

打造内陆开放新高地

河南进出口生态体系持续优化

本报记者 夏先清 通讯员 王佳宁

3340亿元，第十届河南投洽会组委会副秘书长、河南省商务厅厅长焦锦森表示，这些投资都是实实在在的落地项目，本届投洽会不签意向性合同。

激发跨境贸易投资合作新动能

“土耳其近几年的工业发展非常快，这与中国的投资贸易支持密不可分。”土耳其亚洛瓦省副省长伊尔迪利姆·乌贾说道，中土双方的贸易关系直接推动了土耳其农业、食品加工、工业等方面的进步。

据统计，“一带一路”沿线国家经济总量占全球三分之一，加强跨境贸易投资合作不仅将为中国提供平稳过渡的新引擎，更将为世界经济稳定发展作出贡献。

战略营销，抱团发展，河南的跨境产业正形成一条完整的跨境进出口生态体系。2015年，河南省进出口总额突破4600亿元，增长15.3%，实际利用境内外资金达到8867亿元，增长8.7%。全省对外开放基础扎实，潜力巨大。

“客户以前只要销量升上去，现在更要求品牌树起来。”郑州易赛诺广告有限公司高级销售顾问王涛说道，我们已经为宇通、瑞贝卡、新飞等上千家企业提供了海外整合营销服务，“一带一路”建设提出之后，不少企业对跨境贸易和品牌有了更高的要求。”

从本届投洽会的投资意向来看，更多的河南企业已经不再满足于传统的“承接者”地位，要求在“一带一路”建设中谋求足够的发展空间。

“以前总是我们进口国外的，现在自己的产品走出去了，才觉得底气十足。”河南巨龙生物工程股份有限公司销售副总桂豪杰说，从玉米淀粉的初加工到高科技生物工程领域的战略转移，我们的经营格局更加多元化，主营产品色氨酸已经出口至美国、加拿

大、西班牙等国，2015年出口创汇6000多万元。之后，我们打算与美国公司深度合作，对农产品发酵深加工技术进行再创新。

产业发展助推城市合作。塔吉克斯坦哈特隆州副州长拉察波夫·拉察巴里表示说：“与中国的友好关系，对我们构建稳定的经济环境十分重要。”他期待能在“一带一路”建设中与中国开展更加深入的合作。

在跨境电商领域持续发力

2015年，中国跨境电子商务规模达到5.2万亿元，今年预计交易规模将达到6.5万亿元，美国、巴西、澳大利亚等中国电商的五大目标市场，总需求量将大幅激增。

在郑州跨境电商综合试验区推介洽谈会上，焦锦森介绍，河南将以扩大出口作为主要方向，并将B2B模式作为发展重点。

鉴于国内跨境电商发展中遭遇的物流瓶颈，如配送价格高、时效不可控、风险系数高等问题，河南打造了跨境电商一整套联通海关、国检的全新IT系统。消费者一经购买，订单、支付及身份信息就能通过IT系统无缝提交给海关清关，实现商品快速派送。

河南将在电商领域持续发力。2015年，河南省跨境电商贸易额约50亿美元，占全省一般贸易额的四分之一。本届投洽会中，与河南已签约的有DHL全球货运、京东、菜鸟、顺丰、卢森堡货运等一批国内外知名电商和物流企业。

“一带一路”建设让沿线国家的联系更加密切，河南借助航空港经济综合实验区、米字形高速路网，中欧班列等，可以实现“买全球、卖全球”的战略构想。”河南省副省长赵建才认为，河南借助跨境电商贸易，能够打造一个功能完备、潜力巨大的内陆开放新高地。



瑞士钟表：

匠心独具的精工细作

本报驻日内瓦记者 陈建



瑞士一家钟表厂里坐在特制高桌前埋头打磨的工匠。本报记者 陈建撰

乔治·丹尼尔，瑞士当代钟表大师。他是世界上屈指可数能够手工制作钟表里每一个细小部件的人之一，甚至包括最细微的螺丝钉。他对机械部件有着超乎寻常的影像记忆能力，只要是他看过的钟表机芯，其中成千上万个零件装置就会如影像般储存在他的脑海深处。他还颠覆了主导瑞士钟表业近250年的传统杠擒纵技术，发明了同轴擒纵系统，从而制造出精确度比石英表还要高的机械腕表。乔治·丹尼尔不过是一位瑞士“工匠精神”淋漓尽致体现者。瑞士钟表称雄世界数百年，众多老字号逾百年而不倒，正是得益于众多制表人代代传承的“工匠精神”。

瑞士的“工匠精神”首先是坚定执著。钟表业是前工业革命时期最为精密的手工业，自然资源匮乏的瑞士人就是靠着坚定执著，在“欧洲屋脊”上开创了自己的巅峰产业。二战爆发前，全世界90%的钟表都产自瑞士。可时至上世纪70年代，在更加便宜、轻便、准时的日本石英表大举进攻下，瑞士传统的机械表经历了前所未有的“石英危机”。在短短10年间，瑞士出品的钟表产量在全球市场中的份额从43%断崖式滑落至15%，超过10万名钟表工匠失业。当时，市场人士普遍认为，瑞士钟表，特别是机械表的末日已经降临。然而，瑞士钟表业者拒绝随波逐流，而是专注自身升级，坚持用“工匠精神”精造手工机械表。在经历了20多年的艰难转型之后，瑞士钟表业不仅走出了低谷，而且迎来了空前的繁荣。

