

返乡创业渐成新风气

金融服务要“入乡随俗”

近年来,随着银行电子机具和自助服务设备的普及,农民不用出村就可以办理小额存取款、转账、缴费等相关业务。目前,农民的金融服务满意度有所提高,但仍有更多的期盼,期待更便捷的银行服务能够尽快变为现实。

作为一名基层金融工作人员,我认为搞好农村金融服务工作,不仅要加强硬件建设,还要根据服务对象文化程度不同、年龄结构的差异等,推出适销对路的产品和有针对性的服务,让金融服务真正做到“入乡随俗”。

一是金融服务措施要得力。应根据地区差异,采取不同的金融服务方式。近年来,我们巨野县农商行在辖内每个村安装了“农金通”终端机,集小额存取款、转账、缴费功能于一身,做到农村金融服务全覆盖。同时每村聘请、培训一名操作手,实现了一机下乡、金融服务全到位,使农民体会到了实体店与网络化的金融服务,并且保证了操作安全,规避了操作失误造成的资金风险。

二是金融服务技术要完善。随着高科技产品的不断推出,金融服务技术也要不断完善。对于文化程度低,或者听力、视力障碍的农村老年人,可以推广已成熟的人脸识别与指纹识别技术,来解决办理业务不方便的问题,从而结束取款业务需凭密码办理的历史,让老年人享受到更方便的金融服务。

三是金融服务理念要更新。银行服务既要符合发展的理念,又要符合群众需求,不能只追时髦、只求硬件设施花样翻新,不看硬件设施的功能是否适用。要根据当地实际,结合客户群体文化和年龄结构的差异,推出不同需求的产品和服务。在农村地区采取“下乡现场服务+信息网络化服务”模式,让老年人等特殊客户群体享受到银行优质的服务。

(山东省巨野县农商行 田忠华)

农业保险政策亟待完善

近年来,农业保险在一定程度上发挥了农业灾害损失弥补、帮助恢复生产的保障作用。但据笔者对山西省壶关县部分村组农户农业保险政策实施情况的调查发现,目前仍存在诸多问题,农业保险政策亟待调整完善。

首先,农业保险政策宣传不到位,农户了解程度低。许多农户并不清楚投保后自己应该承担的相关义务,甚至读不懂保单。其次,农民的参保积极性不高。由于保险条款及最高理赔额度调整不及时,仍沿用多年前的规定,赔付数额少,手续繁琐,加之勘察取证不及时,保险赔款长时间不能到账,农户的满意度低。此外,保费收缴难度大。农民受传统“靠天吃饭”思想的束缚,保险意识淡薄,同时家庭农业生产规模小、经济总值不高,农民自觉缴纳的保费占比很小。另外农业保险成本高、风险大、亏损严重,也影响了保险公司承保的积极性。

破解目前农业保险困局,一是要强化宣传。各级政府和保险公司要加大对农业政策性保险政策的宣传力度,组织人员深入村、组开展政策性农业保险知识讲座,增强农民风险意识,提高农民自愿投保的积极性。

二是要给予配套政策支持。加快发展农业政策性保险,要有国家配套政策的支持,由政府来主导农业保险的供给结构。政府应将农业保险作为一项特殊的准公共物品给予经营性补贴和政策扶持,并负责提供或指定相应机构经营。

三是要建立农业再保险机制。农业保险属于高风险险种,应当把农业保险从商业保险中分离出来,成立政策性的农业保险公司。同时对关系国民经济发展的主要农产品的生产,由政府牵头,组织国内具有再保险经验的商业性保险公司为农业保险进行分保,分散农业保险风险,降低农业保险的风险责任。

(山西省壶关县 秦风明)

用法治为“到此一游”画句号

春节长假,各地景区迎来旅游高峰期。尽管各景区内均有诸如“请勿刻画”的温馨提示,有的还出台了相应的惩罚措施,但少数游客在景区建筑上乱刻乱画“到此一游”之类的事情仍然时有发生。

