大互联网创业新锐评选以及长三角创新创业大赛。同时,路演中心成立中国创投家俱乐部,建立高校科研成果转化服务平台。

路演中心开设了首期IE创业营,面向上海高校、各大园区和社区全面选拔学员,通过评委系统评分,优胜者方可入营。创业营采取“基础知识培训+商业模式实战演练+投融资”的模式,全部由企业导师授课,每位企业家认领1到2个创业团队,双向选择,创业团队发布需求,导师发布支持资源。

搭建服务外包“双创”平台

本报讯 记者王轶辰报道:由教育部、商务部和无锡市人民政府联合主办的第七届中国大学生服务外包创新创业大赛开赛仪式近日在京举行。该项赛事立足为大学生搭建能力展示平台,吸引社会关注学生创新创业,促进高校教育改革适应国内产业发展需求。

本届大赛首创“发包型赛题”,即由企业发布真实项目需求,并在应征的项目解决方案中选择优胜团队,发放企业奖金。中国中车、软通动力等国内外知名企业参与了命题设置。本届大赛中,创业实践类(C类)获奖团队将获得无锡市相关园区发放的创业邀请书,进驻中国(无锡)大学生服务外包创新创业基地,享受创业辅导、创业资金支持等创业扶持政策,依据项目质量和项目预计产出等因素,分别给予每个项目最高10万至30万元的资金扶持。



创业都要在实践中经历千锤百炼——

不忘初心,才能赢得未来

本报记者 金晶

“创业是一件怎样的事情呢?”当把这个问题交给创业者之后,得到的回答五花八门。有的说创业像爬山,有的说像打游戏闯关,有的说像上了一条“贼船”。

“我觉得创业就像做裁缝,给自己做衣服的裁缝。白天出来衣着光鲜,晚上回去把受控的心拿出来补一补,第二天继续带团队一起向前走,周而复始。”快人快语的张帅曾经是阿里员工,年纪轻轻却已经经历了3次创业,感受颇深。

创业创新已经成为时代潮流,无论是创新点子还是创业项目,都会经历在实践中锤炼,从“发芽”到“成才”的过程。从O2O模式的潮起潮落,到“兴趣创业”“精益创业”的概念纷飞,再到人工智能等新技术领域的迅速崛起和布局,在经过一轮轮大浪淘沙后,当下“双创”的环境正变得更加理性。

创业不能光靠一个点子

著名财经作家吴晓波曾预言过,理性创业的时代会在2016年到来,“那些讲概念、玩花样、做题材的创业者将离开中国产业的下半场”。其实,对于每位创业者

创业需要团队共同成长

对于创业者和创业团队而言,理念和故事是美好的,但是实际操作过程中的每一步却行之不易。

自我提升从创业准备期就已经开始

来说,创业的路径都是独特的。无论是模式创新还是技术创新,除了初期的热情和好点子,更需要之后的持续发力,脚踏实地去实际操作。

“不忘初心,不惧未来。”长江商学院副院长、会计与金融学教授刘劲这样寄语创业者。他告诉记者,企业的成长不能光靠一个点子,长江商学院建立长江双创社区就是为了帮助创业者获得他们没有的商业管理和创业服务的资源。

此外,创业教育至关重要。“创业教育因材施教离不开定向和细化。长江商学院近日启动的百度长江学堂首期班招生,就是专门招收较成熟的互联网和移动互联网公司的创始人,以及向互联网转型的传统行业成功企业家。”刘劲说,创业教育不是一时之事,需要从创业开始一路助力,直到创业者成为非常优秀的企业家。

了。青腾创业营一期学员、Keep创始人王宁是个典型的“90后”创业者。他在上大学时就到多家互联网创业公司实习,从人力资源到财务到运营到产品,公司运作的每个环节几乎都有所涉猎。后来,他一毕业即创业,半年里获3轮融资,现在已经拥有近2000万用户。

人称“笨笨总”的魔窗CEO姜孟君是学技术出身,创业前曾在企业工作。“高压的工作环境让我这样的新人有足够的锻炼机会和成长空间。我学会的最重要的一点就是不找任何理由全力完成任务”。姜孟君说。

在创业过程中,意想不到的情况很多,每一次调整优化,对于创业者尤其是创始人来说,都是应变力和适应力的考验。40岁的朱明星是北京乡里乡亲网络科技有限公司的总经理,创业项目聚焦在几大主粮的大田种植领域。

“东西好不好,庄稼不会说话,我们就用事实说话。”朱明星告诉记者,有一次他们为了一位有20多亩地的农民出配方做服务,花生苗长到一定阶段开始发黄。农民特别不高兴,认为他们提供的肥料、种子有问题。“我们按作物生长阶段规律向他

解释后,为了让他安心,还许诺到收成的时候如减产了就来找我,我们给他赔付。到收成的时候他把我们请去,一人给了一麻袋花生,说收成从来没有这么好过。”在一次次与农户打交道的过程中,朱明星感受到农村的真实生态:“2014年底到现在,创业初始的业务模式已经变了80%。”

“一个人可以走很快,但一个人要走多远,要看和谁同行。”印在长江双创社区手册上的这句话,被创业者们深深认同。“我认为未来的竞争不是公司与公司的竞争,而是团伙与团伙的竞争。”姜孟君如是说。创业团队彼此磨合共同成长,一起经受考验,是创业路上必经的过程。

创业需要爆发力,需要持久力,更需要多方努力维系一个良好的生态,将目光瞄准更加广阔的未来。在盘古智库学术委员、君紫资本董事长秦君看来,未来创业必须谈3个前提,就是使命、愿景、价值观。“用什么样的使命跟今天的时代交锋,这将决定你的路能走多远;一个好的愿景真正能够驱动多少人可以跟随你一起走;再就是价值观,不管一个人做什么,行为一定要有底线,要知道每个动作、行为意味着什么。”