瑞士的“工匠精神”还在于精益求精。瑞士的顶级钟表都是工匠一个零件一个零件打磨而成。钟表工匠对每一个零件、每一道工序、每一只钟表都精心打磨、细心雕琢。工匠们的眼里，唯有对制造的一丝不苟、对质量的精益求精、对完美的孜孜追求。例如，一只高品质的腕表不仅要有强劲的机芯，而且还要有亮丽的外壳。钟表工匠往往用最合理的方式安装机芯，给表盘留下足够的空间去装饰。一个个看似简单的表盘，在钟表工匠手中却也成为匠心独具的精耕细作之地：雕刻工艺师能够在表盘和表壳上运用刻花、雕花及抛光等工艺，甚至在脆弱的机芯上精致雕刻；珠宝镶嵌师致力于选取大小最为合适且呈现最好反光效果的宝石，从而衬托出作品本身的耀眼光芒；而珐琅工艺师则运用内填珐琅、掐丝珐琅以及微绘珐琅，赋予钟表迷人的透视效果与生动色彩。

瑞士的“工匠精神”中最核心的当属开拓创新。开拓创新与坚定执著毫不矛盾，开拓创新更是精益求精的必然结果。对于瑞士钟表工匠而言，“只有更好，没有最好”绝非一句空洞的口号。为了追求极致化体验，工匠们不断雕琢自己的产品，不断改善自己的工艺。值得一提的是世界钟表史上公认的最伟大发明之一——陀飞轮技术。1795年，瑞士钟表大师路易·宝玑发明了一种精巧绝伦的钟表调速装置，它由72个精细零部件组成，其中大部分为手工制作，重量不超过0.3克，即一片天鹅羽毛或两片鸚鵡羽毛的重量。陀飞轮的惊人贡献在于，它能够最大限度地使钟表摆脱地球引力的影响，补偿重力对走时精确度造成的损失。如今，瑞士钟表工匠一如既往地专注于钟表技术的升级创新，仅在过去20多年里就开发出诸多极其复杂的工艺，比如升级版的陀飞轮、卡罗素、万年历、月相、两地时，甚至还有中华年历表。

瑞士之所以成为“钟表之国”，是因为瑞士钟表工匠不仅拥有精湛的工艺技术，还有着令人赞叹的“工匠精神”。数百年来，“工匠精神”不断得到发扬光大，既为瑞士创造了无限商机，更为其带来了无上荣光。

加快新疆国际陆港建设

乌鲁木齐与杜伊斯堡港开展合作

本报讯 记者马忠报道：乌鲁木齐经济技术开发区(头屯河区)与全球第一大内河港德国杜伊斯堡港日前签订合作备忘录。双方将组建注册资本2亿元人民币的新疆国际陆港控股有限责任公司，承担新疆国际陆港企业化运营，还将于今年上半年开通杜伊斯堡港和新疆国际陆港之间每周一次的固定班列。

根据双方签订的合作备忘录，这项合作将重点致力于新疆国际陆港企业化运营。乌鲁木齐经济技术开发区(头屯河区)计划打造并促进新疆国际陆港的基础设施建设，将杜伊斯堡港作为发展新疆国际陆港区的战略合作伙伴，建立两港间常态化稳定的铁路连接，使得两港可作为配送中心，服务中国和欧洲的亚欧铁路集装箱运输。

据了解，新疆国际陆港区以乌鲁木齐火车西站南侧2.2平方公里区域为核心，以铁路、公路、航空等综合交通运输枢纽优势条件为依托，通过物流基础设施建设、物流运营模式创新和国际物流市场培育，提升物流运作和供应链管理水，构筑面向丝绸之路经济带、辐射亚欧大陆的国际物流服务体系。

本版编辑 康丹



助力“一带一路”建设

银行业提升跨境金融服务

本报记者 常艳军

今年的《政府工作报告》提出，扎实推进“一带一路”建设。这对金融服务提出了新的要求。目前，我国银行业正通过完善海外网络布局、创新产品服务、推动重大项目信贷支持等，不断提高跨境金融服务能力，并加强风险防控，为“一带一路”建设提供有力的金融支持。

突出重点提升服务水平

在河南郑州国际陆港郑欧班列多式联运集疏中心，来自各地的货物在这里汇集、组货，并报关、报检，装载到郑欧班列上。郑欧班列是河南融入“一带一路”建设的国际通道和平台，郑州国际陆港开发建设有限公司常务副总经理郑斌表示，银行不仅为使用郑欧班列运输货物的企业提供存贷质押融资，郑州国际陆港的建设资金目前也仍以银行贷款为主。

据了解，在服务“一带一路”建设过程中，各银行结合自身实际，创新金融产品和服务，并明确战略目标和重点领域。国家开发银行、中国进出口银行、中国农业银行、中国银行、中国建设银行等均已制订了关于支持“一带一路”建设规划的总体思路或实施方案。