究其原因,与违规成本过低有直接关系。违规者很难当场被抓到“现行”,即使被抓,由于缺乏相应的司法制裁,最多也就是罚几张钞票了事。因此要遏制“到此一游”乱刻乱画这种恶习,必须多管齐下。

首先,应该加强文明旅游知识宣传,在广大游客中形成“文明旅游光荣,不文明旅游羞耻”的社会文化和认知,引导游客自觉拒绝乱写乱画。其次,要制定出台相应的法律法规,对“到此一游”的不文明旅游行为,不仅仅要进行批评、教育和罚款,更要进行制度性约束和相应的司法处罚,令其承担一定的社会责任,付出巨大的违规成本,使其不想、不能、不敢乱刻乱画。

(河南郑州市文化市场综合执法支队 袁文良)

编读互动

关注两会

本版编辑 魏倩玮
文字整理 欧阳梦云
电话:010-58392644 邮箱:dzzs@ced.com.cn

编者按 农民工春节前集中返乡,春节后再度进城务工,曾是我国一道独特的风景线。近两年,过完春节不再回城的农民工越来越多,农民工在家乡找工作或创业已渐成趋势。许多农民读者来信表示,选择回家乡发展,是想在建设家乡的同时,谋求一片属于自己的事业,同时也希望国家能出台更多扶持政策,帮助他们解决创业中面临的资金和技术缺乏、市场信息不畅、经营模式单一等难题。



②



①



③



④

- ①2月10日,河南西峡县返乡创业的周峰在自己创办的石斛科技示范园实验室培植种苗。 胡勇俊摄
②四川内江县返乡农民工王勇(右二)带领村民种植山药,并提供技术指导共享销售渠道,帮助贫困村走出一条产业脱贫路。 廖奇琪摄
③2月4日,山东博兴县陈户镇桥子村农民王佳(左一)正在车间指导员工缝制技艺。王佳利用从城里打工学习的技术,回到乡村开办了衬衣厂,年营业额达100多万元。 木 禾摄
④辽宁锦州市松山乡大岭村女农民张丽(中)回乡创办饲料厂,吸纳300余名劳动力就业,成为村民再就业基地、企业扶贫基地,张丽也成为当地创新创业带头人。 李铁成摄

江西省遂川金农特种养殖基地负责人康秋平——

为梦想,跳出农门又回乡

我和妻子王清娜都出生在贫困的家庭,2003年大学毕业后,我俩同在北京某互联网集团工作,年薪十几万元,生活过得有滋有味。

几年前,我回到家乡江西遂川,发现这里虽然山清水秀但乡亲们的生活依旧贫困,由此萌生了回乡创业、奉献家乡的念头。家乡环境好,发展生态养殖业有优势,有市场,这个想法得到了妻子的支持。于是,我们放弃舒适的都市生活,带着赚来的20多万元回到了家乡。我们租了水田和几十亩荒地,在山旮旯里办起了养殖基地,从事海狸鼠、豚鼠、豪猪、

野兔养殖和篾竹草种植。好事多磨,第一批养殖的海狸鼠成活率不高,活下来的所剩无几。但我们并没有灰心,主动联系外省养殖公司在专家的指导和帮助下,养殖场渡过了难关。有了第一次失败的教训,我们对第二次购进的海狸鼠、豚鼠百般呵护,并不断学习养殖技术,几个月时间就写出超过30万字的养殖笔记。在海狸鼠、豚鼠产子阶段,我和妻子干脆把床铺搬到养殖棚里,白天黑夜观察记录。

功夫不负有心人,经过摸索,我俩掌握了海狸鼠的生活习性和养殖技术,

200多只海狸鼠全部存活。由于我们的海狸鼠采用生态喂养,得到了市场的认可,很快便销售一空。

我们又趁热打铁,扩大规模,县工商、林业等部门得知情况后,成立了专门帮扶小组。有了多方支持,我们的养殖规模不断扩大,目前年出栏海狸鼠6000多只,加上其他种植养殖业,年收入可达100多万元,产品远销本省和广东、福建等地。新一年里,我想和大家共同把“遂川海狸鼠”的品牌打响,和乡亲们一道闯出一条生态养殖致富路。

(李建平整理)

山东省滨州市下庄镇袁家村农民郭玉峰——

电商平台助我走向国际市场

以前,我在青岛有十二三年的打工经历,但返乡创业接触电子商务,还是近两年的事。刚开始,我和两位堂兄弟在阿里巴巴等贸易网站上注册了网店,并依托阿里巴巴批发市场上的货源,开始做国际电子商务,主要经营婴儿用品、服装、家纺等商品。

2014年5月,我成立了自己的电子商务公司,实现了自主经营。做国际贸易,商品的属性描述都是用英语完成,

可我只初中文化水平,英语基础差,所以我下载了在线翻译,不懂就用在在线翻译,慢慢地很多单词也熟了,不用在线翻译也能描述个差不多了。做出口生意,资金周转是难题。必须等到买方签收,我才能拿到货款,周期很长。为了保住订单和提高信誉度,常常要东拼西借,以确保能及时把货品发出去。

随着生意慢慢上了轨道,我又开设了3家网店,订单货物直接通过青岛海运

或者DHL快递运输发往加拿大、美国、俄罗斯、西班牙、智利、菲律宾等国家。现在我做电子商务两年多了,平均一天走销量在3000元左右,2015年总盈利达到50多万元。新的一年,我打算自己建立一个独立的货运代理,再开设两个网店,争取年收入突破100万元。同时,我还准备把电子商务做到更加细化,让村里更多年轻人致富。

(高占根整理)

安徽国忠纸塑包装制品有限公司宋国忠——

期盼帮扶政策落实到位

我16岁开始外出务工,2005年9月返回家乡安徽省定远县永康镇创办了纸塑包装公司,主要生产塑杯、奶茶杯、塑勺、塑碗、爆米花桶等一次性产品。企业经过10年的发展,逐渐成长为当地比较有影响力的厂家,产品除满足省内市场需求外,还远销到江苏、浙江、河南等地,解决了当地20多名工人就业,也活跃了地方经济。

然而,由于受大的经济环境影响,再加上各厂家之间的激烈竞争,这两年,企业产品滞销,资金回笼慢,造成企

业开工不足,资金链条不畅。而小微企业本身缺少资产做抵押,国有商业银行从自身的经营出发,很少会给我们这样的小微企业发放贷款。

近年来,国家提出的“大众创业、万众创新”,激励了一大批返乡创业者。作为“过来人”,我认为要让更多的农民能够返乡创业成功,需要及时化解小微企业普遍面临的“钱荒”困局。

首先,政府部门的帮扶政策要落实到位。工商、税务、民政等部门对小微企业的帮扶政策要切实可行,落实到

位。政府要为企业搭建融资平台,通过政府搭桥、财政贴息等方法缓解企业融资困难。

其次,金融部门也要加大对小微企业的帮扶力度。例如金融部门对小微企业的贷款额度可以采取像水电费、电费阶梯计价的方式进行发放,在一定的时段、一定的数额实行一种利率,不在这一时段,超过这个额度就实行另外一种利率,从而达到鼓励小微企业勤贷款、勤还款、贷少款。

(冯再雷整理)

江西省龙南县渡江镇钟达福——

残疾人也能奔富路

我从小因患小儿麻痹症而落下残疾,但家里人从没有对我放弃希望,辛苦供我读书。我暗暗告诉自己,要活出自己的精彩。

1995年,我只身一人闯荡福建,先后在服装厂、玩具厂打工,边务工边学习服装加工工艺。深知自身条件不如别人,我越发加倍努力,逐渐从学徒工成长为有丰富经验的服装加工师傅。2008年,我辗转广东,依靠多年打工积累的经验开始尝试自主创业,开起了小型服装加工厂。

2015年初,得知家乡正全面开展精准扶贫工作,并制定了相关政策积极鼓励企业或个体吸纳贫困户就业,这让我坚定了回乡办厂的决心。我带着技术和资金返乡,并在当地政府的协助下,创办了以就业扶贫为目的的乡村福利服装加工厂。如今,已经吸纳了30余名残疾人和贫困户就业。