银监会相关负责人表示，国内银行业发挥各自优势和特色，不断丰富海外产品和服务，为“走出去”企业境外投资提供流动资金贷款、银团贷款、出口信贷、并购贷款等多种方式的信贷支持。例如，设计资源换贷款产品和“走出去”承包工程信贷方案，推广跨境供应链融资，开发跨境融资租赁、小额出口信贷等针对“走出去”客户的新型产品。

东方电气集团主要从事境外电站项目承包和大型机电成套设备出口。在企业“走出去”的过程中，工行四川省分行协助企业参与谈判，提供融资方案，为企业竞标非洲埃塞俄比亚某电站项目提供总额4.7亿美元出口买方信贷，支持了企业在境外市场的业务拓展。

交通银行洛阳分行副行长曾庆辉告诉记者，交通银行推出的出口订单融资产品，在企业接到订单时就可以提供融资，无需像从前那样提供销售发票，从而提前了组织生产的时间。

“银行业也不断提高对境外资产或权益的处置能力，支持‘走出去’企业以境外股权、矿权为抵押获得贷款，缓解了海外资产抵押难问题。”曾庆辉说。

同时，我国银行业还以“一带一路”沿线重大项目作为金融支持的突破口。“银行业主动对接我国与沿线国家在基础设施互联互通、经贸合作、产业投资、海上合作等领域的重点项目；在境内对接‘一带一路’核心区、重点园区以及国内重要省份、节点城市和关键枢纽项目，因地制宜给予配套信贷支持。”银监会相关负责人表示。

据悉，我国银行业支持“一带一路”沿线项目范围已覆盖铁路、公路、机场、通信、水电、信息电网、油气等重点行业和领域，如中缅公路、中泰铁路等。

海外网络不断完善

据银监会统计数据，截至2015年底，共有9家中资银行在“一带一路”沿线24个国家设立了56家一级分支机构。同时，来自20个“一带一路”沿线国家的56家商业银行在华设立了7家子行、18家分行以及42家代表处。

“五大行是中资银行‘走出去’的主力军，在‘一



3月29日，中国银监会与捷克央行在布拉格联合举行“一带一路”金融合作论坛，双方认为“一带一路”倡议将促进中捷金融合作。图为在捷克首都布拉格，中国银行代表(右)和PPF集团在签署合作协议后握手。(新华社发)

据银监会统计数据

截至2015年底，共有 **9家** 同时，来自20个“一带一路”沿线国家的**56家**商业银行在华设立了 **7家**子行 **18家**分行 **42家**代表处

从地域分布看

中资银行 在东南亚和西亚地区 设立分支机构 相对集中 银监会已与28个“一带一路”沿线国家的监管当局签署了双边监管合作谅解备忘录(MOU)，不断加强跨境监管合作和信息交流。

一路”沿线国家的机构布局初具规模。”银监会相关负责人表示，从地域分布看，中资银行在东南亚和西亚地区设立分支机构相对集中，在中亚、独联体地区布局还有很大空间。

另据悉，自2008年国际金融危机爆发以来，各国监管当局纷纷提高外资准入门槛，签署双边监管合作谅解备忘录(MOU)已成为很多国家外资银行准入的必要条件。

银监会相关负责人表示，银监会主动推进与境外银行监管机构签署双边监管合作谅解备忘录(MOU)或监管合作协议。截至目前，银监会已与28个“一带一路”沿线国家的监管当局签署了双边监管合作谅解备忘录(MOU)，不断加强跨境监管合作和信息交流。

绷紧风险防控这根弦

“一带一路”沿线国家经济发展情况不同，法律、税收等方面政策各异，企业“走出去”的过程中可能面临国别风险、政策风险和汇率风险等，这需要银行能够为其提供相应的帮助和支持。通威股份财务总监袁仕华说，“一带一路”沿线国家的税收、金融、法律等

情况各有不同，企业自己没有那么大能力研究清楚，如果草率“走出去”则会面临很大风险。也有企业负责人表示，我们在开拓海外市场时会先去合作银行咨询一下，问问机会在哪，怎么做更安全。

据了解，我国银行业依托境内外金融市场，为企业提供更多有助于管理风险、增加流动性、提升收益和降低融资成本的新型金融工具。同时，整合资源帮助企业海外规避投资风险、降低操作和投资成本，为企业保驾护航。

在帮助企业防范风险的同时，银行也在加强自身的风险防控。银监会相关负责人表示，在服务中资企业“走出去”过程中，我国银行业境外业务规模和国际化程度逐步上升，随着外部环境和形势的变化，需加强跨境业务的风险防范。银监会经过多年努力已构建了境外业务监管的框架体系，有针对性地引导银行对境外业务实施全面统筹管理，同时银监会也持续加强境外业务的现场检查，加大督促和整改力度。

银监会相关负责人表示，今后银监会将继续积极拓展和深化与“一带一路”沿线国家的跨境银行业监管合作，扩大信息共享范围，进一步完善跨境风险应对和危机处置制度安排。