然而,广大农村困难群体要脱贫致富,单纯依靠个人力量还是有限的。希望政府能够加大力度,支持困难群体以多种形式就业增收,例如建立困难群体创业孵化机制,对贫困户或残疾人创办的小微企业优先享受国家扶持政策;通过税收优惠、社保补贴等,鼓励用人单位吸纳更多困难群体就业;制定自主创业、灵活就业帮扶措施,完善贫困户、残疾人就业创业网络服务平台等举措,为困难群体扩大就业创业渠道。

现在的我对未来充满信心,新的一年,我将积极搜集市场信息,深挖订单资源。同时,希望能在有关部门的帮助下申请创业贷款,使福利厂扩大规模,吸纳更多残疾人和贫困户务工,帮助他们走上致富路。

(郭玉玲整理)

山东省高唐县张庙北街村张宪贵——

网上销售底气足

高中毕业后,俺在外地闯荡,维修过电器,经销过副食,也做过粮食收购工作。随着国家各项惠农政策越来越多,俺便有了返乡创业种麻山药的念头。经过市场考察,2006年开始,俺回到老家开始种植麻山药。2010年,俺抓住机遇发展绿色蔬菜种植项目,在张庙村承包了150亩的土地,成立了“高唐县绿色佳园蔬菜种植专业合作社”。没想到2013年,连续的降雨使俺种植的麻山药全部绝产,赔光了所有的家当和亲朋好友的借款。

连续的沉重打击并没有让俺消沉,反而激发了俺坚强的斗志。2015年,为帮助俺把麻山药种植重新发展起来,市县给俺拨付了8万元的扶持资金,在政府的大力帮扶下,麻山药种植发展到了80余亩,当年,麻山药大获丰收,并且销到了北京、上海、西安等10多个大城市,亩收入达5000多元,一改过去光赔不赚的局面,让俺信心大增。

猴年春节刚过,俺已经为新的一年定下了新的发展目标。俺计划将麻山药的种植面积扩大到100余亩,并开拓麻山药网上销售的渠道。对此,俺很有信心。近年来,我们国家高度重视食品安全,俺种植的麻山药已经获得了农业部绿色食品发展中心的绿色认证,这为俺的麻山药网上销售增加了底气。麻山药季节性很强,不能长期保存,无法实现与一线城市大超市的常年供应,因此价格偏低。为解决这个问题,春节过后,俺计划投资20余万元建一个能储存至少1000吨的冷库,争取让麻山药能进入北京、上海等一线城市的大超市,带领合作社的社员们共同致富。

(赵永斌整理)

重庆市龙潭镇义和村罗迎萍——

返乡创业实现自我

2011年,为了照顾两个孩子和家里的老人,我离开打工多年的城市,回到家乡。就在这一年,涪陵区工商分局龙潭工商所鼓励我创办微型企业,并为我提供了2.4万元创业基金,我用这笔资金,购买了一批树苗,支付了第一年的工地流转费。

我把在外打工时学来的方法和经验用在微型企业的经营上,非常有效。如莲藕本来是秋冬季节采收,但如果在秋冬季节,让荷塘保持20厘米左右的水位,使荷塘及莲藕保温,就能让莲藕长期保持新鲜。到第二年的三四月采收时,恰好是樱桃、桃子、草莓等水果的采摘季节,这样,城里游客到此观光并购买水果蔬菜时,可采摘更多品种的蔬菜和水果,同时,三四月采收的莲藕,又是当地蔬菜较少的品种,价格比平时高50%左右。

为了最大限度地利用好土地资源,我还利用葡萄架下的空地养鹅,既可以清除地上的青草,还可以给土地提供肥料。除了传统的种植和养殖项目外,我还通过自学掌握了反季节草种种植、盆景栽培等技术。我把只能卖几十元钱一株的普通树苗,培育成盆景后,可卖到1500元到2000元。返乡创业,既提高了经济收入,也让我在学习中获得了劳动的快乐和创新的快感,给了我们农民工一个实现自我价值的空间。

(文光辉整理)